

Бонусная система “Delas”

Система описывает, как распределяются бонусы для команд маркетинга и разработки по двум типам сделок: Classic и Subscription.

Роли и команды

- █ Маркетинг команда: Sales Manager + Marketing Manager
- █ Dev команда: Project Manager + Developer (одна и та же команда)

Delas Type: Classic

Продажа услуги с двумя этапами оплаты: аванс и завершение.

 Платёж клиента:

- Аванс (например, 50%)
- Оставшаяся часть — после завершения и сдачи проекта

 Распределение бонусов:

Команда	Когда получает бонус	С какой суммы
█ Маркетинг	После получения аванса	Процент от аванса
█ Dev команда	После сдачи проекта	Процент от второй части
 Партнёр	После сдачи проекта	Процент от второй части

Delas Type: Subscription

Клиент оплачивает подписку 12 месяцев.

 Платёж клиента:

- Предоплата: 50.000 ₽ (за 2 месяца)
- Далее: 25.000 ₽ в месяц (всего 12 месяцев)
- Итог: 300.000 ₽ (включает проект 180.000 ₽ и обслуживание 120.000 ₽)

 Распределение бонусов:

Команда	Когда получает бонус	С какой суммы
█ Маркетинг	Ежемесячно после оплаты клиента	Процент от ежемесячного платежа
█ Dev команда	После сдачи проекта	Процент от 180.000 ₽
 Партнёр	Ежемесячно после оплаты клиента	Процент от ежемесячного платежа

 Все выплаты по подписке производятся ежемесячно, в течение 12 месяцев.