



# GUILHERME GONÇALVES NETO

| Representante Comercial Energia Solar | Ciência da Computação |  
Inside Sales | Field Sales | Produtividade | SPIN selling | PDCA



Colubandê - São Gonçalo / RJ



(21) 96514-4179



guilhermexneto@gmail.com

## Resumo / Objetivo

Habilidade em negociações comerciais com clientes, identificando suas necessidades.  
Desenvolvimento de estratégias para atração e retenção de clientes.

## Informações Adicionais

Estado Civil: Casado - CNH categoria B

## Formação acadêmica

Início: julho de 2021  
Término: junho de 2025

**UNIVERSIDADE ESTÁCIO DE SÁ**  
**BACHARELADO EM CIÊNCIA DA COMPUTAÇÃO**

## Certificações

- Empretec (SEBRAE)
- Técnicas De Vendas (SEBRAE)
- Técnicas De Fechamento De Vendas (CYRELA)
- IPGN (SEBRAE)
- Pacote office Avançado (ESTÁCIO DE SÁ)
- Consultoria Estratégica de vendas (FCA-2019)
- Triad Training (Gestão Do Tempo - Christian Barbosa)
- Gestão De Pessoas (ISVOR - FIAT)
- Consultor Técnico (SENAI - FIAT)
- Defesa Do Consumidor (SENAI - FIAT)
- Conhecimento Do Produto (SENAI - PEUGEOT-CITROËN)
- Controles Operacionais Da Oficina (SENAI - FIAT)
- Tec. 21 (FÁBRICA - TOYOTA)
- Projeto Educar Máster (BOVESPA)
- Formação De Preço (SEBRAE)

## Histórico profissional

Início: setembro 2021  
Término: atual

**Trielo Energia Solar LTDA**  
**Sales Development Representative**

- Gestão de negociações B2B; B2C
- Realização de reuniões através das técnicas de Rapport e Storytelling;
- Alimentação de relatórios e plataformas relacionadas;
- Funil de Vendas;
- Gestão de Leads;
- Fechamento de projetos residenciais e comerciais.

Início: abril 2019  
Término: junho 2020

**Sabenauto Veículos Ltda (Concessionária Chevrolet)**  
**Consultor de F&I**

- Realização de financiamento bancários;
- Oferta de produtos agregados: acessórios e despachante;
- Venda de Acessórios veiculares;
- Acompanhamento de todo o processo até o faturamento do veículo.
- Vendas de consórcio no caso da negativa do financiamento.

Início: março 2018  
Término: março 2019

**Kia Klahn - Grupo Dirija Ltda (Concessionária Kia)**  
**Consultor de Vendas Novos e Usados**

- Gestão da carteira de clientes e abertura de frentes de vendas
- Realização dos processos de venda até a entrega técnica;
- Oferta de produtos agregados: acessórios e despachante;
- Atividades relacionadas a financiamento;

Início: dezembro 2015  
Término: fevereiro 2018

**Corretor de Imóveis Autônomo.**  
**Corretor de Imóveis - Locações de Imóveis**

- Captação e Vendas de imóveis;
- Atendimento ao Proprietário e comprador;
- Avaliação dos imóveis (Venda e Locação)
- Administração da carteira de leads;
- Funil de vendas
- Parcerias de negócios;

Início: outubro 2015  
Término: outubro 2017

**João Fortes Engenharia**  
**Corretor de imóveis**

- Vendas de imóveis lançamento;
- Gestão da Carteira de clientes
- Administração da carteira de leads;
- Parcerias de negócios;
- Realização de ações externas - Leads
- Abertura de frentes de prospecção;
- Atividades relacionadas a financiamento;

Início: dezembro 2012  
Término: setembro 2019

**Brasil Brokers Imobiliária**  
**Corretor de imóveis**

- Vendas de imóveis lançamento e usados;
- Gestão da Carteira de clientes
- Administração da carteira de leads;
- Parcerias de negócios;
- Realização de ações externas - Leads
- Abertura de frentes de prospecção;
- Atividades relacionadas a financiamento;

*Guilherme Gonçalves Mto*

20/02/2022