

# Gilberto Puga

[gilbertopuga@gmail.com](mailto:gilbertopuga@gmail.com) | +1 52 55 3040 3002 | C.P. 06500, CDMX

## Objetivo

Enfocado a resultados mediante el manejo de la planeación estratégica basada en el crecimiento de nuevos mercados y ofertas diferenciadas, estricto manejo de presupuestos y planes de ahorro. Habilidad para integrar, motivar y dirigir equipos de trabajo.

## Experiencia

### **ELEMENTIA** Ene 2017 – Oct 2018 Gerencia Comercial Nacional

- Desarrolle la estrategia nacional de comercialización de sistemas de construcción ligera para Despachos Arquitectura, Constructoras e Inmobiliarias del top 100 a nivel nacional.
- Dirigí el equipo de especificadores incrementando el 20% de la oferta de valor de productos de fibrocemento y acero conformado en frío.
- Elabore convenios comerciales con los principales clientes a nivel nacional con un 40% de margen.

### **CEMENTO CRUZ AZUL** Oct 2013 – Nov 2016 Gerencia Comercial Regional

- Logre rentabilidad de 3 centros de distribución con un incremento del 6% EBITDA.
- Forme un equipo de ventas eficientes de 10 personas con incremento de 30% ventas cemento y acero.
- Implemente KPI's y Balanced scorecard ahorrando un 3% en gasto de operación.

### **HOLCIM** May 2012 – Sep 2013 Asesor Comercial

- Participe en el incremento del 4% de la red de distribuidores de la zona del Valle de México.
- Realice capacitación de los vendedores de mostrador de los distribuidores
- Logre una rotación del 100% de cemento en sell out

### **PANEL REY** Ago 2011 – Feb 2012 Jefatura de procesos y mejora continúa

- Implemente Lean Manufacturing en 2 líneas de panel de yeso
- Desarrolle nuevos productos con margen de 10%.
- Reduje costos de producción hasta en un 3% de materia prima.

### **CEMEX** Jul 2003 – Jun 2011 Técnico Comercial

- Elabore ventas técnicas a clientes de Gobierno y Constructoras con margen del 20%.
- Desarrolle diseños de concreto y análisis costo-beneficio con incremento de 50% portafolio.
- Administre recursos financieros y administrativos del laboratorio de control de calidad.

## Estudios

2015 - 2017	Maestría Administración de Negocios	(UVM) Universidad del Valle de México
1997 - 2002	Ingeniero Arquitecto	(UNIVA) Universidad del Valle de Atemajac

# Gilberto Puga

[gilbertopuga@gmail.com](mailto:gilbertopuga@gmail.com) | +1 52 55 3040 3002 | C.P. 06500, CDMX

## Skills

---

Focused on results through the management of strategic planning based on the growth of new markets and differentiated offers, strict management of budgets and savings plans. Ability to integrate, motivate and lead work teams.

## Experienc

---

### **ELEMENTIA** Jan 2017 – Oct 2018 National Sales Managers

- Develop the national strategy of commercialization of light construction systems for Architects, Construction and Real Estate companies of the top 100 nationwide.
- Led the team of specifiers increasing 20% of the offer of value of fiber cement board products and cold formed steel.
- Draw up commercial agreements with the main customers nationwide with a 40% margin.

### **CEMENTO CRUZ AZUL** Oct 2013 – Nov 2016 Regional Sales Managers

- Achieve profitability of 3 distribution centers with an increase of 6% EBITDA.
- Form an efficient sales team of 10 people with an increase of 30% sales.
- Implement KPI's and Balanced scordcard saving 3% in operating expenses.

### **HOLCIM** May 2012 – Sep 2013 Commercial Advisor

- Participate in the 4% increase in the network of distributors in the Valley of Mexico area.
- Conduct training for distributors' counter salespeople.
- Achieve a 100% rotation of the sell out.

### **PANEL REY** Ago 2011 – Feb 2012 Process leadership and continuous improvement

- Implement Lean Manufacturing in 2 lines of gypsum board
- Develop new products with a margin of 10%.
- Reduced production costs by up to 3% of raw material.

### **CEMEX** Jul 2003 – Jun 2011 Technical Sales

- Prepare technical sales for Government and Construction customers with a margin of 20%.
- Develop redy-mix concrete designs and cost-benefit analysis with an increase of 50% portfolio.
- Manage financial and administrative resources of the quality control laboratory.

## Academic

---

2015 - 2017	Master Business Administration	(UVM) Universidad del Valle de México
1997 - 2002	Engineer & Architect	(UNIVA) Universidad del Valle de Atemajac