(при условии полного 9-кратного цикла упражнений минимальное ориентировочное время тренинга: 2 ч. 50 м.; максимальное – 3 ч. 35 м.)

Этап 1 (подготовка к практическому занятию – ориентировочное время: 30 мин.)

Перед началом практических занятий обучающиеся просматривают видеосюжет по установлению контакта с респондентом. После чего получают задание по самостоятельной подготовке «Вступительного слова», на основе примеров, продемонстрированных в видеосюжете, и примеров, приведенных в *Лекции* 11 и *Лекции* 16, а также *Памятке по технике ведения* интервью. В качестве подготовки к тренингу рекомендуется также воспользоваться информацией, представленной в *Лекции* 2 и конспектслайдах к ней.

В рамках самостоятельной работы обучающиеся должны подготовить простой и понятный текст, содержащий следующие обязательные структурные элементы:

- 1. Представление с демонстрацией удостоверения интервьюера и паспорта, а также передачей потенциальному респонденту обращения к домохозяйству;
- 2. Разъяснение цели визита интервьюера в домохозяйство;
- 3. Краткое и простое пояснение целей статистического наблюдения;
- 4. Гарантия конфиденциальности получаемых от респондента сведений.

Дополнительно обучающиеся должны продумать ответы на часто встречающиеся вопросы:

- 1. Почему выбрано именно это домохозяйство?
- 2. Почему важно, чтобы респондент ответил на вопросы интервьюера?
- 3. Для чего нужно это статистическое наблюдение?

- 4. Сколько времени отнимет беседа?
- 5. Какую именно информацию хочет получить интервьюер?
- 6. Безопасно ли для респондента раскрывать информацию о себе и членах домохозяйства?

Этап 2 (Разделение на группы и распределение ролей – ориентировочное время: 10-15 мин.)

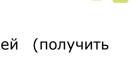
В начале занятия обучающиеся разбиваются на группы из трёх человек. При этом деление на группы происходит не по желанию самих обучающихся на основании их личных симпатий, а в случайном порядке. Для этого можно использовать карточки распределения функциональных ролей, приведенные в приложении 1 к сценарию «Карточки распределения ролей и групп», на которых указаны функциональные роли (интервьюер, респондент, наблюдатель) и номер группы (1-5).

Описание функциональных ролей:

- 1. Интервьюер. Обучающийся, выполняющий роль интервьюера, должен получить согласие респондента на проведение интервью.
- 2. Респондент. Обучающийся, выполняющий эту роль, играет респондента в соответствии со случайно выпавшим ему амплуа, описания которых приведены ниже. Для распределения амплуа между обучающимися, выполняющими функциональную роль «респондент», можно использовать карточки, приведенные в **приложении 2 к** сценарию.
- 3. Наблюдатель. Обучающийся, выполняющий эту функциональную роль, является не просто пассивным наблюдателем, а экспертоминспектором, который фиксирует ошибки в работе интервьюера и вносит их в специальный протокол (приложение 3 к сценарию).

<u> Исходная ситуация практического занятия:</u>

«Респондент» вытягивает карточку с амплуа и старается, соответствовать манере поведения, охарактеризованной в описании амплуа. Действует при установлении контакта согласно типовому коммуникативному поведению, указанному в описании. Сообщает амплуа «наблюдателю», но не сообщает его «интервьюеру». Самостоятельно принимает решение о согласии или не согласии на проведение в зависимости от убедительности «интервьюера».



«Интервьюер» в соответствии со своей основной задачей (получить согласие респондента на проведение беседы или договориться о повторном визите в более удобное время) должен установить контакт, используя подготовленные на **этапе 1** речевые заготовки. При этом в отсутствие информации об амплуа «респондента» он должен постараться интуитивно найти оптимальный подход к респонденту.

«Наблюдатель» внимательно следит за «респондентом» и «интервьюером». Фиксирует ошибки, которые касаются:

- содержания речи «интервьюера»;
- грамотности речи;
- скорости, громкости, четкости речи;
- интонаций «интервьюера»;
- позы и телодвижений «интервьюера»;
- мимических реакций «интервьюера»;
- соответствия общей манеры общения выбранной «интервьюером».

А также отмечает наиболее удачные моменты в работе «интервьюера», для того чтобы после проведения упражнения оценить успехи и разобрать ошибки.

Описание амплуа респондентов:

1. «Плохо понимающий респондент»

Описание амплуа: например, человек с низким уровнем образования, который не понимает, что от него хочет интервьюер или пожилой (возможно, с нарушением слуха) человек, который в силу возраста и состояния здоровья не понимает с первого раза цели и задачи интервью.

Поведение: постоянно переспрашивает, обстоятельно пытается разобраться в ситуации, повторяет отдельные части фраз интервьюера, пытаясь понять их смысл.

2. «Недоверчивый респондент»

Описание амплуа: человек, настороженно относящийся к интервьюеру, считающий, что интервьюер не тот, за кого себя выдает — возможно, продавец какого-то товара или аферист.

Поведение: Требует предъявить доказательства полномочий интервьюера, проверяет документы. Задает вопросы о том, почему обращаются именно к



нему; какую информацию ему придется сообщить интервьюеру; зачем интервьюеру информация о нем и т.п.

3. «Респондент, не имеющий времени»

Описание амплуа: занятой человек, который не располагает достаточным количеством времени для интервью.

Поведение: чувствует дискомфорт от необходимости говорить с интервьюером, торопит его и всем видом показывает, что ему сейчас не до беседы. Задает вопросы о длительности интервью, отказывается от интервью, ссылаясь на нехватку времени.

4. «Хороший респондент»

Описание амплуа: адекватный человек, воспринимающий просьбу интервьюера о проведении беседы спокойно, не имеющий особых возражений против интервью.

Поведение: нейтрально реагирует на просьбу интервьюера о беседе, уточняет цели наблюдения, хорошо идет на контакт и соглашается на проведение интервью.

5. «Конфликтный, скептически настроенный респондент»

Описание амплуа: человек, не желающий вступать в беседу, заранее негативно настроенный к любым опросам, изначально считающим деятельность интервьюера бессмысленной тратой времени.

Поведение: демонстрирует скептическое отношение к интервьюеру, высказывает сомнение в важности наблюдения и полезности его целей, разговаривает с интервьюером невежливо и пренебрежительно.

6. «Высокостатусный респондент»

Описание амплуа: человек, который обладает высоким социальным статусом, считает ниже своего достоинства участвовать в опросе, не имеет желания отвлекаться на подобную не соответствующую его статусу беседу.

Поведение: ведет себя надменно, реагирует на обращение интервьюера нехотя, подчеркивает несоответствие задачи своему статусу, интересуется содержанием вопросников и не хочет раскрывать информацию о своих доходах и собственности.



Обучающиеся моделируют ситуацию установления контакта и рекрутирования респондента в соответствии с закрепленными за ними функциональными ролями и амплуа.

По завершении игровой ситуации, вне зависимости от того, согласился «респондент» на проведение интервью или нет, участники группы проводят обсуждение упражнения. Ключевую роль в обсуждении играет наблюдатель, который указывает на ошибки «интервьюера» и отмечает моменты, в которых «интервьюер» был наиболее убедителен. Обучающийся, выполняющий роль «респондента», также активно участвует в обсуждении и сообщает, что именно повлияло на его решение согласиться или отказаться от интервью.

Этап 4 (Смена ролей – ориентировочное время: 3-5 мин.; при 8-кратной смене ролей: 24-40 мин.) По окончании обсуждения игровой ситуации участники группы меняются ролями. Целесообразно, чтобы смена проходила по следующей схеме: «интервьюер» занимает место «наблюдателя»; «наблюдатель» становится «респондентом»; «респондент» — интервьюером.



Движение ролей по приведенной схеме позволяет избежать «негативной» групповой динамики. «Интервьюер» может испытывать негативные реакции (например, при завершении игровой ситуацией «отказом» или при большом количестве ошибок). В связи с этим у него может возникать желание (возможно, неосознанное) необоснованно отказать «интервьюеру», который только что отказал ему самому, однако выполнение роли «наблюдателя» не дает ему такой возможности и, наоборот, помогает восстановить силы и эмоциональное состояние, а также самому увидеть сильные и слабые стороны в работе следующего «интервьюера».

Для отработки навыков установления контакта и коррекции ошибок участникам группы рекомендуется произвести 8 смен ролей, что означает моделирование 9 игровых ситуаций. В течение подобного цикла каждый из участников группы выполняет каждую функциональную роль (интервьюер, респондент, наблюдатель) три раза и проигрываются все амплуа «респондентов».

Этап 5 (Общее обсуждение занятию – ориентировочное время: 20-40 мин.)

После завершения тренинга в группах целесообразно провести общее обсуждение игровых ситуаций с участием всех обучающихся. В ходе такого общего обсуждения обучающихся стоит попросить поделиться мнениями о



том, какие ошибки встречаются наиболее часто; какие респонденты наиболее трудны для рекрутирования; какие приемы при установлении контакта оказались наиболее успешными в их группе? На этом этапе ведущий обучения может вносить пояснения по особо важным, на его взгляд, моментам.

Приложение 1 к сценарию. Карточки распределения ролей и групп							
Наблюдатель 1	Наблюдатель 2	Наблюдатель 3	Наблюдатель 4	Наблюдатель 5			
Респондент 1	Респондент 2	Респондент 3	Респондент 4	Респондент 5			
Интервьюер 1	Интервьюер 2	Интервьюер 3	Интервьюер 4	Интервьюер 5			



«Плохо понимающий респондент»

Описание амплуа: например, человек с низким уровнем образования, который не понимает, что от него хочет интервьюер или пожилой (возможно, с нарушением слуха) человек, который в силу возраста и состояния здоровья не понимает с первого раза цели и задачи интервью.

<u>Поведение:</u> постоянно переспрашивает, обстоятельно пытается разобраться в ситуации, повторяет отдельные части фраз интервьюера, пытаясь понять их смысл.

«Недоверчивый респондент»

<u>Описание амплуа:</u> человек, настороженно относящийся к интервьюеру, считающий, что интервьюер не тот, за кого себя выдает — возможно, продавец какого-то товара или аферист.

Поведение: Требует предъявить доказательства полномочий интервьюера, проверяет документы. Задает вопросы о том, почему обращаются именно к нему; какую информацию ему придется сообщить интервьюеру; зачем интервьюеру информация о нем и т.п.

«Респондент, не имеющий времени»

<u>Описание амплуа:</u> занятой человек, который не располагает достаточным количеством времени для интервью.

<u>Поведение:</u> чувствует дискомфорт от необходимости говорить с интервьюером, торопит его и всем видом показывает, что ему сейчас не до беседы. Задает вопросы о длительности интервью, отказывается от интервью, ссылаясь на нехватку времени.

«Хороший респондент»

<u>Описание амплуа:</u> адекватный человек, воспринимающий просьбу интервьюера о проведении беседы спокойно, не имеющий особых возражений против интервью.

Поведение: нейтрально реагирует на просьбу интервьюера о беседе, уточняет цели наблюдения, хорошо идет на контакт и соглашается на проведение интервью.

«Конфликтный, скептически настроенный респондент»

Описание амплуа: человек, не желающий вступать в беседу, заранее негативно настроенный к любым опросам, изначально считающим деятельность интервьюера бессмысленной тратой времени

Поведение: демонстрирует скептическое отношение к интервьюеру, высказывает сомнение в важности наблюдения и полезности его целей, разговаривает с интервьюером невежливо и пренебрежительно.

«Высокостатусный респондент»

<u>Описание амплуа:</u> человек, который обладает высоким социальным статусом, считает ниже своего достоинства участвовать в опросе, не имеет желания отвлекаться на подобную не соответствующую его статусу беседу.

<u>Поведение:</u> ведет себя надменно, реагирует на обращение интервьюера нехотя, подчеркивает несоответствие задачи своему статусу, интересуется содержанием вопросников и не хочет раскрывать информацию о своих доходах и собственности.



Приложение 3 к сценарию. Протокол наблюдения

Протокол наблюдения

Фиксируйте ошибки: содержания речи «интервьюера»; грамотности речи; скорости, громкости, четкости речи; интонаций «интервьюера»; позы и телодвижений «интервьюера»; мимических реакций «интервьюера»; соответствия общей манеры общения выбранной «интервьюером».

1.	 				
2.					
3.	 	7 7 7 7 7			
J.					
4.					
5.					
6.	 				
7.	 		-3-30-10-30		
8.					
0.					
9.	 				
10.				Er 20	
11.					
12.					
13.					
14.					
15.					
	16 16 16 16 16 16 16 16 16 16 16 16 16 1	No. 10 No. 10 No. 10 No.	THE RESERVE TO THE PARTY OF THE	- 10 Ye 10 10 10 10	THE THE THE TAX