Doutek a.ş. tarafından çıkartılan bültendir. Ücretsizdir.

SAYL21 EYLÜL 201

Dünyası







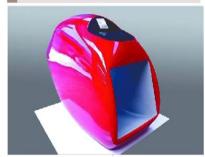
Boytek'ten Kimya Yılına Destek

II. Ulusal Kımya Eğitimi Kongresi, Alatürk Üniversitesi Kazım Karabekir Eğitim Fakultesi, MEB Öğretmen Yetiştirme ve Eğitimi Genel Müdürlüğü ve Türkiye Kimya Derneği tarafından ortaklaşa olarak 5-8 Temmuz 2011 tarihlerinde Erzurum Atatürk Üniversitesi Kültür ve Gösteri Merkezinde düzenlendi. 2011 yılı dünya genelinde Uluslararası Kimya Yılı (UKY) olarak çeşitli etkinliklerle kutlanması sebebi ile Boytek A.Ş. olarak sponsorlugumuz ile kimya öğretmenlerimizin yanında olmaya çalıştık.

"Kimya- Hayatımız, Geleceğimiz" temasıyla kutlanan etkinliklerin başlıca amacı, kimyanın hayatımızdaki önemini insanlara yeniden hatırlatmak, gençlerin kimyaya olan ilgilerini teşvik etmek, kimya biliminin geleceği için yeni fikirler üretmek ve kimyada kadının rolünü ön plana çıkarmaktı.

İlkı Türkiye Kimya Derneği tarafından 2007 yılında İstanbul'da düzenlenen Ülüsal Kimya Eğitimi Kongresine çok sayıda akademisyen, öğretmen ve öğrenci istirak elti.

Günlük Hayatımıza Giren Yeni Bir Kompozit Uygulaması Daha; Camasır Sayma Makinesi



Turizm sektörünün yeniden canlandığı yaz aylarında ülkemizdeki turist artışı ile beraber turizm tesisleri kapasitelerini dolu geçirmektelerdir. Bu iyi haberler beraberinde hizmet zorluğu da getirmektedir. Bu zorlukları aşmak için çozüm vine kompozit sektoründen gelmiştir.

Turizm tesislerinde kullanılan havlu, çarşaf gibi sık yıkanan ürünlerin sayımı için Alcan Plast firmasının kompozit parça üretim tecrübe desteği ile Ustek firması kompozit malzemeden üretilen çamaşır sayma makineleri üretimine hiz kazandırmışlır.

Ustek EggWalk 2220 Max dışında farklı modelleri bulunan kompozit çamaşır sayma makineleri KFID teknolojisi ile çalışmaktadır. Alcan fırmasının genel müdürü Muharrem ALCAN, bu projede kompozit malzemeyi tercih etme sebeplerinin KFID okuyucularının sinyalini engellememesi, hafif ve uygulama kolaylığı olduğunu belirtti. Şu an İstanbul'da birçok 5 yıldızlı turizm tesisine entegre edilen kompozit çamaşır sayma makinelerine yurtdışından da talepler gelmektedir.

Boytek Ailesinde Üçlü mutluluk

Kalite Kontrol bölümumüzden Hasan Ali ARSLAN ile Nilay ARSLAN, ayrıca Finans bölümümüzden Tuğba DEMİRCİ ile Emre KANDÖKEN 19.06.2011 tarihinde dunya evine girmişlerdir.10.09.2011 tarihinde ise Yenibosna tesisleri sevkiyat arnırimiz Vedat OKKAR ile Gülten OKKAR evliliğe adımlarını atmışlardır. Çiftlere Kompozit Dünyası ve Boytek Ailesi olarak ömür boyu mutluluklar diliyoruz ve tekrar en içten dileklerimizle tebrik ediyoruz.

Plastik Atıkların Enerjiye Dönüşümü



Petkim'ın ana sponsorluğunda başlatılan "Plastik atıkların enerjiye dönüşümü" kampanyasına Boytek A.Ş. olarak bizlerde sponsorluğumuz ile destek olduk. 03,06,2011 tarıhinde tanıtımı yapılan kampanya ve sponsorlara odül toreninde ilgi büyüktü. Ev hanımları ve çocukları hedef kitlesi olarak alan bu kampanyanın önemi aşağıdaki veriler ile gözler önüne serilmektedii.

Türkiye'de 2009 yılı plastik tüketimi 4,6 milyon ton ıken bu deger 2010 yılında %18 artışla 5,5 milyon ton degerine ulaşmıştır. Gelecek



yıllar için ise Türkiye'de,büyüme rakamlarının oldukça üzerinde ortalama %4-5 gibi oldukça yüksek bir plastik talebine paralel olarak buyume oranı beklenmektedir.Türkiye'de toplamı 350.000 tonlara ulaşan yılık plastik atıkların enerjiye donuşturulmesi halinde 3,4 milyar kwh enerji elde edilmesi mümkün görünüyor.Bu 1,5 milyon kişinin yıllık enerji ihtiyacının karşılanırnası demektir.

Türkiye'nin 2010 yılı enerji tüketim mikları ise 208 milyar kWh'tir. Enerji verimliliği sağlayacak söz konusu projemiz kapsamında atıklardan elde edilmesi planlanan enerjinin basit bir yaklaşımla ülkemizin elektrik tüketiminin yaklaşık %2' sini kaısılamasının mümkün olduğu görünmektedir.

Tüm Boytek ailesi olarak çalışanlarımız ile desteklediğimiz bu kampanyaya siz değerli müşteri ve tedarıkçilerimizi de hassasiyet döstermeye dayet ediyoruz.



Pazarımızı, Fazla Sıcaktan ve Kavrulmaktan Korumalıyız!

Sevgili dostlarımız, Kompozit Dünvası'ndan irnerhaba;

Yazın sıcak günlerini geride birakirken , sektörümüz kendini, yine her bakımdan sıcak sorunlarla dolu bir gündemin içinde buldu. Nazın sıcak günlerindeki ekonomik gelişmelere bağlı olarak oldukça fazla isinmiş olan piyasalar olumsuz sinyaller vermektedir. Kendimizi ve pazarımızı bu fazla sıcaktan ve kavrulmaktan korumak durumundayız.

Son gunlerde, başta Amerika olmak üzere, Yunanistan ve diğer Avrupa ülkelerinden İtalya, İspanya ile ilgili finansal tablolardaki tatsız görüntüler belirginleşmektedir. Yaşanılan süreç, 2008'de başlayan global ekonomik krizin atlatılamadığını, tersine derinleşerek ileri aşamalara geçiş yaptığını göstermektedir. Globalleşmiş olan ekonomik yapıların, çok çeşitli dengesizlikleri, hergun farklı dalgalanmaları ortaya çıkarmakta , bunların zincirleme sonuçları da tüm sektorleri olumsuz yönde etkilernektedir.

Yaşanmakta olan çalkantılı durum, Türk Lirası-Yabancı para birim fiyatlarını çok kısa zaman dilimlerinde, yüksek yüzdelerdeki dalgalanmalarla karşı karşıya bırakmaktadır. Tüm bu gelişmeler siz sevgili müşterilerimizin ve biz üreticilerin fiyatlandırmalardaki zorluklarını daha çok arttırmaktadır.

Sektörümüzün, bu kadar değişken fivatlı girdilei ve buna bağlı olarak ,hızlı değişen maliyet farklılıkları ile mücadelesinde, hammadde üreticisi bizlere sız son ürün üretenlere ve bunları tüketen sektörümüzü oluşturan tüm kurumlara oldukça fazla görevler düşmektedir. Açık söyleyelim; yaşanılan tablo, bir kriz tablosudur. Daha önceleri birçok defa tekrarladığımız gibi sektörümüz, krizlere hazırlıklı olmalıdır.

Sektörümüzdeki firmalar, bir yandan üretim yaparak işletmenin faaliyetlerinin devam ettirilmesini sağlamaya çalışırken, diğer yandan da bilgi teknolojilerinin sınırlarının kalktığı ve mesafeleri yok ettiği dünvanın obur ucundaki bilmediği rakiplerle hem ulkemiz içinde, hem de uluslararası ölçekte rekabet edebilmek için öncelikle kendi yapısal önlemlerini almaları gerekir. Bir bütünün parçaları olan bizler öncelikle maliyet analizlerini iyi yapmalı, kaliteden ödün vermeden maliyet düşürücü etkenleri(sık sık değiştiği için) iyi irdelemeliyiz. Ayrıca



fiyatlandırma sonrası ortaya çıkan pazardakı ödeme vadeleri konusunda herkes dikkat etmelidir; çunku para maliyetlerinin yükselmesi fiyat artışlarıyla birlikte sermaye yetersizliğini de ortaya çıkarmaktadır.

Yaşanan gelişmeler, kriz yönetim politikaları oluşturmanın ve bunları hızlıca yaşama geçirmenin zorunluluğunu bir kez daha göstermektedir. Dergimizin bu sayısında "Kompozit Sektöründe Kriz Yönetimi" başlığı altında, bu konuyu daha detaylı ele aldık. Bu çalışmayla, yeni dönemin ihtiyaçlarına yonelik sektörümüze fikri açıdan katkı sağlamayı hedefledik. Ayrıca bu sayımızda dosya konumuz olarak "El Yatırma Yöntemi ile Kompozit Kaplama Uygulamaları"nı ele aldık.

Tum bu detaylar çerçevesinde, bir sonraki sayımızda tekrar buluşmak üzere, siz sevgili dostlarıma gerekli dikkat ve tecrübelerinizi kullanarak sağlıklı işler dilerim.

boutek ailesi adma: Ismall Darcan

Bir bütünün
parçaları olan
bizler öncelikle
maliyet
analizlerini iyi
yapmalı.
kaliteden ödün
vermeden
maliyet
düşürücü
etkenleri(sık sık
değiştiği için) iyi
irdelemeliyiz.



KOMPOZİT KAPLAMA ve İZOLASYON UYGULAMALARI









Kompozit Kaplama ve İzolasyon Üygulamaları, Yapı ve Kimya Sektörlerinin ihtiyaç duyduğu temel faaliyetlerdendir. Asidik, ısısal ve rutubetli ortamların. endüstriyel tesis ve ekipmanlarda yapabildikleri tahribat, kompozitin üstün özelliklerini kullanarak kaplama ve izolasyon wygulamalariyla önlenebilmektedir. Dayanıklılık ve tasarruf günümüz koşullarında vazgeçilemeyen bir faktördür. Bu nedenle daha proje asamasında endüstriyel tesis ve yapıların karşılaşabileceği atmosferik ve fonksiyonel sorunlar öngörülerek, kompozit malzemenin imkan ve uygulama seçenekleriyle cözümler üretilir.

dosva

Ülkemizde ve Dünva'da vaqıların zemin, dış/ iç cepheleri ve çatılarında kompozit hazır levhalar izolasyon amaçlı kullanılmaktadır. Kompozit malzemenin bu uygulamarda tercih edilmesinin en önemli sebepleri kolay uygulanabilmesi, yeterli mekanik ze fiziksel özelliklerin yanında estetik özelliklere de sahip olmasıdır. Kompozit kaplama ve izolasyon uygulamaları ise genellikle el emeğine ve ustalık becerilerine dayanmaktadır. Bunun sebebi tank, zemin gibi değişiklik gösteren uygulama alanlarının herhangi bir standarda sahip olmamasından kaynaklanmaktadır.

Maksimum izolasyon ve yalıtım hedefine ulaşmak için en gerçekçi üretim metodu el yatırması yöntemidir.

Kimya sektöründe üretim yapan gida, kimyevi madde üretici ve tüccarları, endüstriyel arıtım tesisleri, jeotermal tesisler ve ekipmanlarının ihtiyaç ze performans talepleri kendine özgüdür. Her bir uygulama alanının kaplama ve izolasyonuna ilişkin ayrı ayrı projelendirmeler yapılır. Maksimum izolasyon ve yalıtım hedefine ulaşmak için en gerçekçi üretim metodu el yatırması yöntemidir.

Tecrübe ve kaliteli işçilik yanında doğru malzeme seçimide kaplama ve izolasyonun kalitesi ve dayanımını etkileyen en belirleyici yöntemdir. Ayrıca kullanılacak malzemelerin kimyasal reaksiyonları uygulama hedefleri sebebi ile farklı olacağından el yatırması uygulaması diğer kompozit uygulamalardan biraz daha farklı olacaktır. Örneğin kompozit uygulamalarında kullanılan genel amaçlı polyesterler ile yapılan kompozit bindirme katlarının bekleme süresi ile kımyasal dayanımlı polyester veya vinılesterler ile yapılan kompozit



bindirme kat aralarında bekleme süresi kat aralarında oluşan ısıdan dolayı 1,5 – 2 saat olmalıdır. Bu örnek kompozit uygulamalarının genellikle el yatırması yönteminin en kendine özgü biçimi olduğunu gösteriyor.

EL YATIRMA YÖNTEMİ İLE KAPLAMA

El yatırma yöntemi, bir basınç uygulaması olmadan reçinenin takviye tabakasına (cam elyafları) yedirilmesi ile altındaki ürün veya zeminin kaplanması işlemidir. Bu işlem birkaç aşamada yapılır. Bunlar,

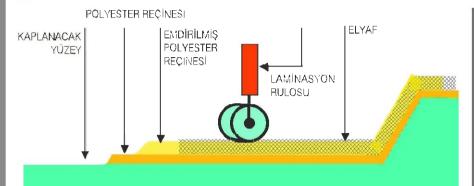
 Uygulama hedeflerine göre kullanılacak uygun malzemelerin seçilmesi (reçinenin cinsi, cam elyaf gramajı ve cinsi)

- · Gerekli miktarların hesaplanması,
- Uygulama yapılacak mekanın veya ekipmanın hazırlanması,
- Elyaf üzerine yeterli reçinenin uygulanması,
- Laminasyonun kürleşmesi için uygun koşullarda bırakılması.

UYGUN MALZEME SEÇİMİ

Uygun malzeme seçimi uygulama hedeflerine bağlıdır. Bu hedefler için kaplanacak yüzeyin hangı kimyasal maddeye, hangi konsantrasyonda ve hangi sıcaklık derecelerinde maruz kalacağı önemlidir. Bu bilgi dahilinde reçine üreticisinden uygun reçine tipi (izoftalik polyester veya vinilester) ve buna bağlı olarak katkı malzemeleri önerisi istenmelidir





Boytek olarak hem 33 yıllık firma tecrübemiz hemde 2004 yılından beri mümessili olduğumuz Ashland firmasının Derakane reçineleri ile bilgi paylaşımını sunmaya hazırız. Reçine ve katkı malzemeleri dışında takviye tabakaları yani cam elyafların seçiminde de kullanıcı hassas olmalıdır. ECR cam elyaf tipini korozyon dayanımı sebebi ve kanıtlanmış ömrü nedeni ile tedarikçinizden istemenizi öneririz.

UYGULAMA YAPILACAK MEKANIN HAZIRLIĞI

Kaplama yapılacak yüzey toz yada yağdan arındırılmalıdır. Su ve nem kompozit kaplama için olumsuz koşullardır. Yüzey maksimum düzeyde kurutulmalı gerekirse kuruyana kadar belli bir süre beklenmelidir. Kompozit kaplamanın ziftli yüzeylerde, plastik (polietilen) vb. yüzeylerde, zamanla genleşme yapan ağaç yüzeylerde yapışma sorunları engörülerek uygun kaplama stratejileri geliştirilir (Ek kaplama düzeneği veya kompozit levha kullanmak yada duruma uygun elyat/polyester oranı belirlemek gibi).

Beton yüzeylerde ise kaplama yapılabilmesi için yüzeyin tam olarak kuruması beklenmelidir. Beton için tam kurumanın tanımı; beton içerisindeki su miktarının % 20-25 oranına düşmesi demektir. Bunun için yaz aylarında 15 gün, kiş aylarında ise kapalı bir alanda bir aylık bir kuruma süresi yeterli sayılabilir. Polyester reçinesi betonun gözeneklerine girip sertleşme gerçekleştiğinde tutuculuk maksımum seviyeye ulaşır.

Demir, çelik vs. metallerinde de zeminin korozyona karşı koruması hedeflenir.

Zemindeki korozyon tabakası temizlenmeli (zimpara vb.) yüzeye gerekli koşullarda öncelikle kumlama işlemi yapılmalıdır. Bu işlem polyesterin metal yüzeye maksimum seviyede yapışması için gerçekleştirilir. Kompakt metal yapılarda ve boru parçalarında

Kompakt metal yapılarda
ve boru parçalarında ise
giydirme metoduyla
uygulamalar
yapılmaktadır.

ise giydirme metoduyla uygulamalar vapılmaktadır.

ÇALIŞMA ŞARTLARI

Çalışma mekanında önce güvenlik prensibi ile havalandırma ve işçi sağlığı ekipmanlarının hazır bulundurulması







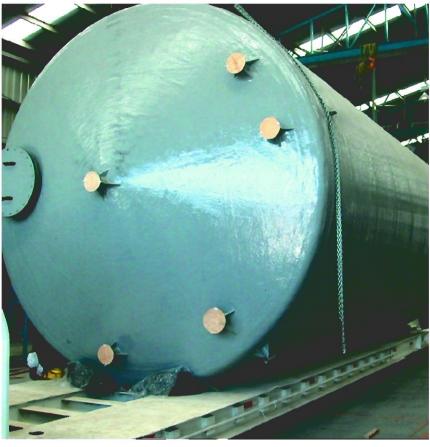
gerekmektedir. Bunun için uygulama sırasında maske kullanımı, kapalı mekanlarda spiral hortum uzatmalı havalandırma fan makinelerini, profiliskele ve portatif merdivenleri örnek olarak verebiliriz. Uygulama için ise fırça, posteki ve aluminyum rulo kullanılmaktadır. Uvgulama vapılacak mekanlarda ideal sıcaklık en az 18 °C dir fakat sıcaklık bu değerlerin altında ise hızlandırıcı ve sertlestirici oranları değiştirilmelidir veya kış ayı için kullanılan katkı maddeleri ilave edilmelidir. Eğer sıcaklık 10 °C ve altında ise en uygun yol uygulama için. hava şartlarının iyileşmesini beklemektir. Kış ayları için tedarik edilen katkı maddeleri kısa süreli işe yarasa da hiçbir zaman ürünün tam olarak kürleştiğinin garantisi olamaz. Birde havanın yeteri kadar kuru olduğundan emin almak gerekir.

Hiçbir zaman el yatırması uygulamasını nemli ortamlarda yapmamak gerekir. Havadaki nemden dolayı bulunan su zerrecikleri reçinenin tam olarak görevini yapmasını engeller. Bu durum kimyasal katkılar ile bile iyileştirilemez.

REÇİNENİN HAZIRLANMASI

Genelde reçine üreticisinden alındığında içinde hızlandırıcı bulunur veya sipariş esnasında talebe göre hazırlanır. Eğer hızlandırıcısız reçine alındı ise ilk önce üretici firmanın tavsiye ettiği oranda hızlandırıcı reçineye karıştırılır. Bazı durumlarda reçine içine pigment yada macun kıvamında kullanılacaksa bu amaç için katkı malzemeleri eklenmesi gerekir. Bu malzemeler reçineye katıldıktan sonra çok iyi karıştırılmalı ve reçine havadan





arındırılmalıdır. Bu işlem sonrasında da hava kabarcıklarının tekrar reçine için girmemesi için reçine kabının çalkalanmaması gerekir. Eğer gerekliyse, reçine kabı bir süre durgun olarak bekletilerek hava kabarcıklarından arındırılabilir. En son uygulama için belirlenen reçine miktarına sertleştirici katılır. Sertleştirici oranı talep edilen jelleşme zamanına ve orlam sıcaklığına göre üreticiye danışılmalıdır.

ÇALIŞMA PROSEDÜRÜ

Kaplanacak yüzeyin üzerine bir kat



recine sürülür. Daha sonra bunun üzerindeki yüzeye uygun kesilmiş cam elyaf yatırılır. Sert fırça ile yatırılmış cam elyaf üzerine, nokta vuruş hareketleri yapılarak elyafın reçineyi emmesi sağlanır Aksi halde fırça süpürme hareketi ile reçine dağıtılırsa özellikle keçe elyaf (mat) kullanılan durumlarda. elyaf dağılabilir. Daha sonra rulo kullanılarak elyafın reçineyi iyice emmesi sağlanır. Son olarak da laminasyon bittikten sonra kenarlara taşmış reçine hala jelleşmemişken keskin bir bıçak ile alınabilır. Burada dikkat edilmesi gereken birkaç konu daha vardır:

- 1- Bütün elyafın reçineyi emdiğinden emin olunmalıdır. Bu durum elyaf üzerindeki beyaz rengin şeffaf hale dönüşmesi ile anlaşılır. Dolayısıyla laminasyon üzerinde beyazımsı bir renk kalmamalıdır.
- 2- Elyaf reçine içine iyice bastırılmış olmalı yani laminasyon içinde hava kalmamasına dikakt edilmelidir. Aksi halde hava kalan bölümlerde laminasyon zayıflık gösterir. Elyaf birleşimleri ile ilgili fikirler farklıdır.

En güvenli birleşimi elde etmek için, yan yana gelecek iki elyaf kumaşından biri, diğerinin üzerine 35-50 mm arasında bindirilmelidir. Sonra bu birleşim yeri üzerinde çalışılıp düzgün bir yüzey elde edilmelidir. Buna bağlı olarak elyaf kumaşları yan yana da yatırılabilir. Böylede çok daha düzenli bir yüzey elde edilebilir. Fakat bu yöntemin riski kumaş birleşim çizgisinde meydana gelebilecek incelmelerdir. Bu incelmeler bu hizada ki cam elyaf-reçine miktarını düşüreceğinden dolayı lamınasyonun mukavemetini düşürür.

İlk kat cam elyaf tabakasını oluşturduktan sonra diğer kat için reçinenin jelleşmesini beklemeye gerek yoktur. Hatta katları reçine ıslakken atmak laminas zonun daha homojen oluşmasını sağlar. Buna karşılık bazı istisnalara da dikkat etmek gerekir. Örneğin üst üste fazla elyaf kullanılan durumlarda malzeme özelliğine bağlı olarak yaklaşık 5-7 mm'ye ulaşacak laminasyona izin vardır. Aksi taktirde ortaya ekzotermik bir reaksiyon çıktığından ürün aşırı ısırıır ve bu da

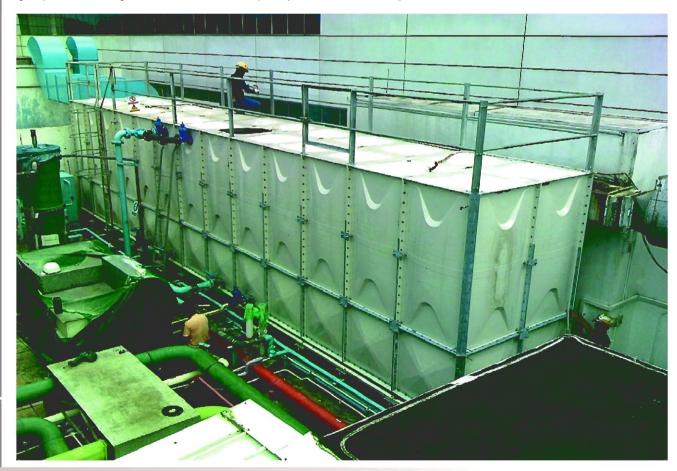


istenmeyen sonuçlara yol açar. Bu gibi kalın laminasyonlarda beklenip ilk katların jelleşmesi yada kürleşmesinden sonra tekrar uygulamaya başlanabilir. Burada ki en önemli unsurlardan biri de laminasyona başlamadan önce jelleşmiş veya sertleşmiş laminasyon yüzeyinde hazırlık yapılmasıdır. Özellikle kimyasal etkiyle karşı karşıya olan yüzeylerde laminasyon kat kalınlıkları üzerine ekstradan eklenecek mukavemet elemanlarının da aynı düşünceyle ürünün üzerine bağlanması

sağlanmalıdır. Temel kural ürünün sertlesmesini beklemek ve deformasyonlara izin vermemektir. Kaplama işleminin sonunda yüzey / ürün kürleşmeye birakılır. Atmosferik koşullara ve kullanılan reçinenin tipine göre kürleşme zamanı değişkenlik gösterir. Bilimsel bir yöntemle yüzeyin kürleştiğini anlamak icin Barcol sertlik aleti kullanmanız gerekir. Burada tam olarak kürlenmiş bir ürünün Barcol sertlik değeri referans olarak kullanılabilir. Bu değerin altındaki her durum kaplamanın ne kadar az kürlendiğini gösteriri. Örneğin 934/1 tipi bir Barcol cihazı ile tamamen kürlenmiş bir polyester reçineli kompozit parça yüzeyinin sertlik değeri 80 ile 90 arasında değişmektedir.

KAYNAKLAR:

- 1- Ashland, 1 Derakane Fabricating Tips*, Ashland Syf. 4-12 (2008)
- 2-Yurddad Ç., Afşar, E. 10TP Teknolojisi 1, 4 basım. Cam Elyaf, 6-44, 2000
- 3- SP Systems, "SP Systems Guide to Composites . SP Systems, 9-16,(1998)
- 4- Çağın GENÇ-Armağan ARICI "Kompozit El Yatırma Yöntemi" Gemi və Deniz Teknolojisi, Sayı: 176 Ekim 2008-21



dosva



KOMPOZİT SEKTÖRÜ'NDE KRİZ YÖNETİMİ

Kompozit Sektörü'nün taribi bir bakıma ülkemizde yasanan ve son yıllarda global etkilerle derinlesen krizlerin taribidir. Sektörümüzün buna rağmen büyüme trendini sürdürebilmiş olmasını. dışa açık vizyonuyla, kendi iç dinamizmiyle açıklayabiliriz. % 80'ini küçük ve orta isletmelerin oluşturduğu Kompozit Sektörü her kriz dalgasında önemli kayıplara uğramış, ülke ekonomisi içinde kapladığı hacim, olması gerekenin gerilerine düşmüştür. Bu nedenle sektörümüz kriz yönetimi politikalarını bir kez daha masaya yatırmalı, bu konudaki bilgi paylaşımını en üst düzeye çıkartmalıdır.



Kriz, işletmenin normal aktivitelerini tahrip eden önemli bir dengesizlik durumudur. İşletmenin uzun ve kısa dönemli amaçlarını tehdit eden, acil tepkiler gerektiren ve bununla birlikte yanıt için karar verme süresini kısıtlayan ve en önemlisi varlığıyla karar verme birimlerini şaşırtan ve kararsızlığa yönelten bir süreçtir.

Bu anlamda, kriz " belirli bir anda veya son derece hayati olan bir zamanda daha kötüye dönüş noktası", "kritik bir devreye ulaşan durum", "çabuk uyum sağlamayı gerektiren değişiklikler", daha kapsamlı bir değerlendirme de ise "tehdit edici şartlara müdahale edebilme yetersizliği" şekillerinde tanımlanabilmektedir.

Kompozit Sektörü'nde yaşanan kirzler; küçük ve orta işletmelerin gerçeği olan teknoloji seviyesindeki düşüklük, ihracat yapma imkânlarının olmayışı, Araştırma ve Geliştirme (AR-GE) danışmanlık hizmetlerinden yararlanamanası sonucu oluşan bilgi yetersizliği, finansman zorlukları gibi nedenlerden dolayı olurnsuz olarak etkilenmelerine vol acroistir.

Sektorumuzde geçmiş dönemlerdeki krizlere karşı alınan klasık önlemler 5 grupta toplanmaktadır. Bunlar vadeli satışların durdurulması, üretime ara

> kriz "belirli bir anda veya son derece hayati olan bir zamanda daha kötüye dönüş noktası", "kritik bir devreye ulaşan durum", "çabuk uyum sağlamayı gerektiren değişiklikler" olarak tanımlanabilir.



verilmesi, ödemelerin ertelenmesi, ticari kredilerin kapatılması, istihdamın azaltılmasıdır. Krız sürecinde öz sermayeyle çalışan işlelmeler borç kullananlara oranla krizden daha az etkilenmektedirler.

KRİZ YÖNETİMİ:

Krız yönetimi; karşılaşılabilecek bir kriz durumunda, krız sinvallerinin yakalanarak değerlendirilmesi ve işletmenin kriz durumunu en az kayıpla atlatabilmesi için gerekli önlemlerin alınması ve uvgulanması faaliyetlerinden olusan bir sürectir. Bir başka tanıma göre kriz yönetimi bir yöneticinin muhtemel tehlike durumlarında, işletmenin amaçlarını kabul edilir bir maliyetle karşılamaya çalışma sürecidir. Kriz yönetiminin kendine has bazı özellikleri bulunmaktadır. Bu özelliklerden bazıları sunlardır:

- Kriz yönetimi öncelikli olarak krizleri önceden görebilen, bunların çeşitlerini ayırt edebilen, bunlara göre gerekli önlemleri alabilen, bunlardan yeni şeyler öğrenebilen ve mümkün olan en kısa sürede toparlanabilen işletmeleri ortaya çıkarmayı amaçlamaktadır.
- Krizleri önleme yöneticilerin krizleri algılama şekillerine göre değişmektedir. Yöneticiler krizleri

Kriz yönetimi, bir yöneticinin muhtemel tehlike durumlarında, işletmenin amaçlarını kabul edilir bir maliyetle karşılamaya çalışma sürecidir.

tehdit olarak algıladıklarında krizi önlemede başarı olasılığı artmaktadır.

- •Kriz yönetimi başı ve sonu olmayan, süreklilik gerektiren bir uygulamadır.
- •Kriz yönetiminde başarıya ulaşma yöneticilerin kendilerine olan güvenlerinin artmasına ve morallerinin yükselmesine yol açacaktır. •Kriz yönetimi krizlerin türüne göre oluşturulmaktadır. Her kriz türü kendine özgü işaretler ve çözümler içerdiğinden, kriz yönetimi kriz türlerine göre şekillenmektedir.
- •Kriz yönetimi önemli, gerekli, zor, karmaşık uzun zaman alan bir süreç olduğundan, esnek, yaratıcı, objektif, atak, cesaretli grup çalışmasını seven, harekete hazır, yeniliğe açık, beklenmeyen durumlarda bilinmeyene ya da istenmeyene de

hazır olmayı gerektirir.

- •Kriz yönetiminde iletişim, düzenleme, kontrol, maliyet, kültür, durumsallık, planlama, sistemlerin karmaşıklığı ve birbirine bağlılığı gibi etkenler kriz yönetiminde önem arz etmektedir.
- •Kriz yönetimi bazı yetenekleri ve belirli bir toleransı gösterebilmeyi gerektirmektedir.
- Krizler stratejik hedefleri de tehdit altına aldığından kriz yönetimi stratejik yönetim kapsamında yer almaktadır.
- Kriz yönetim ekibi hem fiziksel hem de ruhsal açıdan eğitime tabi tutulmalıdır.

İşletmelerde kriz yönetimi altı aşamadan oluşmaktadır. Bunlar:

- 1- Krizden kacınmak(Krizi önlemek),
- 2- Krizi vónetmeve hazirlanmak,
- 3- Krizi saptamak(Kriz olduğunu kabul etmek),
- 4- Krizi dondurmak,
- 5- Krizi çözmek,
- 6- Krizden yarar sağlamaktır.

Her işletmede sorunlara akıkı ve doğru çozum onerileri getirilip, işletme malivetlerini artırmadan toplam kaliteyi arttırıcı çalışmalar yapılmalıdır. Çalışanlara işletmede yapılan yeni kriz yönetimi çalışmaları







hakkında bılgı verilmeli gerekiyorsa çalışanlar eğitime tabi tutulmalıdır. İşletmeler kriz yönetimi konusunda kendi finans yapılarına göre en ucuz ve en etkili çalışmaları belirlerneli ve en kısa zamanda bu çalışmaları uygulamaya başlamalıdır.

Kriz yönetimi konusunda uygulanan bazı stratejiler vardır. Bunlar:

- Stratejik Tahmin: Örgütün yeni durumlara uyum sağlayacağı varsayımıyla geleceğe yonelik tahminler yapmayı gerektirir.
- 2. Olasılık Planlaması: Olaylar beklenildiği gibi gerçekleşmediğinde onların yerine konulan alternatif planlardır. Şirketlerin stratejik kararlarının büyük bölümü olasılık planlarına dayanmaktadır.
- **3. Sorun Analizi:** Olasılık planlamasına benzer. İşletmenin dişsal çevresindeki eğilimleri geliştirerek şirkette karar verenleri tetikte tutmayı amaçlar.

İşletmeler çağın gerektirdiği profesyonel yönetim anlayışını benimsemek zorundadırlar. Bu konuda sektörümüz çalışanlarının mesleki eğitimleri çok önemli bir yere sahiptir.

- **4. Senaryo Analizi:** Önceden belirlenmiş bir durumun sonuçlarının ayrıntılı olarak ortaya konulmasını sağlar.
- 5. Kriz Yönetimi Takımı Oluşturmak: Kriz dönemlerinde kriz yönetimi çalışmalarının yapılmasını sağlayacak takımlardır. Işletmeler kriz yonetimi konusunda kendi finans yapılarına göre en ucuz ve en etkili çalışmaları belirlemeli ve en kısa zamanda bu çalışmaları uvgulamaya başlamalıdır.

ALINMASI GEREKEN ÖNLEMLER

İşletmeler çağın gerektirdiği profesyonel yonetim anlayışını benimsemek zorundadırlar, Bu konuda sektőrúműz calisanlarının mesleki egitimleri cok önemli bir yere sahiptir. Çalışanlara gerekli bilgi aktarımları yapılmalı ve gerekli egitimler verilmelidir. İşletmeler tüm faaliyetlerini ileri teknolojiyi kullanarak gerçekleştirmelidirler. Sektörümuzdeki işletmeler yüksek rekabet gücüne sahıp olabilmek ve tüketici taleplerini en iyi şekilde karşılayabılmek için bilgisayar destekli uretim teknolojileri kullanmalıdırlar. Çağın gereği olan teknolojik gelişmelerden biri olan internetten (e-ticaret, e-pazarlama) yararlanmalarının yaygınlaşması kacınılmaz bir hal almıştır. Bütun bunların otesinde sektörel örgütlemenin ışlevli bir konuma gelmesi gerekmektedir. Yukarıda sıraladıgımız konuların , eğitim danışmanlık ve bilgi paylaşımıyla en üst düzeyde ele alınması kaçınılmazdır.

YARARLANILAN KAYNAKLAR:

KORI' LERDE EKONOMIK KRIZ YÖNETVAİ ; YID. DOÇ. DI, FAMİL ŞAMILOĞLU Aiş gov. Uilu uygun 2010



Zorlu Ortamlarda Yardımcılarınız

BRE 311

Kimyasallara maruz kalacak Kompozit parçalar için geliştirilen BRE 311, depolama tankları, platform ızgara ve korkulukları, denizcilik uygulamaları gibi alanlarda kullanılmaktadır. Ayrıca kaplama sektöründe atık su havuzları, tank ve boru kaplamalarında tercih edilen izoftalik bazlı polyester reçinesidir.

BVE 780

Korozif, asetik ve alkali ortamlarda kullanılan Kompozit parçalar için geliştirilen BVE 780, yer üstü ve yeraltı depolama tankları, kimyasal tesis platform ve korkulukları üretiminde kullanılmaktadır. Bisfenol A Epoksi Vinil ester sınıfında olan BVE 780 kaplama sektöründe madencilikten, akaryakıt gibi enerji sektörüne kadar birçok alanda kullanılmaktadır.

Daha detaylı bilgi için satis@boytek.com.tr veya 0216 593 20 00 'dan satış ekibimiz ile irtibata geçiniz.



www.boytek.com.tr



BOYTEK REÇÎNE BOYA VE KÎMYA SANAYÎ TÎGARET A.Ş.

Adına Sahibi : İsmail Darcan Sarumlu Müdür : Tülay Yelinen Editör : Burak Darcan

Donal Vanetin Yeri: Yenibasına Merkez Mir. 29 Ekim Cad. No: 5 Bahçellevler / ISTANBUL Tel: 0212 551 03 04-05 Fuks: 0212 551 23 35 E-pusta: "nfo@boytek.com.tr Web: www.kompozitduryasi.com E-posta: info@kompozitduryasi.com Basildiği Yer: Öğütler Urset A.Ş. Çarıakkale Cad. No.4. 34862 Atalar Kartal-İSTANBUL TEL:0215 306 51 95