



GHD — ONESALE

**Giải pháp Quản lý BÁN
HÀNG**
Đơn giản & Toàn diện



Giải pháp GHD - oneSale



ĐƠN GIẢN DỄ TRIỂN KHAI



DÙNG MỌI THIẾT BỊ BẠN CÓ

Laptop, máy tính bàn, máy tính bảng, điện thoại thông minh Iphone/Ipad...
Bán hàng ngay, không phải mua thêm thiết bị phần cứng, thiết bị lưu trữ



BIẾT BÁN HÀNG TRONG 5 PHÚT

Giao diện đơn giản, thân thiện, dễ dùng, dựa trên các luồng nghiệp vụ quen thuộc. Nhân viên bán hàng có thể dễ dàng sử dụng và nhanh chóng triển khai bán hàng.



CHẾ ĐỘ OFFLINE HOÀN HẢO KHI MẤT INTERNET

Công nghệ Offline giúp phần mềm vẫn hoạt động bình thường ngay cả khi mất internet, không còn nỗi lo gián đoạn khi đang bán hàng



GIẢI PHÁP GHD - ONESALE



DỄ DÀNG ĐỂ QUẢN LÝ



GIẢI PHÁP QUẢN LÝ TỔNG THỂ

Đáp ứng đầy đủ nhu cầu quản lý của nhà bán lẻ. Đơn giản hóa công việc quản lý và tập trung vào những nghiệp vụ thực sự quan trọng trong cửa hàng.



ĐỒNG BỘ DỮ LIỆU THEO THỜI GIAN THỰC

Công nghệ điện toán đám mây giúp cho dữ liệu cửa hàng được cập nhật đồng bộ trên mọi thiết bị và liên tục mọi phát sinh doanh số, tồn kho...



CỬA HÀNG TRONG LÒNG BÀN TAY

Không cần tới cửa hàng, chủ và quản lý vẫn có thể theo dõi mọi thay đổi doanh số, lợi nhuận, tồn kho... tức thì với ứng dụng trên mobile phiên bản hoàn toàn miễn phí!

GIẢI PHÁP QUẢN LÝ TỔNG THỂ



Đáp ứng đầy đủ nhu cầu quản lý của nhà bán lẻ, quản lý mọi giao dịch và thông tin quan trọng của cửa hàng: công nợ, xuất-nhập-tồn kho, khách hàng, quản lý theo thời gian thực.



QUẢN LÝ DOANH SỐ, LỢI NHUẬN

Quản lý doanh số, lợi nhuận theo thời gian, theo mặt hàng, theo nhóm khách hàng chi tiết và kịp thời. Đây là công cụ để nhà bán lẻ cải thiện tính hiệu quả của công việc kinh doanh



QUẢN LÝ KHO

Quản lý kho hàng một cách hiệu quả, chặt chẽ, chuyên nghiệp với đầy đủ chức năng: Nhập hàng hóa, kiểm kho, hủy hàng, chuyển kho nội bộ, xuất kho và nhập tồn đầu kỳ.



CÔNG NỢ

Dễ dàng kiểm soát công nợ và thu chi tiền trên một hệ thống chỉnh thể: công nợ với nhà cung cấp, khách hàng. Đặc biệt hữu ích cho các cửa hàng bán buôn.



QUẢN LÝ KHÁCH HÀNG

Nhà bán lẻ tự quản lý thông tin khách hàng, bao gồm tên tuổi, ngày sinh, thông tin liên hệ, mã cá nhân và lịch sử mua hàng để việc chăm sóc khách hàng hiệu quả



CHUỖI CỬA HÀNG

Phần mềm quản lý bán hàng được thiết kế đặc biệt phù hợp với việc quản lý chuỗi cửa hàng. Mở thêm chi nhánh bất kể lúc nào, cấu hình hệ thống nhanh chóng theo cấu trúc quản lý thang bậc mới

CẬP NHẬT BÁO CÁO THEO THỜI GIAN THỰC



Hệ thống báo cáo đầy đủ của phần mềm quản lý bán hàng GHD-POS sẽ giúp người quản lý có cái nhìn tổng thể về hoạt động kinh doanh của cửa hàng, theo thời gian thực. Mỗi nghiệp vụ phát sinh làm thay đổi số liệu về hàng hóa, doanh thu đều được cập nhật lên báo cáo gần như ngay lập tức. Hệ thống báo cáo chuỗi cửa hàng phân tích tất cả các mặt hoạt động quản lý của chuỗi cửa hàng một cách chi tiết nhất.

Báo cáo tổng hợp, chi tiết về
Doanh số, Lợi nhuận, Công nợ



Báo cáo theo Cửa hàng, Kho hàng,
Hàng hóa, Nhân viên



Báo cáo giao hàng, xuất/nhập/tồn kho

EMAIL — SMS MARKETING



Từ khóa tìm kiếm: Tìm trong:

Success: ☐ Tất cả ☐ Nhà mạng ☐ Tất cả ☐ Ngày gửi: Từ ngày: Đến ngày:

ID	Số điện thoại	Họ Tên	Nội dung	Ngày gửi	Người gửi	Nhà mạng	Trạng thái	
680917	84902258888	Minh	Số đơn hàng của Quý khách: 4310760. Địa chỉ nhận hàng: FPTShop 39 Nguyễn Hoàng, Q. Nam Từ Liêm, TP. Hà Nội. Tổng đại diện phí: 18006601. Xin cảm ơn.	07/08/2017 11:08:34 SA	Hệ thống	Infobip		
680916	84962855384	THIEN	Số đơn hàng của Quý khách: 4310761. Địa chỉ nhận hàng: FPTShop 15 Điện Biên, Yên Ninh, Yên Bái. Tổng đại diện phí: 18006601. Xin cảm ơn.	07/08/2017 11:08:04 SA	Hệ thống	Infobip		
680915	84974052334	0435766359	Số đơn hàng 4310750 của Quý khách sẽ được giao trong thời gian sớm nhất. Tổng đại diện phí: 18006601. Xin cảm ơn.	07/08/2017 11:08:01 SA	Hệ thống	Infobip		
680914	84948825516	Huyen	Số đơn hàng trả góp của Quý khách: 4310735. Địa chỉ hoàn tất thủ tục: FPTShop Số 1988 Đường 3/2, Q. Ninh Kiều, TP. Cần Thơ. Tổng đại diện phí: 18006601. Xin cảm ơn.	07/08/				
680913	84977807899	01686299899	Số đơn hàng 4310746 của Quý khách sẽ được giao trong thời gian sớm nhất. Tổng đại diện phí: 18006601. Xin cảm ơn.	07/08/				

EMAIL

Tất cả

Tìm kiếm theo tiêu đề email Tìm theo mã chuyển dịch

Tổng email: **7,674** Đã gửi: **7,645** Đã đọc: **2,284**

STT	Tiêu đề	Từ	Đến	Trạng thái	Thời gian
1	Thông tin truy cập hệ thống Getfly CRM dành cho Công ty Cổ phần Đầu tư Phát triển và Quản lý Bất động sản Hà Nội	trangnt@getfly.com	ducphung@hadream.com	Đã gửi	
2	5 bước để tìm ra ĐIỂM KHÁC BIỆT trong sản phẩm				

QUẢN LÝ KHÁCH HÀNG TẬP TRUNG



Tạo mới

Bộ lọc của tôi

Nhóm khách hàng

Chọn người phụ trách

Tìm kiếm

Upload KH

127141

16695

110

81

187

12356

79

67

Tất cả

Mới

Tiếp cận

Nóng

Tiền năng

Đừng quên

Mất

Chốt

Tùy chỉnh

STT

Tên khách hàng

Số ngày LH KQ liên hệ

Người liên hệ

N

1

Chị Nga - aha chapter

0

Chị Nga - aha chapter

Nguy

2

CÔNG TY CỔ PHẦN CÔNG NGHỆ BISTECH VIỆT NAM

0

Anh Dương

Nguyễn Thị Thu Trang

BNI Dragon

bistechvina@gmail.com

Công nghệ - ĐT - M

tinh

Công ty TNHH Đầu tư và phát triển

0

Anh Đồng

Vũ Kim Chi

trithuctrecm@gmail.com

Việt

3

Nguyễn Thanh Hải

Nguyễn Thị Thu Trang

nguyenthanhhai.1992

Đức

3

Trần Văn Tuyền

Vũ Kim Chi

trantuyenhinh.bic@gmail.com

Bất Động Sản - Địa

7

anh Nguyễn Văn Tài

Nguyễn Thị Thu Trang

tddduy93@gmail.com

13

anh Nghiêm Xuân Thích

Nguyễn Thị Thu Trang

10 - 30 user, 20 - 50 triệu đồng, Hà Nội

thichnx93@gmail.com

Vật tư - Thiết bị

0

Anh Kết

Nguyễn Thị Thu Trang

KH Free , BNI Dragon, Hà Nội

sachvidan105@gmail.com

Giáo dục - Đào tạo

0

SaNy

julyminhthu@gmail.com

0

Nguyễn Ngọc Huy

khachhang@baoholoai

0

lê thị thủy dương

duonglod@gmail.com

Khác

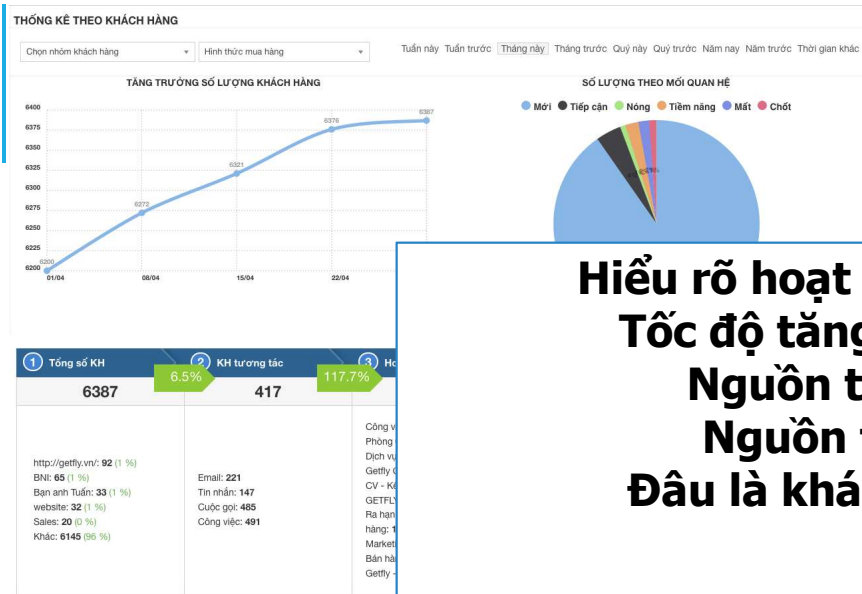
Phân loại khách hàng theo với khách hàng

ng tính thời gian c cuối cùng với KH , 7 ngày, 13 ngày)

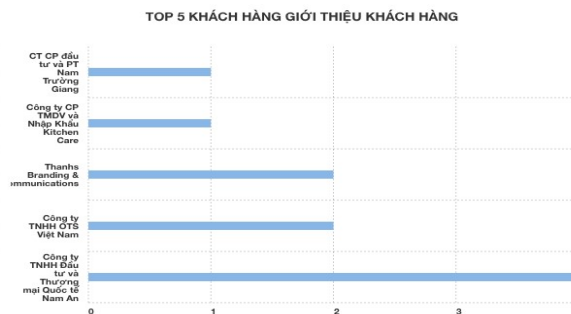
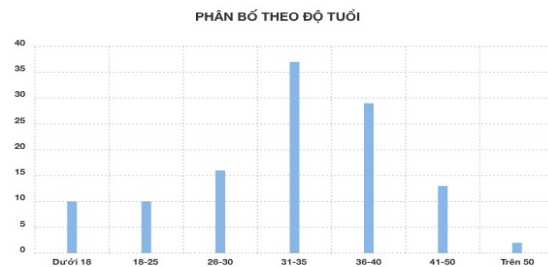
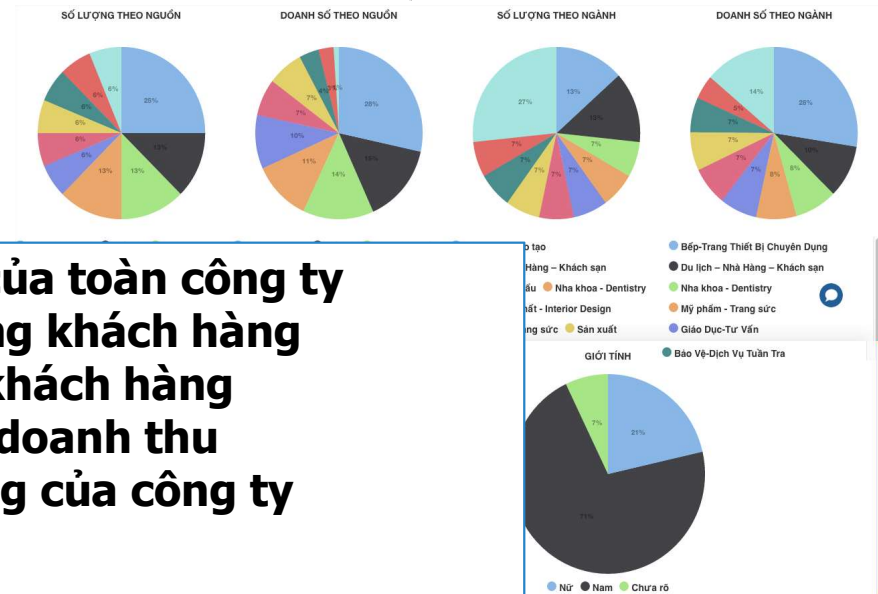
**Tự động tính thời gian
Liên lạc cuối cùng với KH
(3 ngày, 7 ngày, 13 ngày)**

**Phân loại khách hàng theo mối quan hệ
với khách hàng**

CÁC BIỂU ĐỒ BÁO CÁO



Hiểu rõ hoạt động của toàn công ty
Tốc độ tăng trưởng khách hàng
Nguồn tạo ra khách hàng
Nguồn tạo ra doanh thu
Đâu là khách hàng của công ty



BÁO CÁO PHẦN TÍCH HOẠT ĐỘNG KINH DOANH

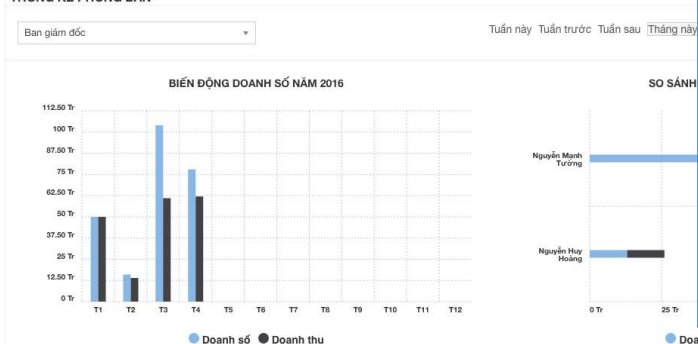


ĐƠN HÀNG TRONG KỲ

STT	Đơn hàng	Ngày	Trạng thái	Tổng tiền	Đã thanh toán	Còn lại	Lợi nhuận được chia
1	DH0112 - Công ty CP kiến trúc đồng gia	14/04/2016	Đã duyệt	12,816,000	12,816,000	0	1,281,600
2	DH0161 - Cty TNHH Taka Việt Nam	07/04/2016	Đã duyệt	48,816,000	48,816,000	0	4,281,600
3	DH0172 - EXPERTANS GLOBAL LANGUAGE SOLUTIONS	20/04/2016	Đã duyệt	3,850,000	0	3,850,000	3,850,000
				12,816,000	0	12,816,000	1,281,600
				78,298,000	61,632,000	16,666,000	10,694,800
				78,298,000	61,632,000	16,666,000	10,694,800

**Biến động doanh số
Năng lực của các thành viên
Tỷ lệ chuyển đổi
Đơn hàng
Tỷ trọng sản phẩm trong cơ cấu
doanh thu**

THỐNG KÊ PHÒNG BAN



1 Tổng số KH	2 KH tương tác	3 Hoạt động	4 Đơn hàng	5 Doanh số(VND)			
4091	4.9%	199	35.7%	71	5.6%	4	78,298,000
BNI: 34 (1 %) Bạn a Tường: 14 (0 %) Bạn anh Tuấn: 11 (0 %) Sales: 9 (0 %) Bạn anh Hoàng: 7 (0 %) Khách: 4016 (98 %)	Email: 165 Tin nhắn: 29 Cuộc gọi: 30 Công việc: 71	Công việc: 8 Phòng CSKH: 60 GETFLY - Training: 1 Bán hàng : 2	Đơn hàng: 4 Hợp đồng: 3	Bạn a Tường: 52,666,000 (67%) Sales: 12,816,000 (16%) Khách giới thiệu: 12,816,000 (16%) BNI: 12,816,000 (16%)			

Đơn vị	Số lượng	Giá trị	Tỷ trọng(%)	Đơn hàng
Tháng	12.00	36,816,000	47 (%)	DH0161
Tháng	24.00	25,632,000	32.70 (%)	DH0112, DH0173
Tháng	1.00	3,850,000	4.90 (%)	DH0172
Tháng	12.00	6,000,000	7.70 (%)	DH0161
Tháng	12.00	6,000,000	7.70 (%)	DH0161

MỘT SỐ KHÁCH HÀNG TIÊU BIỂU



CẢM ƠN



Nguyễn Trọng Tú – Head of Software Development

tunt@ghdc.vn

098 628 7758

<http://ghdc.vn>