




 39 ans
 nnieloux@gmail.com
 25D Route de la Traverse
73000 Montagnole
 Permis A
Permis B
 Véhicule personnel
 06 14 56 00 61

Compétences

Langages informatique

PHP Laravel, HTML CSS , JavaScript, Java

Technique de commercialisation

Relationnel client

Vente service/produit

Informatique

Pack office

Langues

Anglais

Opérationnel

Atouts

Méthodique

Organisé

Bon relationnel

Centres d'intérêts

Jeux vidéo/Réalité virtuelle

Unity/Unreal

Moto

Sports:

via ferrata, randonnée, ski

Divers

Étudiant ERASMUS (Estonie)

Working Holiday Visa (Australie)

Stage de fin d'étude (République Tchèque)

Titulaire du PSC1

Nicolas NIELOUX

Développeur Web & Apps

En formation

Diplômes et Formations

● Titre RNCP de niveau 5: Développeur web et web mobile

Depuis juin 2022 **Campus Numérique in the Alps** Grenoble, France
PHP Laravel, HTML CSS , JavaScript, Java

● Ingénieur d'affaires

De 2006 à 2009 **Kedge Business School** Toulon
Spécialité: Développement d'affaires

● DUT Génie Electrique et Informatique Industrielle

2005 **Joseph Fourier** Grenoble
Spécialité: Automatisme et systèmes automatisés

Expériences professionnelles

● Livreur colis

De juin 2019 à février 2022 **La Poste** Saint-Alban-Leyse, France
Secteur: Bassens - Barberaz - La Ravoire

● Chargé de clientèle

De juillet 2018 à mai 2019 **O2 Care Service** Chambéry, France

- Visites prospects/clients
- Gestion du planning des intervenants
- Suivi clientèle/intervenant

● Agent polyvalent

De mars 2015 à janvier 2017 **TROC 3000** La Ravoire

- Accueil clients
- Vente

● Auto-entrepreneur

De janvier 2014 à décembre 2014 **E-cig shop** Paris

- Développement des ventes
- Traitement des commandes
- Gestion du stock

● Ingénieur technico- commercial

De janvier 2012 à novembre 2013 **FAULHABER France** Paris

- Développement et gestion d'un portefeuille client
- Suivi et gestion commercial des projets
- Rendez-vous prospects/clients

● Ingénieur d'affaires

De décembre 2010 à novembre 2011 **SARGI** Paris

- Détection et analyse des besoins clients
- Études de faisabilité / Suivi de projet
- Gestion portefeuille clients

● Responsable de marché junior

De décembre 2009 à mai 2010 **ADP Conseil** Paris

- Gestion et développement d'un portefeuille clients
- Identification et analyse des besoins clients
- Création et rédaction des supports de communication et fiches produit
- Rédaction d'articles sur un blog spécialisé dans l'isotherme