用户中心UIC

产品白皮书

版权声明

版权所有 ©北京小桔科技有限公司。保留一切权利。

非经本公司书面许可,任何单位或个人不得擅自摘抄、复制本文档内容的部分或全部,并不得

以任何形式传播。

注意

由于产品版本升级或其他原因,滴滴云将不定期对本文档内容进行更新或修正,但滴滴云不会

另行通知,您可以联系滴滴云来获取最新版本文档。

本文档仅作为使用指导,文档内容可能包含技术上不准确或与产品功能及操作不相符的地方,

以滴滴云最终解释为准。本文档中的所有陈述、信息和建议等均不构成滴滴云任何明示或暗示

的担保、保证。

北京小桔科技有限公司

热线:400-0590-666

邮箱: nightingale@didiglobal.com

目录

产品介绍	3
功能概述	3
功能详解	4
用户管理	4
租户管理	4
团队管理	5
角色配置	5
系统配置	
日志审计	6
用户价值	6
部署架构	6
售卖牌价	6

产品介绍

用户中心(UIC)是整个运维体系各个平台的基石底座。管理了人员用户信息,团队、租户、 角色,提供了SSO的能力,其他各个产品都需要与UIC对接,UIC在体系中的位置如图:



功能概述

首先给出功能汇总表格,后面对各个功能做简要概述。

功能分组	功能列表
用户管理	超管权限:创建用户、重置密码、删除用户
	普通权限:查看用户列表(通讯录)、通过邀请链接快速拉人进系统
	个人信息维护:联系信息维护、修改密码、重置密钥
租户管理	超管权限:创建租户、管理租户人员、修改租户信息、删除租户

	普通权限:查看租户列表、查看租户人员信息
团队管理	查看团队列表、创建团队、修改团队信息、删除团队、管理团队成员
角色配置	查看角色列表、创建角色、修改角色、删除角色、管理全局角色的成员
系统配置	LDAP配置、SMTP配置
日志审核	登录日志和操作日志的查看检索

功能详解

用户管理

用户可以通过LDAP登录,也可以通过超管用户新建用户、邀请机制进入,不允许直接注册, 毕竟,运维的平台会直接操作线上机器,安全性需要有较好保证。建议的机制是邀请机制,超 管用户创建一个邀请链接,然后在IM上散播给自己同组的同事,相关同事点击这个链接,填 写个人信息即可进入系统。

修改用户信息、删除用户、重置用户密码、创建用户,这些操作只有超管才有权限。

租户管理

租户是一个很大的单元,一般是成本单位,大公司可能会把事业部对应到租户这个概念,中型公司如果各部门单独结算成本,可以把部门对应到租户,如果没有部门单独结算成本的需求,整个公司一个租户即可,简单高效方便

HSP系统里边的每一台设备,都需要设置租户归属,容器平台也会根据租户的Quota来决定是 否可以创建资源。

团队管理

团队就是一个用户分组,有些团队里边的成员没有权限之分,大家是平等的,有平等权限,有些团队的成员分为管理员和普通成员,只有管理员可以修改团队信息、管理团队成员,所以团队有两种管理方式:成员管理制、管理员管理制。团队的典型应用是报警接收组。

角色配置

运维体系的各个子产品,很多都需要设置人员权限,故而把角色这个概念单独抽取出来,放到UIC管理。角色就是一些操作的集合,将角色与人员关联起来才有意义。做这个关联的时候,分两种情况,一种是需要框定范围的,一种是全局生效的。所以角色分两类,一类是全局角色,一类是局部角色。

举个例子,「HSP管理员」是一个全局角色,可以操作HSP里的任何操作,「资深研发」是一个局部角色,与人员关联的时候需要框定范围,比如框定到某一个部门,某人在部门A具备资深研发的角色,但不是部门B的资深研发,那么在部门B范围内就没有权限做相关操作了。

虽然角色支持创建、配置,但是对具体一个公司而言,最佳实践是在初期就把相关角色确定下来,定好规范,而不是频繁变动角色定义。

角色配置只有超管能够看到相应菜单。

系统配置

这块没有太多需要交代的,当前支持LDAP配置和SMTP配置,便于与公司内部LDAP打通,通过LDAP登录,SMTP则是便于发送邮件。直接将这个配置能力放到WEB上面,省去了修改配置文件的麻烦。

系统配置只有超管能够看到相应菜单。

日志审计

当前包含两类日志,一个是登录登出日志,一个是操作日志。操作日志这块,不会收录系统里

边的所有操作,只是我们认为相对比较重要的操作,如果贵司有需求收录更多操作记录,请联

系我们做定制化二次开发。

日志审计只有超管能够看到相应菜单。

用户价值

UIC这个产品一般不会单独售卖,通常是随着运维监控、容器平台等其他产品一块打包方案

(其他的产品都依赖UIC), 当然, 如果单独采购UIC, 其实也是有价值的, 贵司可以基于UI

C这些基础能力,打造自己的运维平台,在上面扩展更多产品能力。

部署架构

UIC这个模块是一个无状态服务,可以水平扩展,依赖MySQL,占用资源较少,1C1G也可以

跑得起来,建议部署到容器里节约资源。

售卖牌价

我们提供两种售卖方案:

方案一:附源码,30万RMB

方案二:无源码,10万RMB

对于方案二,如果需要售后维保服务,维保费用是合同金额的25%,第一年免费维保,从第

二年开始收费,具体维保内容请参看维保服务相关说明文档。