Actividad 4 (Extracción de Características) HALLAZGOS IMPORTANTES

Nicole Aryam Rodríguez A00831569

La base de datos contiene 106 columnas siendo estas 81 tipo object, 23 float y 2 tipo int. Los valores nulos de este data frame fueron tratados de la siguiente manera:

- 1. Se aplica el método fill a toda la database
- 2. Aquellos datos que se mantuvieron nulos después del primer método, se les relleno con un "-", esto ya que la instancia debe de ser única y no es posible rellenarla con el promedio u otro valor inventado.

Dejando nuestra database sin valores nulos, tratamos los valores atípicos por el procedimiento "cuantiles". Este método lo seleccione ya que el método de los intercuartiles es más robusto y adecuado para detectar valores atípicos extremos. Una vez identificados los valores atípicos en el data frame creado solo con valores numéricos, estos se rellenaron con el promedio de cada columna.

Por consiguiente se concatenaron el data frame de valores cuantitativos con el de cualitativos y es así como tenemos nuestro data frame limpio.

Proseguimos con la etapa de extracción de características donde se extraen características a partir de un análisis univariado a 20 distintas variables categóricas.

Estas fueron las 20 variables categóricas que elegí:

- 1. 229 store picture
- 2. 99_does_the_micro_retailer_exhibits_products_outside_
- 3. 108 does the micro retailer has a barred window
- 4. 102_does_the_micro_retailer_sells_fresh_products_
- 5. 2 current permanent employees
- 6. 6 change employees average salary last year
- 7. 49_inventory_records
- 8. 103 number own fridges
- 9. 145 number direct competitors
- 10. 186_internet_connection
- 11. 28_prefered_payment_method
- 12. 269 cash discount
- 13. 33 credit to customers
- 14. 227_agreement_ecommerce_platforms
- 15. 317_home_deliveries
- 16.312 payment of utilities
- 17.53 special conditions suppliers
- 18. 277 payment method suppliers
- 19. 279_changes_procurement_pandemic
- 20. 157_frequency_organize_shelves

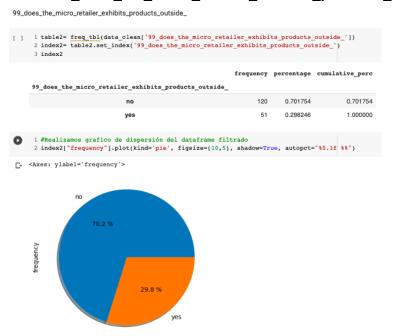
HALLAZGOS DE CADA VARIABLE CATEGÓRICA (con su respectivo filtro y su gráfica)

1. 229_store_picture



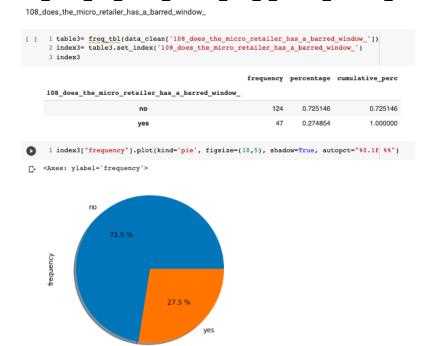
El 97% de las micro retailers tienen 1 foto de la tienda

2. 99_does_the_micro_retailer_exhibits_products_outside_



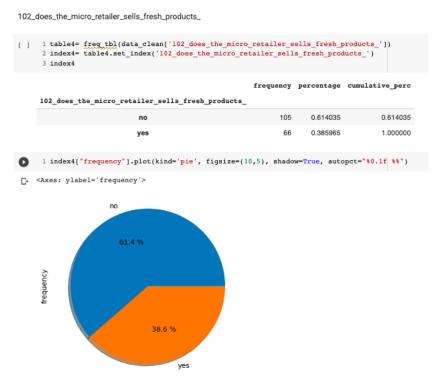
El 70% de las micro retailers NO exhiben productos afuera de la tienda, mientras que el 30% SI lo hace.

3. 108_does_the_micro_retailer_has_a_barred_window_



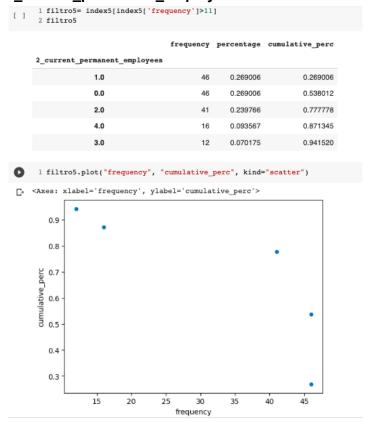
El 72% de las micro retailers NO tienen ventanas con barras para protegerlas mientras que el 28% SI lo hace.

4. 102_does_the_micro_retailer_sells_fresh_products_



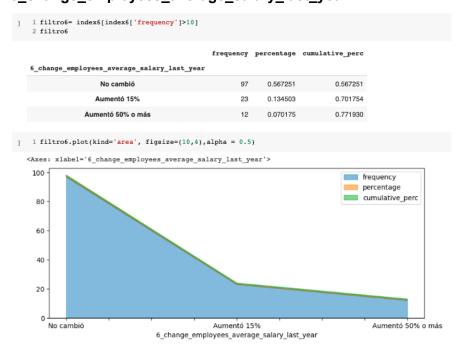
El 61% de las micro retailers NO venden productos frescos mientras que el 39% SI lo hace.

5. 2_current_permanent_employees



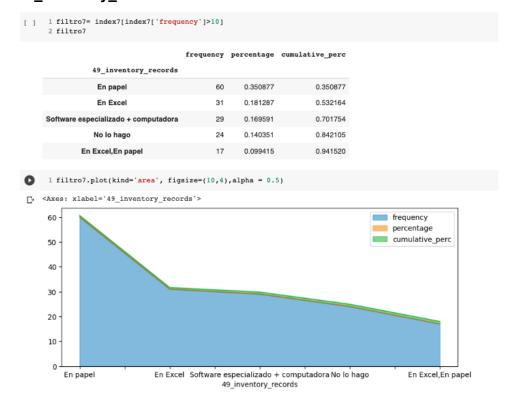
El 94% de los micro retailers tienen menos de 4 empleados permanentes, la gran mayoría tienen entre 0 y 1 empleado permanente.

6. 6_change_employees_average_salary_last_year



El 56% de las micro retailers no cambiaron el salario anual promedio de sus empleados, mientras que para un 7% este aumento 50% o más

7. 49_inventory_records



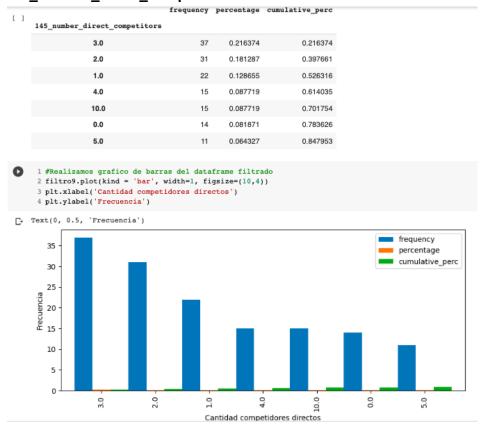
El 35% de los micro retailers mantiene sus cuentas de inventario en papel , otro 18% en excel, un 16% en un software especializado, y un 14% no mantiene estas cuentas.

8. 103_number_own_fridges



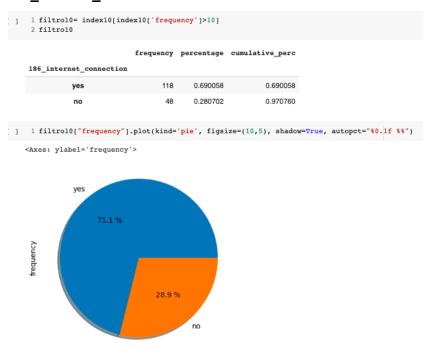
El 36% de los micro retailers tienen 0 refrigeradores, mientras que un 40% tiene ya sea 1 o 2 refrigeradores en tienda.

9. 145_number_direct_competitors



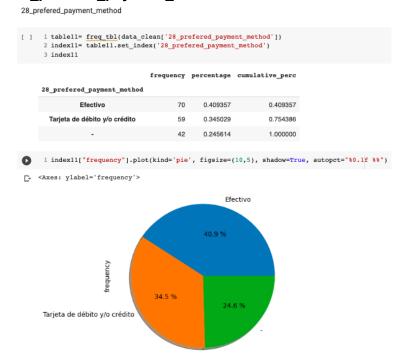
El 84% de los micro retailers dicen tener entre 0 y 10 competidores directos. El 21% tiene 3 competidores, el 18% 2 competidores, un 8% dice tener 0 competidores directos y casi el 9% dice tener 10.

10. 186_internet_connection



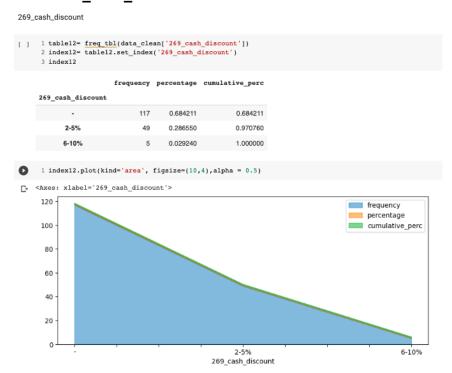
Un 69% de los micro retailers tienen conexión a internet, mientras que un 28% no la tienen

11. 28_prefered_payment_method



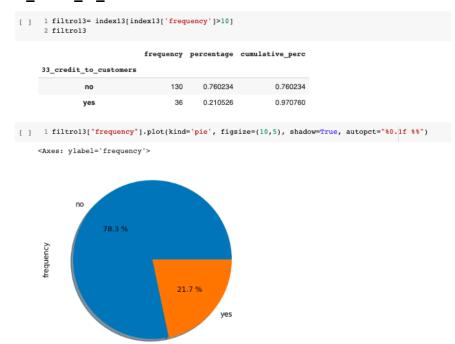
La mayoría de los micro retailers prefieren el pago en efectivo mientras que un 34.5% prefieren con tarjeta de débito y/o crédito

12. 269_cash_discount



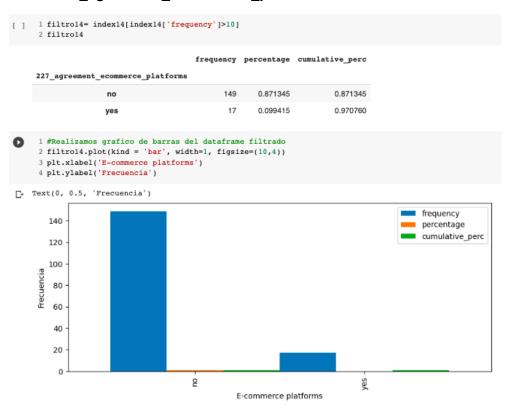
El 28% de los micro retailers dan aproximadamente un 2-5% de cash-discount, mientras que la gran mayoría no tiene registro pero asumiría que no dan cash discount.

13. 33_credit_to_customers



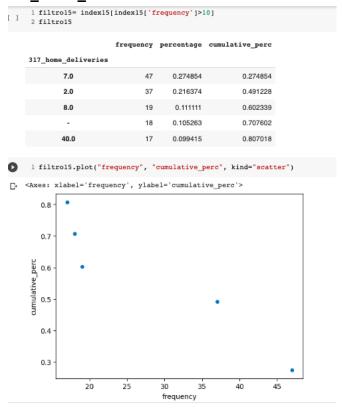
El 76% de los micro retailers NO dan crédito a los consumidores, mientras que el 21% SI dan crédito.

14. 227_agreement_ecommerce_platforms



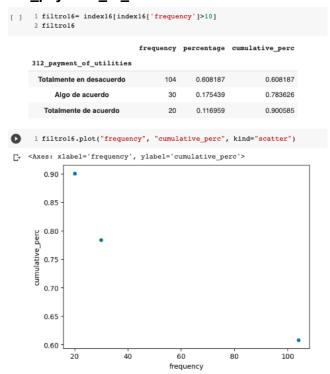
El 87% de los micro retailers NO tienen un acuerdo con plataformas de e-commerce mientras que 9% SI lo tienen.

15. 317_home_deliveries



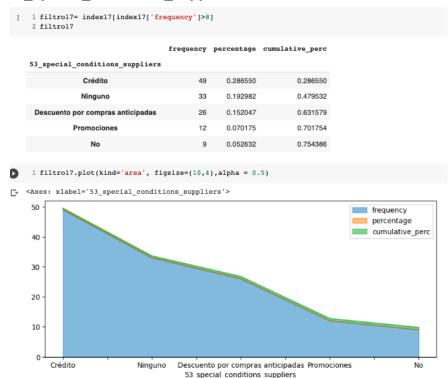
El 27% de los micro retailers hacen 7 home deliveries, mientras que solo 9% hacen 40 home deliveries.

16. 312_payment_of_utilities



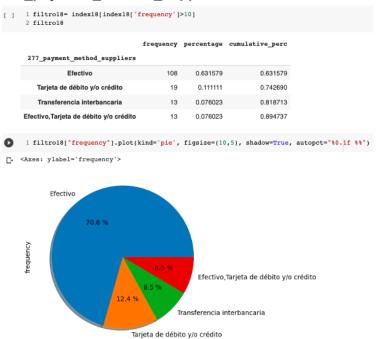
El 60%, la gran mayoría está totalmente de desacuerdo con el pago de utilidades, mientras que un 11% está totalmente de acuerdo con este pago.

17. 53_special_conditions_suppliers



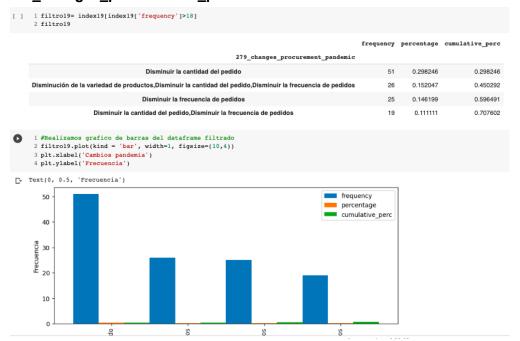
El 28% de los micro retailers tienen el crédito como condición especial para sus proveedores, un 19% no tiene ninguna condición especial y un 15% tiene un descuento por compras anticipadas.

18. 277_payment_method_suppliers



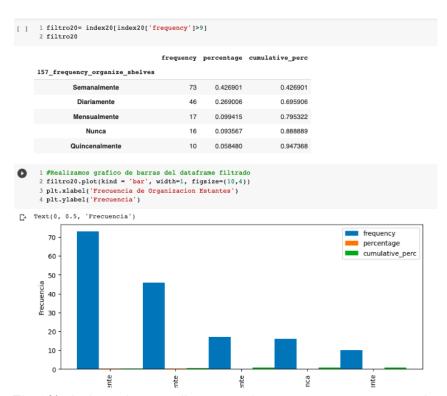
El 63% de los proveedores de los micro retailers tienen como método de pago el efectivo, 11% tarjeta de débito y/o crédito y un 7% transferencia interbancaria.

19. 279_changes_procurement_pandemic



El 70% de los micro retailers tuvieron cambios de aprovisionamiento debido a la pandemia: entre estos se encuentran; disminuir la cantidad del pedido, la frecuencia del pedido, y la variedad de productos.

20. 157_frequency_organize_shelves



El 42% de los micro retailers organizan sus estantes semanalmente, un 26% diariamente, un 9% mensualmente y otro 9% nunca.