

# John Smith



## Puesto

Gerente de ventas

## Edad

Entre 25 y 34 años

## Nivel de educación más alto

Licenciatura

## Redes sociales



## Industria

Tecnología

## Tamaño de la organización

Entre 51 y 200 empleados

## Canal favorito de comunicación

- Teléfono
- Correo electrónico
- En persona

## Herramientas que necesita para trabajar

- Sistemas contables y de finanzas
- Correo electrónico
- Servicios de almacenamiento en la nube
- Software de facturación
- Software de creación de informes
- Programas de procesamiento de texto

## Responsabilidades laborales

Gestionar compras y ventas

## Su trabajo se mide en función de

Ingresos

## Su superior es

Director

## **Metas u objetivos**

Leads, ingresos

## **Obtiene información a través de**

Capacitaciones en juntas

## **Dificultades principales**

- Relaciones y comunicaciones con el cliente
- Gestión del cambio
- Colaboración y creatividad
- Desarrollo profesional
- Gestión de proyectos y falta de organización
- Resolución de problemas y toma de decisiones
- Comunicación