

Mẫu:	TH 14XNK
Soát xét	00
Hiệu lực	25 /8 /2017

#### CÔNG TY CP TẬP ĐOẢN INTIMEX Phòng Xuất Nhập Khẩu

#### CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

#### BÁO CÁO TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG KINH DOANH QUÍ /NĂM ...

#### I. SÓ LIỆU KINH DOANH :

1000		HÀNG HÓ	A (tấn)		KIM	NGẠCH XUẤT	NHẬP KHẨU	J (USD)	DOANH THU (tỷ đồng)			
Mặt hàng	Số lượng	% so với cùng kì năm trước	Lũy kế	% so với KH năm	Trị giá	% so với cùng kì năm trước	Lũy kế	% so với KH năm	Trị giá	% so với cùng kì năm trước	Lũy kế	% so với KH năm
1. Hàng hóa xuất khẩu												
1.1 Xuất khẩu trực tiếp												
- Cà phê												
Fix giá hợp đồng												
- Hồ tiêu												
- Hạt điều												
- Khác												
1.1 Xuất khẩu ủy thác										American		
ivitis												
2. Hàng hóa nhập khẩu												
2.1 Nhập khẩu trực tiếp												
- Thép												
+ Nhập khẩu												
+ Tiêu thụ												
- PVC												
- Bóng đèn												
2.1 Nhập khẩu ủy thác												
****												
3. Hàng hóa nội địa												
3.1 Nông sản:												
- Cà phê												
- Hồ tiêu												
- Hạt điều												
3.2 Khác												
 Tổng cộng												

#### II. TÌNH HÌNH KINH DOANH

1. Lợi nhuận

Thực tế thực hiện

Mặt hàng	Qu	ý /năm		với ăm trước	Lũy kế			
	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng	Lợi nhuận	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu	% so với kế hoạch	
- Hàng nông sản XK								
- Cà phê								
- Hồ tiêu								
- Hạt điều								
- Hàng nông sản Nội đ	ja							
- Cả phê - Hồ tiêu - Hạt điều								
- Mặt hàng khác								
- Thép								
- PVC								
- Bóng đèn (cái )								
Tổng cộng								

### 2. Ký kết hợp đồng

Cà phê	Bán hàng (tấn)
	Đã ký
giao tháng	
Cộng	-

Hat điều		Mua hàng (tất	1)			Chênh lệch	
Hật điều	Đã ký	Đã giao	Chua giao	Đã ký	Đã giao	Chua giao	chưa giao
giao tháng							
Cộng							

41 h .:		Mua hàng (tất	1)		Chênh lệch		
Hồ tiêu	Đã ký	Đã giao	Chua giao	Đã ký	Đã giao	Chua giao	chưa giao
giao tháng							
Cộng							

# 3. Hàng tồn kho 3.1 Nông sản

KHÁCH HÀNG/ KHO	TÔNG	LUONG	CHI CHÚ
	Mua hàng	Khách gửi	
1. CÀ PHÊ			
a. HĐ mua chưa giao hà	ing	0.00	

Int Xuân Lộc			
Int Dakmin			
Int Bảo Lộc			
No.			
b. Tồn kho dịch vụ		4-2	
140			
Tổng tồn kho cà phê	0.00	0.00	
2. HÔ TIÊU			
****			
Tổng tồn kho hồ tiêu	-	IN I	
3. HẠT ĐIỀU			
Tổng tồn kho hạt điều	0	0	_

#### 3.2 Tổn kho Thép: Hàng tồn thực tế: ... tấn

III. KÉ HOACH KINH DOANH KÌ TIẾP THEO:

Mặt hàng	Số lượng (tấn)	Kim ngạch (USD)	Doanh thu (Tỷ đồng)	Ghi chú
1. Xuất khẩu				
Cà phê			-	
Tiêu			-	
Điều				
(wh				
2. Nhập khẩu				
- Thép				
444				
3. Nội địa				
Tổng cộng			-	

IV. Tình hình khiếu nai hàng hóa:

Loại khiếu nại			Phát sinh			Giải quyết			Số lượng khiếu nại đang giải quyết		Tình trạng thanh toán	
	i Hàng hóa Dơn vị giám định	Số lượng (tấn)	Giá trị (USD)	% so với quý trước	Số lượng	Giá trị (USD)	% so với quý trước	Số lượng	Giá trị (USD)	Trong hạn	Quá hạn	
A. Theo tính chất												
<ul> <li>Về chất lượng</li> </ul>												
<ul> <li>Vê trọng lượng</li> </ul>												
B. Theo khách hàng b	án 											
C. Theo khách hàng n	iua											

Trong quý đã giải quyết tất cả khiểu nại

- -? khiểu nại trọng lượng rơi tập trung vào các căng nào.
- -? khiểu nại chất lượng , khách hàng nào, lý do bị khiểu nại
   Số tiền thanh toán khiểu nại nhận được:

#### V. ĐÁNH GIÁ TÌNH HÌNH SẢN XUẬT KINH DOANH, THỰC HIỆN KỂ HOẠCH

- 1. Kinh doanh:
- Công tác tổ chức hoạt động sản xuất kinh doanh của dơn vị
- Thuận lợi , khó khăn..

2. Các công tác phụ trợ khác: VI.ĐÈ XUÁT KIẾN NGHỊ

Người lập

Tp.HCM, ngày ... tháng .... Năm.... Trưởng phòng XNK



Mẫu:	TH 14XKG					
Soát xét	00					
Hiệu lực	25 /8 /2017					

# CÔNG TY CP TẬP ĐOÀN INTIMEX Phòng XKG

#### CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

## BÁO CÁO TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG KINH DOANH QUÝ /NĂM ...

#### I. SÓ LIỆU KINH DOANH :

Mặt hàng gạo	HÀNG HÓA (tấn)				KIM NGẠCH XUẤT NHẬP KHẨU (USD)				DOANH THU (tỷ đồng)			
	Số lượng	% so với cùng kì năm trước	Lũy kế	% so với KH năm	Trị giá	% so với cùng kì năm trước	Lũy kế	% so với KH năm	Trị giá	% so với cùng kì năm trước	Lũy kế	% so với KH năm
Xuất khẩu												
Nội địa												
Tổng cộng												

#### II. TÌNH HÌNH KINH DOANH

#### 1. Lợi nhuận thực tế:

	Qu	ý /năm	1 1 1 1 1 1 1 1	o với iăm trước	Lũy	% so với kế	
Mặt hàng gạo	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng	Lợi nhuận	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	
Xuất khẩu							
Nội địa							
Tổng cộng							

#### 2. Cân đối mua bán đến thời điểm báo cáo:

	HĐ MUA (Tấn)				Chênh lệch		
	SL đã ký	Đã giao	Chua giao	SL đã ký	Đã giao	Chua giao	
Giao hàng tháng							
Tổng cộng							

### III. KÉ HOACH KINH DOANH QUÝ TIẾP THEO :

Mặt hàng	Số lượng (tấn)	Kim ngạch (USD)	Doanh thu (Tỷ đồng)	Ghi chú
- Gạo				0
Tổng cộng				

#### IV. ĐÁNH GIÁ TÌNH HÌNH SẢN XUẤT KINH DOANH , THỰC HIỆN KẾ HOẠCH

- 1. Kinh doanh:
- Công tác tổ chức hoạt động sản xuất kinh doanh của đơn vị
- Thuận lợi , khó khăn..
- 2. Các công tác phụ trợ khác:
- V. ĐỀ XUẤT KIẾN NGHỊ

Người lập báo cáo

	ngàythángnăm 20
,	GIÁM ĐỐC ĐƠN VỊ
	(ký tên đóng dấu)



Mẫu:	TH 14CNBC
Soát xét	00
Hiệu lực	25 /8/2017

#### CÔNG TY CP TẬP ĐOÀN INTIMEX CHI NHÁNH BÌNH CHUẨN

#### CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

### BÁO CÁO TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG KINH DOANH QUÍ /NĂM ...

#### L SÓ LIỆU KINH DOANH :

		HÀNG HÓA (tấn)			KIM	KIM NGẠCH XUẤT NHẬP KHẨU (USD)				DOANH THE	J (tỷ đồng)	
Mặt hàng	Số lượng	% so với cùng kì năm trước	Lũy kế	% so với KH năm	Trị giá	% so với cùng kì năm trước	Lũy kế	% so với KH năm	Trị giá	% so với cùng kì năm trước	Lũy kế	% so với KH năm
1. Hàng hóa xuất khẩu												
1.1 Xuất khẩu trực tiếp												
- Hạt điều												
+ SX												
+ TM												
1.1 Xuất khẩu ủy thác												
A CONTRACTOR OF THE CONTRACTOR												
2. Hàng hóa nhập khẩu												
2.1 Nhập khẩu trực tiếp												
- Điều thô												
3. Hàng hóa nội địa												
3.1 Nông sản:												
- Hạt điều												
+SX												
+ TM												
Tổng cộng												

#### II. TÌNH HÌNH KINH DOANH

#### 1. Lợi nhuận

	Thực tế thực hiện									
Mặt hàng	Quý /năm		11.5	với ăm trước	Lũy kế					
	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng	Lợi nhuận	ận Số lượng Lợi nh (tấn) (tri		% so với kế hoạch			
- Hàng nông sản XK										
- Hạt điều										
+ SX										
+ TM										
- Hàng nông sản Nội địa										

- Hạt điều		
+ SX		
+ TM		
Tổng cộng		

## 2. Ký kết hợp đồng

75-4 412		Mua hàng (tấr	1)		)	Chênh lệch	
Hạt điều	Đã ký	Đã giao	Chua giao	Đã ký	Đã giao	Chua giao	chưa giao
giao tháng							
Cộng							

3. Hàng tồn kho 3.1 Nông săn

Ghi chú	Số lượng	HẠT ĐIỀU
		Kho bình chuẩn
	1	
	_	

III. KÉ HOACH KINH DOANH QUÍ TIẾP THEO :

Mặt hàng	Số lượng (tấn)	Kim ngạch (USD)	Doanh thu (Tỷ đồng)	Ghi chú
1. Xuất khẩu	1	-		
- Hạt điều	-	-		
+ SX				
+ TM				
2. Nhập khẩu	10-1	-		
- Điều thô				
3. Nội địa				
- Hạt điều				
+ SX				
+ TM				
Tổng cộng				

IV. Tình hình khiếu nại hàng hóa:

Loại khiếu nại Hàng hóa Đơn vị giám địn	Hàng bốn	Don vi nióm định	Phát sinh		Giải quyết			Số lượng khiếu nại đang giải quyết		Tình trạng thanh toán		
	Don vị giam dịnh	Số lượng (tấn)	Giá trị (USD)	% so với quý trước	Số lượng	Giá trị (USD)	% so với quý trước	Số lượng	Giá trị (USD)	Trong hạn	Quá hạn	
A. Theo tính chất												
<ul> <li>Về chất lượng</li> </ul>												
<ul> <li>Về trọng lượng</li> </ul>												
B. Theo khách hàng bán												
****												
C. Theo khách hàng mua												
										-1		

Frong quý đã giải quyết tắt cả khiểu nại

- 9 khiểu nại trọng lượng rơi tặp trung vào các cảng nào.
- -? khiểu nai chất lượng . khách hàng nào, lý do bị khiểu nai
- Số tiến thanh toán khiếu nai nhân được:

#### V. ĐÁNH GIẢ TỈNH HÌNH SẮN XUẬT KINH DOANH , THỰC HIỆN KẾ HOẠCH

- 1. Kinh doanh:
- Công tác tổ chức hoạt động sản xuất kinh doanh của đơn vị
- Thuận tới:
- Khô khẩn:
- 2. Tình hình sử dụng vốn; tình hình tài chính của đơn vị:
- Phân tích, đánh giá các chị tiêu tái chính; vòng quay, tỉ suất lợi nhuận, năng suất lao động...
- 3. Các công tác phụ trợ khác:
- Công tác TCHC
- Công tác nhân sự: tuyển dụng, đào tạo, xây dựng đội ngũ kế thừa,...
- Công tác tiền lương:
- Công tác khác...
- 4. Các sáng kiến, bải học kinh nghiệm trong công tác kinh doanh, quản lý hoạt động SXKD...

#### VI. KÉ HOACH KINH DOANH CỦA ĐƠN VỊ 2017 VÀ CÔNG TÁC TRIỀN KHAI NHIỆM VỤ KẾ HOẠCH:

- 1. Về kế hoạch kinh doanh của đơn vị, điều chỉnh kế hoạch (nếu có)
- 2. Biện pháp triển khai thực hiện tại đơn vị để hoàn thành nhiệm vụ kế hoạch.
- Công tác thu mua, chế biến, sản xuất...
- Công tác quản lý:, quản lý chất hrong đầu vào, đầu ra, ISO....
- Công tác TCKT
- Công tác Nhân sự, tổ chức , tiến lương,...
- Khác: ...

VII. ĐỂ XUẤT KIỂN NGHỊ

Người lập báo cáo

......, ngày.....tháng.....năm 20..... GIÁM ĐỐC ĐƠN VỊ (ký tên đóng dấu)



Mẫu:	TH 14TTTMVP
Soát xét	00
Hiệu lực	25 /8 /2017

# CÔNG TY CP TẬP ĐOÀN INTIMEX TRUNG TÂM THƯƠNG MẠI

#### CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

### BÁO CÁO TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG KINH DOANH QUÝ / NĂM ...

#### I. SÓ LIỆU KINH DOANH

	HÀNG HOÁ (tấn)			KIM NGẠCH NHẬP KHẨU (USD)			DOANH THU (tỷ đồng)		
MẬT HÀNG	Số lượng	Luỹ kế	% so với KH năm	Trị giá	Luỹ kế	% so với KH năm	Trị giá	Lũy kế	% so với KH năm
1. Hàng hóa nhập khẩu									
1.1. Nhập khẩu trực tiếp									
- Thịt gà				411					
- Trâu đông lạnh				100					
1.2 Tiêu thụ hàng nhập khẩu									
- Thịt gà									
- Trâu đông lạnh									
2. Hàng nội địa									
- Thịt gà									
- Trâu đồng lạnh									
TÔNG CỘNG									

2. Hàng tồn kho

	TÓN ĐẦU		NI	łĀP	X	UÅT	TÔN CUỐI	
Mặt hàng	Số lượng (Tấn)	Giá trị (Tỷ VNĐ)	Số lượng (Tần)	Giá trị (Tỷ VNĐ)	Số lượng (Tấn)	Giá trị (Tỷ VNĐ)	Số lượng (Tấn)	Giá trị (Tỷ VNĐ)
L Thực phẩm đông lạnh								
+ Thịt gà								
+ Thịt trâu								
+ Xương bò								
CÔNG								

#### II. TÌNH HÌNH KINH DOANH

1. Lợi nhuân thực hiện

	LỘI NHUẬN THỰC HIỆN ( <i>Triệu VNĐ</i> )							
Mặt hàng	Phát sinh trong kỳ (Triệu VNĐ)	% so với cùng kỷ năm trước	Luỹ kế (Triệu VNĐ)	% so với kế hoạch năm				
1. Thực phẩm đồng lạnh								

+ Thit ga	I	
+ Thịt trâu		
+ Xương bỏ		
CÓNG		

III. KÉ HOẠCH KINH DOANH KỲ TIẾP THEO

Mặt hàng	Số lượng (Tấn)	Doanh thu (Tý VNĐ)	Ghi chú
1. Thực phẩm đông lạnh			
+ Thịt gà	-	12	
+ Thịt trâu	_	14	
+ Xương bò	-	-	
TỔNG CỘNG	ا د		

IV. CÁC CÔNG VIỆC THEO CHỈ ĐẠO CỦA BAN TGĐ

Công việc theo chỉ đạo	Ngày giao	Thời gian hoàn thành	Báo cáo công việc thực hiện	Công việc còn phải thực hiện	Vướng mắc, đề xuất và kiến nghị

#### IV. ĐẢNH GIÁ TÌNH HÌNH SẢN XUẤT KINH DOANH , THỰC HIỆN KẾ HOẠCH

- 1. Kinh doanh:
- Công tác tổ chức hoạt động sản xuất kinh doanh của đơn vị
- Thuận lợi , khó khăn..
- 2. Các công tác phụ trợ khác:
- V. ĐỀ XUẬT KIỆN NGHỊ

Người lập báo cáo

....., ngày.....tháng.....năm 20..... GIÁM ĐỐC ĐƠN VỊ (ký tên đóng dấu)



Mẫu:	TH 14CNBMT
Soát xét	00
Hiệu lực	25/8/2017

CÔNG TY CP TẬP ĐOÀN INTIMEX INTIMEX BUÔN MA THUỘT CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM Độc lập - Tư do - Hạnh phúc

### BÁO CÁO TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG KINH DOANH QUÝ /NĂM...

#### I. SÓ LIỆU KINH DOANH :

		HÀNG HÓA	(tấn)		KIM NO	GẠCH XUẤT	NHẬP KHẨ	U (USD)		DOANH THU	(tỷ đồng)	
Mặt hàng	Số lượng	% so với cùng kì năm trước	Lũy kế	% so với KH năm	Trį giá	% so với cùng kì năm trước	Lũy kế	% so với KH năm	Trị giá	% so với cùng kì năm trước	Lũy kế	% so với KH năm
1. Xuất khẩu												
- Cà phê												
+ TM												
+ SX												
Fix giá hợp đồng												
3. Nội địa												
- Cà phê								1				
+ TM												
+ SX												
Tổng cộng												

#### II. TÌNH HÌNH KINH DOANH

1. Lợi nhuận thực tế

Mặt hàng	Q	uý /năm		o với năm trước	Lũy	% so với kế	
	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng	Lợi nhuận	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	hoạch năm
1. Xuất khẩu							
- Cà phê							
+ TM							
+ SX							
3. Nội địa							
- Cà phê							
+ TM							
+ SX							
Tổng cộng							

2. Cần đối mua bán mặt hàng cà phê đến thời điểm báo cáo:

Lượng hàng hóa đơn v	đạng có	Lượng hà	ng hóa phải	giao, phải t	rå	Cân đối	Các hợp đồng đã giao chưa chốt giá		
Chi tiết	Số lượng	Chi tiết		Số lượng (tấ	n)	nguồn			
Chi tiet	(tấn)	Childet	Cộng	XK	Nội địa	hàng			
- Hàng tồn kho		- Hàng khách hàng gửi kho							
+ Hàng tồn kho đơn vị		+ Gửi tại kho đơn vị:						Hợp đồng mua chưa á chốt giá	Cân đối
+ Hàng gửi kho DV (Đồng Tiến, Sóng Thần))		- Của đơn vị; - Của bản Việt:					II.a. đầu		
+ Cho mượn (gửi đầu ra)		+ Gửi tại kho khác					Hợp đồng bán		
*****		- Hàng đi mượn					chưa chốt giá		
- Hợp đồng mua chưa gia	io hàng	- Hợp đồng bán chưa giao(**)			-				
+ Đã chốt giá		+ Đã chốt giá							
+ Chưa chốt giá trừ lùi (không tính HĐ trừ lùi gửi kho) (4)		+ Chưa chốt giá (5)							
Câna		Cộng				-	-		-
Cộng	(1)		(2)			=(1)-(2)			(3)

Kết luận:

1. Bán chưa mua = (1) - (: - tấn

2. Mua chờ fix

= (1)-(2)-(3)-(4)+(5) - tấn

3. Đã fix chưa mua - tấn

(\*\*);SL hàng phải giao các tháng (tấn): tấn

#### III. KÉ HỌACH KINH DOANH QUÝ TIẾP THEO:

Mặt hàng	Số lượng (tấn)	Kim ngạch (USD)	Doanh thu (Tỷ đồng)	Ghi chú
1. Xuất khẩu				
- Cà phê				
+ TM				
+ SX				
<ol> <li>Nội địa</li> </ol>				
- Cà phê				
+ TM				
+ SX				
Tổng cộng				

IV. Tình hình khiếu nai hàng hóa:

				Phát sinh			Giải quyết		Số lượng khi	iếu nại đang	Tình trạn	g thanh
Loại khiếu nại	Hàng hóa	Đơn vị giám định	Số lượng (tấn)	Giá trị (USD)	% so với quý trước	Số lượng	Giá trị (USD)	% so với quý trước	Số lượng	lượng Giá trị (USD)		Quá hạn
A. Theo tính chất												
<ul> <li>Về chất lượng</li> </ul>												
<ul> <li>Về trọng lượng</li> </ul>												
B. Theo khách hàng bán												
C. Theo khách hàng mua												

Trong quý 1 đã giải quyết tất cả khiếu nại

- -? khiếu nại trọng lượng rơi tập trung vào các cảng nào.
- -? khiểu nại chất lượng, khách hàng nào, lý do bị khiếu nại
- Số tiền thanh toán khiếu nai nhân được:

#### V. ĐÁNH GIẢ TÌNH HÌNH SẢN XUẤT KINH DOANH, THỰC HIỆN KẾ HOẠCH

- 1. Kinh doanh:
- Công tác tổ chức hoạt động sản xuất kinh doanh của đơn vị
- Thuận lợi:
- Kho khán:
- 2. Tình hình sử dụng vốn; tình hình tài chính của đơn vị:
- Phân tích, đảnh giá các chỉ tiêu tài chính: vòng quay, tỉ suất lợi nhuận, năng suất lao động...
- 3. Các công tác phụ trợ khác:
- Công tác TCHC
- Công tác nhân sự: tuyến dụng, đào tạo, xây dựng đội ngũ kế thừa...
- Công tác tiền lương:
- Công tác khác...
- 4. Các sáng kiến, bài học kinh nghiệm trong công tác kinh doanh, quản lý hoạt động SXKD...

#### VI. KÉ HỌACH KINH DOANH CỦA ĐƠN VỊ 2017 VÀ CÔNG TÁC TRIỂN KHAI NHIỆM VỤ KẾ HOẠCH:

1. Về kế hoạch kinh doanh của đơn vị, điều chỉnh kế hoạch (nếu có)

Hàng hóa

Kim ngạch

Doanh thu

Lợi nhuận

- 2. Biện pháp triển khai thực hiện tại đơn vị đề hoàn thành nhiệm vụ kế hoạch.
- Công tác thu mua, chế biến, sản xuất....
- Công tác quản lý:, quản lý chất lượng đầu vào , đầu ra, ISO....
- Công tác TCKT
- Công tác Nhân sự, tổ chức, tiền lương,...

- Khác: ... VII. ĐÈ XUẤT KIẾN NGHỊ

Người lập báo cáo

......, ngày.....tháng.....năm 20..... GIÁM ĐỐC ĐƠN VỊ (ký tên đóng dấu)



Mẫu:	TH 14CNDAKMIL
Soát xét	00
Hiệu lực	25 / 8 / 2017

## CÔNG TY CP TẬP ĐOÀN INTIMEX CHI NHÁNH ĐẮK MIL

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

## BÁO CÁO TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG KINH DOANH QUÝ /NĂM

### I. SỐ LIỆU KINH DOANH :

		HÀNG H	IÓA (tấn)	DOANH THU (tỷ đồng)				
Mặt hàng	Số lượng	% so với cùng kì năm trước	Lũy kế	% so với KH năm	Trị giá	% so với cùng kì năm trước	Lũy kế	% so với KH năm
1. Cà phê								
+TM								
+SX								
2. Siêu thị								
Tổng cộng								

#### II. TÌNH HÌNH KINH DOANH

1. Lợi nhuận thực tế

Mžthàna	Qu	ý /năm		o với iăm trước	1	% so với kế	
Mặt hàng	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng	Lợi nhuận	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	hoạch năm
- Cà phê							
+ TM							
+ SX							
- Siêu thị							
Tổng cộng							

2. Cân đối mua bán mặt hàng cà phê đến thời điểm báo cáo:

Lượng hàng hóa tại đơ	n vị	Luong l	hàng hóa phải	giao, phải	trå	Cân đối	Các hợp đồng đã giao		
Chi tiết	Số lượng	Chi tiết	Số	lượng (tấn)		nguồn hàng		hưa chốt giá	giao
Chitlet	(tấn)	Chitlet	Cộng	XK	Nội địa	aguon mang		1	
- Hàng tồn kho		- Hàng khách hàng gửi kho						Hợp đóng	Cân đối
+ Hàng tồn kho đơn vị		+ Gửi tại kho đơi	n vị						
+ Hàng gửi kho DV (Đồng Tiến, Sóng Thần))		+ Gửi tại kho khá	ác				Hợp đồng		
+ Cho mượn (gửi đầu ra)		- Hàng đi mượn					bán		
		•••					chưa chốt giá	chốt giá	
- Hợp đồng mua chưa giao	hàng	- Hợp đồng bán	chưa giao(**	-	-				
+ Đã chốt giá		+ Đã chốt giá					1		
+ Chưa chốt giá trừ lùi (không tính HĐ trừ lùi gửi kho) (4)		+ Chưa chốt giá	(5)						
Câng		Cộng	-			-	-		-
Cộng	(1)		(2)			=(1)-(2)			(3)

### Kết luận:

1. Bán trước chưa mua = (1) - tấn

2. Đã mua đầu cơ chưa fix

tấn

= (1)-(2)-(3)-(4)+(5) 3. Đã fix chưa mua

tấn

Ghi chú:

(\*):SL hàng phải giao các tháng (tấn):

III. KÉ HOẠCH KINH DOANH KỲ TIẾP THEO:

Mặt hàng	Số lượng (tấn)	Kim ngạch (USD)	Doanh thu (Tỷ đồng)	Ghi chú
Cà phê				
+ TM				
+ SX				
Tổng cộng				

## IV. ĐÁNH GIÁ TÌNH HÌNH SẢN XUẤT KINH DOANH , THỰC HIỆN KẾ HOẠCH

- 1. Kinh doanh:
- Công tác tổ chức hoạt động sản xuất kinh doanh của đơn vị
- Thuận lợi:
- Khó khẩn:
- 2. Tình hình sử dụng vốn; tình hình tài chính của đơn vị:
- Phân tích, dánh giá các chỉ tiêu tài chính: vòng quay, tỉ suất lợi nhuận, năng suất lao động...
- 3. Các công tác phụ trợ khác:
- Công tác TCHC
- Công tác nhân sự: tuyển dụng, đào tạo, xây dựng đội ngũ kế thừa...
- Công tác tiền lương:
- Công tác khác...
- 4. Các sáng kiến, bài học kinh nghiệm trong công tác kinh doanh, quản lý hoạt động SXKD...

### V. KÉ HỌACH KINH DOANH CỦA ĐƠN VỊ 2017 VÀ CÔNG TÁC TRIỂN KHAI NHIỆM VỤ KẾ HOẠCH:

1. Về kế hoạch kinh doanh của đơn vị, điều chỉnh kế hoạch (nếu có)

Hàng hóa

Kim ngạch

Doanh thu

Lợi nhuận

- 2. Biện pháp triển khai thực hiện tại đơn vị đề hoàn thành nhiệm vụ kế hoạch.
- Công tác thu mua, chế biến, sản xuất....
- Công tác quản lý:, quản lý chất lượng đầu vào , đầu ra, ISO....
- Công tác TCKT
- Công tác Nhân sự, tổ chức, tiền lương,...
- Khác: ...

Người lập báo cáo

......, ngày.....tháng.....năm 20... GIÁM ĐỐC ĐƠN VỊ (ký tên đóng dấu)



Mẫu:	TH 14CNTL
Soát xét	00
Hiệu lực	25 / 8 / 2017

# CÔNG TY CP TẬP ĐOÀN INTIMEX INTIMEX THANG LONG

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

## BÁO CÁO TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG KINH DOANH QUÝ / NĂM ...

#### I. SÓ LIỆU KINH DOANH:

		HÀNG H	ÓA (tấn)		KIM NGA	CH XUÁT	NHẬP K	HÁU (USD	Ī	OOANH TH	TU (tỷ đồn	g)
Mặt hàng	Số lượng	% so với cùng kì năm trước	Lũy kế	% so với KH năm	Trị giá	% so với cùng kì năm trước	Lũy kế	% so với KH năm	Trị giá	% so với cùng kì năm trước	Lũy kế	% so với KH năm
1. Xuất khẩu												
- Cà phê												
- Hồ tiêu												
- Hạt điều							7					
2. Nội địa												
- Cà phê												
- Hồ tiêu												
- Hạt điều												
Tổng cộng												

### II. TÌNH HÌNH KINH DOANH

1. Lợi nhuận thực tế

	Quý 1	% so với cùng kì năm trước	Lũy kế	% so với
--	-------	-------------------------------	--------	----------

Mặt hàng	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng	Lợi nhuận	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	kế hoạch năm
1. Xuất khẩu							
- Cà phê							
- Hồ tiêu							
- Hạt điều							
2. Nội địa							
- Cà phê							
- Hồ tiêu							
- Hạt điều							
***							
Tổng cộng							

2. Hợp đồng a. Ký kết hợp đồng

		M	ua hàng (tấ	in)			Ba	án hàng(tấ	in)	n)		
Cà phê	D# 1-4	Đã	giao	Chu	a giao	Đã ký	Đã g	giao	Chưa giao		Chênh lệc	
	Đã ký	Tổng SL	OUTRIGHT	Tổng SL	OUTRIGHT	<b>Da</b> ку	Tổng SL	Đã Fix	Tổng SL	Đã Fix		
Giao tháng	1											
Cộng												

	M	lua hàng (tấ	in)	E	Chênh		
Hồ tiêu	Đã ký	Đã giao	Chua giao	Đã ký	Đã giao	Chưa giao	lệch
Giao tháng							
Cộng							

	Mua hàng (tấn)			В	Chênh		
Điều	Đã ký	Đã giao	Chua giao	Đã ký	Đã giao	Chua giao	lệch
Giao tháng							
Cộng							

b. Hợp đồng gửi kho chưa chốt giá mặt hàng cả phê.

	Hợp đồng	g gửi kho	Hợp đồng	Ghi chú	
Cà phê	Số lượng (tấn)	Giá TB	Số lượng (tấn)	Giá TB	
- R-XÔ					
- R1					1
- R2					
Cộng					

3.Trễ hạn giao hàng Không có

		Mua hàng		Bán hàng(tấn)		
Mặt hàng	SL (tấn)	Khách hàng	trễ, hướng	SL (tấn)	Khách hàng	trễ, hướng
Cà phê						
Hồ tiêu						
Cộng						

III. KĖ HOACH KINH DOANH KỲ TIẾP THEO:

Mặt hàng	Số lượng (tấn)	Kim ngạch (USD)	thu (Tỹ	Ghi chú
<ol> <li>Xuất khẩu</li> </ol>				
24.0				
2. Nhập khẩu				
2. Nội địa				
13.4				
Tổng cộng				

## IV. ĐÁNH GIÁ TÌNH HÌNH SẢN XUẤT KINH DOANH , THỰC HIỆN KẾ HOẠCH

#### 1. Kinh doanh:

- Công tác tổ chức hoạt động sản xuất kinh doanh của đơn vị
- Thuận lợi:
- Khó khản:
- 2. Tình hình sử dụng vốn; tình hình tài chính của đơn vị:

- Phân tích, đánh giá các chỉ tiêu tài chính: vòng quay, tỉ suất lợi nhuận, năng suất lao động... 3. Các công tác phụ trợ khác: - Công tác TCHC - Công tác nhân sự: tuyển dụng, đào tạo, xây dựng đội ngũ kế thừa... - Công tác tiền lương: - Công tác khác... 4. Các sáng kiến, bài học kinh nghiệm trong công tác kinh doanh, quản lý hoạt động SXKD... V. KÉ HOACH KINH DOANH CỦA ĐƠN VỊ 2017 VÀ CÔNG TÁC TRIỂN KHAI NHIỆM VỤ KÉ HOẠCH: 1. Về kế hoạch kinh doanh của đơn vị, điều chỉnh kế hoạch (nếu có) Hàng hóa Kim ngạch Doanh thu Lơi nhuận 2. Biện pháp triển khai thực hiện tại đơn vị đề hoàn thành nhiệm vụ kế hoạch. - Công tác thu mua, chế biến, sản xuất.... - Công tác quản lý:, quản lý chất lượng đầu vào , đầu ra, ISO.... - Công tác TCKT - Công tác Nhân sự, tổ chức, tiền lương,... - Khác: ... VI. ĐỀ XUẤT KIẾN NGHỊ .....ngày.....tháng.....năm 20..... GIÁM ĐỐC ĐƠN VI Người lập báo cáo (ký tên đóng dấu)

. . 1



Mẫu:	TH 14TTTM.BMT
Soát xét	00
Hiệu lực	25 / 8 /2017

### CÔNG TY CP TẬP ĐOÀN INTIMEX TTTM BUÔN MA THUỘT

### CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

## BÁO CÁO TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG KINH DOANH QUÝ / NĂM ...

#### I, SÓ LIỆU KINH DOANH:

	HÀNG HÓA (tấn)				DOANH THU (tỷ đồng)				
Mặt hàng	Số lượng	% so với cùng kì năm trước	Lũy kế	% so với KH năm	Trị giá	% so với cùng kì năm trước	Lũy kế	% so với KH năm	
1. Cà phê									
2. TTTM									
+ Điện từ									
+ Điện lạnh									
+ Điện gia dụng									
+ Hàng Midea									
+ Siêu thị									
Tổng cộng									

#### II. TÌNH HÌNH KINH DOANH

1. Lợi nhuận thực tế

	Quý /năm		% so với cùng kì năm trước		Lũy kế		
Mặt hàng	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng	Lợi nhuận	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	% so với kế hoạch năm
1 Cà phê							
2. TTTM							
Tổng cộng							

- 2. Hợp đồng
- a. Ký kết hợp đồng

1	Mua hàng (tấn)			Bán hàng(tấn)			
Đã ký	Đã giao	Chua giao	Đã ký	Đã giao	Chưa giao		

b. Hợp đồng gửi kho chưa chốt giá mặt hàng cà phê.

	Hợp đồng gử	Hợp đồng gửi kho đầu vàd Hợp đồng gửi kho đầu ra							
Cà phê	Số lượng (tấn)	Giá TB	Số lượng (tấn)	Giá TB	Ghi chú				
Cộng	-		- 1						

## 3. Trễ hạn giao hàng mặt hàng cả phê

M	ua hàng (tấn)	Bán hàng(tấn)			
SL (tấn)	Khách hàng	Lý do trễ, hướng giải quyết	SL (tấn)	Khách hàng	Lý do trễ, hướng giải quyết
,					
Cộng					

## 4. Tồn kho TTTM

		GIÁ TRỊ TÔN KHO (tỷ đồng)								
Mặt hàng	Tổng tồn	Tổng tồn hàng hóa		Trong đó: Hàng chậm luân chuyển		Hàng cận date	Biện pháp xử lý			
	Trong ký	% so cùng kì	Trong ký	% so cùng kì	Trong ký	% so cùng kì				
- Điện tử										
- Điện lạnh										
- Điện gia dụng										

- Midea			
- Siêu thị			
TỔNG CỘNG	7 = -		

III. KÉ HOACH KINH DOANH KÝ TIÉP THEO:

Mặt hàng	Số lượng (tấn)	Kim ngạch (USD)	Doanh thu (Tỷ đồng)	Ghi chú
1. Cà phê				
2. TTTM				
Tổng cộng				

#### IV. ĐÁNH GIẢ TÌNH HÌNH SẢN XUẤT KINH DOANH, THỰC HIỆN KẾ HOẠCH

- 1. Kinh doanh:
- Công tác tổ chức hoạt động sản xuất kinh doanh của đơn vị
- Thuần lợi:
- Khó khấn:
- 2. Tình hình sử dụng vốn; tình hình tài chính của đơn vị:
- Phân tích, đánh giá các chỉ tiêu tài chính: vòng quay, tỉ suất lợi nhuận, năng suất lao động...
- 3. Các công tác phụ trợ khác:
- Công tác TCHC
- Công tác nhân sự: tuyển dụng, đào tạo, xây dựng đội ngũ kế thừa...
- Công tác tiền lương:
- Công tác khác...
- 4. Các sáng kiến, bài học kinh nghiệm trong công tác kinh doanh, quản lý hoạt động SXKD...

#### V. KÉ HỌACH KINH DOANH CỦA ĐƠN VỊ 2017 VÀ CÔNG TÁC TRIỂN KHAI NHIỆM VỤ KẾ HOẠCH:

1. Về kế hoạch kinh doanh của đơn vị, điều chỉnh kế hoạch (nếu có)

Hàng hóa

Kim ngạch

Doanh thu

Lợi nhuận

- 2. Biện pháp triển khai thực hiện tại đơn vị đề hoàn thành nhiệm vụ kế hoạch.
- Công tác thu mua, chế biến, sản xuất....
- Công tác quản lý:, quản lý chất lượng dầu vào , đầu ra, ISO....
- Công tác TCKT
- Công tác Nhân sự, tổ chức, tiền lương,...
- Khác: ...

#### VI. ĐỀ XUẤT KIỂN NGHỊ

Người lập báo cáo

......, ngày.....tháng.....năm 20..... GIÁM ĐỐC ĐƠN VỊ (ký tên đóng dấu)



Mẫu:	TH 14CNTN				
Soát xét	00				
Hiệu lực	25 / 8 / 2017				

# CÔNG TY CP TẬP ĐOÀN INTIMEX <u>CN TÂY NINH</u>

### CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

## BÁO CÁO TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG KINH DOANH QUÝ / NĂM ...

## I. SÓ LIỆU KINH DOANH :

Mặt hàng	HÀNG HÓA (tấn)				DOANH THU (tỷ đồng)			
	Số lượng	% so với cùng kì năm trước	% so với KH năm	Lũy kế	Trị giá	% so với cùng kì năm trước	Lũy kế	% so với KH năm
1. Hàng hóa nội địa								
1.1 Nông sản:								
- Hạt điều								
1.2 Bán buôn								
Sữa Vinamilk								
Mì ăn liền								
Hàng CNP								
Khác (dầu ăn, nước mắm,	bột ngọt)							
Tổng cộng								

#### II. TÌNH HÌNH KINH DOANH

#### 1. Lợi nhuận thực tế

	Quý /năm		% so với cùng kì năm trước		Lũy kế		
Mặt hàng	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	Số lượng	Lợi nhuận	Số lượng (tấn)	Lợi nhuận (triệu đồng)	% so với kế hoạch năm
- Hạt điều	4						
- Bán buôn							
- Khác							
Tổng cộng							

#### 2. Tồn kho:

Mặt hàng	GIÁ TRỊ TỒN KHO (tỷ đồng)						
	Quý/năm	% so với cùng kì năm trước	So với tiêu chí tồn kho tối thiểu của nhà cung cấp	Ghi chú			
- Sữa Vinamilk							
- Mì ăn liền							
TỔNG CỘNG				-			

3.Trễ hạn giao hàng

Mua hàng (tấn)				Bán hàng(tấn)		
	SL (tấn)	Khách hàng	Lý do trễ, hướng giải quyết	SL (tấn)	Khách hàng	Lý do trễ, hướng giải quyết
	Cộng					

III. KÉ HOACH KINH DOANH KÌ TIẾP THEO:

Mặt hàng	Số lượng (tấn)	Kim ngạch (USD)	Doanh thu (Tỷ đồng)	Ghi chú
1. Nội địa				
Hạt điều				
Sữa Vinamilk				
Mì ăn liền				
Tổng cộng			-	

IV. ĐÁNH GIÁ TÌNH HÌNH SẢN XUẤT KINH DOANH , THỰC HIỆN KẾ HOẠCH 1. Kinh doanh:

- Công tác tổ chức hoạt động sản xuất kinh doạnh của đơn vi - Thuàn lợi: - Khó khắn! 2. Tình hình sử dụng vốn; tình hình tài chính của đơn vị: - Phân tích, đánh giá các chỉ tiêu tài chính: vòng quay, tỉ suất lợi nhuân, năng suất lao động... 3. Các công tác phu trơ khác: - Công tác TCHC - Công tác nhân sự: tuyển dụng, đào tạo, xây dựng đội ngũ kế thừa... - Công tác tiền lương: - Công tác khác... 4. Các sáng kiến, bài học kinh nghiệm trong công tác kinh doanh, quản lý hoạt đồng SXKD... V. KÉ HOACH KINH DOANH CỦA ĐƠN VI 2017 VÀ CÔNG TÁC TRIỂN KHAI NHIỆM VU KẾ HOACH: 1. Về kế hoạch kinh doanh của đơn vị, điều chỉnh kế hoạch (nếu có) Hàng hóa

Kim ngạch

Doanh thu

Lợi nhuận

- 2. Biện pháp triển khai thực hiện tại đơn vị để hoàn thành nhiệm vụ kế hoạch.
- Công tác thu mua, chế biến, sản xuất....
- Công tác quản lý:, quản lý chất lượng đầu vào , đầu ra, ISO....
- Công tác TCKT
- Công tác Nhân sự, tổ chức, tiền lương,...
- Khác: ...

VI. ĐỀ XUẤT KIẾN NGHI

Người lập báo cáo

....., ngày.....tháng.....năm 26 GIÁM ĐỐC ĐƠN VI (ký tên đóng dấu)