Bài thuyết trình Kinh tế chính trị Mác-Lênin

Với vai CHI Lguế Eêu dùng, từ kinh nghiệm thực tế của bản thân, hã thảo luận và chỉ ra vai trò và biện pháp của người tiêu dùng cần cần phải làm để đảm bảo quyền lợi của mình đặt trong mối quan hệ với người sản xuất và xã hội tiêu dùng hàng



Vai trò của người tiêu dùng

01

Khái niệm

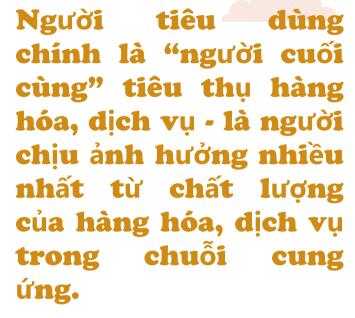
02

03

Biện pháp của người tiêu dùng

Người tiêu dùng

Người tiêu dung là người mua, sử dụng hang hóa, dịch vụ cho mục đích tiêu dùng, sinh hoạt cá nhân, gia đình, tổ chức





Người tiêu dùng có ý nghĩa hết sức quan trọng, quyết định đến sự thành công hay thất bại của doanh nghiệp







HÀNG NHÁI

HÀNG THẬT





MẶT TRƯỚC





Là người tiêu dùng, bạn có quyền gì?

Được tư vấn tiêu dùng

Đượ**c khiếu** nai

Được yêu cầu bồi thường



Được tham gia xây dựng chính sách



Được an toàn



Được lắng nghe



Được lựa chọn



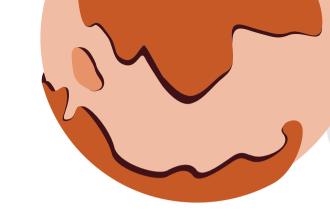


Được thông tin chính xác

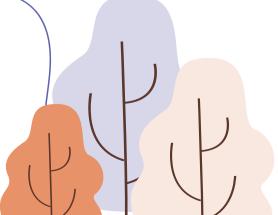
Nghĩa vụ của người tiêu

dùng

Lo Kiểm tra hàng hóa trước khi nhận; lựa chọn tiêu dùng hàng hóa, dịch vụ có nguồn gốc, xuất xứ rõ ràng, không làm tổn hại đến môi trường, trái với thuần phong mỹ tục và đạo đức xã hội, không gây nguy hại đến tính mạng, sức khỏe của mình và của người khác; thực hiện chính xác, đầy đủ hướng dẫn sử dụng hàng hóa, dịch vụ.



Thông tin cho cơ quan nhà nước, tổ chức, cá nhân có liên quan khi phát hiện hàng hóa, dịch vụ lưu hành trên thị trường không bảo đảm an toàn, gây thiệt hại hoặc đe dọa gây thiệt hại đến tính mạng, sức khỏe, tài sản của người tiêu dùng; hành vi của tổ chức, cá nhân kinh doanh hàng hóa, dịch vụ xâm phạm đến quyền, lợi ích hợp pháp của người tiêu dùng.



Vai trò của người tiêu dùng

01

02

03

Khái niệm

Biện pháp của người tiêu dùng

Vai trò của người tiêu dùng

2 phương diện Đối với nền kinh tế xã hội



Đối với người sản xuất, kinh doanh hàng hóa, dịch vụ



Đối với nền kinh tế xã hội

✓ Thúc đẩy sự phát triển của nền kinh tế

Quá trình tiêu dùng chiếm tỉ trọng lớn đối với nền kinh tế hàng bộa địch vụ tựa một quốc gia Quá trình này ng giúp đánh giá sư lớn manh, vững chắc của nền kinh tế.

trường

NTD còn là nhân tố quyết định đến các yếu tố vĩ mô khác như giá cấc thị trường yươ, dạn thể và sản lược. Vì thế NTD nằm trong MQH tương trợ không thể tách rời với nền kinh tế.

DỊCH VỤ TIỂU DÙNG

DICH VU

36,7

15.1

11.9

Dịch vụ cá nhân và công đồng

▼ Thúc đẩy sự phát triển khoa học - Co Hình 13.1. Biểu dó cơ cấu GDP (

Người sản xuất hàng hóa, dịch vụ luôn phải cải tiến mẫu mã, hoàn thiện chất lượng Lợc đặp ưng tốt nhất nhật chu của thị trường ới yây nó dướn đị kệm yới việc thay đổi công nghệ, máy móc kỹ thuật nhằm tăng năng suất, giảm giá thành và nâng cao chất lượng của sản phẩm. Qua đó, giúp doanh nghiệp giữ được thị phần và có chỗ tượng vững chắc trong thị trường.

Vì thông hoạt động tiêu dùng, nhà nước có thể đặt ra những chính sách kiểm soát chi tiêu trong xã hội, điều chỉnh tỷ giá lạm phát, điều chỉnh lãi suất thực thế, ngoài ra còn thúc đẩy hoặc kìm hãm sự phát triển của quá trình đầu tư, sản xuất. Các chính sách này hiệu quả hay không phụ thuộc rất lớn vào quá trình tiêu dùng cửa bôi

Vai trò của người tiêu dùng

2 phương diện Đối với nền kinh tế xã hội



Đối với người sản xuất, kinh doanh hàng hóa, dịch vụ



Đối với người sản xuất, kinh doanh hàng hóa, dịch vụ

✓ Mang lại nguồn thu nhập chính cho nhà cung cấp

Hiện nay, vấn nan hàng giá hang người tiêu dùng được coi là yếu tố sống còn đối với nhiều doanh nghiệp. Không có người hàng giá hàng mật với việc hàng trốa, tịch vụ đưa họ không có ai tiêu thụ đặn đến xiệt thông kém chất luộng giốn với việc thủa bất cứ cá nhân, nhà sản xuất nào cũng đều nhắm đến lợi nhuận thu người tiểu chí việc có hay không có người tiêu dùng ảnh hưởng lớn đến sự tồn tại của cá nhân, sức ép của đồng dất tổ chức ảnộ quất kinh dọa nhất hàng hóa và dịch vụ.

người tiế Hơ ề Viện Hế ti trường, doanh nghiệp phải không ngừng nâng cấp, cải tiến mẫu mã, máy móc, chất doanh lượ hiệ Địc Hợ bị hợp với nhu cầu của khách hàng; Như vậy, người tiêu dùng sẽ giúp cho tổ chức đứng lêk nh hàng triểu hoàn thiện mình để tồn tại trong thương trường cạnh tranh quyết liệt.

doann lượng Địch Vậi đứng lê kinh hiể bành rách hiệm xử lý và bồi thường theo đúng duy định của pháp luật. Ngoài ra điều này còn răn đe các doanh nghiệp, tổ chức khác đã và đang có ý định thực hiện

các hành vi sai trái.

hình ảnh doanh nghiệp

Vì một số doanh nghiệp có tầm nhìn, biết quan tâm tới sự củng cố địa vị của mình trong mắt người tiêu dùng. Qua đó, tăng uy tín doanh nghiệp, giúp doanh nghiệp đối tượng yếu cấu người Kinh

doanh phải thực hiện trách nhiệm xã hội

Vai trò của người tiêu dùng

01

02

03

Khái niệm

Biện pháp của người tiêu dùng

Trong mối quan hệ với người sản xuất



Lựa chọn sản phẩm của doanh nghiệp có uy tín

Kiểm tra hàng hóa trước khi nhận





Nói không với hàng hóa vi phạm, đặc biệt là hang hóa giả mạo nhãn hiệu

Khi mua hang hóa, yêu cầu bên bán hang cung cấp hóa đơn, cam kết thu hồi, bồi thường trong trường hợp hàng hóa có khuyết tật





Góp ý kiến với tổ chức, cá nhân kinh doanh hàng hóa, dịch vụ về giá cả, chất lượng hàng hóa, dịch vụ, phong cách phục vụ, phương thức giao dịch,....

Yêu cầu bên bán hàng thực hiện đầy đủ quy định về bảo hành hàng hóa AGREE D



Yêu cầu bồi thường thiệt hại khi hàng hóa, dịch vụ không đúng tiêu chuẩn, quy chuẩn kỹ thuật, chất lượng, số lượng, tính năng,...



Lựa chọn tiêu dung hàng hóa, dịch vụ có nguồn gốc, xuất sứ rõ ràng, không làm tổn hại đến môi trường

Thông tin cho cơ quan nhà nước, tổ chức, cá nhân có liên quan khi phát hiện hàng hóa, dịch vụ trên thị trường không đảm bảo an toàn hay gây thiệt hại





Tham gia xây dựng và thực thi chính sách, pháp luật về bảo vệ quyền lợi người tiêu dùng

Khiếu nại, tố cáo, khởi kiện hoặc đề nghị tổ chức xã hội khởi kiện để bảo vệ quyền lợi của mình theo Luật Bảo vệ quyền lợi người tiêu dùng



Thành viên Nhóm 4:

Hoàng Văn Thuận Trần Đức Thành Phạm Quang Minh Nguyễn Cảnh Quân Nguyễn Minh Hiển Nguyễn Hương Thảo Nguyễn Bá Phương Đông Gia Kiên

