

# **CARLOS ISIDRO SUÁREZ CALLUPE**

Dirección: Jr. Narciso de la Colina 819, Dpto. 202 – Surquillo

Teléfono: 4457127 – #995100493 – 99603\*9272

## **RESUMEN**

Master of Business Administration del Centro de Negocios de la Pontificia Universidad Católica del Perú, y Bachiller de Ingeniería eléctrica, colegiado con doce años de experiencia en gestión comercial y dirección de negocios en el sector Retail, Construcción, Hidrocarburos y Data Center. Experiencia en Gerencia, Gestión de Personas, Coaching, Trabajo en Equipo y Manejo de Conflictos; supervisión de proyectos y obras, Gestión de Costos, Alcance y Plazo. Pensamiento crítico en la toma de decisiones en situaciones de incertidumbre, orientado hacia la acción, el análisis, la estrategia y logro de objetivos valorando el riesgo, capacidad para liderar equipos de trabajo estresados orientándolos al logro en base a la motivación personal. Manejo adecuado de los idiomas inglés, Italiano y Portugués.

## **EXPERIENCIA PROFESIONAL**

### **ACECO TI ANDINA S.A.C.**

**JUNIO 2013 – MARZO 2014**

Importante empresa Transnacional Brasileña del Sector Infraestructura para Data Center, cuyo Core Business empresarial es ejecutar obras de Infraestructura para albergar grandes Data Center; a nivel Latino América tiene operaciones en Chile, Argentina, Colombia, Costa Rica, México y Perú. Trabaja directamente con sus clientes ya sean estatales o públicos. Tiene como mercado objetivo a las compañías de Comunicaciones como Telefónica, Americatel; a nivel Bancario empresas como Interbank y BBVA; y a nivel estatal el Banco de la Nación y Reniec. La facturación mensual es de US\$ 800,000.00 Dólares americanos.

#### Gerente Regional de Obras:

Gestione los equipos de trabajo de nuestra Dirección (Ejecución de Obras – Delivery), alineándolos a los objetivos de nuestra empresa; Gerencie la ejecución de cuatro proyectos importantes en Perú, como son la remodelación del Data Center del Banco de la Nación sede principal en la Av. Arequipa; Data Center Olguín – Americatel; Implementación del T.I.C. Monterrico - Telefónica; e Implementación del Data Center Calidda Rambla. Gestione las adquisiciones internacionales y nacionales; se gestiono los recursos (mano de obra y materiales) de acuerdo al alcance, costo y cronograma. Elabore los reportes financieros de las obras, así como los relatorios consolidados de todos los proyectos en Perú, poniendo principal atención al riesgo de incumplimiento de cronograma. Contrate personal de Ingeniería (gerentes de proyectos), administración y técnicos para nuestros equipos de obras, se contrato empresas proveedoras de servicios y materiales de acuerdo a las infraestructuras a implementar (Eléctricos, SDACI, Climatización, BMS, Comunicaciones, Cableado Estructurado y Civiles), se logro ahorrar el 10% de la línea base de costo de nuestra Obra TIC Monterrico; Se firmaron las actas de entrega de los proyectos Calidda y Telefónica, dándoles el servicio de Post-venta (Ongoing o servicio de garantía extendida).

Monto: **US\$ 8'980,000.00**

Motivo de Retiro de la Empresa: Termino de contrato e insatisfacción profesional.

### **COELTA PERÚ S.A.C.**

**OCTUBRE 2009 – ABRIL 2013**

Importante empresa del Sector Construcción, cuyo Core Business empresarial es ejecutar obras de Instalaciones Eléctricas y Sanitarias ya sea por sub contrato o directamente con el cliente. Tiene como mercado objetivo a las compañías de Retail con operaciones en Perú a Supermercados Peruanos (Real Plaza, Plaza Vea); Home Center Peruanos (Maestro) y Cencosud (Metro) y como sociedad estratégica a la empresa HV CONTRATISTAS S.A. perteneciente al Grupo Chileno SALFACORP; nuestra facturación mensual se encuentra alrededor de US\$ 1'500,000.00 Dólares Americanos.

Residencia y Gerencia de Obras

Dirijo y Coordiné el equipo de trabajo en obra, para que cada integrante del equipo con su aporte pueda sumar a los resultados proyectados en costo, calidad y tiempo desde el inicio del proyecto; realizó coaching y trabajo en equipo con todo el staff de ingeniería que participa en obra para alinear al equipo con los objetivos de obra y sacar el máximo provecho de sus habilidades de acuerdo a su caracter; motivo al personal en momentos de mucho stress y presión, sobre todo en el último tramo de obra (a dos semanas de la fecha de la entrega de obra); negocio y manejo los conflictos con el personal de operación de obra a consecuencia del desfase de pagos de sus planillas o reclamo por horas extras no reconocidas evitando las paralizaciones de obra. Con el cliente gestionó los cambios del proyecto "Fast Track" desde sus inicios; conciliamos los cronogramas de entrega de obra semana a semana por sectores identificando las prioridades de entrega antes de la inspección de Defensa Civil; Identificamos las posibles rutas criticas que podrían hacer que no entreguemos la obra en plazo y le damos alternativas de solución que no sean muy costosas y que este dentro del valor proforma del proyecto. Gestionó los reportes del equipo de control de avance de obra para la realización de las pruebas de instalación y protocolos que luego serán visados por la supervisión, representante del cliente en obra; negocio y afino junto con la supervisión, los presupuestos adicionales fruto de los cambios del proyecto.

Como resultado del avance de obra, quincenalmente se presenta las valorizaciones mensuales para inyectar liquidez a nuestra empresa y se pueda cumplir con los compromisos asumidos en obra; se entregan los planos Asbuilt y el Dossier de calidad junto con todos los protocolos, Certificados de habilidad, tres semanas antes del término de obra para la presentación del FILE de INDECI al municipio. Finalmente después de INDECI, levantamos las observaciones, entregamos la obra y en unos días mas inauguramos la tienda con la satisfacción de todo el equipo de trabajo en todos los niveles tanto operación como staff de ingeniería.

Proyectos: Ampliación C.C. Real Plaza Piura; Plaza Vea Sullana-Piura; Maestro Home Center Sullana-Piura; Real Plaza Arequipa; Metro Faucett-Venezuela; Plaza Vea Chimbote.

Propietarios: Supermercados Peruanos; Maestro Perú y Cencosud.

Monto: **US\$ 6'870,000.00**

Motivo de Retiro de la Empresa: Llegue al techo en mi Línea de Carrera.

## **SERVICIOS Y CONSULTORIAS, INGENIEROS S.A.C.**

**ENERO 2009 – AGOSTO 2012**

Pequeña empresa de capitales peruanos, que inicia sus operaciones en el mes de Setiembre del 2008; cuyo Core Business empresarial es supervisar e implementar proyectos eléctricos como son: suministro e instalación de tableros eléctricos; transformadores de distribución; celdas; canalizaciones con bandejas eléctricas, tuberías PVC-SAP, y conduit EMT; cableado de alimentadores, distribución, y fuerza; iluminación; tomacorrientes; CCTV; sistema anti hurto; en edificaciones vivienda, oficinas, industrias, y edificios por departamento. Tiene como mercado objetivo a las compañías de Retail con operaciones nacionales tales como: Corporación Saga Falabella, Open Plaza S.A y Hipermercados Tottus S.A.

Está conformada principalmente por Ingenieros, Operarios electricistas y Administradores que encuentran la sinergia en las distintas experiencias y especialidades, bajo un solo criterio de unidad, trabajo en equipo, confianza, calidad, seguridad y cuidado del Medio Ambiente.

### Gerente de Proyectos

Planifique, Organice, Dirigí y controle el planeamiento estratégico de la empresa, elaboré las metas a largo y corto plazo, establecí los objetivos a corto plazo para ir alcanzándolas año a año, gestioné y administré los recursos de acuerdo a los presupuestos presentados en el año, aumentando las ventas mensuales en un 50%; de US\$ 100,000.00 a US\$ 150,000.00 Dólares Americanos; elaboré y controlé los inventarios de la empresa para reducir los stock en almacen dándole valor agregado a los materiales en cada instalación, reduciendo el costo de mantenimiento y mejorando el retorno del capital aplicando la estrategia del JIT (Just in Time); reduciendo el presupuesto de las compras en un 20% y aumentando la utilidad en US\$ 20,000.00 Dólares Americanos al año.

Proyectos: Implementación de Locales Comerciales y Módulos en los Open Plaza La Marina, Angamos y Atocongo; Implementación de Tableros y Redes de Baja Tensión en Saga Falabella y TOTTUS tiendas anclas del Open Plaza Angamos.

Propietarios: Open Plaza S.A.; Saga Falabella S.A. y Supermercados TOTTUS S.A.

Monto Anual: **US\$ 900,000.00**

Motivo de Retiro de la Empresa: La diferenciación por costo hizo que la competencia tuviera mayor participación de mercado y como consecuencia menor solvencia de nuestra empresa.

#### **PROYECTA INGENIEROS CIVILES S.A.C.**

**ABRIL 2008 – DICIEMBRE 2008**

Importante empresa del Sector Construcción, cuyo Core Business empresarial es la Supervisión y Administración de obras. Tiene como mercado objetivo a las compañías de Retail con operaciones en Perú a Open Plaza S.A.; Cencosud S.A.; MegaPlaza S.A. y Parque Arauco S.A.; cuya facturación anual se encuentra alrededor de US\$ 3'500,000.00 Dólares Americanos.

##### Supervisor ITO (Inspección Técnica de Obra)

Supervisé los trabajos de instalaciones eléctricas, mecánicas, y sanitarias de la ampliación del Centro Comercial Atocongo; con 12,100 m2 de tiendas por departamentos, en 3 niveles, 10,030 m2 de galería comercial, en 2 niveles, y 34,020 m2 de estacionamientos en 5 niveles superiores, haciendo un total de 56,150 m2 de área construida, gestioné y coordiné la implementación de locales comerciales, estacionamientos, fachadas, instalaciones en general como PCI; Climatización; Redes de Impulsión de Desagüe; Redes de Impulsión de Agua de Lluvias; Redes de Agua Potable; Detección y Alarmas; Música Ambiental; Transportes Mecánicos; Redes de Baja y Media Tensión; y SSEE de MT y BT.

Proyecto: Ampliación C.C. Open Plaza de Atocongo.

Monto: **US\$ 6'000,000.00**

Motivo de Retiro de la Empresa: Terminó de contrato.

#### **S&G ELECTRIC COMPANY S.A.**

**AGOSTO 2007 – MARZO 2008**

Mediana empresa del Sector Construcción, cuyo Core Business empresarial es la venta de luminarias a nivel industrial y la ejecución de obras de Instalaciones Eléctricas por sub contrato. Tiene como Principal cliente a Supermercados TOTTUS por medio de la subcontratación realizada por DES&SAL (actualmente HV CONTRATISTAS). Esta empresa tuvo una facturación mensual de US\$ 200,000.00 Dólares Americanos.

##### Residencia de Obras

Dirijí, administré, y controlé la ejecución de obra de acuerdo a cronogramas mensuales PERT y GANT del proyecto, realice los comparativos de presupuestos real y proyectado de obra elaborando las curvas "S" del mismo, controlé la calidad de los materiales en stock y una vez instaladas como son las instalaciones eléctricas de bandejas portaconductores de fuerza y corrientes débiles; cableado; instalación y conexión de tableros eléctricos; montaje e instalación de equipos de iluminación en general; redes secundarias a nivel de toda la tienda (fuerza, data, internet, computación); montaje de postes de CA 12/300 y 9/300 para alumbrado público exterior en estacionamientos; alimentación de fuerza para equipos de climatización, CCTV, y anti intrusión; tendido de sistema de mallas a tierra de MT, BT, Computo y Equipotencial de toda la tienda; aterramiento de estructuras metálicas, masa de equipos eléctricos estáticos y rotatorios; realicé y gestioné el cierre económico de la obra, firmando finalmente las actas de entrega con la garantía post venta por un año de las instalaciones eléctricas ejecutadas.

Proyectos: Implementación Eléctrica Baja Tensión; Mallas a Tierra TOTTUS Sáenz Peña; Implementación Mallas de puesta a Tierra TOTTUS Quilca.

Propietario: Hipermercados Tottus S.A.

Monto: **US\$ 825,000.00**

Motivo de Retiro de la Empresa: Término de Obra.

#### **CONSORCIO COINPLAST S.R.L.**

**JULIO 2006 – DICIEMBRE 2006**

Mediana empresa del Sector Hidrocarburos, cuyo Core Business empresarial es ejecutar obras de Instalaciones Eléctricas de Baja Tensión, Aislamiento Térmico de tuberías calientes y frías; tiene como principal cliente a Petroleos del Perú S.A.

La facturación mensual de esta empresa se encontraba alrededor de US\$ 200,000.00 a US\$ 180,000.00 Dólares Americanos.

##### Residencia de Obra

Dirigí, Coordiné y controlé la ejecución de la obra en Talara, el cual consistía en el montaje e instalación de Sub estación eléctrica Talara - II etapa, tableros de fuerza y de control, redes primarias y secundarias, montaje e instalación de tuberías, uniones, cajas, sellos, conduit anti explosión Clase 1 Div. 2 y 3, cableado y montaje e instalación de postes metálicos de 12m, 9m, 6m, 5m, y 4m, con reflectores de 400W para la iluminación de la zona.

Proyecto: "Implementación del Sistema de Iluminación Portuaria y adecuar al ISPS" -**Refinería Petroperú - Talara**

Propietario: Petróleos del Perú S.A.

Monto: **US\$ 400,000.00**

Motivo de Retiro de la Empresa: Término de Obras.

### **CONSORCIO COVERSA – K&G**

**AGOSTO 2005 – ENERO 2006**

Importante empresa del Sector Construcción, cuyo Core Business empresarial es ejecutar obras de Instalaciones Eléctricas de Media y Baja Tensión para el estado mediante el Ministerio de Energía y Minas.

La facturación mensual de esta empresa fue de US\$ 400,000.00 Dólares Americanos.

Ingeniero Controler y Valorizador de Obra

Elaboré y presenté la sustentación de los expedientes técnicos mensuales de las valorizaciones, inspeccioné y realice el mapeo de las zonas de servidumbre de las Líneas Primarias, Secundarias y subestaciones, para la electrificación de 19 localidades ubicadas en zonas rurales aisladas del departamento de Arequipa, de esta forma mes a mes se pudo realizar las valorizaciones de obra, con el sustento técnico consolidado resultado del levantamiento en campo de las instalaciones.

Proyecto: Pequeño Sistema Eléctrico Valle del Colca II Etapa - Arequipa.

Propietario: Ministerio de Energía y Minas del Perú

Monto: **US\$ 2'400,000.00**

Motivo de Retiro de la Empresa: Término de Obras.

### **SATERFI CONTRATISTAS GENERALES E.I.R.L.**

**ENERO 2003 – MARZO 2005**

Mediana empresa del Sector Hidrocarburos, cuyo Core Business empresarial es ejecutar obras de Instalaciones Eléctricas de Baja Tensión; tiene como principales clientes a Petróleos del Perú S.A. y REPSOL.

La facturación mensual de esta empresa se encontraba alrededor de US\$ 200,000.00 a US\$ 180,000.00 Dólares Americanos.

Residencia de Obra, Coordinador de Obra y Facilitador de Obra

Coordiné y controlé la ejecución de las obras en refinerías, el cual consistía en el mantenimiento de equipos estáticos de la, SS.EE., tableros eléctricos de MT y BT, transformadores de potencia 15kv/5kv 500KVA, mantenimiento del sistema de iluminación en interiores de oficinas de despacho, aterramiento de maquinas eléctricas rotatorias, instalación de electrobombas de 10 Hp, sistema de control de bombas de succión e instalación de puesta a tierra a masa de los motores.

Proyectos: Mantenimiento en general de Maquinas Eléctricas; Montaje e Instalación de Equipos Eléctricos Rotatorios.

Propietarios: Refinería la Pampilla – REPSOL, PETROPERU-Refinería Conchan.

Monto: **US\$ 63,000.00**

Motivo de Retiro de la Empresa: Término de Obras.

## **EDUCACIÓN**

- M.I.T., Massachusetts Institute Technology  
Circuits & Electronics 6.002X  
2012 – 2012.
- CENTRUN, Centro de Negocios de la Pontificia Universidad Católica del Perú  
Master of Bussines Administration  
2009 – 2011.

- Universidad Nacional del Callao  
Bachiller Ingeniero Electricista  
CIP: 95659  
1999 – 2004.

### **CURSOS Y SEMINARIOS**

- Curso Taller de Preparación para la Certificación P.M.P.  
Dharma Consulting – Marzo 2014 – Marzo 2014.
- Ingles Nivel Intermedio  
Centro de Idiomas de la Pontificia Universidad Católica del Perú – Noviembre 2011 – Enero 2012.
- Presupuestos con S10 ERP  
Sistema S10 SA – Octubre 2011 - Noviembre 2011.
- Gerencia de Proyectos con PMBOOK 2006  
PMP – Setiembre 2010 – Octubre 2010.
- Gerencia de Proyectos con MS Project  
SENCICO – Febrero 2007 – Marzo 2007.
- Autocad 2006  
SENCICO – Febrero 2007 – Marzo 2007.
- Italiano básico  
Centro de Idiomas de la Universidad Nacional del Callao – Enero 2006 – Abril 2006.

### **IDIOMAS**

- **2013 – 2013 PORTUGUES Nivel Basico**, Curso Inhouse Aceco TI Andina.
- **2010 – 2011 INGLES Nivel Intermedio**, Centro de Idiomas de la PUCP.
- **2006 – 2007 ITALIANO Nivel Básico**, Centro de Idiomas de la UNAC.
- 

### **COMPUTACIÓN**

S10	- Avanzado – Sistema S10 - 2011
AUTOCAD	- Avanzado – SENCICO - 2007
MS PROJECT	- Avanzado – SENCICO - 2007
MS OFFICE	- Avanzado – UNAC - 2005
ATP DRAW 3.5	- Intermedio – UNAC - 2005
CORELDRAW X14	- Intermedio – TUTORIALES INTERNET

### **DATOS PERSONALES**

Lugar y Fecha de Nacimiento	: Lima, 03 de Agosto de 1979
Edad	: 33 años
Estado Civil	: Casado
Número de DNI	: 40381996