Ing. Juan Ignacio Javier Rodríguez



Datos personales

Nacionalidad: argentino

DNI 26732791

Fecha de nacimiento: 21/07/1978 - 40 años

Estado civil: soltero

Domicilio: Amenabar 3566 5ºA, Nuñez, CABA

Celular: (11) 3010-0392

■ E-mail: juan_i@hotmail.com

Estudios

■ 1997 – 2001 Universidad "Escuela Superior Técnica General Savio" – Ing. Civil

■ 1995 – 1996 Instituto San Miguel – Bachiller

1992 – 1994 Colegio Pío IX – Ciclo básico industrial esp. electrónica

Computación

- Paquete Office
- SAP R/3 + Analyzer / BW
- Autocad / TEKLA
- Programación: Visual Basic

Información adicional

Idiomas

- Inglés: lectura y escritura. Nivel intermediate
- Portugués: nivel básico

Otros cursos / conocimientos

- 2013 ESADE Programa de negociación y manejo de conflicto (84h)
- 2009 CPIC Curso Dirección de obra (14h)
- Mecánica, electrónica, electricidad, soldadura, construcción, gas y sanitarias

Experiencia laboral

(02/2005 - presente)

ACINDAR – Grupo ArcelorMittal

Tablada, Bs. As.

Jefe de Oficina Técnica, Dirección Comercial

Responsable por un equipo de 4 personas. Referente técnico de la empresa ante organismos, instituciones y colegios de ingenieros. Participación activa en programas y proyectos para aumentar la venta de productos de valor agregado en el segmento de construcción civil

• Representante Técnico Comercial, Gerencia Comercial Empresas Constructoras

Vendedor técnico. Encargado de la preventa, venta y posventa de productos y servicios para la construcción civil. Administración de la cartera de clientes vigentes y búsqueda de nuevas cuentas y oportunidades. Desarrollo de cotizadores de productos y servicios. Visitas a clientes en oficinas comerciales, técnicas y obras. Facturación mensual promedio > USD 4MM

Analista Técnico Comercial, Gerencia de Asesoramiento Técnico a Clientes

Oficina Técnica de Acindar (preventa). Responsable por el diseño de soluciones de acero a medida para proyectos de construcción civil. Desarrollo de herramientas para aumentar la eficiencia y rentabilidad de la empresa. Capacitación de fuerza de vtas. propia, de Distrubuidores de la Red Acindar, de empresas constructoras y profesionales de la construcción. Asesoramiento técnico a clientes

Jefe de Producto / Desarrollo de Mercados, Gerencia de Marketing

Responsable por detectar oportunidades de negocio en segmentos existentes o nuevos mercados. Análisis de rentabilidad. Clasificación y segmentación de clientes y mercados. Participación en diversos proyectos junto a sectores de vtas, marketing, logística y producción. Capacitaciones sobre productos y servicios en el CAI, AIE, AAHES, colegios industriales y otras entidades

(07/2011 - 02/2018) Way Too Digital

CABA

CFO / Socio

Análisis de gestión a través de indicadores. Análisis de estrategias y metas Soporte técnico + RRHH

(05/2006 - 08/2010) **PRIMAC Developers S.A.**

CABA

Director de obra / Socio

Dirección ejecutiva de obra Rondeau 3391 (Parque Patricios)

Encargado de compras, seguimiento del presupuesto y análisis de desvíos

Estudio del mercado, modelo de negocio y factibilidad del proyecto

Supervisión del proyecto de arquitectura, estructural e instalaciones

Revisión y modificación de documentación para optimizar presupuesto y procesos

(04/2004 – 01/2005) ALL (América Latina Logística)

Bs. As. / Corrientes

- Coordinador del control locomotoras centralizado, Gerencia Nacional de Mecánica
 - Responsable por el plan de mantenimiento preventivo de 100 locomotoras. Generación de reportes de disponibilidad. Análisis de presupuesto y desvíos de la Gcia. Mecánica
- Asistente Técnico-operativo, Gerencia de Paso de los Libres

Responsable por la ejecución de planes de inversión a partir de la administración de chatarra para generar caja para el mantenimiento de la flota de vehículos de la UP (unidad productiva) y compra de herramientas e insumos para Gcias. de Mecánica / Vía y Obras. Análisis de presupuesto y desvíos de la Gcia. Mesopotámico

(08/2002 – 03/2004) LO JACK (Car Security S.A.)

CABA

Auditor Técnico / Responsable del sector motos

Control de calidad de instalaciones en motos, automóviles y camiones. Participación en la revisión e implementación de las normas ISO9001

Responsable por la instalación de equipos de rastreo en motos. Relación con concesionarios oficiales tales como Ducati, Honda y Harley Davidson

Capacitación de instaladores y staff técnico de clientes

(03/2002 – 06/2002) Fundación BANK BOSTON

CABA

Profesor de Análisis Matemático I

Primer año de la carrera Comercio Exterior

Clases teóricas, prácticas y exámenes. 35 alumnos