

COORDONNÉES

- **t** 07 50 27 92 16
- 133 rue des aiguilles rouges74300 Cluses
- 🔀 nicolas.castagna@hotmail.com
- Permis B + Véhiculé
- github.com/nicolascastagna
- https://nicolascastagna.fr/

SOFT SKILLS

- Persévérant
- Autonome
- Rigoureux
- Sens de la communication

HARD SKILLS

Front-end:

HTML5, CSS3, Sass, JavaScript, React, Redux, TypeScript, Next.js, Tailwind, Jest

• Back-end:

Node.js, Express, MongoDB, Sequelize, MySQL, PHP

Environnement :

Git et GitHub, Visual Studio Code, WordPress, Test Driven Development

CENTRES D'INTÉRÊT

- Musique
- Pâtisserie
- Lecture
- Cinéma

Nicolas CASTAGNA

Développeur Web - Alternance

Particulièrement intéressé par les langages de programmation et récemment diplômé d'une formation au développement web, je souhaite mettre à disposition mes compétences acquises et recherche un poste en alternance sur un rythme hebdomadaire de 4 jours entreprise / 1 jour formation.

FORMATION

- 2022 2024 Développeur concepteur logiciel (Titre RNCP BAC +3/4)
 Openclassrooms
- 2021 à Août 2022 Développeur Web (Titre RNCP BAC +2) –
 Openclassrooms À distance
- Création d'un réseau sociale d'entreprise avec React, Node.js, MySQL, Sequelize
- Construction d'une API sécurisé, avec Node.js, Express et MongoDB
- Construction un site e-commerce dynamique avec JavaScript
- Optimisation d'un site web existant, en SEO, performances et accessibilité
- Intégration d'une maquette avec des animations Sass, Git & GitHub, responsive
- Intégration d'une maquette en HTML, CSS, responsive multi-supports
- 2018 Université de Franche-Comté

Première année Licence de Psychologie

Découverte de la licence de psychologie à Besançon, première année.

• 2014 - 2016 Lycée Les Carillons

BAC Pro Accueil-relations clients & usagers

Compétences à accueillir les clients et usagers, appels téléphoniques, gestion administrative et maitrise de Office 365.

BEP Vente – Techniques de vente, argumentations, démarchages commerciaux

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

• 2021 – Juin à Octobre - Vendeur • King Jouet – Scionzier (74)

Accueil et conseil vente pour le choix d'un produit adapté à la clientèle, mise en place des opérations commerciales et remplissages de rayons, réception des livraisons et stockage des marchandises, tenue de la caisse.

• 2021 – Équipier Polyvalent • Burger King – Cluses (74)

Formation 6 semaines avant ouverture restaurant Cluses. Poste de cuisine, confection des burgers de la marque, accueillir la clientèle.

• 2015-2016 – Vendeur • Automobile Club du Mont-Blanc Annecy (74)

Réception des appels téléphoniques, vente physique et en ligne de vignettes autoroutes suisses. Organisation des stages de récupérations de points de permis et d'évènementiel dans le cadre du code de la route. 8 semaines de stages + CDD 1 an en parallèle des études.