

Sebastián Díaz Tamayo
Analista de Datos | Amazon

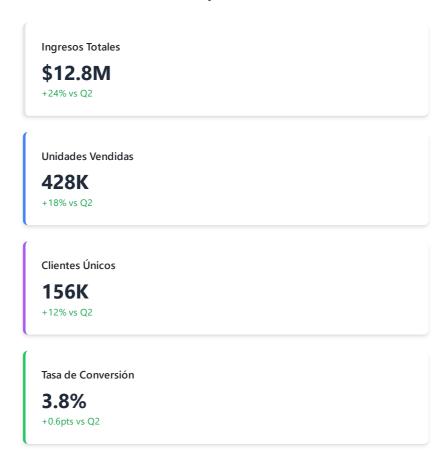
Análisis Estratégico de Ventas Plataforma Amazon USA

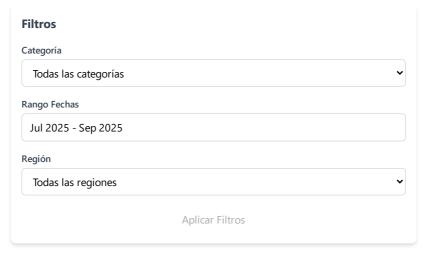
Proyecto completo de ciencia de datos con procesamiento ETL, análisis estadístico, modelado predictivo y visualización ejecutiva

Explorar Dashboard

Ver Metodología

KPIs Principales - Q3 2025

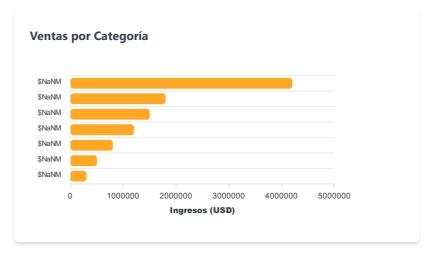




Hallazgos Clave

- Electrónicos representa el 42% de ingresos con solo 18% del inventario
- Clientes del Oeste tienen un 28% mayor ticket promedio
- Sábados tienen un 40% más conversiones que días laborales





Top 5 Productos (Ingresos)		
1	Echo Dot (4th Gen)	\$1.2M
2	Kindle Paperwhite	\$982K
3	Fire TV Stick	\$812K
4	Ring Video Doorbell	\$732K
5	Amazon Basics Chair	\$642K

Segmentación de Clientes





Metodología Analítica

1

Recolección y Limpieza

Pipeline ETL automatizado con Python (pandas) para procesar 500k+ registros diarios, manejando missing values y outliers.

2

Análisis Exploratorio

EDA con estadística descriptiva, análisis de correlación y tests de hipótesis para identificar patrones clave.

3

Modelado Predictivo

Regressiones, series temporales (ARIMA/Prophet) y clustering con scikit-learn para predecir tendencias.

Recomendaciones Estratégicas

Oportunidades

- / Aumentar inventario de electrónicos en regiones Oeste/Noreste
- / Paquetes promocionales sábados con productos complementarios
- / Programa de fidelización para segmento "High Spenders"

Riesgos

- Baja rentabilidad en categoría Hogar (margen 12% vs promedio 23%)
- Abandono de carrito aumentó 8% en dispositivos móviles
- Estacionalidad pronunciada en electrónicos (Q4 crítico)



Sebastian Diaz Tamayo

Data Analyst | Amazon

Professional with 5 years of experience in data analysis, specialized in e-commerce. Expert in SQL, Python, and data visualization. Certified in Data Science and Machine Learning.

LinkedIn GitHub Instagram

Professional Portfolio Updated: August 2025

Developed with Python, SQL, and Power BI All data is anonymized and complies with privacy policies