

# YÊU CẦU LẬP MỚI/ SỬA ĐỔI VĂN BẢN

Mẫu:	VB01		
Soát xét	00		
Hiệu lực	10/07/2017		

Phòng Ban yêu cầu: Ban QTRR

Ngày:

Ngay: STT	Tên tài liệu/ biểu mâcu	Mã số	Lý do
	Tên tài liệu/ biểu mâcu QUY TRÌNH DUYỆT KHÁCH HÀNG MỚI	04/QT-QTRR	Lập mới
			=
			1
	V 40	-	*
,			
			The state of the s

Người yêu cầu Ban QTRR

Phạm Vũ Trường Giang Ngày23tháng. Qnăm2017 Phê duyệt

Ngày23tháng.8.năm2017



# QUI TRÌNH DUYỆT KHÁCH HÀNG MÓI

Mã số	04/QT-QTRR
Soát xét	00
Hiệu lực	23.1.8.12017

## 1. MỤC ĐÍCH

Đánh giá, nhận xét khách hàng mới theo các quy định của TGĐ, phê duyệt khách hàng trên phần mềm để đơn vị giao dịch, hạn chế rủi ro.

### 2. PHAM VI ÁP DỤNG

## 2.1 Đối tượng áp dụng

Khách hàng mới của các đơn vị trong Tập đoàn

#### 2.2 Trách nhiệm áp dụng

Các đơn vị trong Tập đoàn.

Stt	H SỬ SỬA ĐỐI TÀI L Nội dung thay đổi	Soát xét	Ngày	Biên soạn	Kiểm tra	Duyệt
1	Lập mới	00	23/08/2017	Phạm Vũ Trường Giang	Đỗ Hà Phương	Đỗ Hà Nam
-1						
-						
_			-			

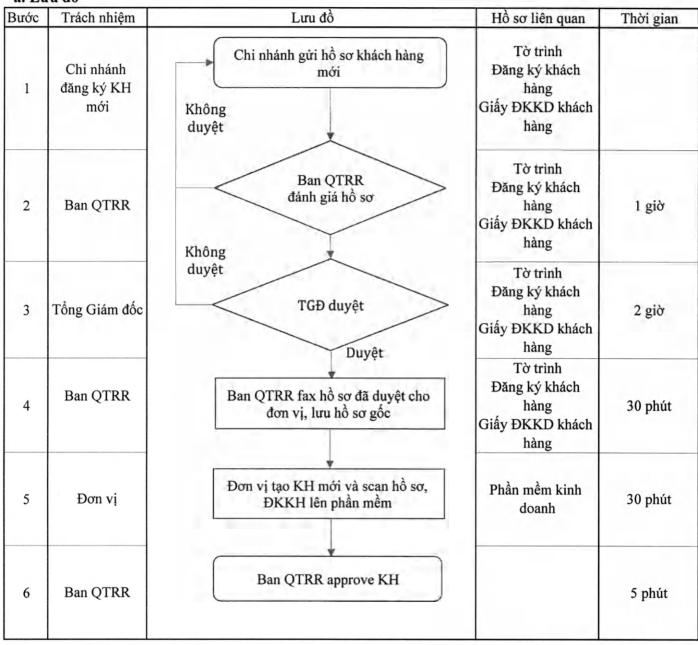


## QUI TRÌNH DUYỆT KHÁCH HÀNG MỚI

Mã số	04/QT-QTRR
Soát xét	00
Hiệu lực	23.18.12017

## 4. QUI TRÌNH DUYỆT KHÁCH HÀNG MỚI

#### a. Lưu đồ





# QUI TRÌNH DUYỆT KHÁCH HÀNG MỚI

Mã số	04/QT-QTRR
Soát xét	00
Hiệu lực	23.1.8.12017

## b. Diễn giải

Bước	Công việc thực hiện	Diễn giải chi tiết
1	Chi nhánh gửi hổ sơ khách hàng mới	Chỉ nhánh gửi hồ sơ đăng ký khách hàng mới gồm: 1. Tờ trình 2. Mẫu Đăng ký khách hàng 3. Giấy phép ĐKKD của khách hàng 4. Tài liệu liên quan của khách hàng
2	Ban QTRR đánh giá hồ sơ	Căn cứ vào các quy định của TGĐ, Ban QTRR kiểm tra thông tin khách hàng và tài liệu đầy đủ
3	TGĐ duyệt	Ban QTRR trình Tổng Giám đốc duyệt, cho ý kiến
4	Ban QTRR fax hồ sơ cho đơn vị, lưu lại bản gốc	Ban QTRR fax hồ sơ cho đơn vị, lưu lại bản gốc
5	Đơn vị tạo khách hàng mới và scan hồ sơ lên phần mềm	Đơn vị tạo khách hàng mới và scan hồ sơ lên phần mềm
6	Ban QTRR approve khách hàng	Ban QTRR approve khách hàng trên phần mềm.

Ghi chú: Các đơn vị thành viên chỉ thực hiện từ bước 5 trong quy trình.

# 5. TÀI LIỆU/HÒ SƠ LIÊN QUAN

- Mẫu VB 3b: Tờ trình
- Mẫu DSKH.02/DKKH
- Giấy chứng nhận ĐKKD của khách hàng

Soạn thảo	Kiểm trạ	Phê duyệt
Pram Un Triby Coing	M	F

Mẫu: VB 3b

## CÔNG TY CP TẬP ĐOÀN INTIMEX **TÊN ĐƠN VỊ**

# CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

Số: /TTr-INX (tên đơn vị)

(Địa danh), ngày tháng năm

	TÒ TRÌNH
V/v	
Kính g	ửi:
	;
	;
	- ····································
	·····./.
N. 4. 4.0	
Nơi nhận: - Như trên;	QUYỀN HẠN, CHỨC VỤ NGƯỜI KÝ
; - Luru: VT, A(XX ).	(Chữ ký, dấu)

(Họ tên người ký)

ĐƠN VỊ ĐĂNG KÝ

# CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM Độc lập – Tự do – Hạnh phúc BM-QTR

BM-QTRR DSKH.02/DKKH

(	BANG ĐẠ Cà phê nhân □ Cà phê xô	ĂNG KÝ KHA  □ Hồ tiêu			Bán □
1	Nông sản khác:				
I	Phần đăng ký				
	Tên công ty				
	Địa chỉ công ty				
	Điện thoại:Fax:.	aniron			
4	Tên Đại diện pháp nhân công ty				
	Người ký hợp đồng				
	Giấy ủy quyền (thời hạn 1 năm)				
1	Người giao dịch				
1	Năm thành lập của công ty				
	Loại hình công ty (thương mại, k	tho cung ứng,)			
0	Các sản phẩm/ngành nghề kinh c	loanh chính			
1	Địa điểm, năng lực kho chứa/nhà	máy chế biến			
2	Số lượng kinh doanh bình quân (	tấn/năm) Đ/v			
2	hàng nông sản, niên vụ gần nhất.				
3	Lãnh đạo đơn vị đã gặp gỡ tiếp x	túc với khách			
)	hàng này chưa?				
4	Đánh giá của đơn vị về năng lực,	uy tín, khả năng			
*	mua/bán (tấn/tháng) của khách h	àng.			
5	Tình hình nộp thuế của khách hà	ng (xác nhận của			
9	cục thuế địa phương)				
6	Đã có quan hệ thương mại với cá	ic người mua			
0	chính (liệt kê khách nội, khách n	goại)			
7	Hình thức mua bán truyền thống				
8	Hạn mức tối đa hàng tồn còn chu	ra giao (mua/bán)			
	Iồ sơ đính kèm				
9	Giấy phép đăng ký KD của khác	h hàng (mới nhất)			
	Một số bản sao hợp đồng mua bá				
0	đã thực hiện với đơn vị khác (nết				
ŧ	Dề xuất của đơn vị				
	Chỉ tiêu		Ý kiến BG	Đ/Phòng, ban đơn	vi
	Phương thức thanh toán đề nghị	(Úng tiền/không			
1	ứng tiền/đặt cọc/không đặt cọc/k				
2	Hạn mức ứng tiền tối đa/đặt cọc	tối thiểu đề xuất			
		1.374 7.74.		T	
	ím đốc/Trưởng phòng ban,	Giám đốc duyệt:		không đồn	
	i cam kết chịu trách nhiệm			(mua/bán):1.000	
	oi rủi ro liên quan đến khách	Ứng tiền: đồng ý	mức ứng :.	%; không đồ	ng ý
	đề xuất và đề nghị Tổng Giám	Ý kiến khác:		,	
	iám đốc phê duyệt	***************************************			.,
			ngày thá	ng năm 2017	
		****		ng năm 2017	
			TÔNG GIÁ	M ĐÔC	