	BÁO CÁO TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG SXKD THÁNG									
CÔNG TY CP TẬP ĐOÀN INTIMEX Phòng Xuất Nhập Khẩu										Mẫu: TH 15XNK
CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM <u>Độc lập - Tự do - Hạnh phúc</u>										Soát xét 00
BÁO CÁO TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG KINH DOANH THÁNG... - NĂM ...										Hiệu lực 25 / 8 / 2017

I. SỐ LIỆU KINH DOANH :

Mặt hàng	HÀNG HÓA (tấn)				KIM NGẠCH XUẤT NHẬP KHẨU (USD)				DOANH THU (tỷ đồng)			
	Số lượng	% so tháng trước	Lũy kế	% so với KH năm	Trị giá	% so tháng trước	Lũy kế	% so với KH năm	Trị giá	% so tháng trước	Lũy kế	% so với KH năm
1. Hàng hóa xuất khẩu												
1.1 Xuất khẩu trực tiếp												
- Cà phê												
Fix giá hợp đồng												
- Hồ tiêu												
- Hạt điều												
- Khác...												
1.1 Xuất khẩu ủy thác												
....												
2. Hàng hóa nhập khẩu												
2.1 Nhập khẩu trực tiếp												
- Thép												
+ Nhập khẩu												
+ Tiêu thụ												
- PVC												
- Bóng đèn												
- Khác...												
2.1 Nhập khẩu ủy thác												
....												
3. Hàng hóa nội địa												
3.1 Nông sản:												
- Cà phê												
- Hồ tiêu												
- Hạt điều												
3.2 Khác...												
Tổng cộng												

II. TÌNH HÌNH KINH DOANH

1. Lợi nhuận

Mặt hàng	PAKD phát sinh				Thực hiện theo PAKD				Thực tế lợi nhuận thực hiện			
	Trong tháng		Lũy kế		Trong tháng		Lũy kế		Trong tháng		Lũy kế	
	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Lợi nhuận (triệu đồng)	% so với tháng trước	Lợi nhuận (triệu đồng)	% so với kế hoạch

- Hàng nông sản												
- Cà phê												
- Hồ tiêu												
- Hạt điều												
- Khác...												
- Mặt hàng khác												
....												
Tổng cộng												

2. Ký kết hợp đồng

Cà phê	Mua hàng (tấn)		Bán hàng (tấn)	
	Đã ký	Đã giao	Đã ký	Đã giao
giao tháng ..				
.....				
Cộng				

Hạt điều	Mua hàng (tấn)			Bán hàng(tấn)			Chênh lệch chưa giao
	Đã ký	Đã giao	Chưa giao	Đã ký	Đã giao	Chưa giao	
giao tháng ..							
....							
Cộng	-	-	-	-	-	-	-

Hồ tiêu	Mua hàng (tấn)			Bán hàng(tấn)			Chênh lệch chưa giao
	Đã ký	Đã giao	Chưa giao	Đã ký	Đã giao	Chưa giao	
giao tháng ..							
Cộng	-	-	-	-	-	-	-

3. Hàng tồn kho

3.1 Nông sản

KHÁCH HÀNG/ KHO	TỔNG LƯỢNG (TẤN)		CHI CHỨ
	Mua hàng	Khách gửi	
1. CÀ PHÊ			
a. HD mua chưa giao hàng			
Int Xuân Lộc			
CN Đakmil			
CN BMT			
.....			
b. Tồn kho dịch vụ			
...			
Tổng tồn kho cà phê			
2. HỒ TIÊU			
Kho...			
Tổng tồn kho hồ tiêu			
3. HẠT ĐIỀU			
Kho...			

Tổng tồn kho hạt điều			
-----------------------	--	--	--

3.2 Tồn kho Thép: ... Tấn

4.Trễ hạn giao hàng

Mặt hàng	Mua hàng			Bán hàng		
	SL (tấn)	Khách hàng	Lý do trễ hạn, hướng giải quyết	SL (tấn)	Khách hàng	Lý do trễ hạn, hướng giải quyết
Cà phê			Ghi rõ từng trường hợp cụ thể			Ghi rõ từng trường hợp cụ thể
Hồ tiêu			Ghi rõ từng trường hợp cụ thể			Ghi rõ từng trường hợp cụ thể
Hạt điều			Ghi rõ từng trường hợp cụ thể			Ghi rõ từng trường hợp cụ thể

III.ĐÁNH GIÁ TÌNH HÌNH THỊ TRƯỜNG, TÌNH HÌNH KINH DOANH TRONG THÁNG, CÁC KHÓ KHĂN, THUẬN LỢI VÀ KIẾN NGHỊ

- Đánh giá về tình hình thị trường trong tuần:

- Đánh giá về tình hình kinh doanh, thuận lợi và khó khăn:

- Kiến nghị:

IV. KẾ HOẠCH KINH DOANH THÁNG TIẾP THEO :

Mặt hàng	Số lượng (tấn)	Kim ngạch (USD)	Doanh thu (Tỷ đồng)	Ghi chú
1. Xuất khẩu				
Cà phê				
Tiêu				
Điều				
...				
2. Nhập khẩu				
- Thép				
...				
3. Nội địa				
....				
Tổng cộng		-	-	

V. THANH TOÁN VÀ KHIẾU NẠI

1. Quá hạn thanh toán.

Khách hàng	Số Invoice	Ngày Invoice	Số tiền (USD)	Hình thức thanh toán	Số ngày thanh toán theo quy định	Số ngày quá hạn	Hướng giải quyết
.....							
Cộng							

2. Tình hình khiếu nại hàng hóa:

Loại khiếu nại	Hàng hóa	Đơn vị giám định	Phát sinh trong tháng ..		Giải quyết trong tháng ..		Số lượng khiếu nại đang giải quyết		Tình trạng thanh toán	
			Số lượng (tấn)	Giá trị (USD)	Số lượng	Giá trị (USD)	Số lượng	Giá trị (USD)	Trong hạn	Quá hạn
A. Theo tính chất										
- Về chất lượng										
- Về trọng lượng										

B. Theo khách hàng bán										
....										
C. Theo khách hàng mua										
....										

Trong tuần có :


- ? khiếu nại trọng lượng rơi tập trung vào các cảng nào.
- ? khiếu nại chất lượng , khách hàng nào, lý do bị khiếu nại
- Số tiền thanh toán khiếu nại nhận được:

VI. CÁC CÔNG VIỆC THEO CHỈ ĐẠO CỦA BAN TGD

Công việc theo chỉ đạo	Ngày giao	Thời gian hoàn thành	Báo cáo công việc thực hiện	Công việc còn phải thực hiện	Vướng mắc, đề xuất và kiến nghị
.....					

Người lập

Tp.HCM, ngày .. tháng .. năm ...
Trưởng phòng XNK

 INTIMEX GROUP	BÁO CÁO TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG SXKD THÁNG										Mẫu:	TH 15XKG
											Soát xét	00
											Hiệu lực	25/8/2017

CÔNG TY CP TẬP ĐOÀN INTIMEX
Phòng Xuất khẩu Gạo

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

BÁO CÁO TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG KINH DOANH THÁNG... - NĂM ...

I. SỐ LIỆU KINH DOANH :

Gạo	HÀNG HÓA (tấn)				KIM NGẠCH XUẤT NHẬP KHẨU (USD)				DOANH THU (tỷ đồng)			
	Số lượng	% so tháng trước	Lũy kế	% so với KH năm	Trị giá	% so tháng trước	Lũy kế	% so với KH năm	Trị giá	% so tháng trước	Lũy kế	% so với KH năm
1. Xuất khẩu												
- Xuất khẩu trực tiếp												
- Xuất khẩu ủy thác												
2. Nội địa												
Tổng cộng												

II. TÌNH HÌNH KINH DOANH

1. Lợi nhuận

Gạo	PAKD phát sinh				Thực hiện theo PAKD				Thực tế lợi nhuận thực hiện			
	Trong tháng		Lũy kế		Trong tháng		Lũy kế		Trong tháng		Lũy kế	
	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Lợi nhuận (triệu đồng)	% so với tháng trước	Lợi nhuận (triệu đồng)	% so với kế hoạch
- Xuất khẩu												
- Nội địa												
Tổng cộng	-	-	-	-								

2. Ký kết hợp đồng

Gạo	HĐ MUA (Tấn)			HĐ BÁN (TẤN)			Chênh lệch
	SL đã ký	Đã giao	Chưa giao	SL đã ký	Đã giao	Chưa giao	
HĐ giao hàng tháng....							
...							
Tổng cộng	-	-	-	-	-	-	-

3. Trễ hạn giao hàng

	Mua hàng	Bán hàng(tấn)
--	----------	---------------

	SL (tấn)	Khách hàng	Lý do trễ, hướng giải quyết	SL (tấn)	Khách hàng	Lý do trễ, hướng giải quyết
Gạo						
Cộng						

4. Kế hoạch đi hàng tháng kế tiếp:

HĐ NGOẠI	KHÁCH NGOẠI	HĐ NỘI	KHÁCH NỘI	LOẠI HÀNG	SL (MTS)	NGÀY DỰ KIẾN ĐÓNG HÀNG TẠI CẢNG	HẠN GIAO HÀNG TRÊN HĐ	GHI CHÚ

5. Tồn kho hàng hóa

Gạo	Số lượng (tấn)	Kho hàng	Ghi chú
- Mua dư chưa bán	-	-	-
- Mua chưa giao hàng			
- Khác...			
Cộng			

III.ĐÁNH GIÁ TÌNH HÌNH THỊ TRƯỜNG, TÌNH HÌNH KINH DOANH TRONG THÁNG, CÁC KHÓ KHĂN, THUẬN LỢI VÀ KIẾN NGHỊ

- Đánh giá về tình hình thị trường trong tuần:

- Đánh giá về tình hình kinh doanh, thuận lợi và khó khăn:

- Kiến nghị:

IV. KẾ HOẠCH KINH DOANH THÁNG TIẾP THEO :

Mặt hàng	Số lượng (tấn)	Kim ngạch (USD)	Doanh thu (Tỷ đồng)	Ghi chú
1. Xuất khẩu				
2. Nội địa				
Tổng cộng	-		-	

V. THANH TOÁN VÀ KHIẾU NẠI

1. Tình hình thanh toán

- Quá hạn thanh toán:

Khách hàng	Số Invoice	Ngày Invoice	Số tiền (USD)	Hình thức thanh toán	Số ngày thanh toán theo quy định	Số ngày quá hạn	Hướng giải quyết
.....							
Cộng							

2. Tình hình khiếu nại hàng hóa:


Loại khiếu nại	Đơn vị giám định	Phát sinh trong tháng ..		Giải quyết trong tháng ..		Số lượng khiếu nại đang giải quyết		Tình trạng thanh toán	
	Số lượng (tấn)	Giá trị (USD)	Số lượng	Giá trị (USD)	Số lượng	Giá trị (USD)	Trong hạn	Quá hạn
A. Theo tính chất									
- Về chất lượng									
- Về trọng lượng									
B. Theo khách hàng bán									
.....									
C. Theo khách hàng mua									
.....									

VI. CÁC CÔNG VIỆC THEO CHỈ ĐẠO CỦA BAN TGD

Công việc theo chỉ đạo	Ngày giao	Thời gian hoàn thành	Báo cáo công việc thực hiện	Công việc còn phải thực hiện	Vướng mắc, đề xuất và kiến nghị
.....					

Người lập

Tp.HCM, ngày .. tháng ... năm ...
TRƯỞNG PHÒNG

	BÁO CÁO TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG SXKD THÁNG										Mẫu:	TH 15CNBC
											Soát xét	00
											Hiệu lực	25/8/2017

CÔNG TY CP TẬP ĐOÀN INTIMEX
CHI NHÁNH BÌNH CHUÂN

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

BÁO CÁO TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG KINH DOANH THÁNG... - NĂM ...

I. SỐ LIỆU KINH DOANH :

Mặt hàng	HÀNG HÓA (tấn)				KIM NGẠCH XUẤT NHẬP KHẨU (USD)				DOANH THU (tỷ đồng)			
	Số lượng	% so tháng trước	Lũy kế	% so với KH năm	Trị giá	% so tháng trước	Lũy kế	% so với KH năm	Trị giá	% so tháng trước	Lũy kế	% so với KH năm
1. Hàng hóa xuất khẩu												
1.1 Xuất khẩu trực tiếp												
- Hạt điều	-											
+ SX												
+ TM												
1.1 Xuất khẩu ủy thác												
.....												
2. Hàng hóa nhập khẩu												
2.1 Nhập khẩu trực tiếp	-											
- Điều thô												
2.1 Nhập khẩu ủy thác												
.....												
3. Hàng hóa nội địa												
3.1 Nông sản:												
- Hạt điều	-											
+ SX												
+ TM												
Tổng cộng												

II. TÌNH HÌNH KINH DOANH

1. Lợi nhuận

Mặt hàng	PAKD phát sinh				Thực hiện theo PAKD				Thực tế lợi nhuận thực hiện (kế toán)			
	Trong tháng		Lũy kế		Trong tháng		Lũy kế		Trong tháng		Lũy kế	
	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Lợi nhuận (triệu đồng)	% so với tháng trước	Lợi nhuận (triệu đồng)	% so với kế hoạch
- Hàng nông sản												
- Hạt điều												
+ SX												
+ TM												
Tổng cộng												

2. Ký kết hợp đồng

Hạt điều	Mua hàng (tấn)			Bán hàng(tấn)			Chênh lệch chưa giao
	Đã ký	Đã giao	Chưa giao	Đã ký	Đã giao	Chưa giao	
giao tháng ..							
.....							
Cộng	-	-	-	-	-	-	-

3. Hàng tồn kho

3.1 Nông sản

HẠT ĐIỀU	Số lượng	Ghi chú
Kho bình chuẩn		

4.Trễ hạn giao hàng

Mua hàng			Bán hàng		
SL (tấn)	Khách hàng	Lý do trễ hạn, hướng giải quyết	SL (tấn)	Khách hàng	Lý do trễ hạn, hướng giải quyết
		Ghi rõ từng trường hợp cụ thể			Ghi rõ từng trường hợp cụ thể

III.ĐÁNH GIÁ TÌNH HÌNH THỊ TRƯỜNG, TÌNH HÌNH KINH DOANH TRONG THÁNG, CÁC KHÓ KHĂN, THUẬN LỢI VÀ KIẾN NGHỊ

- Đánh giá về tình hình thị trường trong tháng:

- Đánh giá về tình hình kinh doanh, thuận lợi và khó khăn:

- Kiến nghị:

IV. KẾ HOẠCH KINH DOANH THÁNG TIẾP THEO :

Mặt hàng	Số lượng (tấn)	Kim ngạch (USD)	Doanh thu (Tỷ đồng)	Ghi chú
1. Xuất khẩu		-		
- Hạt điều	-	-		
+ SX				
+ TM				
2. Nhập khẩu	-	-		
- Điều thô				
3. Nội địa				
- Hạt điều	-			
+ SX				
+ TM				
Tổng cộng		-	-	

V. THANH TOÁN VÀ KHIẾU NẠI

1. Quá hạn thanh toán.

Khách hàng	Số Invoice	Ngày Invoice	Số tiền (USD)	Hình thức thanh toán	Số ngày thanh toán theo quy định	Số ngày quá hạn	Hướng giải quyết
.....							
Cộng							

2. Tình hình khiếu nại hàng hóa:

Loại khiếu nại	Hàng hóa	Đơn vị giám định	Phát sinh trong tháng ..		Giải quyết trong tháng ..		Số lượng khiếu nại đang giải quyết		Tình trạng thanh toán	
			Số lượng (tấn)	Giá trị (USD)	Số lượng	Giá trị (USD)	Số lượng	Giá trị (USD)	Trong hạn	Quá hạn
A. Theo tính chất										
- Về chất lượng										
- Về trọng lượng										
B. Theo khách hàng bán										
.....										
C. Theo khách hàng mua										
.....										

Trong tháng có :


- ? khiếu nại trọng lượng rơi tập trung vào các cảng nào.
- ? khiếu nại chất lượng , khách hàng nào, lý do bị khiếu nại
- Số tiền thanh toán khiếu nại nhận được:

VI. CÁC CÔNG VIỆC THEO CHỈ ĐẠO CỦA BAN TGD

Công việc theo chỉ đạo	Ngày giao	Thời gian hoàn thành	Báo cáo công việc thực hiện	Công việc còn phải thực hiện	Vướng mắc, đề xuất và kiến nghị
.....					

Người lập

Tp.HCM, ngày .. tháng .. năm ...
Giám đốc chi nhánh

 INTIMEX GROUP	BÁO CÁO TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG SXKD THÁNG		Mẫu:	TH 15CNDAMKIL
			Soát xét	00
			Hiệu lực	25 / 8 / 2017

CÔNG TY CP TẬP ĐOÀN INTIMEX
CHI NHÁNH ĐẮK MIL

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

BÁO CÁO TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG KINH DOANH THÁNG... - NĂM ...

I. SỐ LIỆU KINH DOANH :

Mặt hàng	HÀNG HÓA (tấn)				DOANH THU (tỷ đồng)			
	Số lượng	% so tháng trước	Lũy kế	% so với KH năm	Trị giá	% so tháng trước	Lũy kế	% so với KH năm
1. Cà phê								
+ TM								
+ SX								
2. TTTM								
+ Điện tử								
+ Điện lạnh								
+ Điện gia dụng								
+ Siêu thị								
Tổng cộng								

II. TÌNH HÌNH KINH DOANH

1. Lợi nhuận

Mặt hàng	PAKD phát sinh				Thực hiện theo PAKD				Thực tế lợi nhuận thực hiện			
	Trong tháng		Lũy kế		Trong tháng		Lũy kế		Trong tháng		Lũy kế	
	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Lợi nhuận (triệu đồng)	% so với tháng trước	Lợi nhuận (triệu đồng)	% so với kế hoạch
- Cà phê												
+ TM												
+ SX												
- TTTM												
Tổng cộng												

2. Cân đối mua bán mặt hàng cà phê đến thời điểm báo cáo:

Lượng hàng hóa đơn vị đang có		Lượng hàng hóa phải giao, phải trả		Cân đối nguồn hàng	Các hợp đồng đã giao chưa chốt giá
Chi tiết	Số lượng	Chi tiết	Số lượng (tấn)		

Chi tiết	(tấn)	Chi tiết	Cộng	XK	Nội địa	nguồn hàng	Chưa chốt giá		
- Hàng tồn kho	-	- Hàng khách hàng gửi kho	-				Hợp đồng bán chưa chốt giá	Hợp đồng mua chưa chốt giá	Cân đối
+ Hàng tồn kho đơn vị		+ Gửi tại kho đơn vị							
+ Hàng gửi kho DV (Đồng Tiến, Sông Thần)...		+ Gửi tại kho khác							
= Cho mượn		- Hàng đi mượn							
....		...							
- Hợp đồng mua chưa giá	-	- Hợp đồng bán	-	-	-				
+ Đã chốt giá		+ Đã chốt giá							
+ Chưa chốt giá trừ lùi (không tính HD trừ lùi gửi kho) (4)		+ Chưa chốt giá (5)							
Cộng	-	Cộng	-			-	-		-
	(1)		(2)			= (1) - (2)			(3)

Kết luận:

1. Bán trước chưa mua = - tấn

2. Đã mua đầu cơ chưa fix

= (1) - (2) - (3) - (4) + (5) - tấn

3. Đã fix chưa mua - tấn

(**): SL hàng phải giao các tháng (tấn):

- tấn

3. Trễ hạn giao hàng mặt hàng cà phê

Mua hàng (tấn)			Bán hàng (tấn)		
SL (tấn)	Khách hàng	Lý do trễ, hướng giải quyết	SL (tấn)	Khách hàng	Lý do trễ, hướng giải quyết
....					
Cộng					

III. ĐÁNH GIÁ TÌNH HÌNH THỊ TRƯỜNG, TÌNH HÌNH KINH DOANH TRONG THÁNG, CÁC KHÓ KHĂN, THUẬN LỢI VÀ KIẾN NGHỊ

- Đánh giá về tình hình thị trường :
- Đánh giá về tình hình kinh doanh, thuận lợi và khó khăn:
- Kiến nghị:

IV. KẾ HOẠCH KINH DOANH THÁNG TIẾP THEO :


Cà phê	Số lượng (tấn)	Doanh thu (Tỷ đồng)	Ghi chú
1. SX			
2. TM			
Tổng cộng			

V . CÁC CÔNG VIỆC THEO CHỈ ĐẠO CỦA BAN TGD:

Công việc theo chỉ đạo	Ngày giao	Thời gian hoàn thành	Báo cáo công việc thực hiện	Công việc còn phải thực hiện	Vướng mắc, đề xuất và kiến nghị
.....					

NGƯỜI LẬP

Đắk Mil, ngày ... Tháng... Năm...
GIÁM ĐỐC

	BÁO CÁO TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG SXKD THÁNG	Mẫu:	TH 15CNBMT
		Soát xét	00
		Hiệu lực	25 / 8 / 2017

CÔNG TY CP TẬP ĐOÀN INTIMEX
CN BUƠN MA THUỘT

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

BÁO CÁO TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG KINH DOANH THÁNG... NĂM ...

I. SỐ LIỆU KINH DOANH :

Cà phê	HÀNG HÓA (tấn)				KIM NGẠCH XUẤT NHẬP KHẨU (USD)				DOANH THU (tỷ đồng)			
	Số lượng	% so tháng trước	Lũy kế	% so với KH năm	Trị giá	% so tháng trước	Lũy kế	% so với KH năm	Trị giá	% so tháng trước	Lũy kế	% so với KH năm
1. Xuất khẩu												
- Cà phê TM												
- Cà phê SX												
<i>Fix giá hợp đồng</i>												
2. Nội địa												
- Cà phê TM												
- Cà phê SX												
Tổng cộng												

II. TÌNH HÌNH KINH DOANH

1. Lợi nhuận

- Cà phê	PAKD phát sinh				Thực hiện theo PAKD				Thực tế lợi nhuận thực hiện			
	Trong tháng		Lũy kế		Trong tháng		Lũy kế		Trong tháng		Lũy kế	
	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Lợi nhuận (triệu đồng)	% so với tháng trước	Lợi nhuận (triệu đồng)	% so với kế hoạch
+ TM												
+ SX												
Tổng cộng												

2. Trễ hạn giao hàng:

Mua hàng (tấn)			Bán hàng(tấn)		
SL (tấn)	Khách hàng	Lý do trễ, hướng giải quyết	SL (tấn)	Khách hàng	Lý do trễ, hướng giải quyết
....					
Cộng					

3. Hàng tồn kho

Lượng hàng hóa đơn vị đang có		Lượng hàng hóa phải giao, phải trả				Cân đối nguồn hàng	Các hợp đồng đã giao chưa chốt giá		
Chi tiết	Số lượng (tấn)	Chi tiết	Số lượng (tấn)						
			Cộng	XK	Nội địa				
- Hàng tồn kho	-	- Hàng khách	-				Hợp đồng bán chưa chốt giá	Hợp đồng mua chưa chốt giá	Cân đối
+ Hàng tồn kho đơn vị		+ Gửi tại kho đơn vị							
+ Hàng gửi kho DV		+ Gửi tại kho khác							
+ Cho mượn		- Hàng đi mượn							
.....		...							
- Hợp đồng mua c	-	- Hợp đồng	-	-	-				
+ Đã chốt giá		+ Đã chốt giá							
+ Chưa chốt giá		+ Chưa chốt giá (5)							
trừ lãi									
Cộng	-	Cộng	-			-	-		-
	(1)		(2)			= (1) - (2)			(3)

Kết luận:

1. Bán trước chưa - tấn
2. Đã mua đầu cơ chưa fix
= (1) - (2) - (3) -
(4) + (5) - tấn
3. Đã fix chưa mua - tấn

(**): SL hàng phải
giao các tháng
(tấn):

tấn

IV. KẾ HOẠCH KINH DOANH THÁNG TIẾP THEO :

Cà phê	Số lượng (tấn)	Kim ngạch (USD)	Doanh thu (Tỷ đồng)	Ghi chú
1. Xuất khẩu				
+ TM				
+ SX				
2. Nội địa				
+ TM				
+ SX				
Tổng cộng				

V. THANH TOÁN VÀ KHIẾU NẠI

1. Quá hạn thanh toán.

Khách hàng	Số Invoice	Ngày Invoice	Số tiền (USD)	Hình thức thanh toán	Số ngày thanh toán theo quy	Số ngày quá hạn	Hướng giải quyết
.....							
Cộng							

2. Tình hình khiếu nại hàng hóa:


Loại khiếu nại	Hàng hóa	Đơn vị giám định	Phát sinh trong tháng ..		Giải quyết trong tháng ..		Số lượng khiếu nại đang giải quyết		Tình trạng thanh toán	
			Số lượng (tấn)	Giá trị (USD)	Số lượng	Giá trị (USD)	Số lượng	Giá trị (USD)	Trong hạn	Quá hạn
A. Theo tính chất										
- Về chất lượng										
- Về trọng lượng										
B. Theo khách hàng bán										
....										
C. Theo khách hàng mua										
....										

VI. CÁC CÔNG VIỆC THEO CHỈ ĐẠO CỦA BAN

Công việc theo chỉ đạo	Ngày giao	Thời gian hoàn thành	Báo cáo công việc thực hiện	Công việc còn phải thực hiện	Vướng mắc, đề xuất và kiến nghị
.....					

Người lập

Buôn Ma Thuột, ngày .. tháng ... năm ..
GIÁM ĐỐC
(ký tên, đóng dấu)

 INTIMEX GROUP	BÁO CÁO TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG SXKD THÁNG								Mẫu:	TH 15TTTTMPCT
									Soát xét	00
									Hiệu lực	25/8/2017

CÔNG TY CP TẬP ĐOÀN INTIMEX
TTTT VP CTY

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

BÁO CÁO TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG KINH DOANH THÁNG... NĂM...

I. SỐ LIỆU KINH DOANH

MẶT HÀNG	HÀNG HOÁ (tấn)				KIM NGẠCH NHẬP KHẨU (USD)				DOANH THU (tỷ đồng)			
	Số lượng	% so tháng trước	Lũy kế	% so với KH năm	Trị giá	% so tháng trước	Lũy kế	% so với KH năm	Trị giá	% so tháng trước	Lũy kế	% so với KH năm
1. Hàng hóa nhập khẩu												
1.1. Nhập khẩu trực tiếp												
- Thịt gà												
- Trâu đông lạnh												
1.2 Tiêu thụ hàng nhập												
- Thịt gà												
- Trâu đông lạnh												
2. Hàng nội địa												
- Thịt gà												
- Trâu đông lạnh												
TỔNG CỘNG												

II. TÌNH HÌNH KINH DOANH

1. PAKD phát sinh và lợi nhuận thực hiện

Mặt hàng	PAKD phát sinh				Thực tế lợi nhuận thực hiện			
	Trong tháng		Lũy kế		Trong tháng		Lũy kế	
	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Lợi nhuận (triệu đồng)	% so với tháng trước	Lợi nhuận (triệu đồng)	% so với kế hoạch
1. Thực phẩm đông lạnh								
+ Thịt gà	-	-	-	-				
+ Thịt trâu			-	-				
+ Xương bò			-	-				
CỘNG	-	-	-	-				

2. Hàng tồn kho

Mặt hàng	TỒN ĐẦU		NHẬP		XUẤT		TỒN CUỐI	
	Số lượng	Giá trị	Số lượng	Giá trị	Số lượng	Giá trị	Số lượng	Giá trị

	(Tấn)	(Tỷ VNĐ)	(Tấn)	(Tỷ VNĐ)	(Tấn)	(Tỷ VNĐ)	(Tấn)	(Tỷ VNĐ)
1. Thực phẩm đông lạnh								
+ Thịt gà								
+ Thịt trâu								
+ Xương bò								
CỘNG								

III. ĐÁNH GIÁ TÌNH HÌNH THỊ TRƯỜNG, TÌNH HÌNH KINH DOANH TRONG THÁNG, CÁC THUẬN LỢI, KHÓ KHĂN VÀ KIẾN NGHỊ.

Nhận định thị trường :

+ Tình hình thị trường trong nước :

-

+ Giá bán trong nước :

-

+ Giá mua nước ngoài :

-

IV. KẾ HOẠCH KINH DOANH THÁNG TIẾP THEO

Mặt hàng	Số lượng (Tấn)	Doanh thu (Tỷ VNĐ)	Ghi chú
1. Thực phẩm đông lạnh			
+ Thịt gà			
+ Thịt trâu			
+ Xương bò			
TỔNG CỘNG			


V. CÁC CÔNG VIỆC THEO CHỈ ĐẠO CỦA BAN TGD

Công việc theo chỉ đạo	Ngày giao	Thời gian hoàn thành	Báo cáo công việc thực hiện	Công việc còn phải thực hiện	Vướng mắc đề xuất và kiến nghị

Người lập

Tp.HCM, ngày .. tháng ... năm ...

GIÁM ĐỐC TTTM

 INTIMEX GROUP	BÁO CÁO TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG SXKD THÁNG	Mẫu:	TH 15CNTL
		Soát xét	00
		Hiệu lực	25 / 8 / 2017

CÔNG TY CP TẬP ĐOÀN INTIMEX
INTIMEX THANGLONG

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

BÁO CÁO TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG KINH DOANH THÁNG... NĂM ...

I. SỐ LIỆU KINH DOANH :

Mặt hàng	HÀNG HÓA (tấn)				KIM NGẠCH XUẤT NHẬP KHẨU (USD)				DOANH THU (tỷ đồng)			
	Số lượng	% so tháng trước	Lũy kế	% so với KH năm	Trị giá	% so tháng trước	Lũy kế	% so với KH năm	Trị giá	% so tháng trước	Lũy kế	% so với KH năm
1. Xuất khẩu												
- Cà phê												
- Hồ tiêu												
- Hạt điều												
2. Nội địa												
- Cà phê												
- Hồ tiêu												
- Khác...												
Tổng cộng												

II. TÌNH HÌNH KINH DOANH

1. Lợi nhuận

Mặt hàng	PAKD phát sinh				Thực hiện theo PAKD				Thực tế lợi nhuận thực hiện			
	Trong tháng		Lũy kế		Trong tháng		Lũy kế		Trong tháng		Lũy kế	
	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Lợi nhuận (triệu đồng)	% so với tháng trước	Lợi nhuận (triệu đồng)	% so với kế hoạch
- Cà phê												
- Hồ tiêu												
- Hạt điều												
- Khác...												
Tổng cộng												

2. Hợp đồng

a. Ký kết hợp đồng

Cà phê	Mua hàng (tấn)							Bán hàng(tấn)						
	Đã ký	Đã giao			Chưa giao			Đã ký	Đã giao			Chưa giao		
		Tổng SL	OUTRIGHT	Trừ lùi	Tổng SL	OUTRIGHT	Trừ lùi		Tổng SL	Đã Fix	Chưa fix	Tổng SL	Đã Fix	Chưa fix
Giao tháng ...														
...														
Cộng														

Hỗ tiêu	Mua hàng (tấn)			Bán hàng(tấn)			Chênh lệch chưa
	Đã ký	Đã giao	Chưa giao	Đã ký	Đã giao	Chưa giao	
Giao tháng...							
...							
Cộng							

b. Hợp đồng gửi kho chốt giá mặt hàng cà phê.

Cà phê	Hợp đồng gửi kho đầu vào		Hợp đồng gửi kho đầu ra		Ghi chú
	Số lượng (tấn)	Giá TB	Số lượng (tấn)	Giá TB	
- R-XÔ					
- R1					
- R2					
...					
Cộng	-		-		

3.Trở hạn giao hàng

Mặt hàng	Mua hàng			Bán hàng(tấn)		
	SL (tấn)	Khách hàng	Lý do trễ, hướng giải quyết	SL (tấn)	Khách hàng	Lý do trễ, hướng giải quyết
Cà phê						
Hỗ tiêu						
....						
Cộng						

III.ĐÁNH GIÁ TÌNH HÌNH THỊ TRƯỜNG, TÌNH HÌNH KINH DOANH TRONG THÁNG, CÁC KHÓ KHĂN, THUẬN LỢI VÀ KIẾN NGHỊ

- Đánh giá về tình hình thị trường :
- Đánh giá về tình hình kinh doanh, thuận lợi và khó khăn:
- Kiến nghị:

IV. KẾ HOẠCH KINH DOANH THÁNG TIẾP THEO :

Mặt hàng	Số lượng (tấn)	Kim ngạch (USD)	Doanh thu (Tỷ đồng)	Ghi chú
1. Xuất khẩu				
...				
2. Nội địa				
...				
Tổng cộng				

V. THANH TOÁN

Quá hạn thanh toán.

Khách hàng	Số Invoice	Ngày Invoice	Số tiền (USD)	Hình thức thanh toán	Số ngày thanh toán theo quy định	Số ngày quá hạn	Hướng giải quyết
.....							
Cộng							


VI. CÁC CÔNG VIỆC THEO CHỈ ĐẠO CỦA BAN

Công việc theo chỉ đạo	Ngày giao	Thời gian hoàn	Báo cáo công việc thực hiện	Công việc còn phải thực hiện	Vướng mắc, đề xuất và kiến nghị
.....					

Người lập

Hà Nội, ngày ... tháng ... năm ...

GIÁM ĐỐC

 INTIMEX GROUP	BÁO CÁO TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG SXKD THÁNG	Mẫu:	TH 15TTTM.BMT
		Soát xét	00
		Hiệu lực	25 / 8 / 2017

CÔNG TY CP TẬP ĐOÀN INTIMEX
TTTM BMT

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

BÁO CÁO TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG KINH DOANH THÁNG... - NĂM ...

I. SỐ LIỆU KINH DOANH :

Mặt hàng	HÀNG HÓA (tấn)				DOANH THU (tỷ đồng)			
	Số lượng	% so tháng trước	% so với KH năm	Lũy kế	Trị giá	% so tháng trước	Lũy kế	% so với KH năm
1. Hàng hóa nội địa								
- Cà phê TM								
- TTTM								
+ Điện tử								
+ Điện lạnh								
+ Điện gia dụng								
+ Hàng Midea								
+ Siêu thị								
Tổng cộng								

II. TÌNH HÌNH KINH DOANH

1. Lợi nhuận

Mặt hàng	PAKD phát sinh				Thực hiện theo PAKD				Thực tế lợi nhuận thực hiện			
	Trong tháng		Lũy kế		Trong tháng		Lũy kế		Trong tháng		Lũy kế	
	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Lợi nhuận (triệu đồng)	% so với tháng trước	Lợi nhuận (triệu đồng)	% so với kế hoạch
- Cà phê												
- Siêu thị												
Tổng cộng												

2. Hợp đồng

a. Ký kết hợp đồng

Cà phê	Mua hàng (tấn)	Bán hàng(tấn)	Chênh lệch
--------	----------------	---------------	------------

Cà phê	Đã ký	Đã giao	Chưa giao	Đã ký	Đã giao	Chưa giao	Tổng
Giao tháng...							
...							
Cộng							

b. Hợp đồng gửi kho chưa chốt giá mặt hàng cà phê.

Cà phê	Hợp đồng gửi kho đầu vào		Hợp đồng gửi kho đầu ra		Ghi chú
	Số lượng (tấn)	Giá TB	Số lượng (tấn)	Giá TB	
...					
Cộng	-		-		

3. Trễ hạn giao hàng mặt hàng cà phê

Mua hàng (tấn)			Bán hàng(tấn)		
SL (tấn)	Khách hàng	Lý do trễ, hướng giải quyết	SL (tấn)	Khách hàng	Lý do trễ, hướng giải quyết
....					
Cộng					

4. Tồn kho TTTM

Mặt hàng	GIÁ TRỊ TỒN KHO (tỷ đồng)						Biện pháp xử lý
	Tổng tồn hàng hóa		Trong đó: Hàng chậm luân chuyển		Trong đó: Hàng cận date		
	tuần này	% so tuần trước	tuần này	% so tuần trước	tuần này	% so tuần trước	
- Điện tử							
- Điện lạnh							
- Điện gia dụng							
- Midea							
- Siêu thị							
TỔNG CỘNG							

III. ĐÁNH GIÁ TÌNH HÌNH THỊ TRƯỜNG, TÌNH HÌNH KINH DOANH TRONG THÁNG, CÁC KHÓ KHĂN, THUẬN LỢI VÀ KIẾN NGHỊ

- Đánh giá về tình hình thị trường:
- Đánh giá về tình hình kinh doanh, thuận lợi và khó khăn:
- Kiến nghị:

IV. KẾ HOẠCH KINH DOANH THÁNG TIẾP THEO :


Mặt hàng	Số lượng (tấn)	Doanh thu (Tỷ đồng)	Ghi chú
1. Cà phê			
2. TTTM			
Tổng cộng			

V. CÁC CÔNG VIỆC THEO CHỈ ĐẠO CỦA BAN TGD

Công việc theo chỉ đạo	Ngày giao	Thời gian hoàn thành	Báo cáo công việc thực hiện	Công việc còn phải thực hiện	Vướng mắc, đề xuất và kiến nghị
.....					

NGƯỜI LẬP

BMT, ngày ... tháng... năm...
GIÁM ĐỐC

 INTIMEX GROUP	BÁO CÁO TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG SXKD THÁNG	Mẫu:	TH 15CNTN
		Soát xét	00
		Hiệu lực	25 / 8 / 2017

CÔNG TY CP TẬP ĐOÀN INTIMEX
CHI NHÁNH TÂY NINH

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

BÁO CÁO TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG KINH DOANH THÁNG... - NĂM ...

I. SỐ LIỆU KINH DOANH :

Mặt hàng	HÀNG HÓA (tấn)				DOANH THU (tỷ đồng)			
	Số lượng	% so tháng trước	% so với KH năm	Lũy kế	Trị giá	% so tháng trước	Lũy kế	% so với KH năm
1. Hàng hóa nội địa								
1.1 Nông sản:								
- Hạt điều								
1.2 Bán buôn								
Sữa Vinamilk								
Mì ăn liền								
Hàng CNP								
Khác (dầu ăn, nước mắm, bột ngọt...)								
Tổng cộng								

II. TÌNH HÌNH KINH DOANH

1. Lợi nhuận

Mặt hàng	PAKD phát sinh				Thực hiện theo PAKD				Thực tế lợi nhuận thực hiện			
	Trong tháng		Lũy kế		Trong tháng		Lũy kế		Trong tháng		Lũy kế	
	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Lợi nhuận (triệu đồng)	% so với tháng trước	Lợi nhuận (triệu đồng)	% so với kế hoạch
- Hạt điều												
- Bán buôn												
Tổng cộng												

2. Ký kết hợp đồng

Hạt điều	Mua hàng (tấn)			Bán hàng (tấn)			Chênh lệch
	Đã ký	Đã giao	Chưa giao	Đã ký	Đã giao	Chưa giao	
Giao tháng...							
...							
Cộng							

3. Tồn kho

a. Hạt điều

Kho hàng	Số lượng (Tấn)
...	

b. Bán buôn

Mặt hàng	GIÁ TRỊ TỒN KHO (tỷ đồng)			
	Tuần này	% so tuần trước	So với tiêu chí tồn kho tối thiểu của nhà cung cấp	Ghi chú
- Sữa Vinamilk				
- Mi ăn liền				
TỔNG CỘNG				-

4. Trễ hạn giao hàng

Mua hàng (tấn)			Bán hàng (tấn)		
SL (tấn)	Khách hàng	Lý do trễ, hướng giải quyết	SL (tấn)	Khách hàng	Lý do trễ, hướng giải quyết
....					
Cộng					

III. ĐÁNH GIÁ TÌNH HÌNH THỊ TRƯỜNG, TÌNH HÌNH KINH DOANH TRONG THÁNG, CÁC KHÓ KHĂN, THUẬN LỢI VÀ KIẾN NGHỊ

- Đánh giá về tình hình thị trường trong tuần:
- Đánh giá về tình hình kinh doanh, thuận lợi và khó khăn:
- Kiến nghị:

IV. KẾ HOẠCH KINH DOANH THÁNG TIẾP THEO :

Mặt hàng	Số lượng (tấn)	Doanh thu (Tỷ đồng)	Ghi chú
Hạt điều			
Sữa Vinamilk			
Mi ăn liền			
Tổng cộng	-	-	

V. CÁC CÔNG VIỆC THEO CHỈ ĐẠO CỦA BAN TGD

Công việc theo chỉ đạo	Ngày giao	Thời gian hoàn thành	Báo cáo công việc thực hiện	Công việc còn phải thực hiện	Vướng mắc, đề xuất và kiến nghị
....					

Người lập

Tây Ninh, ngày .. tháng ... năm...

GIÁM ĐỐC

(ký tên, đóng dấu)