



# **Buổi 5**

## **Ước tính số lượng bán ra**

---

# Mục tiêu bài học

- Biết được tầm quan trọng của việc ước tính lượng hàng bán ra của họ một cách cẩn thận.
- Quyết định được cách họ sẽ ước tính hàng bán ra của họ như thế nào



# Nội dung bài học

---

Ước tính số lượng bán ra

Áp dụng vào KHKD của nhóm

## Làm thế nào để ước tính số lượng hàng bán ra?



**Thời gian: 05'**



# Cách ước tính số hàng bán ra

Có 5 cách thông thường để ước tính doanh số bán hàng như sau:

- Dựa trên kinh nghiệm của bản thân;
- So sánh với các cơ sở kinh doanh tương tự;
- Bán thử hàng;
- Đơn đặt hàng;
- Tiến hành điều tra.



## Bài thực hành số 08: Ước lượng hàng bán ra.

**Thời gian: 10'**



### ƯỚC LƯỢNG HÀNG BÁN CỦA ANH NAM

MẶT HÀNG	Ngày 1	Ngày 2	Ngày 3	Ngày 4	Bình quân một ngày	Bình quân 1 tháng
Gạo	15	15	17	19	20	600
Cá hộp	9	9	10	12	13	390
Đường	8	8	9	10	10	300
Xà phòng	8	8	8	9	9	270
Muối	4	4	4	5	5	150

## Bài thực hành số 09: Cách ước lượng hàng bán ra.

**Thời gian: 10'**



Mặt hàng (Chủng loại)	Phương pháp ước tính khối lượng hàng bán ra (Đánh dấu phương pháp của bạn)				
	Kinh nghiệm của tôi	So sánh với các cơ sở KD cùng mặt hàng	Bán thử	Dựa vào thư đặt hàng	Tiến hành điều tra
1.					
2.					
3.					
4.					
5.					

## Bài thực hành số 10: Ước lượng hàng bán ra của nhóm.

**Thời gian: 20'**



ƯỚC TÍNH SỐ LƯỢNG HÀNG BÁN RA													
MẶT HÀNG	THÁNG												GHI CHÚ
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	



- Nhóm thực hiện ước tính lượng hàng bán ra của nhóm.
- Cử đại diện trình bày.
- Dùng file excel theo mẫu ở bài tập 10

**Thời gian: 20'**



# Thuyết trình nhóm

- Nhóm thuyết trình. **Max 10'**
- Các nhóm khác và GV phản biện. **Max 5'.**
- Dùng file excel theo mẫu ở bài tập 10
- **Tổ chức chấm điểm nhóm ghi nhận vào cột 10% participation**



# Tổng kết buổi 6

---

- Ước tính số lượng hàng bán ra.
- Hoàn thành KHKD nhóm về ước tính lượng hàng bán ra.

