ALEJANDRO RAUL CESA



INFORMACIÓN PERSONAL

DNI: 31641931

EDAD: 30

NACIONALIDAD: ARGENTINO.

FECHA DE NACIMIENTO: 25 04 1985

ESTADO CIVIL: SOLTERO.

C.U.I.L.= 20-31641931-4

DIRECCION: Guamini 6556 Wilde

LOCALIDAD: Avellaneda

CP: 1875

TELEFONO: 49195813

CELULAR: 1130082360

E-MAIL PERSONAL: Alejandro.cesa@hotmail.com

OBJETIVOS Y METAS PERSONALES

Desarrollar mis habilidades comerciales en una empresa que proporcione a mi familia tranquilidad y bien estar.

Crecer junto con mi equipo de trabajo y que juntos seamos parte de una empresa líder del mercado.

HABILIDADES Y HERRAMIENTAS COMERCIALES

- Conocimiento avanzado de autopartes y funcionalidad de las mismas.
- Cartera de clientes propia dentro de las áreas de generación, naval, transporte, petróleo y construcción.
- Cartera de proveedores de repuestos livianos y pesados, en sus marcas originales y alternativos.
- Movilidad propia.
- Disponibilidad para residencia en el interior y en el exterior (limítrofe y no limítrofe) del país.
- Constante y dinámica metodología de trabajo.
- Ingles medio en lectura y comprensión oral.
- Francés medio en lectura y comprensión oral.
- Conocimientos de computación, Paquete Office, Internet, Redes Sociales y Tango.

EXPERIENCIAS LABORALES

2006-2007: Cosméticos MariAngel.

Rubro: Cosméticos.

Posición: Vendedor de terreno.

Tareas Desarrolladas: Venta en mostrador, Venta en terreno, Visitas

personales, Presentación de informes semanales.

2008-2009: Local Anamora.

<u>Rubro:</u> Negocio Textil. <u>Posición:</u> Encargado.

<u>Tareas Desarrolladas:</u> Compras, Ventas, Manejo de Caja, Apertura y Cierre, Control de personal, Desarrollo de estrategias de venta, Desarrollo de sistemas de incentivación.

2009-2015: TmTurbos SA.

Rubro: Autopartes de livianos y pesados.

Posición: Jefe Comercial.

<u>Tareas Desarrolladas:</u> Compras, Ventas, Desarrollo de nuevos clientes, Control de cuentas corrientes, Desarrollo de estrategias de venta, Desarrollo de sistemas de incentivación, Capacitación de personal, Presentación de informes semanales al directorio y accionistas.

2015-Actualmente: CAT (Compañía Argentina de Transformadores).

Rubro: Distribución de repuestos pesados.

Posición: Vendedor de Terreno.

<u>Tareas Desarrolladas:</u> Venta en mostrador, Venta en terreno, Visitas personales, Presentación de informes semanales, Compras, Desarrollo de nuevos clientes.

EDUCACION



- Primario: Adolfo Van Gelderen.
- Secundario: José Figueroa Alcorta. Liceo 1. Bachiller
- Terciario: Dr. José Ingenieros. Obras Sanitarias. Profesorado Nacional de Educación Física y Deportes.