

Mẫu:	TH 15XNK
Soát xét	00
Hiệu lực	25 18/2017

CÔNG TY CP TẬP ĐOÀN INTIMEX Phòng Xuất Nhập Khẩu

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

BÁO CÁO TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG KINH DOANH THÁNG... - NĂM ...

I. SỐ LIỆU KINH DOANH :

1.1 Xuất khẩu trực tiếp - Cà phê Fix giá hợp đồng - Hồ tiểu - Hạt điều - Khác 1.1 Xuất khẩu ủy thác 2. Hàng hóa nhập khẩu 2.1 Nhập khẩu trực tiếp - Thép - Thép + Nhập khẩu + Tiêu thụ - PVC - Bóng đèn - Khác 2.1 Nhập khẩu ủy thác 2.1 Nhập khẩu ủy thác	% so với KH năm	Trị giá	% so tháng trước	Lũy kế	% so với KH năm
- Hạt điều - Khác 1.1 Xuất khẩu ủy thác 2. Hàng hóa nhập khẩu 2.1 Nhập khẩu trực tiếp - Thép + Nhập khẩu + Tiêu thụ - PVC - Bóng đèn - Khác 2.1 Nhập khẩu ủy thác					
1.1 Xuất khẩu trực tiếp - Cà phê Fix giá hợp đồng - Hồ tiều - Hạt điều - Khác 1.1 Xuất khẩu ủy thác 2.1 Hàng hóa nhập khẩu 2.1 Nhập khẩu trực tiếp - Thép - Thép - Thép - Thợp - PVC - Bông đền - Khâc 2.1 Nhập khẩu ủy thác 2.1 Nhập khẩu ủy thác 2.1 Nhập khẩu - PVC - Bồng đền - Khâc 2.1 Nhập khẩu ủy thác					
- Cà phê					
Fix giá hợp đồng - Hồ tiêu - Hạt điều - Khác Khác - I. Xuất khẩu ủy thác - I. Xuất khẩu trực tiếp 2. Hàng hóa nhập khẩu - Thép + Nhập khẩu - Tiêu thụ - PVC - Bóng đèn - Khác - I. Nhập khẩu ủy thác - I. Nhập khẩu ủy thác					
- Hồ tiêu					
- Khác 1.1 Xuất khẩu ủy thác 2. Hàng hóa nhập khẩu 2.1 Nhập khẩu trực tiếp - Thép + Nhập khẩu + Tiêu thụ - PVC - Bóng đèn - Khắc 2.1 Nhập khẩu ủy thác					
- Khác 1.1 Xuất khẩu ủy thác 2. Hàng hóa nhập khẩu 2.1 Nhập khẩu trực tiếp - Thép + Nhập khẩu + Tiêu thụ - PVC - Bóng đèn - Khắc 2.1 Nhập khẩu ủy thác					
1.1 Xuất khẩu ủy thác 2. Hàng hóa nhập khẩu 2.1 Nhập khẩu trực tiếp - Thép + Nhập khẩu + Tiêu thụ - PVC - Bóng đèn					
2. Hàng hóa nhập khẩu 2.1 Nhập khẩu trực tiếp - Thép + Nhập khẩu + Tiêu thu - PVC - Bóng đèn - Khắc 2.1 Nhập khẩu ủy thác					
2.1 Nhập khẩu trực tiếp - Thép + Nhập khẩu + Tiêu thụ - PVC - Bông đèn - Khắc 2.1 Nhập khẩu ủy thác					
2.1 Nhập khẩu trực tiếp - Thép + Nhập khẩu + Tiêu thụ - PVC - Bông đèn - Khắc 2.1 Nhập khẩu ủy thác					
- Thép					
+ Nhập khẩu + Tiêu thụ - PVC - Bóng đèn - Khác 2.1 Nhập khẩu ủy thác			- A.		
+ Tiêu thụ - PVC - Bóng đèn - Khắc 2.1 Nhập khẩu ủy thác					
- PVC - Bóng đèn - Khác Z.1 Nhập khẩu ủy thác - S.					
- Bồng đền - Khác Khác					
- Khác 2.1 Nhập khẩu ủy thác					
2.1 Nhập khẩu ủy thác					
7 112					
3. riang noa noi dia					
3.1 Nông sản:					
- Cà phê					
- Hồ tiêu					
- Hạt điều					
3.2 Khác					
Tổng cộng					

II. TÌNH HÌNH KINH DOANH

1. Lợi nhuận

		PAKD phát sinh			Thực hiện theo PAKD			Thực tế lợi nhuận thực hiện				
Mặt hàng	Trong	g tháng	Lû	y kế	Trong	tháng	Li	ñy kế	Trong	tháng	Lũy	y kế
	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Lợi nhuận (triệu đồng)	% so với tháng trước	Lợi nhuận (triệu đồng)	% so với kế hoạch

- Hàng nông sắn - Cà phê - Hồ tiêu - Hạt điều						
- Cà phê						
- Hồ tiêu						
- Hạt điều						
- Khác						
- Khác - Mặt hàng khác						
Tổng cộng						

2. Ký kết hợp đồng

C2 -10	Mua ha	àng (tấn)	Bán hàng (tấn)		
Cà phê	Đã ký	Đã giao	Đã ký	Đã giao	
giao tháng					
 Cộng					

II		Mua hàng (tấ	n)		Chênh lệch		
Hạt điều	Đã ký	Đã giao	Chua giao	Đã ký	Đã giao	Chua giao	chưa giao
giao tháng							
4-8.4							
Cộng		1	-	-	-	-	-

Hồ tiêu		Mua hàng (tấn)			Bán hàng(tấn)			
Ho tieu	Đã ký	Đã giao	Chua giao	Đã ký	Đã giao	Chua giao	chưa giao	
giao tháng			17 -7 7 2					
Cộng		-	-		-	-		

3. Hàng tồn kho 3.1 Nông sản

KHÁCH HÀNG/ KHO		LƯỢNG ÂN)	СНІ СНÚ
Kill Car III II I	Mua hàng	Khách gửi	
1, CÀ PHÊ			
a. HĐ mua chưa giao hàng			
Int Xuân Lộc			
CN Đakmil			
CN BMT			
LANCOUS CO.			
b. Tồn kho dịch vụ			
.,,,		9	
Tổng tồn kho cả phê			
2. HÔ TIÊU			
Kho			
Tổng tồn kho hồ tiêu			
3. HẠT ĐIỀU			
Kho.,,			

-1 - 1	
Tổng tồn kho hạt điều	

3.2 Tổn kho Thép: ... Tấn

4.Trễ hạn giao hàng

		Mua	hàng	Bán hàng			
Mặt hàng	SL (tấn)	Khách hàng	Lý do trễ hạn, hướng giải quyết	SL (tấn)	Khách hàng	Lý do trễ hạn, hướng giải quyết	
Cà phê			Ghi rõ từng trường hợp cụ thể			Ghi rõ từng trường hợp cụ thể	
Hồ tiêu			Ghi rõ từng trường hợp cụ thể			Ghi rõ từng trường hợp cụ thể	
Hạt điều			Ghi rõ từng trường hợp cụ thể			Ghi rõ từng trường hợp cụ thể	

III.ĐÁNH GIẢ TÌNH HÌNH THỊ TRƯỜNG, TÌNH HÌNH KINH DOANH TRONG THÁNG, CÁC KHÓ KHĂN, THUẬN LỢI VÀ KIẾN NGHỊ - Đảnh giá về tinh hình thị trường trong tuần:

- Đảnh giá về tinh hình kinh doanh, thuận lợi và khó khăn:
- Kiến nghị:

IV KÉ HOACH KINH DOANH THÁNG TIẾP THEO:

Mặt hàng	Số lượng (tấn)	Kim ngạch (USD)	Doanh thu (Tỷ đồng)	Ghi chú
1. Xuất khẩu				
Cà phê				
Tiêu				
Diếu				
(*)				
2. Nhập khẩu				
- Thép				
3. Nội địa				
Tổng cộng		7.		

V. THANH TOÁN VÀ KHIỂU NẠI

1. Quá hạn thanh toán.

Khách hàng	Số Invoice	Ngày Invoice	Số tiền (USD)	Hình thức thanh toán	Số ngày thanh toán theo quy định	Số ngày quá hạn	Hướng giải quyết

Cộng							

2 That blut this and blan bear

Tarrist and The	m-1.6-	Đơn vị giám	Phát sinh tr	ong tháng	Giải quyết	trong tháng		u nại dang giải yết	Tình trạng	thanh toán
Loại khiều nại	Hàng hóa	định	Số lượng (tấn)	Giá trị (USD)	Số lượng	Giá trị (USD)	Số lượng	Giá trị (USD)	Trong hạn	Quá hạn
A. Theo tính chất										
 Về chất lượng 										
Về trọng lượng						Page 3	P			

B. Theo khách hàng bán					
C. Theo khách hàng mua					

- Trong tuần có:
 -? khiếu nại trọng lượng rơi tập trung vào các cảng nào.
 -? khiếu nại chất lượng, khách hàng nào, lý do bị khiếu nại
 Số tiền thanh toán khiếu nại nhận được:

VI. CÁC CÔNG VIỆC THEO CHỈ ĐẠO CỦA BAN TGĐ

Công việc theo chỉ đạo	Ngày giao	Thời gian hoàn thành	Báo cáo công việc thực hiện	Công việc còn phải thực hiện	Vướng mắc, đề xuất và kiến nghị

Người lập

Tp.HCM, ngày .. tháng .. năm ... Trưởng phòng XNK



 Mẫu:
 TH 15XKG

 Soát xét
 00

 Hiệu lực
 25/8/2013

CÔNG TY CP TẬP ĐOÀN INTIMEX Phòng Xuất khẩu Gạo

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM Độc lập - Tự đo - Hạnh phúc

BÁO CÁO TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG KINH DOANH THÁNG... - NĂM ...

I. SỐ LIỆU KINH DOANH:

		HÀNG H	ÓA (tấn)		KIM	NGẠCH XUẤT	NHẬP KHẨ	U (USD)		DOANH T	HU (tỷ đồng)	
Gạo	Số lượng	% so tháng trước	Lũy kế	% so với KH năm	Trị giá	% so tháng trước	Lũy kế	% so với KH năm	Trị giá	% so tháng trước	Lũy kế	% so với KH năm
1. Xuất khẩu)	1				P				
 Xuất khẩu trực tiếp 												
 Xuất khẩu ủy thác 												
2. Nội địa						11-				K II II II		
Tổng cộng								1				

II. TÌNH HÌNH KINH DOANH

1. Lợi nhuận

		PAKD p	hát sinh			Thực hiện t	heo PAKD			Thực tế lợi r	ıhuận thực hiện	1
	Tron	g tháng	Lū	y kế	Tron	g tháng	Lü	iy ké	Tron	g tháng	Lũy	kế
Gạo	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Lợi nhuận (triệu đồng)	% so với tháng trước	Lợi nhuận (triệu đồng)	% so với kế hoạch						
- Xuất khẩu												
- Nội địa						4						
Tổng cộng	-1	-	-			-						

2. Ký kết hợp đồng

4	I	HĐ MUA (Tấn)	1	HÐ BÁN (TÁN	N)	Chênh lệch
Gạo	SL đã ký	Đã giao	Chua giao	SL đã ký	Đã giao	Chua giao	
HĐ giao hàng tháng							
Tổng cộng	-		12 6-1			-	-

3.Trễ hạn giao hàng

To high green many		
	Mua hàng	Bán hàng(tấn)Page 1

	SL (tấn)	Khách hàng	Lý do trễ, hướng giải quyết	SL (tấn)	Khách hàng	Lý do trễ, hướng giải quyết
Gạo						
Cộng	a A m					

4. Kế hoạch đi hàng tháng kế tiếp:

HÐ NGOẠI	KHÁCH NGOẠI	HĐ NỘI	KHÁCH NỘI	LOẠI HÀNG SL (MTS)	KIÉN ĐÓNG	HẠN GIAO HÀNG TRÊN HĐ	GHI СН Ú

5. Tồn kho hàng hóa

Gạo	Số lượng (tấn)	Kho hàng	Ghi chú
- Mua dư chưa bán		+	
- Mua chưa giao hàng			
- Khác			
Cộng			

III.ĐÁNH GIÁ TÌNH HÌNH THỊ TRƯỜNG, TÌNH HÌNH KINH DOANH TRONG THÁNG, CÁC KHÓ KHĂN, THUẬN LỢI VÀ KIẾN NGHỊ

- Đánh giá về tình hình thị trường trong tuần:
- Đánh giá về tỉnh hình kinh doanh, thuận lợi và khó khăn:
- Kiến nghị:

IV. KÉ HỌACH KINH DOANH THÁNG TIẾP THEO:

Mặt hàng	Số lượng (tấn)	Kim ngạch (USD)	Doanh thu (Tỷ đồng)	Ghi chú
1. Xuất khẩu				
2. Nội địa				
Tổng cộng			Ą-	

V. THANH TOÁN VÀ KHIẾU NẠI

- 1. Tình hình thanh toán
- Quá hạn thanh toán:

Khách hàng	Số Invoice	Ngày Invoice	Số tiền (USD)	Hình thức thanh toán	Số ngày thanh toán theo quy định	Số ngày quá hạn	Hướng giải quyết
131111							
Cộng							

2. Tình hình khiếu nại hàng hóa:

	Đơn vị giám định	Phát sinh trong tháng		Giải quyết trong tháng		Số lượng khiếu nại đang giải quyết		Tình trạng thanh toán	
Loại khiếu nại		Số lượng (tấn)	Giá trị (USD)	Số lượng	Giá trị (USD)	Số lượng	Giá trị (USD)	Trong hạn	Quá hạn
A. Theo tính chất									
 Về chất lượng 									
 Về trọng lượng 									
B. Theo khách hàng bán									
C. Theo khách hàng mua									

VI. CÁC CÔNG VIỆC THEO CHỈ ĐẠO CỦA BAN TGĐ

Công việc theo chỉ đạo	Ngày giao	Thời gian hoàn thành	Báo cáo công việc thực hiện	Công việc còn phải thực hiện	Vướng mắc, đề xuất và kiến nghị

Tp.HCM, ngày .. tháng ... năm ... TRƯỞNG PHÒNG

Người lập



Mẫu;	TH 15CNBC
Soát xét	00
Hiệu lực	25/8/2017

CÔNG TY CP TẬP ĐOÀN INTIMEX CHI NHÁNH BÌNH CHUẨN

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

BÁO CÁO TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG KINH DOANH THÁNG... - NĂM ...

I. SÓ LIỆU KINH DOANH :

		HÀNG H	ÓA (tấn)		KIM NGẠCH XUẨT NHẬP KHẨU (USD)				DOANH THU (tỷ đồng)			
Mặt hàng	Số lượng	% so tháng trước	Lũy kế	% so với KH năm	Trị giá	% so tháng trước	Lũy kế	% so với KH năm	Trị giá	% so tháng trước	Lũy kế	% so với KH năm
1. Hàng hóa xuất khẩu												
1.1 Xuất khẩu trực tiếp												
- Hạt điều	A L											
+ SX												
+ TM												
1.1 Xuất khẩu ủy thác								×				

2. Hàng hóa nhập khẩu												
2.1 Nhập khẩu trực tiếp	-											
- Điều thô												
2.1 Nhập khẩu ủy thác												
3. Hàng hóa nội địa												
3.1 Nông săn:						(A)						
- Hạt điều	4.											
+ SX												
+ TM												
Tổng cộng						1						

II. TÌNH HÌNH KINH DOANH

1. Lợi nhuận

		PAKD phát sinh				Thực hiện theo PAKD				Thực tế lợi nhuận thực hiện (kế toán)			
Mặt hàng	Trong	Trong tháng		Lũy kế		Trong tháng		Lûy kế		tháng	Lũy kế		
y	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Lợi nhuận (triệu đồng)	% so với tháng trước	Lợi nhuận (triệu đồng)	% so với kế hoạch							
- Hàng nông sản													
- Hạt điều													
+ SX													
+ TM													
Tổng cộng													

λ.		Mua hàng (tấ	n)		Chênh lệch		
Hạt điều	Đã ký	Đã giao	Chua giao	Đã ký	Đã giao	Chua giao	chưa giao
giao tháng							
- PM							
Cộng		-	-	-	-	-	-

3. Hàng tồn kho

3.1 Nông sản

HẠT ĐIỀU	Số lượng	Ghi chú
Kho bình chuẩn		

4.Trễ hạn giao hàng

		Mua hàng		Bán hàng			
	SL (tấn) Khách hàng		Lý do trễ hạn, hướng giải quyết	SL (tấn)	Khách hàng	Lý do trễ hạn, hướng giải quyết	
			Ghi rõ từng trường hợp cụ thể			Ghi rõ từng trường hợp cụ thể	
_							

III.ĐÁNH GIÁ TÌNH HÌNH THỊ TRƯỜNG, TÌNH HÌNH KINH DOANH TRONG THÁNG, CÁC KHÓ KHĂN, THUẬN LỢI VÀ KIỂN NGHỊ - Đảnh giá về tinh hình thị trường trong tháng:

- Đánh giá về tính hình kinh doanh, thuận lợi và khó khăn:
- Kiến nghị:

IV. KÉ HOACH KINH DOANH THÁNG TIẾP THEO:

Mặt hàng	Số lượng (tấn)	Kim ngạch (USD)	Doanh thu (Tỷ đồng)	Ghi chú
1. Xuất khẩu		· ·		
- Hạt điều	+	н		
+SX				
+TM				
2. Nhập khẩu	-	1-1-1		
- Điều thô				
3. Nội địa				
- Hạt điều	-			
+ SX				
+ TM				
Tổng cộng		A	- 1	

1. Quá hạn thanh toán.

Khách hàng	Số Invoice	Ngày Invoice	Số tiền (USD)	Hình thức thanh toán	Số ngày thanh toán theo quy định	Số ngày quá hạn	Hướng giải quyết
304044							
Cộng							

2. Tình hình khiếu nại hàng hóa:

Taribbién mai		Đơn vị giám	Phát sinh trong tháng		Giải quyết trong tháng		Số lượng khiếu nại đang giải quyết		Tình trạng thanh toán	
Loại khiếu nại	Hàng hóa	định	Số lượng (tấn)	Giá trị (USD)	Số lượng	Giá trị (USD)	Số lượng	Giá trị (USD)	Trong hạn	Quá hạn
A. Theo tính chất										
- Về chất lượng										
 Vê trọng lượng 										
B. Theo khách hàng bán										
463 Y		V								
C. Theo khách hàng mua										

Trong tháng có:

- ? khiếu nại trọng lượng rơi tập trung vào các cảng nào.
- -? khiểu nại chất lượng , khách hàng nào, lý do bị khiểu nại Số tiền thanh toán khiểu nại nhận được:

VI. CÁC CÔNG VIỆC THEO CHỈ ĐẠO CỦA BAN TGĐ

Công việc theo chỉ đạo	Ngày giao	Thời gian hoàn thành	Báo cáo công việc thực hiện	Công việc còn phải thực hiện	Vướng mắc, đề xuất và kiến nghị

Người lập

Tp.HCM, ngày .. tháng .. năm ... Giám đốc chi nhánh



Mẫu:	TH 15CNDAKMIL
Soát xét	00
Hiệu lực	25 /8 /2017

n

CÔNG TY CP TẬP ĐOÀN INTIMEX CHI NHÁNH ĐÁK MIL

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

BÁO CÁO TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG KINH DOANH THÁNG... - NĂM ...

I. SỐ LIỀU KINH DOANH:

440.4910		HÀNG H	ÓA (tấn)	DOANH THU (tỷ đồng)					
Mặt hàng	Số lượng	% so tháng trước	Lũy kế	% so với KH năm	Trị giá	% so tháng trước	Lũy kế	% so với KH năm	
1. Cà phê									
+ <i>TM</i>									
+ SX									
2. TTTM									
+ Điện tử	-								
+ Điện lạnh									
+ Điện gia dụng									
+ Siêu thị									
Tổng cộng	1				2'-'				

II. TÌNH HÌNH KINH DOANH

1. Lợi nhuận

		PAKD pl	hát sinh		Thực hiện theo PAKD				Thực tế lợi nhuận thực hiện			
	Tron	g tháng	Lũy kế		Trong tháng		Lüy kể		Trong tháng		Lũy kế	
Mặt hàng	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Lợi nhuận (triệu đồng)	% so với tháng trước	Lợi nhuận (triệu đồng)	% so với kế hoạch
- Cà phê												
+ <i>TM</i>												
+ SX												
- TTTM												
Tổng cộng									0 1			

2. Cân đối mua bán mặt hàng cà phê đến thời điểm báo cáo:

Lượng hàng hóa đơ	on vị đang có	Lượng hà	Lượng hàng hóa phải giao, phải trả		Cán han đồng đã gian
Chi tiất	Số lượng	Chi tiất	Số lượng (tấn)	Cân đôi	Các hợp đồng đã giao

Page 1

Curtice	(tấn)	Cin tier	Cộng	XK	Nội địa	nguon nang		nua chot g	ıa
- Hàng tồn kho	-	- Hàng khách hàng gửi kho	_						
+ Hàng tồn kho đơn vị		+ Gửi tại kho đ	lon vị						
+ Hàng gửi kho DV (Đồng Tiến, Sóng Thần))		+ Gửi tại kho k	hác				Hợp đồng	Hợp đồng	
= Cho mượn		- Hàng đi mượ	yn				bán	mua chưa	Cân đối
******		•••					chưa chốt giá	chốt giá	
- Hợp đồng mua chưa gia	-	- Hợp đồng b	Te d	-	-		chot gia		
+ Đã chốt giá		+ Đã chốt giá							
+ Chưa chốt giá trừ lùi (không tính HĐ trừ lùi gửi kho) (4)		+ Chưa chốt g	iá (5)						
Câna		Cộng	14			-	-		-
Cộng	(1)		(2)			= (1) - (2)			(3)

Kết luận:

1. Bán trước chưa mua =

tấn

2. Đã mua đầu cơ chưa

fix

$$= (1)-(2)-(3)-(4)+(5)$$

- tấn

3. Đã fix chưa mua

tấn

(***):SL hàng phải giao các tháng (tấn):

tấn

3.Trễ hạn giao hàng mặt hàng cà phê

	Mua hàng (tấn)	Bán hàng(tấn)			
SL (tấn)	Khách hàng	Lý do trễ, hướng giải quyết	SL (tấn)	Khách hàng	Lý do trễ, hướng giải quyết

Cộng					

III.ĐÁNH GIÁ TÌNH HÌNH THỊ TRƯỜNG, TÌNH HÌNH KINH DOANH TRONG THÁNG, CÁC KHÓ KHĂN, THUẬN LỢI VÀ KIẾN NGHỊ

- Đánh giá về tình hình thị trường:
- Đánh giá về tình hình kinh doanh, thuận lợi và khó khăn:
- Kiến nghị:

IV. KÉ HOACH KINH DOANH THÁNG TIẾP THEO:

Cà phê	Số lượng (tấn)	Doanh thu (Tỷ đồng)	Ghi chú
1. SX			
2. TM			
Tổng cộng			

V. CÁC CÔNG VIỆC THEO CHỈ ĐẠO CỦA BAN TGĐ:

Công việc theo chỉ đạo	Ngày giao	Thời gian hoàn thành	Công việc còn phải thực hiện	Vướng mắc, đề xuất và kiến nghị

Đắk Mil, ngày ... Tháng... Năm... GIÁM ĐỐC

NGƯỜI LẬP



Mẫu:	TH 15CNBMT
Soát xét	00
Hiệu lực	25/8/2017

CÔNG TY CP TẬP ĐOÀN INTIMEX CN B<u>UÔN MA TH</u>UỘT

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

BÁO CÁO TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG KINH DOANH THÁNG... NĂM ...

I, SÓ LIỆU KINH DOANH :

	HÀNG HÓA (tấn)			KIM NGẠCH XUẤT NHẬP KHẨU (USD)				DOANH THU (tỷ đồng)				
Cà phê	Số lượng	% so tháng trước	Lũy kế	% so với KH năm	Trị giá	% so tháng trước	Lũy kế	% so với KH năm	Trị giá	% so tháng trước	Lũy kế	% so với KH năm
1. Xuất khẩu				0								
- Cà phê TM												
- Cà phê SX												
Fix giá hợp đồng												
2. Nội địa												
- Cà phê TM												
- Cà phê SX												
Tổng cộng												

II. TÌNH HÌNH KINH DOANH

1. Lợi nhuận

		PAKD phát sinh				Thực hiện t	heo PAKD		Thực tế lợi nhuận thực hiện				
Cà nhã	Trong	g tháng	Lõ	y kế	Trong	tháng	Lũy kế		Trong tháng		Lũy kế		
- Cà phê	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Lợi nhuận (triệu đồng)	% so với tháng trước	Lợi nhuận (triệu đồng)	% so với kế hoạch	
TM - SX													
Tổng cộng													

2.Trễ hạn giao hàng:

M	ua hàng (tấn)		Bản hàng(tấn)				
SL (tấn)	Khách hàng	Lý do trễ, hưởng giải quyết	SL (tấn)	Khách hàng	Lý do trễ, hướng giải quyết		
Cộng							

3. Hàng tồn kho

Lượng hàng hóa đơn vị đang có		Luo	ng hàng hóa	phải giao, p	hải trả	Cân đối			
ou vilu	Số lượng	GI LIK	Số lượng (tấn)			nguồn	Các hợp đồng đã giao chưa chốt gi		
Chi tiết	(tấn)	Chi tiết	Cộng	XK	Nội địa	hàng			
- Hàng tồn kho	ī	- Hang khách	-						
+ Hàng tồn kho đơn vị + Hang gưi кho		+ Gửi tại kho đơn vị							
DV		+ Gửi tại kho	khác						
+ Cho mượn		- Hàng đi m	rọ'n				Hợp đồng bán		Cân đối
***							chưa chốt giá		
- Hợp đồng mua cl		- Hợp đồng			-				
+ Đã chốt giá		+ Đã chốt gi	á						
+ Chưa chốt gia trừ lủi		+ Chưa chốt	giá (5)						
Cộng	4	Cộng	-			-	-		-
- Ying	(1)		(2)			=(1)-(2)			(3)

Kết luận:

1. Bán trước chưa

tấn

2. Đã mua đầu cơ chưa fix

=(1)-(2)-(3)-

(4) + (5)tấn 3. Đã fix chưa mua tấn

(***):SL hàng phải giao các tháng (tấn):

tấn

IV. KÉ HOACH KINH DOANH THÁNG TIẾP THEO:

Cà phê	Số lượng (tấn)	Kim ngạch (USD)	Doanh thu (Tỷ đồng)	Ghi chú
 Xuất khẩu 				
+ TM				
+ SX				
Nội địa				
+ TM				
+ SX				
Tổng cộng		i .		

V. THANH TOÁN VÀ KHIỀU NẠI 1. Quá hạn thanh toán.

Khách hàng	Số Invoice	Ngày Invoice	Số tiền (USD)	Hình thức thanh toán	thanh toán	Số ngày quá hạn	Hướng giải quyết
311711							
Cộng							

2. Tình hình khiếu nại hàng hóa:

Loại khiếu nại Hàng hóa giám định	Hàng hóa	Đơn vị	Phát sinh trong tháng		Giải quyết trong tháng		Số lượng khiếu nại đang giải quyết		Tình trạng thanh toán	
	Số lượng (tấn)	Giá trị (USD)	Số lượng	Giá trị (USD)	Số lượng	Giá trị (USD)	Trong hạn	Quá hạn		
A. Theo tính chất										
 Về chất lượng 										
- Về trọng lượng			7-1-1							
B. Theo khách hàn	g bán									
						6 6				
C. Theo khách hàn	g mua									

VI . CÁC CÔNG VIỆC THEO CHỈ ĐẠO CỦA BAN

Công việc theo chỉ đạo	Ngày giao	Thời gian hoàn thành	Báo cáo công việc thực hiện	Công việc còn phải thực hiện	Vướng mắc, đề xuất và kiến nghị

Người lập

Buôn Ma Thuột, ngày .. tháng ... năm .. GIÁM ĐỐC (ký tên, đóng dấu)



Mẫu:	TH 15TTTMVPCT
Soát xét	00
Hiệu lực	25 18 12017

CÔNG TY CP TẬP ĐOÀN INTIMEX
TTTM VP CTY

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

BÁO CÁO TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG KINH DOANH THÁNG... NĂM...

I. SÓ LIỆU KINH DOANH

		HÀNG H	OÁ (tấn)		К	KIM NGẠCH NHẬP KHẨU (USD)				DOANH TH	U (tỷ đồng)	
MẬT HÀNG	Số lượng	% so tháng trước	Luỹ kế	% so với KH năm	Trị giá	% so tháng trước	Luỹ kế	% so với KH năm	Trị giá	% so tháng trước	Lũy kế	% so với KH năm
1. Hàng hóa nhập khẩ												
1.1. Nhập khẩu trực tiệ												
- Thịt gà												
- Trâu đông lạnh												
1.2 Tiêu thụ hàng nhậ												
- Thịt gà												
- Trâu đông lạnh												
2. Hàng nội địa												
- Thịt gà												
- Trâu đồng lạnh												
TổNG CỘNG								- 1				1

II, TÌNH HÌNH KINH DOANH

L PAKD phát sinh và lợi nhuận thực hiện

		PAKD pl	hát sinh		Thực tế lợi nhuận thực hiện					
	Trong	g tháng	Lüy kế		Trong tháng		Lũy kế			
Mặt hàng	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Lợi nhuận (triệu đồng)	% so với tháng trước	Lợi nhuận (triệu đồng)	% so với kế hoạch		
1. Thực phẩm đông	lạnh									
+ Thịt gà	-	1-1	-	-						
+ Thịt trâu			-	-						
+ Xương bó				-						
CONG	-			-						

2. Hàng tồn kho

	TÔN ĐẦU		NH	ĂΡ	XU.	ÁT	TÔN CUỐI	
Mặt hàng	Số lượng	Giá trị						

	(Tần)	(Tý VNĐ)	(Tắn)	(Tý VNĐ)	(Tấn)	(Tỷ VNĐ)	(Tấn)	(Tỷ VNĐ)
1. Thực phẩm đông lạnh	1							
+ Thịt gà								
+ Thịt trâu						T		
+ Xương bò								
CONG								

III. ĐẢNH GIÁ TÌNH HÌNH THỊ TRƯỜNG, TÌNH HÌNH KINH DOANH TRONG THÁNG, CÁC THUẬN LỢI , KHÓ KHẮN VÀ KIẾN NGHỊ .

Nhận định thị trường:

- + Tinh hình thị trường trong nước :
- + Giá bản trong nước:
- + Giá mua nước ngoài ;

ou man nave ngour

IV. KÉ HOACH KINH DOANH THÁNG TIẾP THEO

Mặt hàng	Số lượng (Tấn)	Doanh thu (Tỷ VNĐ)	Ghi chú
1. Thực phẩm đông l	ạnh		
+ Thịt gà			
+ Thịt trấu			
+ Xương bò			
TÓNG CỘNG			

V. CÁC CÔNG VIỆC THEO CHỈ ĐẠO CỦA BAN TGĐ

hoàn thành	Báo cáo công việc thực hiện	Công việc còn phải thực hiện	xuất và kiến ngh

Tp.HCM, ngày .. tháng ... năm ...

Người lập

GIÁM ĐỐC TTTM



Mẫu:	TH 15CNTL
Soát xét	00
Hiệu lực	25 / 8 /2017

CÔNG TY CP TẬP ĐOÀN INTIMEX INTIMEX THANGLONG

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

BÁO CÁO TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG KINH DOANH THÁNG... NĂM ...

I. SỐ LIỆU KINH DOANH:

		HÀNG E	HÓA (tấn)		KIM NO	ACH XUÁT NI	HẬP KHẢ	U (USD)	DOANH THU (tỷ đồng)			
Mặt hàng	Số lượng	% so tháng trước	Lũy kế	% so với KH năm	Trị giá	% so tháng trước	Lũy kế	% so với KH năm	Trị giá	% so tháng trước	Lũy kế	% so với KH năm
1. Xuất khẩu												
- Cà phê												
- Hồ tiêu												
- Hạt điều												
2. Nội địa												
- Cà phê												
- Hồ tiêu												
- Khác												
Tổng cộng												

II. TÌNH HÌNH KINH DOANH

1. Lợi nhuận

	PAKD					Thực hiện tho	a PAKD		Thực tế lợi nhuận thực hiện			
Số lượng nhuậ (tấn) (triệ	tháng	Lũy kế		Trong tháng		Lūy kế		Trong tháng		Lũy kế		
		Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Lợi nhuận (triệu đồng)	% so với tháng trước	Lợi nhuận (triệu đồng)	% so với kế hoạch
Cà phê				7								
- Hồ tiêu								- 1				
- Hạt điều												
Khác												
Tổng cộng												

a. Ký kết hợp đồng

		Mua hàng (tấn)						Bán hàng(tấn)						
Cà phê			Đã giao			Chua giao			Đã giao		Chua giao			
On pine	Đã ký	Tổng SL	OUTRIGHT	Trừ lùi	Tổng SL	OUTRIGHT	Trừ lùi	Đã ký	Tổng SL	Đã Fix	Chua fix	Tổng SL	Đã Fix	Chura fix
Giao tháng			14,1								11.			
140														
Cộng														

	M	lua hàng (t	ấn)		Chênh		
Hồ tiêu	Đã ký	Đã giao	Chưa giao	Đã ký	Đã giao	Chua giao	lệch chưa
Giao tháng							
					7		
44.			/				
Cộng							

b. Hợp đồng gửi kho chưa chốt giá mặt hàng cà phê.

Charles	Hợp đồng đầu		Hợp đồng đầu	Ghi chú	
Cà phê	Số lượng (tấn)	Giá TB	Số lượng (tấn)	Giá TB	
- R-XÔ					
- R1					
- R2					
Cộng	1 - 6 -		-		

3.Trễ hạn giao hàng

		Mua hàn	g		Bán hàng	(tấn)
Mặt hàng	SL (tấn)	Khách hàng	Lý do trễ, hướng giải quyết	SL (tấn)	Khách hàng	Lý do trễ, hướng giải quyết
Cà phê						
Hồ tiêu						
Cộng						

III.ĐÁNH GIÁ TỈNH HÌNH THỊ TRƯỜNG, TÌNH HÌNH KINH DOANH TRONG THÁNG, CÁC KHÓ KHĂN, THUẬN LỢI VÀ KIẾN NGHỊ

- Đánh giá về tình hình thị trường :
 Đánh giá về tình hình kinh doanh, thuận lợi và khó khăn:
- Kiến nghị:

IV. KÉ HOACH KINH DOANH THÁNG TIẾP THEO ;

Mặt hàng	Số lượng (tấn)	Kim ngạch (USD)	Doanh thu (Tỷ đồng)	Ghi chú
1. Xuất khẩu				
2. Nội địa				
Tổng cộng				

V. THANH TOÁN

Quá hạn thanh toán.

Khách hàng	Số Invoice	Ngày Invoice	Số tiền (USD)	Hình thức thanh toán	Số ngày thanh toán theo quy định	Số ngày quá hạn	Hướng giải quyết
4							
Cộng							

VI . CÁC CÔNG VIỆC THEO CHỈ ĐẠO CỦA BAN

Công việc theo chỉ đạo	Ngày giao	Thời gian hoàn	Báo cáo công việc thực hiện	Công việc còn phải thực hiện	Vướng mắc, đề xuất và kiến nghị
here.					

Hà Nội, ngày ... tháng ... năm ... GIÁM ĐỐC

Người lập



Mẫu:	TH 15TTTM.BMT
Soát xét	00
Hiệu lực	25 /8 /2017

CÔNG TY CP TẬP ĐOẢN INTIMEX TTTM BMT

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

BÁO CÁO TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG KINH DOANH THÁNG... - NĂM ...

I. SỐ LIỆU KINH DOANH:

		HÀNG H	ÓA (tấn)	DOANH THU (tỷ đồng)					
Mặt hàng	Số lượng	% so tháng trước	% so với KH năm	Lũy kế	Trị giá	% so tháng trước	Lũy kế	% so với KH năm	
1. Hàng hóa nội địa									
- Cà phê TM							* * * * * * * * * * * * * * * * * * * *		
- TTTM									
+ Điện từ									
+ Điện lạnh									
+ Điện gia dụng									
+ Hàng Midea									
+ Siều thị									
Tổng cộng									

II. TÌNH HÌNH KINH DOANH

1. Lợi nhuận

Mặt hàng		PAKD ph	Thực hiện theo PAKD				Thực tế lợi nhuận thực hiện					
	Trong tháng		Lũy kế		Trong tháng		Lũy kế		Trong tháng		Lũy kế	
	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)		Lợi nhuận (triệu đồng)	Lợi nhuận (triệu đồng)	% so với tháng trước	Lợi nhuận (triệu đồng)	% so với kế hoạch
- Cà phê												
- Siêu thị												
Tổng cộng												

2	Llan	dâna
4.	Hộp	đông

a. Ký kết hợp đồng

	Mua hàng (tấn)	Bán hàng(tấn)	Chênh
Cà nhâ		137.17	lâch

Ca pue	Đã ký	Đã giao	Chua giao	Đã ký	Đã giao	Chua giao	iècii
Giao tháng							
44.							
Cộng							

b. Hợp đồng gửi kho chưa chốt giá mặt hàng cà phê.

	Hợp đồng gử	Hợp đồng gửi kho đầu vào Hợp đồng gửi kho đầu ra						
Cà phê	Số lượng (tấn)	Giá TB	Số lượng (tấn)	Giá TB	Ghi chú			
111								
Cộng	-		7					

3.Trễ hạn giao hàng mặt hàng cà phê

N	lua hàng (tấn)		Bán hàng(tấn)			
SL (tấn)	Khách hàng	Lý do trễ, hướng giải quyết	SL (tấn)	Khách hàng	Lý do trễ, hướng giải quyết	

Cộng						

4. Tồn kho TTTM

		GIÁ TRỊ TÔN KHO (tỷ đồng)								
Mặt hàng	Tổng tồn	hàng hóa		Hang cnạm shuyễn		: Hang cạn	Biện pháp xử lý			
	tuần này	% so tuần trước	tuần này	% so tuần trước	tuần này	% so tuần trước				
- Điện tử										
- Điện lạnh										
- Điện gia dụng										
- Midea										
- Siêu thị										
TÓNG CỘNG										

III.ĐÁNH GIÁ TÌNH HÌNH THỊ TRƯỜNG, TÌNH HÌNH KINH DOANH TRONG THÁNG, CÁC KHÓ KHĂN, THUẬN LỢI VÀ KIẾN NGHỊ

- Đánh giá về tình hình thị trường:
 Đánh giá về tình hình kinh doanh, thuận lợi và khó khăn:
- Kiến nghị:

IV. KÉ HOACH KINH DOANH THÁNG TIẾP THEO:

Mặt hàng	Số lượng (tấn)	Doanh thu (Tỷ đồng)	Ghi chú
1. Cà phê			
2. TTTM			
Tổng cộng			

V. CÁC CÔNG VIỆC THEO CHỈ ĐẠO CỦA BAN TGĐ

Công việc theo chỉ đạo	Ngày giao	Thời gian hoàn thành	Công việc còn phải thực hiện	Vướng mắc, đề xuất và kiến nghị

BMT, ngày ... tháng... năm... GIÁM ĐỐC

NGƯỜI LẬP



Mẫu:	TH 15CNTN
Soát xét	00
Hiệu lực	25 18 12017

CÔNG TY CP TẬP ĐOÀN INTIMEX CHI NHÁNH TÂY NINH

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

BÁO CÁO TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG KINH DOANH THÁNG... - NĂM ...

I. SÓ LIỆU KINH DOANH :

		HÀNG I	IÓA (tấn)		DOANH THU (tỷ đồng)				
Mặt hàng	Số lượng	% so tháng trước	% so với KH năm	Lũy kế	Trị giá	% so tháng trước	Lûy kế	% so với KH năm	
1. Hàng hóa nội địa									
1.1 Nông sản:									
- Hạt điều									
1.2 Bán buôn									
Sữa Vinamilk									
Mì ăn liền									
Hàng CNP									
Khác (dầu ăn, nước mắm	n, bột ngọt)								
Tổng cộng									

II. TÌNH HÌNH KINH DOANH

1. Lợi nhuận

		PAKD phát sinh				Thực hiện theo PAKD				Thực tế lợi nhuận thực hiện			
Mặt hàng	Trong	Trong tháng		Lũy kế		Trong tháng		Lũy kế		Trong tháng		Lũy kế	
	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Lợi nhuận (triệu đồng)	% so với tháng trước	Lợi nhuận (triệu đồng)	% so với kế hoạch							
- Hạt điều	4												
- Bán buôn													
Tổng cộng													

2. Ký kết hợp đồng

Hạt điều	Mua hàng (tấn)			Bán hàng(tấn)			Chênh lệch
	Đã ký	Đã giao	Chua giao	Đã ký	Đã giao	Chua giao	3,740
Giao tháng							
394							
Cộng							

3. Tồn kho

a. Hat diều

Kho hàng	Số lượng (Tấn)		

b. Bán buôn

	GIÁ TRỊ TÓN KHO (tỷ đồng)					
Mặt hàng	Tuần này	% so tuần trước	So với tiêu chí tồn kho tối thiễu của nhà cung cấp	Ghi chủ		
- Sữa Vinamilk						
- Mì ăn liền						
TÔNG CỘNG						

4.Trễ han giao hàng

	Mua hàng (tấn)		Bán hàng(tấn)		
SL (tấn)	Khách hàng	Lý do trễ, hướng giải quyết	ŜL (tấn)	Khách hàng	Lý do trễ, hướng giải quyết
 Cộng					

III.ĐÁNH GIẢ TÌNH HÌNH THỊ TRƯỜNG, TỈNH HÌNH KINH ĐOANH TRONG THÁNG, CÁC KHÓ KHĂN, THUẬN LỢI VÀ KIẾN NGHỊ

Đánh giá về tinh hình thị trường trong tuần:
Đánh giá về tình hình kinh doanh, thuận lợi và khô khắn:

- Kiến nghị:

IV. KÉ HOACH KINH DOANH THÁNG TIÉP THEO:

Mặt hàng	Số lượng (tấn)	Doanh thu (Tỷ đồng)	Ghi chú
Hạt điều			
Sữa Vinamilk			
Mì ăn liền			
Tổng cộng	-	-	

V. CÁC CÔNG VIỆC THEO CHỈ ĐẠO CỦA BAN TGĐ

Công việc theo chỉ đạo	Ngày giao	Thời gian hoàn thành	Báo cáo công việc thực hiện	Công việc còn phải thực hiện	Vướng mắc, đề xuất và kiến nghị

Người lập

Tây Ninh, ngày .. tháng ... năm... GIÁM ĐỐC (ký tên, đóng dấu)