Проект Дашборд конверсий

Загрузка библиотек, получение данных, определение переменных окружения

Чтение зарегистрированных и посещаемых пользователей

	datetime	user_id	email	platform	registration_type
0	2023-03- 01	2e0f6bb8-b029-4f45-a786- 2b53990d37f1	ebyrd@example.org	web	google
1	2023-03- 01	f007f97c-9d8b-48b5-af08- 119bb8f6d9b6	knightgerald@example.org	web	email
2	2023-03- 01	24ff46ae-32b3-4a74-8f27- 7cf0b8f32f15	cherylthompson@example.com	web	apple
3	2023-03- 01	3e9914e1-5d73-4c23-b25d- b59a3aeb2b60	halldavid@example.org	web	email
4	2023-03- 01	27f875fc-f8ce-4aeb-8722- 0ecb283d0760	denise86@example.net	web	google

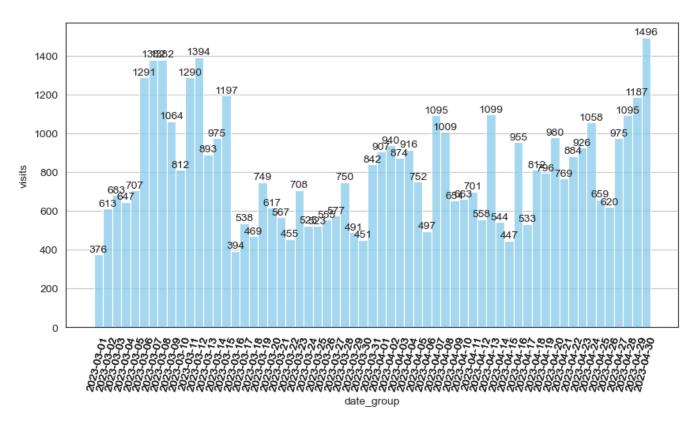
	visit_id	platform	user_agent	datetime
0	1de9ea66-70d3-4a1f-8735- df5ef7697fb9	web	Mozilla/5.0 (Windows NT 10.0; Win64; x64) Appl	2023-03- 01
1	f149f542-e935-4870-9734- 6b4501eaf614	web	Mozilla/5.0 (Windows NT 10.0; WOW64; Trident/7	2023-03- 01
2	08f0ebd4-950c-4dd9-8e97- b5bdf073eed1	web	Mozilla/5.0 (Macintosh; Intel Mac OS X 10_11_2	2023-03- 01
3	19322fed-157c-49c6-b16e- 2d5cabeb9592	web	Mozilla/5.0 (Macintosh; Intel Mac OS X 10_15_7	2023-03- 01
4	04762a22-3c9f-40c9-9ac9- 6628c4381836	web	Mozilla/5.0 (Windows NT 10.0; Win64; x64) Appl	2023-03- 01
5	040e1e30-c9ed-4248-bc97- 99a707e36d60	web	Mozilla/5.0 (Windows NT 10.0; Win64; x64) Appl	2023-03- 01
6	7bf78a4d-9f8f-4ffb-a5f8- 0a0a58994953	web	Mozilla/5.0 (Windows NT 10.0; Win64; x64) Appl	2023-03- 01
7	175e9941-2607-4d5f-b6ab- 14759da618fd	web	Mozilla/5.0 (Windows NT 10.0; Win64; x64) Appl	2023-03- 01
8	d868c2cf-1d4a-4b12-b6a2- 0bb02edf0743	web	Mozilla/5.0 (Windows NT 6.1; WOW64) AppleWebKi	2023-03- 01
9	e1668271-7c9b-4fae-80ca- 17b703be0e66	web	Mozilla/5.0 (Windows NT 10.0; Win64; x64; rv:1	2023-03- 01

Фильтрация и группировка посещаемых пользователей по признакам

	platform	datetime	visits
0	android	2023-03-01	75
1	android	2023-03-02	67
2	android	2023-03-03	26
3	android	2023-03-04	94
4	android	2023-03-05	66

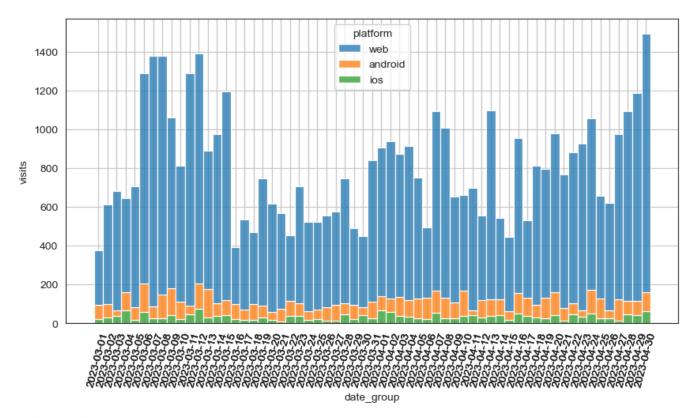
График итоговых визитов

Total Visits



<Figure size 640x480 with 0 Axes>

График итоговых визитов с разбивкой по платформе



<Figure size 640x480 with 0 Axes>

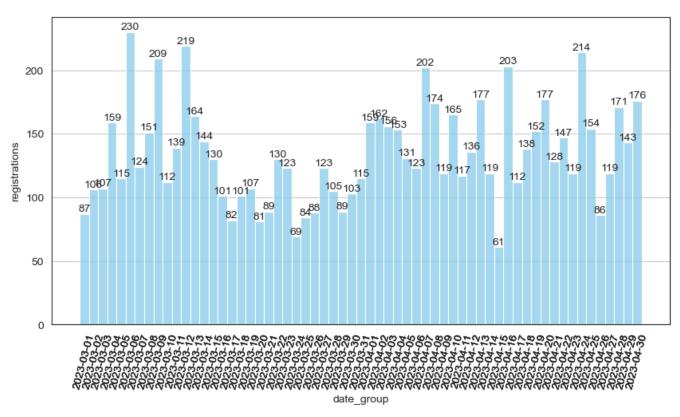
Как видно из графиков визитов за данный период, наибольшее количество визитов происходило в праздничные и предпраздничные дни марта и предпразничные дни в конце апреля. Наибольшее количество всех посещений было с web платформ, самое наименьшее значение -- с лпатформы ios. Исходя из этого можно сделать вывод, что наибольший интерес к ресурсу происхожит в выходные дни, когда людям удобно обращаться на ресурс с десктопных приложений. Сам же по себе ресурс привлекает, поэтому необходимо провести работы, по улучшению и привлекательности интерфейса с мобильных платформ, для поднятия интереса публики в рабочее и любое другое время и привлечения потенциальных клиентов.

Группировка зарегистрированных пользователей

	platform	datetime	registrations
0	android	2023-03-01	61
1	android	2023-03-02	59
2	android	2023-03-03	22
3	android	2023-03-04	77
4	android	2023-03-05	54

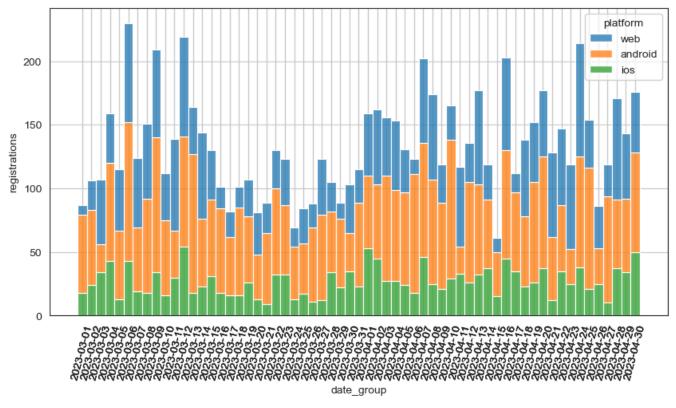
График итоговых регистраций

Total Weekly Registrations



<Figure size 640x480 with 0 Axes>

Итоговые регистрации с разбивкой по платформе



<Figure size 640x480 with 0 Axes>

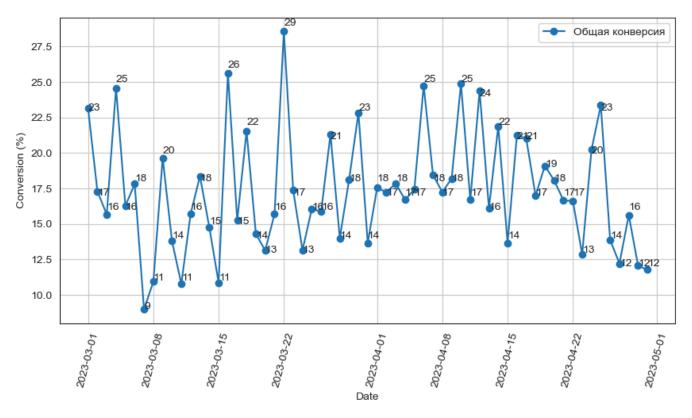
Исходя из графиков выше можно сделать вывод, что регистрация напрямую зависит от почещаемости платформы с небольшим отклонгениями. Большинство регистраций происходит с мобильной платформы, которая имеете дружелюбный интерфейс и удобство для использования. Здесь ничего поравлять не нужно.

Слияние таблиц и расчет полной конверсии

	date_group	platform	visits	registrations	conversion
0	2023-03-01	androidiosweb	376	87	23.138298
1	2023-03-02	androidiosweb	613	106	17.292007
2	2023-03-03	androidiosweb	683	107	15.666179
3	2023-03-04	androidiosweb	647	159	24.574961
4	2023-03-05	androidiosweb	707	115	16.265912

График полной конверсии

Overall Conversion



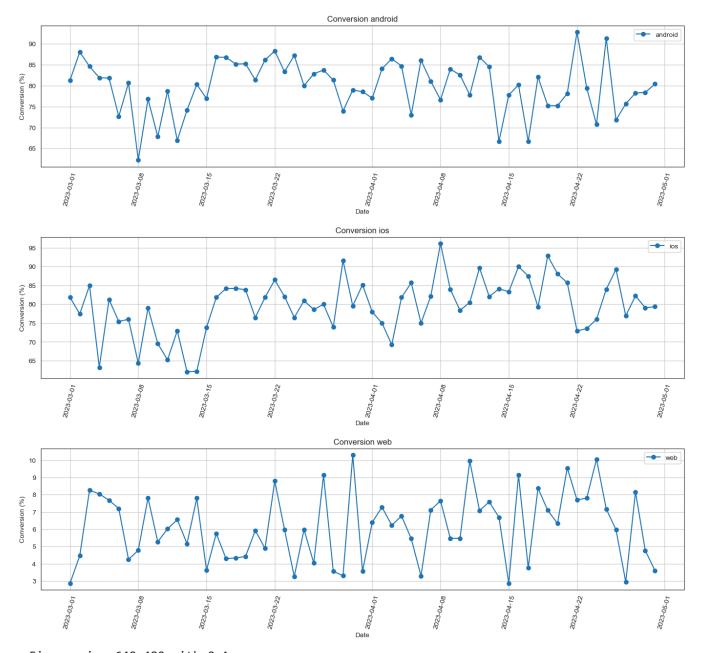
<Figure size 640x480 with 0 Axes>

Согласно графику, можно понять, что падение конверсии происходит в праздничные дни. В среднем в остальные дни конверсия стабильна с небольшими пиками 15 и 22 марта. Это говорит о том, что после больших посещений в праздничные дни пользователи не спешат регистрироватся сразу. В основном регистрация происходит в будние дни, но и количество посещений в будние дни меньше, из-за чего конверсия выглядит стабильнее. Вывод: ресурс привлекает множество людей, но пользоваться им спешат не все.

Слияние таблиц и расчет конверсии по платформам

	platform	date_group	visits	registrations	conversion
0	android	2023-03-01	75	61	81.333333
1	ios	2023-03-01	22	18	81.818182
2	web	2023-03-01	279	8	2.867384
3	android	2023-03-02	67	59	88.059701
4	ios	2023-03-02	31	24	77.419355

Графики конверсий по каждой платформе



<Figure size 640x480 with 0 Axes>

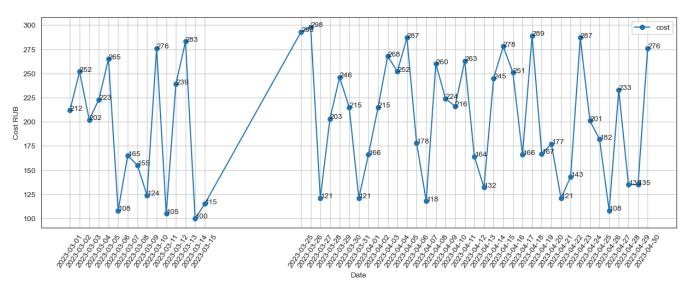
Данные графики подтверждают вышесказанное, что конверсия лучше с мобильных устройств, что подтверждает интерфейс более дружелюбен при регистрации, чем при просмотрах. Людям удобнее регистрироваться с мобильных устройств, чем с веба, а просмотры удобнее делать с веба.

Загружаем данные по рекламным компаниями

	date	utm_source	utm_medium	utm_campaign	cost
0	2023-03-01T10:54:41	google	срс	advanced_algorithms_series	212
1	2023-03-02T10:32:35	google	срс	advanced_algorithms_series	252
2	2023-03-03T19:21:40	google	срс	advanced_algorithms_series	202
3	2023-03-04T17:52:04	google	срс	advanced_algorithms_series	223
4	2023-03-05T05:35:13	google	срс	advanced_algorithms_series	265

График стоимости рекламных компаний





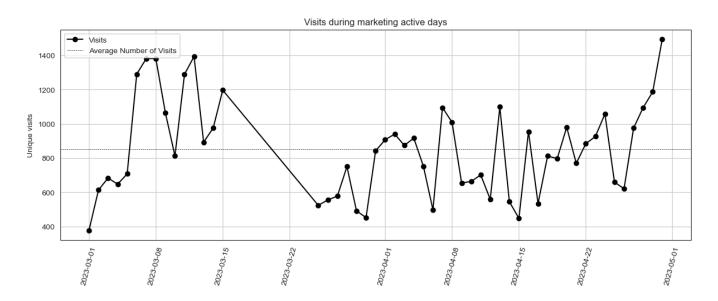
<Figure size 640x480 with 0 Axes>

Если посмотреть на график, то мы увидим, что пик стоимости рекламы происходит 26 марта, самые низкая стоимость -- 5 марта и вплоть до 8 числа. В остальное время стоимость циклична. Высокая и низкия стоимость чередуются циклом 3-5 дней.

Группируем рекламу по дате и объединяем с конверсией

	date_group	visits	registrations	cost	utm_campaign
0	2023-03-01	376	87	212	advanced_algorithms_series
1	2023-03-02	613	106	252	advanced_algorithms_series
2	2023-03-03	683	107	202	advanced_algorithms_series
3	2023-03-04	647	159	223	advanced_algorithms_series
4	2023-03-05	707	115	265	advanced_algorithms_series

Графики визитов и регистраций с выделением рекламных компаний





<Figure size 640x480 with 0 Axes>

Проанализировав последние данные можно сделать вывод о том, что визиты и регистрации не сильно зависят от активности маркетинговых дней и прожажи рекламы. Так потратив

минимальное количество денег на рекламы мы видим роста посещений и регистраций в праздничные дни. Тогда, как затратив больше средств на рекламу после праздников мы видим активность посещений и регистраций примерно на 10-15 % меньше. Регистрации имеют похожий циклический характер, какм и стоимость рекламы.