RESUMEN TEMA 9

1 Tipos de pedidos

- · Pedido directo
 - Exige un importe minimo de campra para logistica y envio
 - Plazo de pago de 30 a 90 días, puede llegar a 220 días.
 - Más rentable p ahorra los recargos de los mayoristas
 - Autofinanciación > se vende todo antes de pagarlo.
 - Calcular el coeficiente de rotación de los productos para evitar sobrecarga de stock
- · Pedido tipo transfer
 - Comprarventa a través de un mayorista
 - Ganan todas las partes-del laboratorio, el mayorista y la Farmacia
 - El pago se aplaza de 15 a 30 días, Laño si el producto es estacional
- · Padido diario
 - Elaboración y emisión del pedido
 - · Control y reposición automáticas del sistema propone un pedido y la persona responsable decide si lo ejecuta ono
 - · Sistema de reposición no automoticos el sistema proporciona información de consomos y existencias, pero no propore un pedido.

2. Recepción y verificación de los pedidos

- · Recepción de un pedido de reposición diaria o pretende reponer los artículos dispensados.
 - Productos de reposición diaria
 - · Productos termolabiles
 - · Estupefacientes
 - · Vaconas individualizadas
 - · Productos de fabricantes de gama amplia y baga rotación
 - · Formulas magistrales elaboradas

- Protocolo a seguir

- · Integridad y limpieza
- · Productos termolabiles p impedir que se rompa la cadenc de fric
- · Control del número de cubetas
- · Depositar temporalmente en la zona de recepción
- · Verificación producto por producto
- · Comprobar la fecha de caducidad
- · Registrar adecuadamente los productos con documentación
- · Comprobar les condiciones acordades con el proveedor
- · Archivar albaranes y contrastarlos con la factora

- · Recepción de pedido de reposición masiva
 - Productos de reposición masiva
 - · Productos de venta intensiva durante un periodo
 - · Productos de gran consumo durante todo el año

- Protocolo a seguir

Antes de sellar, comprobar que el pedido es nuestro Asegurarse que el pedido está en buenas condiciones Contar el número de bultos

Depositar el pedido en lazona de recepción para una posterior comprobación más detallada

Los productos de dispensación diaria se deberán reponer lo más rapido posible.

Los productos estacionales se reservarán en el almacen hasta la epoca de consumo.

· Debolociones

- Causas

- · Productos caducados
- · Productos que no interesan
- · Productos defectuosos
- · Por inmovilización
- · Retitadas del mercado por autoridad Sanitaria.
- Las buenas practices de distribución exigen,
 - · 10 días para devolver productos, Z, si son termolobiles
 - · Coincidir lote enviado con lote devuelto
 - · Que los productos estén en buen estado,