

# IA en Restaurantes: Menús, Reservas, Pedidos y Servicio al Cliente Omnicanal

#### Panorama Global de la IA en Restaurantes

La adopción de la inteligencia artificial (IA) en el sector restaurantero se ha acelerado a nivel global, impulsada por la necesidad de mejorar la eficiencia y cumplir con las crecientes expectativas de los clientes 

1. Incorporar IA ya no es solo una cuestión de modernidad, sino de supervivencia competitiva: más de la mitad de los restaurantes afirma usar IA para pronosticar necesidades de inventario y gestionar insumos de forma más inteligente 

2. Grandes cadenas internacionales han invertido en IA para optimizar la experiencia del cliente y las operaciones. Por ejemplo, McDonald's ha experimentado con **pedidos por voz en drive-thru** y menús digitales dinámicos que se adaptan al contexto (hora del día, clima, historial de compra) 

3. 4. **Starbucks** desarrolló su plataforma *Deep Brew* para personalizar recomendaciones y administrar inventarios de manera predictiva a escala global 

5. En resumen, la IA se está convirtiendo en el "gran orquestador" de la experiencia del cliente en restaurantes, combinando eficiencia tecnológica con un toque humano mejorado 

6.

### IA para Menús y Personalización

La IA está transformando la forma en que se crean, presentan y optimizan los menús en los restaurantes. Mediante algoritmos de *machine learning*, un restaurante puede analizar datos de ventas y preferencias de clientes para ajustar su menú en tiempo real. Esto permite ofrecer **recomendaciones personalizadas de platos** según los gustos o restricciones dietéticas del comensal 7, e incluso ajustar los precios u ofertas dinámicamente según la demanda prevista 8 9. Algunos sistemas generan automáticamente descripciones de menú o sugieren nuevas recetas basadas en tendencias, ayudando a mantener la carta siempre atractiva. Un ejemplo claro es *McDonald's*, que implementó carteles de menú digitales con IA capaces de **sugerir productos en función del clima o la hora del día**, aumentando las ventas con recomendaciones contextuales 10. Plataformas en línea como DoorDash también ofrecen *generadores de menús con IA* para optimizar la redacción de platos y la disposición del menú, lo que mejora la conversión de pedidos 11. Además, la IA facilita la digitalización de menús: soluciones integrales permiten **actualizar un menú simplemente subiendo una foto**, ya que el sistema reconoce los ítems y los carga automáticamente en formato digital 12. En conjunto, estas aplicaciones de IA logran menús más inteligentes, que se adaptan a los clientes y maximizan tanto la satisfacción como los ingresos del restaurante.

# IA para Reservas y Atención al Cliente

Una de las áreas de mayor impacto de la IA en restaurantes es la **gestión automatizada de reservas y la atención al cliente 24/7**. Mediante asistentes virtuales y *chatbots*, los restaurantes pueden atender consultas frecuentes, tomar reservas de mesa e incluso pedidos, en cualquier momento del día <sup>13</sup>. Estos chatbots, integrados en la web o en aplicaciones de mensajería, **responden inmediatamente preguntas sobre horarios, menú o disponibilidad**, aliviando la carga del personal humano <sup>14</sup>. La disponibilidad

constante y la rapidez de respuesta mejoran la experiencia del cliente y reducen la probabilidad de perder una reserva por falta de respuesta. Por ejemplo, *OpenTable* –plataforma global de reservaciones– lanzó un asistente **Concierge** potenciado por IA generativa para proporcionar información instantánea de más de 60 mil restaurantes y ayudar a los usuarios a decidir y reservar más fácilmente <sup>15</sup>. Este asistente puede indicar cómo llegar, qué platillos son recomendados e incluso manejar la reserva completa sin intervención humana. En cuanto a atención telefónica, la IA también está revolucionando las **reservas por voz**: OpenTable integró tecnología de *voicebots* de PolyAI para atender llamadas de comensales y gestionar reservaciones de forma totalmente automática, las 24 horas <sup>16</sup>. De igual modo, existen soluciones enfocadas en hospitalidad (como **Bookline.ai** o **Tableo**) que emplean IA de voz para contestar cada llamada como si fuera un recepcionista, capturando más reservas sin necesitar personal dedicado. En síntesis, la IA aplicada a reservas y servicio al cliente permite brindar una atención eficiente y sin errores, combinando la comodidad digital con la precisión en la gestión de calendarios y mesas.

### IA para Pedidos y Entregas de Comida

La toma de pedidos es otro proceso clave donde la IA está generando cambios notables. **Chatbots de pedidos** integrados en sitios web o en WhatsApp permiten a los clientes hacer sus solicitudes de comida mediante conversación natural, sin esperas y con confirmación inmediata. Estos sistemas pueden entender modificaciones o preferencias (ej. "sin cebolla" o "extra picante") y agregarlas al pedido correctamente, reduciendo errores humanos <sup>17</sup>. La **precisión en los pedidos** es fundamental: la cadena francesa *Big Mamma*, por ejemplo, implementó chatbots con IA para gestionar sus pedidos y reservas, logrando *disminuir errores y elevar la satisfacción del cliente* significativamente <sup>18</sup>. Un beneficio añadido es la integración directa con el sistema de cocina o POS: en cuanto el cliente confirma su orden, esta se envía automáticamente a la cocina, agilizando la preparación <sup>19</sup>. Según un informe del foro HIP, automatizar estos procesos puede reducir errores en pedidos hasta en un 35%, mejorando directamente la experiencia del consumidor <sup>20</sup>.

Otra aplicación destacada son los **asistentes de voz para pedidos**. Varias cadenas de comida rápida han probado IA de voz en sus drive-thru o en pedidos telefónicos. **Wendy's**, por ejemplo, colabora con Google Cloud en un chatbot de IA que toma órdenes en el autoservicio para aumentar la velocidad y exactitud del proceso 3. *White Castle* implementó algo similar con tecnología de SoundHound, desplegando bots de voz en decenas de drive-thrus en EE. UU. 21. En el ámbito de pedidos telefónicos, startups como **Kea.ai** ofrecen sistemas de voz que atienden las llamadas de delivery o comida para llevar, entendiendo la orden del cliente y pasándola al sistema de venta sin intervención humana 22. Estas soluciones de voz alivian a los empleados en horas pico y aseguran que ninguna llamada de cliente quede sin atender.

En cuanto a las **entregas a domicilio**, la IA ayuda a optimizar rutas y tiempos. Algunas plataformas utilizan algoritmos para asignar repartidores de manera eficiente y calcular la ruta más rápida, considerando tráfico o clima, lo que acelera los tiempos de entrega. Además, ya existen integraciones de IA en la gestión del *delivery*: por ejemplo, la suite OlaClick ofrece un "Sistema de entrega con IA" que incluye **asignación automática de repartidor, notificaciones de estado del pedido y conexión con apps de delivery** externas para mayor cobertura <sup>23</sup> <sup>24</sup> . Incluso, se han realizado pilotos de **reparto autónomo**: Domino's Pizza, en colaboración con la empresa Nuro, probó vehículos autónomos para repartir pedidos en ciertos vecindarios, mostrando un posible futuro donde robots con IA lleven la comida hasta la puerta del cliente. Si bien estas iniciativas autónomas aún son experimentales, ilustran el potencial de la IA para transformar también la logística de última milla en la industria de restaurantes. En conjunto, desde que un cliente

realiza un pedido (ya sea por chat, web, voz o app) hasta que la comida llega a su casa, la IA puede encargarse de *coordinar todo el proceso de forma fluida y confiable* <sup>19</sup> .

## Integración Omnicanal: WhatsApp, Google Business y Más

Una característica clave de las soluciones de IA modernas es su capacidad de operar de forma **omnicanal**, es decir, a través de todos los canales de comunicación que usan los clientes. Esto es especialmente valioso en restauración, donde el *customer journey* suele iniciar en búsquedas en línea o redes sociales. Por ejemplo, muchos usuarios descubren restaurantes en Google Maps o Google Search y utilizan la función de mensajería de **Google Business Profile** para hacer consultas. Hoy en día es posible desplegar un **chatbot en Google Business** que responda automáticamente a esos mensajes iniciales: la plataforma Google's Business Messages permite iniciar conversaciones directamente desde la ficha de Google o Google Maps, dando al cliente una interfaz de chat integrada en la búsqueda <sup>25</sup>. Con un bot adecuado, el cliente puede preguntar por disponibilidad, hacer una reserva o incluso realizar un pedido sin salir del entorno de Google, convirtiendo esa búsqueda en una interacción concreta (y en potencial venta) de manera inmediata <sup>26</sup>.

De igual forma, **WhatsApp** se ha consolidado como un canal preferido para la comunicación negociocliente en muchas regiones. La IA también se aplica aquí mediante **chatbots de WhatsApp Business** que atienden consultas, toman pedidos y gestionan reservas. Soluciones especializadas ofrecen números de WhatsApp Business dedicados al restaurante, donde un asistente inteligente entrenado con el menú y la información del local puede conversar con los clientes <sup>27</sup>. Por ejemplo, el agente virtual de Nely.ai permite centralizar toda la comunicación con clientes en WhatsApp y atender automáticamente cada mensaje —ya sea para responder una duda, tomar un pedido o agendar una mesa— sin demoras y con total precisión <sup>27</sup> <sup>28</sup>. Esto garantiza que *nunca se pierda una venta por WhatsApp*, pues la IA responde de inmediato incluso fuera del horario laboral humano.

La verdadera fortaleza está en combinar todos estos puntos de contacto. Un mismo restaurante puede integrar su IA con múltiples canales a la vez: chat en la página web, Facebook Messenger, Instagram Direct, WhatsApp, SMS e incluso el chat de Google, de modo que el cliente obtenga la misma calidad de servicio sin importar por dónde contacte. Existen plataformas conversacionales que facilitan esta unificación; por ejemplo, algunas permiten gestionar en un solo flujo los mensajes entrantes de WhatsApp e Instagram junto con los de Google Business, usando respuestas automatizadas coherentes en todos lados <sup>29</sup>. Gracias a esto, un cliente puede comenzar su interacción descubriendo el restaurante en Google, resolver dudas vía chat ahí mismo, continuar una conversación o hacer un pedido por WhatsApp, y recibir confirmaciones y notificaciones de su orden, todo atendido por la misma IA integrada. Para el restaurante, esta omnicanalidad significa que el recorrido del cliente está cubierto de principio a fin: desde la búsqueda inicial (donde la IA capta al interesado y convierte esa intención en reserva o pedido) hasta la fidelización post-visita (con seguimiento vía mensajes personalizados, encuestas de satisfacción o programas de lealtad automatizados). En conclusión, una IA bien implementada puede transformar el servicio al cliente de los restaurantes, automatizando la atención de forma personalizada en todos los canales clave (especialmente en WhatsApp y Google, donde comienza el journey), sin perder el toque cercano que caracteriza a la buena hospitalidad (6) (30).

**Fuentes:** La información y ejemplos presentados provienen de estudios y casos actuales en la industria, incluyendo artículos especializados, comunicados de empresas tecnológicas y experiencias de restaurantes reales <sup>2</sup> <sup>3</sup> <sup>14</sup> <sup>15</sup> <sup>18</sup>, entre otros citados a lo largo del texto. Estas referencias ilustran cómo la IA está siendo aplicada de manera integral para **menús inteligentes, reservas automatizadas, gestión de** 

**pedidos/entregas y atención omnicanal al cliente**, marcando el camino hacia un servicio de restaurante más eficiente y transformador en 2025.

1 4 6 10 14 30 La IA como Catalizador de Cambio en los Restaurantes - DiegoCoquillat.com https://www.diegocoquillat.com/la-ia-como-catalizador-de-cambio-en-los-restaurantes/

<sup>2</sup> Here's where AI is helping restaurants the most

https://restaurantbusinessonline.com/technology/heres-where-ai-helping-restaurants-most

3 21 22 AI in Restaurants: 25 Tools for 2025 — Fourth

https://www.fourth.com/article/ai-in-restaurants

5 How Starbucks uses AI to make a 30% ROI - The AI Report

https://www.theaireport.ai/articles/how-starbucks-uses-ai-to-make-a-30-roi

7 El uso de inteligencia artificial en la gestión de restaurantes y bares Restaurantes - OlaClick https://olaclick.com/es/el-uso-de-inteligencia-artificial-en-la-gestion-de-restaurantes-y-bares/

8 9 13 17 IA en Restaurantes: Transforma con Inteligencia ArtificialSoftware para Restaurantes | COVERMANAGER

https://www.covermanager.com/es/como-utilizar-la-inteligencia-artificial-en-restaurantes/

11 Cómo los restaurantes pueden utilizar la IA para la optimización de ...

https://merchants.doordash.com/es-us/blog/menu-optimization

12 19 27 28 Nely.ai - Tu vendedor 24/7 en WhatsApp. Cierra ventas solo, sin dormir.

https://www.nely.ai/soluciones/restaurantes

15 16 OpenTable lanza Concierge, impulsado por IA Generativa, para brindar a los comensales información al momento sobre más de 60,000 restaurantes en todo el mundo

https://www.prnewswire.com/mx/comunicados-de-prensa/opentable-lanza-concierge-impulsado-por-ia-generativa-para-brindar-a-los-comensales-informacion-al-momento-sobre-mas-de-60-000-restaurantes-en-todo-el-mundo-302507343.html

18 20 Automatización en restaurantes: lo que realmente importa al cliente - 87 solutions.ai https://87 solutions.ai/es/automatizacion-en-restaurantes-lo-que-realmente-importa-al-cliente/

<sup>23</sup> Olaclick | El sistema con IA que los restaurantes aman

https://olaclick.com/es/

<sup>25</sup> <sup>26</sup> <sup>29</sup> Google Business Messaging Platform to Convert Search into Chats

https://twixor.ai/google-business-messaging/