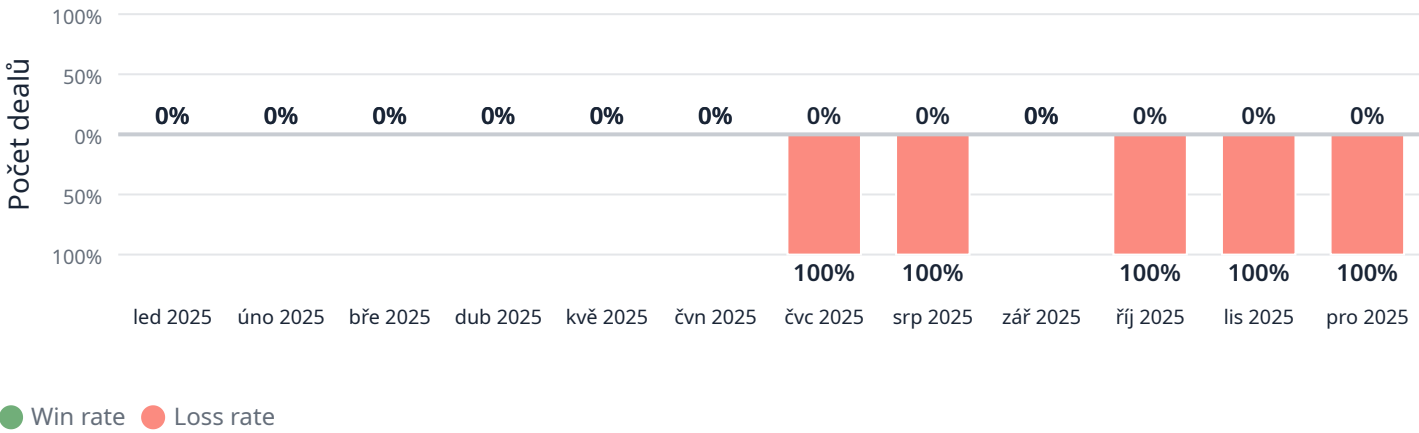


# Enadata sales dashboard

## 💰 Konverzní poměr (měsíčně)

THIS YEAR • ZTRACENÝ, VYHRANÝ



## 💰 Obrat nových zakázek (měsíčně)

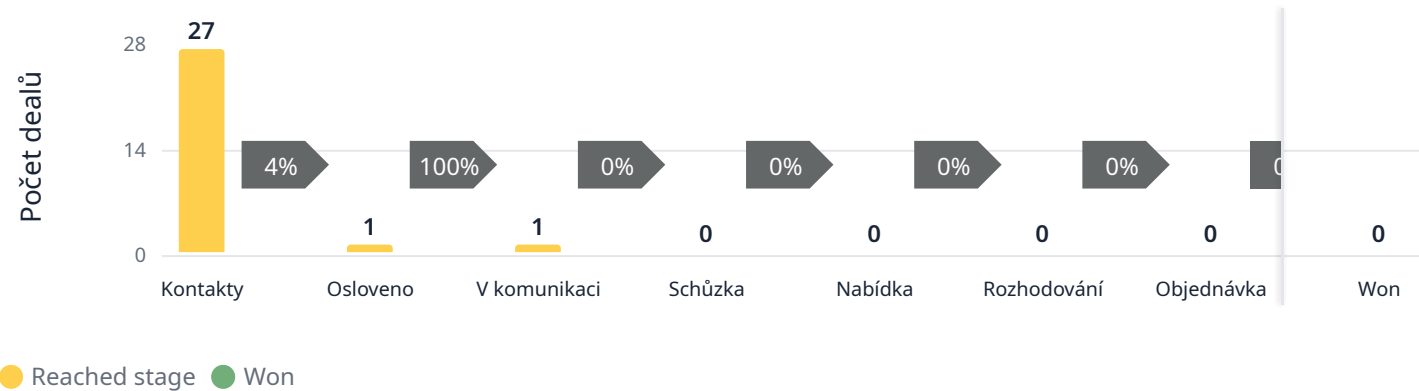
THIS YEAR • VYHRANÝ



## 💰 Funnel

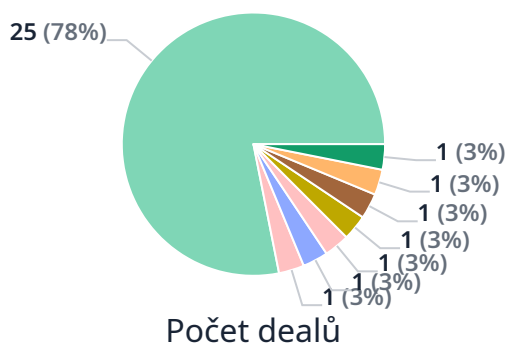
SALES PIPELINE • THIS YEAR • VYHRANÝ, ZTRACENÝ

Win rate is 0%



## 💰 Důvody odmítnutí

THIS YEAR • ZTRACENÝ



● Odloženo na později ● FORMÁLNĚ ODMÍTNUTO ● Jazyková bariéra, IT firma, z větší míry to mají vyřešené údajně ● Ner

## 💰 Nová zpráva o trvání dealu

THIS YEAR • ZTRACENÝ, VYHRANÝ

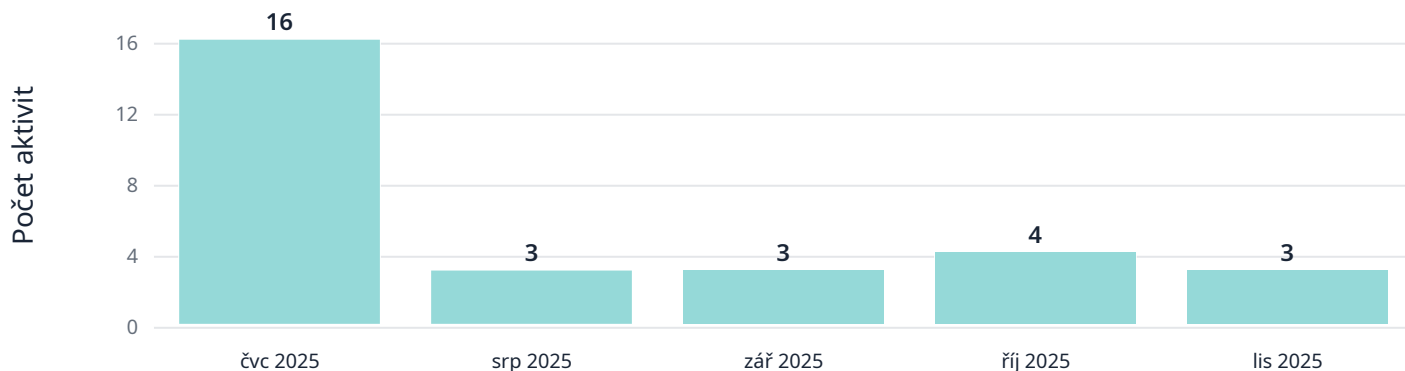
▲ +56 days, 21 hours

# 56 days, 21 hours

Průměrná doba trvání (days)

## 📅 Počet schůzek měsíčně

THIS YEAR • BRONISLAV IWANUSZEK • PRVNÍ SCHŮZKA, BĚŽNÁ SCHŮZKA



● Běžná schůzka

## Dokončené aktivity měsíčně

THIS YEAR • BRONISLAV IWANUSZEK

