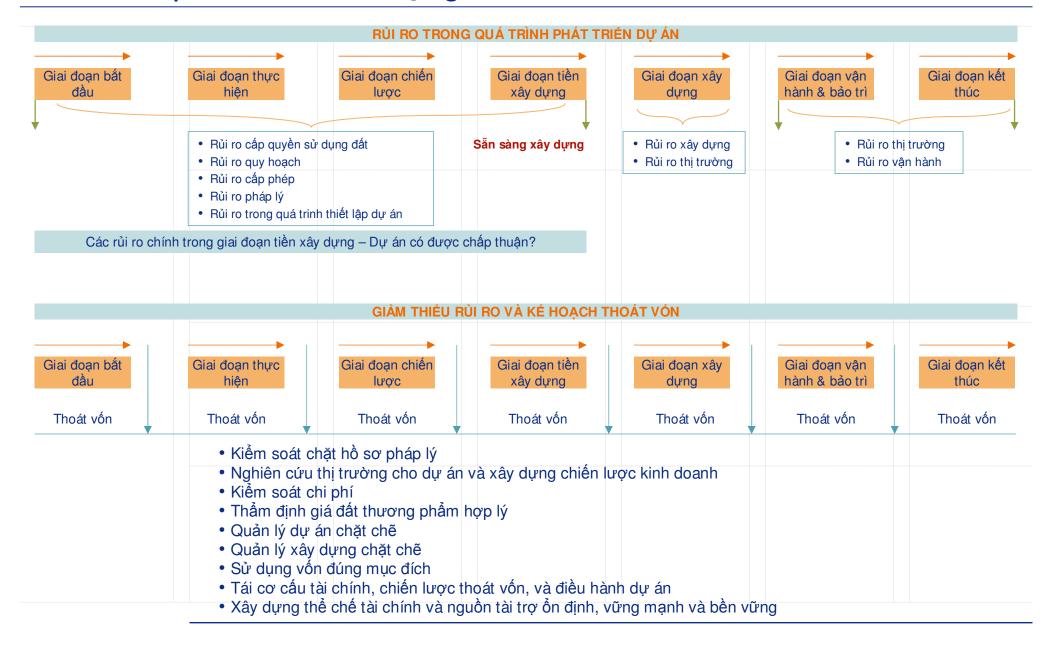
Tiến trình phát triển dự án bất động sản

		TIÊN TF	RÌNH PHÁT TRIỂN BẤT ĐƠ	ŅNG SĂN ĐIỀN HÌNH			
Giai đoạn bắt đầu	Giai đoạn NC Khả thi	Giai đoạn chiến lược	Giai đoạn tiền xây dựng & xây dựng	Giai đoạn Marketing và bán hàng	Giai đoạn bàn giao dự án	Giai đoạn vận hành và bảo trì	Giai đoạn kết thúc
1 Xác định dự án 1 Quy hoạch 1 Cơ cấu chủ sở hữu 1 Thiết kế chương trình 1 Hoạch định thời gian của dự án	 Uớc tính chi phí Hoạch định ngân sách Phân tích tài chính Tóm tắt dự án Sắp xếp tài chính 	1 Hoạch định chiến lược phát triển 2 Hoạch định chiến lược thoát vốn 2 Nhóm phát triển dự án 3 Quy trình Tổ chức và điều hành dự án 4 Quản lý tài chính 5 Quản lý thông tin	 Quy hoạch Thiết kế kiến trúc Thiết kế cơ sở Lựa chọn công nghệ xây dựng Xin giấy phép Thiết kế - phối hợp xây dựng Quản lý thiết kế Thương lượng và lựa chọn đối tác – ký kết hợp đồng Quản lý xây dựng Phân tích xây dựng Kiểm tra chất lượng 	 Phân tích phương án bán/ cho thuê Tổ chức Marketing Tổ chức bán hàng Quản lý phân chia sản phẩm Quản lý bán lẻ Hỗ trợ di chuyển Thay đổi phương thức quản lý tài sản Đảm bảo chất lượng 	 Phận tích xây dựng Bảo dưỡng định kỳ hoặc bảo dưỡng phòng ngừa Chấp nhận dự án Bàn giao sản phẩm Các dịch vụ báo cáo, kế toán 	Kiểm tra, điều chỉnh, trang thiết bị kỹ thuật Vận hành thứ Duy trì bảo trì và quản lý sản phẩm	1 Kết thúc dự án 1 Quan hệ chủ sở hữu 1 Quan hệ nhà cho thuê 1 Bảo hành

Tiến trình này phức tạp và trùng lắp do hiện tượng quan liêu và khung pháp lý không rõ ràng, nhu cầu vốn lớn nên phải có chiến lược thoát vốn để tăng hiệu quả đầu tư và tăng IRR

-

Tiến trình phát triển bất động sản: Rủi ro và thoát vốn



Giai đoạn bắt đầu

- Xác định dự án
 Quy mô dự án và tiêu thức chọn lựa quy mô
 Địa điểm dự án và tiêu thức chọn lựa địa điểm
 Thị trường và phân tích thị trường
- Quy hoạch
 Quy hoạch vùng và chiến lược phát triển
 Quy hoạch sơ bộ 1/500
 - Đề suất Quy hoạch của dự án: Diện tích, mật độ xây dựng, hệ số sử dụng đất, độ cao, chức năng

Giai đoạn bắt đầu

Cơ cấu chủ sở hữu

Vốn chủ sỡ hữu đầu tư và phương thức huy động vốn chủ sở hữu đầu tư

Vốn vay và phương thức huy động vốn vay (một ngân hàng hay đồng tài trợ hay nhóm tài trợ

Các hình thức huy động khác từ nguồn vốn vay

Vốn ứng trước của khách hàng và nhà thầu Chiến lược tái cơ cấu vốn chủ sở hữu

Giai đoạn bắt đầu

Thiết kế chương trình Thiết kế chương trình phát triển dự án Chuẩn bị các bước công việc Xác định công việc ưu tiên Xây dựng khung công việc và hướng dẫn Xây dựng chế độ kiểm soát tiến độ Phối hợp các đơn vị & Đánh giá năng lực Hoạch định thời gian của dự án Thời gian xác định dự án Thời gian xây dựng QH và phê duyệt quy hoạch 1/500 Thời gian phê duyệt xây dựng và pháp lý về đất Thời gian thiết kế chi tiết Thời gian xây dựng yêu cầu thầu và chấm thầu Thời gian xây dựng Thời gian nghiệm thu, quyết toán và bàn giao

Giai đoạn thực hiện

Ước tính chi phí Hạng mục ngoài hàng rào dự án Hạ tầng kỹ thuật & Các hạng mục khác và chi phí khác Hạng mục trong hàng rào dự án Chi phí đất thương phẩm Chi phí phát triển hạ tầng kỹ thuật Chi phí xây dựng và thiết bị Chi phí tư vấn (Luật, thiết kế, tư vấn đầu tư, giám sát, quản lý dự án, quản lý xây dựng, phát triển dự án, thị trường) Dự phòng Hoạch định ngân sách Hoạch định ngân sách vốn chủ sở hữu – kế hoạch rót vốn chủ sở hữu Hoạch định ngân sách vốn vay – kế hoạch giải ngân vốn vay

Hoạch định kế hoạch ứng trước – kế hoạch thu tiền từ khách hàng

Giai đoạn thực hiện

1	Phân tích tài chính
	Doanh thu, chi phí, khấu hao, vốn lưu động, lợi nhuận, bảng cân đối kế toán, lưu chuyển tiền tệ
	Phân tích hiệu quả dự án NPV, IRR, Thời gian hoàn vốn, hệ số lợi nhuận
	Định giá dự án để tái cấu trúc vốn
	Phân tích các báo cáo tài chính
1	Tóm tắt dự án
	Pháp lý
	Mô tả dự án
	Sản phẩm, thị trường và định vị thị trường
	Sử dụng vốn và nguồn vốn
	Các báo cáo tài chính và phân tích tài chính
	Kế hoạch phát triển dự án
1	Thu xếp tài chính
	Chuẩn bị bản tóm tắt dự án
	Đàm phán
	Cam kết

Giai đoạn chiến lược

Hoạch định chiến lược phát triển Lãnh đạo và tầm nhìn Phát triển chương trình Quản lý chương trình Phát triển dự án Quản lý dự án Hoạch định chiến lược thoát vốn Tái cơ cấu khi hình thành dự án và nhóm các nhà đầu tư Theo giai đoạn Thiết kế chương trình M&A Nhóm phát triển dự án Thuê đơn vị tư vấn phát triển dự án Thiết kế chương trình phát triển dự án

Giai đoạn chiến lược

Quy trình Tổ chức và điều hành dự án Cơ cấu tổ chức quản lý dự án (Project Management) Nhóm tư vấn, nhóm quản lý xây dựng, nhóm quản lý marketing và bán hàng, nhóm quản lý tài sản và vân hành tài sản Nhóm tư vấn, tổng thầu, nhóm quản lý marketing và bán hàng, nhóm quản lý tài sản và vân hành tài sản Nhóm tư vấn, nhà thầu chính, nhóm quản lý marketing và bán hàng, nhóm quản lý tài sản và vân hành tài sản Nhóm tư vần, nhóm các nhà thầu, nhóm quản lý marketing và bán hàng, nhóm quản lý tài sản và vân hành tài sản Quản lý tài chính 1 Quản lý tiến độ giải ngân Lập các bảng phân bố chi phí và giám sát Quản lý vốn lưu đông Quản lý chi phí vân hành Quản lý doanh thu Quản lý rủi ro 1 Quản lý thông tin

Giai đoạn tiền xây dựng và xây dựng

1	Quy hoạch
	Quy hoạch 1/200
	Quy hoạch 1/500
1	Thiết kế kiến trúc
	Kiến trúc
	Cảnh quan
	Giao thông
1	Thiết kế cơ sở
	Hạ tầng kỹ thuật
	Kiến trúc và công nghệ xây dựng
	M&E
	Cảnh quan
	Nội thất
1	Lựa chọn công nghệ xây dựng
	Công nghệ móng (Cọc nhồi, vách ngăn pallete, và đóng cọc)
	Công nghệ khung (Truyền thống và khung dây văng (trượt))

Giai đoạn tiền xây dựng và xây dựng

Xin giấy phép Thẩm định thiết kế cơ sở Thẩm định dự án đầu tư Giấy phép xây dựng và phê duyệt dự án đầu tư Thiết kế - phối hợp xây dựng Lựa chọn đơn vị thiết kế Mời các đơn vị thi công tham gia phối hợp Phối hợp giữa đơn vị thiết kế và nhà thầu thi công Quản lý thiết kế Vừa thiết kế vừa thi công Thiết kế, thẩm định thiết kế, chọn thầu, thi công Thương lượng và lựa chọn nhà thhầu – ký kết hợp đồng 1 Quản lý xây dựng Phân tích xây dựng Kiểm tra chất lượng

Giai đoạn Marketing và Bán hàng

Phân tích phương án bán/ cho thuê Phân tích bán hàng (Diện tích, giá, tài trợ và phương án tài trợ) Phân tích cho thuê (Diện tích, giá, tài trợ và phương án tài trợ) Tổ chức Marketing Nhóm marketing Định vị thị trường Tổ chức marketing Tổ chức bán hàng Nhóm bán hàng Tổ chức thực hiện bán hàng Quản lý phân chia sản phẩm Quản lý bán lẻ Hỗ trợ di chuyển Thay đổi phương thức quản lý tài sản Đảm bảo chất lượng

1

Giai đoạn bàn giao dự án

- Phận tích xây dựng
- Bảo dưỡng định kỳ hoặc bảo dưỡng phòng ngừa
- 1 Chấp nhận dự án
- 1 Bàn giao sản phẩm
- 1 Các dịch vụ báo cáo, kế toán

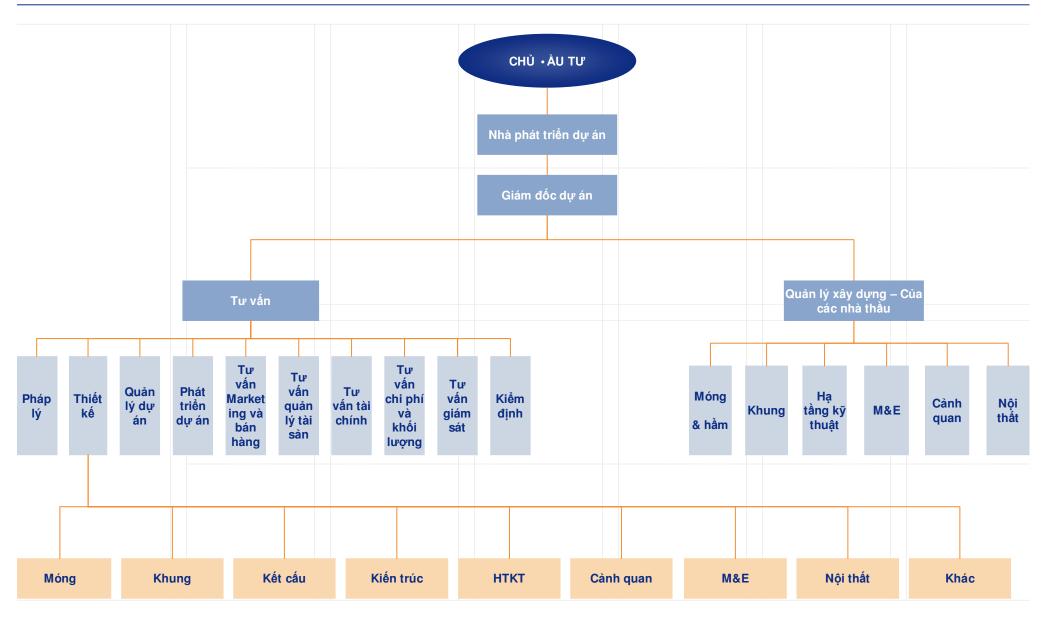
Giai đoạn vận hành và bảo trì

- Kiểm tra, điều chỉnh, trang thiết bị kỹ thuật
- 1 Vận hành thử
- Duy trì bảo trì và quản lý sản phẩm

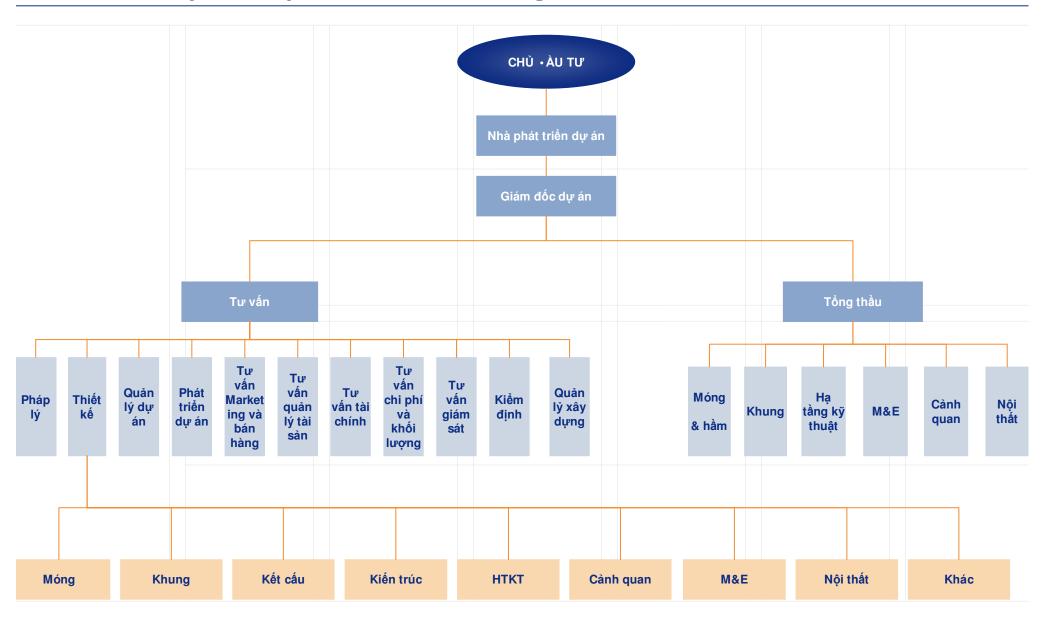
Giai đoạn kết thúc dự án

- 1 Kết thúc dự án
- 1 Quan hệ chủ sở hữu
- 1 Quan hệ nhà cho thuê
- 1 Bảo hành

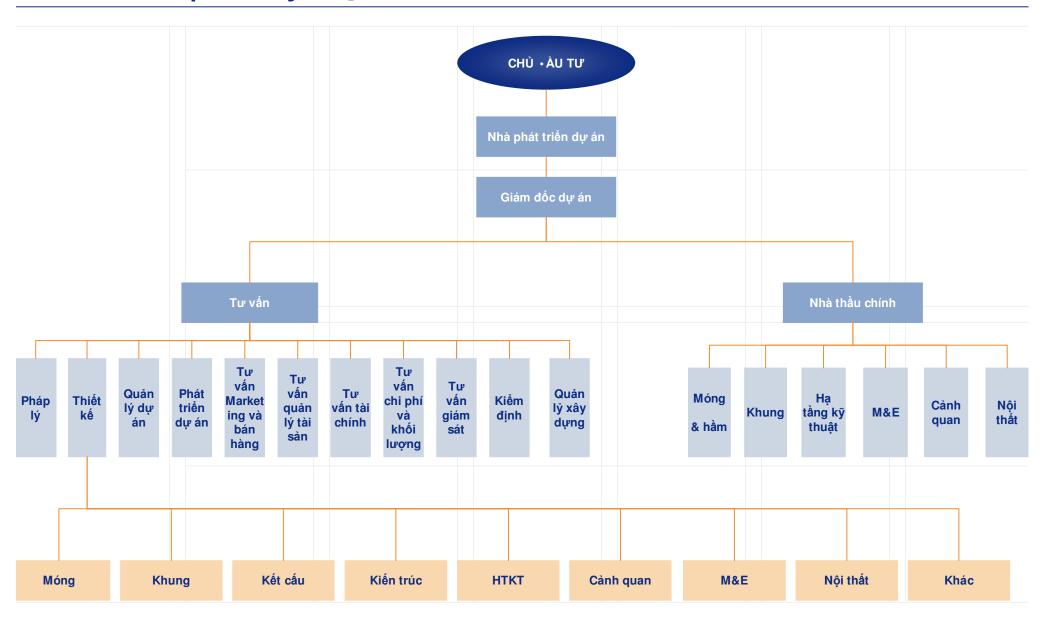
Cấu trúc quản lý dự án – Quản lý xây dựng



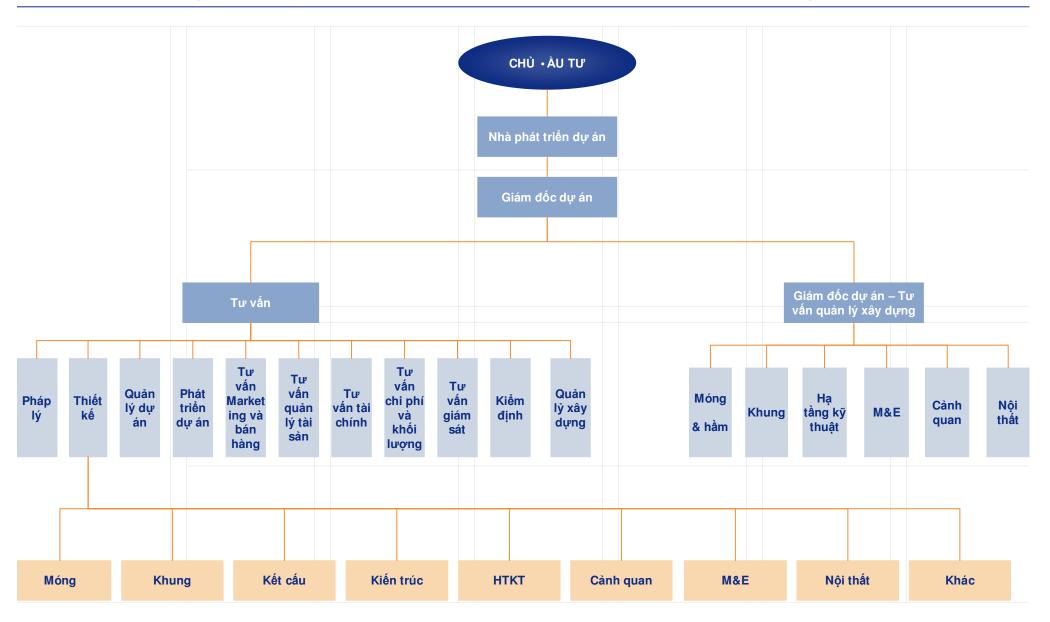
Cấu trúc quản lý dự án - Tổng thầu



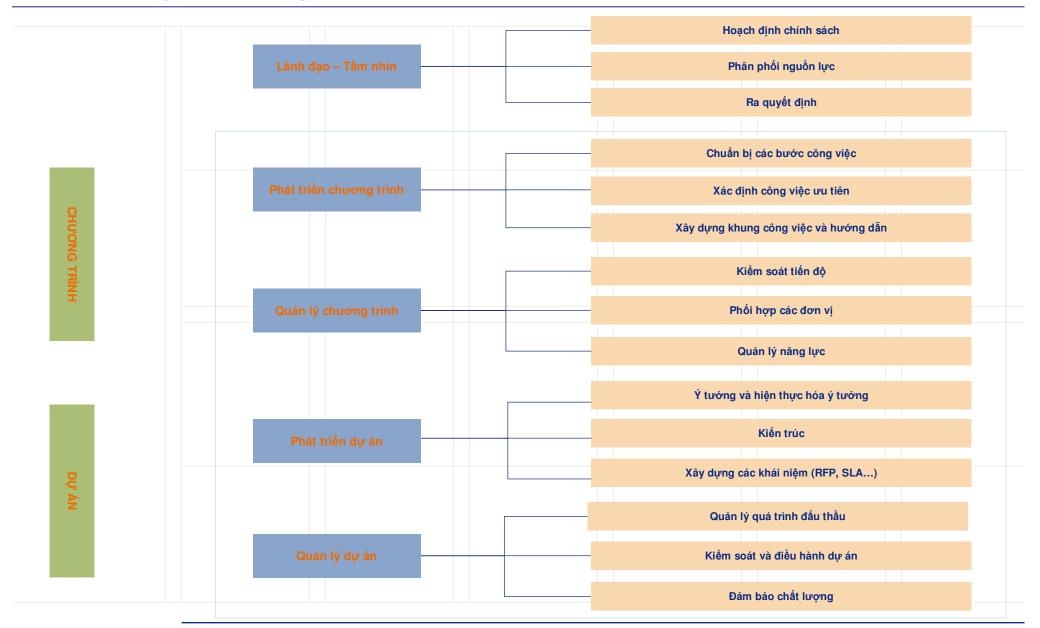
Cấu trúc quản lý dự án – Nhà thầu chính



Cấu trúc quản lý dự án – Chủ đầu tư trực tiếp thực hiện



Chương trình phát triển các dự án



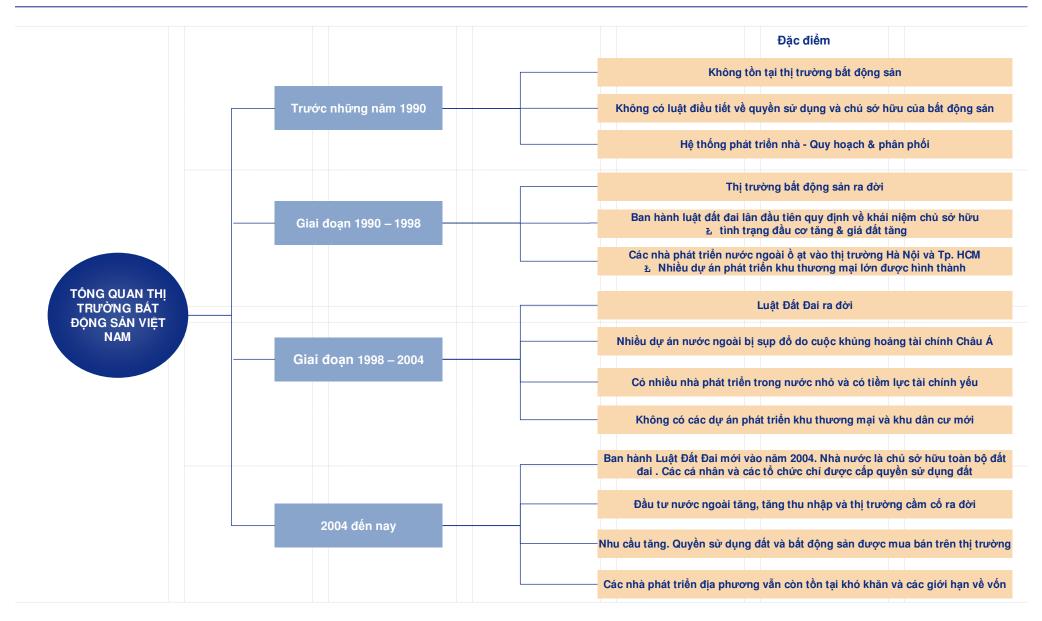
Kế hoạch kinh doanh

Báo cáo tóm tắt Phân tích tình hình thị trường và sản phẩm Phân tích thị trường Phân tích tổng quan Phân tích nhu cầu thị trường Phân tích xu hướng thị trường Phân tích tốc độ tăng trưởng của thị trường Phân tích SWOT Phân tích khả năng cạnh tranh Phân tích sản phẩm Yếu tố thành công Vấn đề cần cân nhắc

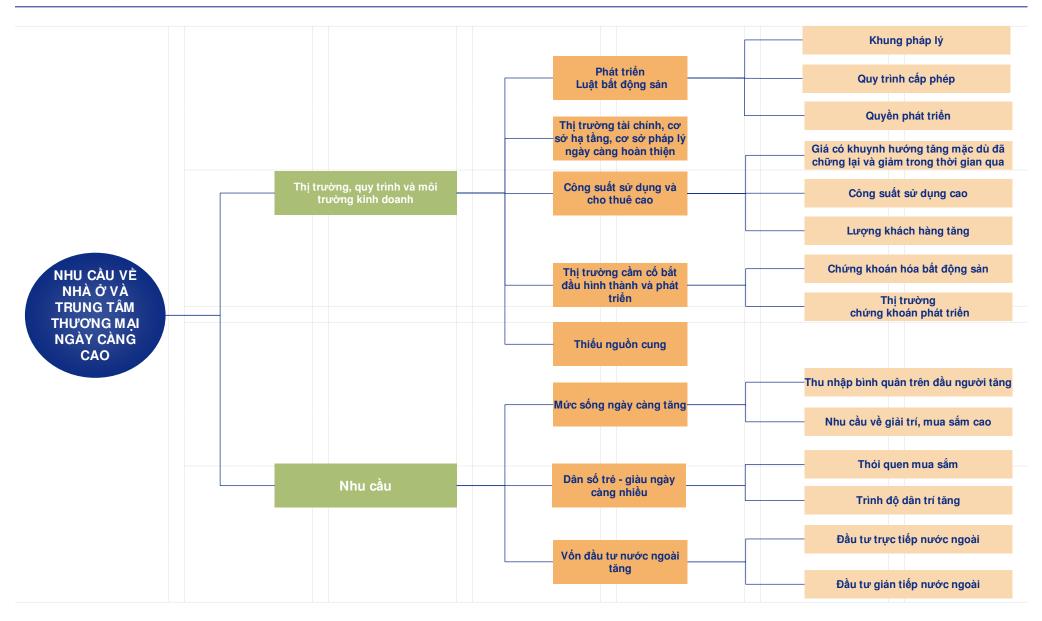
Kế hoạch kinh doanh

1	Chiến lược Marketing
	Nhiệm vụ và mục đích cần đạt đến
	Cơ cấu tổ chức
	Xác định ngân sách và phân bổ ngân sách
	Thị trường mục tiêu
	Định vị sản phẩm
	Chiến lược marketing
	Thực hiện và triển khai
1	Phân tích tài chính
	Kiểm soát đầu tư
	Phân tích doanh thu
	Phân tích chi phí
	Phân tích hiệu quả đầu tư
	Phân tích báo cáo tài chính
1	Đầu tư và phát triển dự án
1	Kết luận

Tổng quan về thị trường bất động sản



Tổng quan về thị trường bất động sản



Tổng quan về thị trường bất động sản

