 **JORGE LUIS RAFFO RAMIREZ**

Ingeniero Mecánico PUCP / Administrador de Empresas USMP

# Presentación

Actual Asesor Ejecutivo de Directorio en las áreas Comercial ( Licitaciones privadas y públicas Nuevos Negocios ( Minería - Pesca - Grandes Superficies ) , costos / presupuestos de Proyectos y del Área de Operaciones ( RRHH , Equipos pesados y extrapesados , Talleres y Logística en base a mejora continua ) de un importante grupo nacional dedicado al transporte, movimiento de tierras, construcción de carreteras , metalmecánica , pesca y agricultura.

.  
Amplia experiencia en la preparación de planes comerciales dedicados al Comercio. Servicio, Mantenimiento predictivo / venta de equipos livianos, pesados / extra pesados para la industria de la construcción / minera y de control de vendedores técnicos, ingenieros y técnicos de servicio.  
Visión para realizar el cambio a alta presión, reingeniería de planes de trabajo y creación de sinergias sobre la marcha.

Dominio de los medios de marketing, implementación de campañas y desarrollo de estrategias de mercado.

Cualquier entrevista, favor escribir por este medio o llamar al 9 9652 3267 / 639 3551 para concretar una reunión, generalmente tengo compromisos programados con 24 horas de anticipación.

Estoy buscando un grupo empresarial que tenga un plan definido de carrera para sus ejecutivos y empleados.

Podríamos negociar las pretensiones salariales.

Cordialmente

Jorge Luis Raffo

**Correo electrónico:** [jlraffo5@hotmail.com](mailto:jlraffo5@hotmail.com)

**Fecha de nacimiento:** 15.12.1954

**Estado civil:** Casado 24 años

**Género:** Masculino

**Celular:** 51-199-6523267

**Teléfono fijo:** 51-16-393551

**Nacido en:** Perú

**Lugar de residencia:** Av. La Encalada 1202 Dpto. F 403, Monterrico a una cuadra de la Embajada de USA. Santiago de Surco. - Santiago de Surco, Lima.

**Dispuesto a trabajar fuera de mi ciudad:** Sí

**Expectativa Salarial:** S/. 12000 netos mensuales

**Disponibilidad:** Tiempo completo

# Experiencia Laboral

* **Asesor Ejecutivo del Directorio**

Maquinarias del Norte SAC (Construcción e Ingeniería)

*Desde 01.08.2010 a la fecha.*

Actualmente dirijo y coordino las: áreas comerciales, operaciones y logística. Estoy relanzando a la empresa con un nuevo perfil interactuando con las empresas constructoras más importantes internacionales y locales, agencias fiduciarias, banca y proveedores internacionales de maquinaria / equipo nuevo o con muy pocas horas de trabajo.  
Mi sentido pragmático y sin aversión al cambio por la experiencia acumulada facilita mis rápidos logros y éxitos,

* **Gerente de Operaciones**

Maquinarias del Norte SAC (Construcción e Ingeniería)

*Desde 01.06.2009 hasta 01.07.2010*

Reingeniería de toda el área, inclusión de sinergias en todos los frentes y proyectos de trabajo en ejecución (mejora continua). Matices comerciales, coaching a cada uno de nuestros ingenieros supervisores de campo, administradores de Obra con premios y bonos por resultados,   
Incremento de la productividad así como de un 24% de los márgenes de utilidad.

* **Asesor Ejecutivo**

GRUPO CESARO (Transportes)

*Desde 01.05.2008 hasta 01.05.2009*

Reestructuración de la empresa. Reingeniería (Mejora Continua), reformulación de planes de trabajo a corto y mediano plazo. En ejecución.

* **KAM**

AQUAKLEEN CORPORATION INC USA (Marketing y Ventas)

*Desde 01.07.2007 hasta 01.12.2007*

KAM, Key Account Manager: conglomerado USA fabricante y comercializador de plantas de tratamiento y purificación de agua para consumo humano. De Miami me trasladaron a Chicago Illinois, el mercado objetivo siempre fueron las familias latinas: mi aporte fue dirigir la venta hacia pequeñas industrias, restaurantes, lavanderías, etc.  
Capacitación constante, excelente paga y volví porque no quise perder mi visa.

* **Gerente Comercial**

Interdiesel Andina SAC (Automotriz)

*Desde 01.07.2004 hasta 01.03.2007*

Sobre la base de AUTODIESEL forme una nueva sociedad con un 50% de acciones. La empresa se sostuvo (sin crecer) en el mercado en la medida de la falta de capital de trabajo que supuestamente mi socio iba a aportar, me desligue vendiendo mis participaciones.

* **Gerente General**

AUTODIESEL PERUANA S.A. (Automotriz)

*Desde 01.01.1990 hasta 01.06.2004*

Compre el 100% de las acciones. Desarrolle el crecimiento de la empresa ya como una persona jurídica antónima del grupo BOSCH PERU al fusionarse AUTOREX { BOSCH PERU) con el Grupo EMASA de Chile. Nos mantuvimos en el primer lugar en el Perú desde 1,994 hasta el 2001, en 1998 vendimos S/. 7,341,800, en 2002 nos afecto en pleno crecimiento el ingreso de repuestos importados de segunda mano / contrabando, así como el ingreso de vehículos, repuestos usados esto deprimió el mercado de una manera insostenible.

* **Gerente de Servicio y Postventa**

AUTOREX S.A. (Automotriz)

*Desde 01.07.1984 hasta 01.01.1990*

Reestructuración completa del área de Servicio y Post Venta además de talleres de motores diesel, sistemas de inyección diesel, sistemas eléctricos / electrónicos, maquinas herramientas. Despido del personal perjudicial para la empresa entre sindicalizado y desleal con la empresa, selección de personal con 100% de compromiso y lealtad. Desarrollo de estrategia para fidelizar clientes y captar nuevos en el rubro de minería y construcción con estrategias bastante efectivas que evitaban las horas muertas de los equipos de nuestros clientes.  
Consiguiendo estupendos resultados, nos reubicamos en el segundo lugar en el mercado peruano y elevamos la producción de 1984 US$ 57,000 anuales a 684,000 dólares anuales en 1986 y 1989 facturamos US$ 1,165,000 con una utilidad del 41%. Demostrando de que esta área de la organización podría ser autónoma y manejarse con su propio presupuesto.

Estudios

* **Superior Universitaria | Robert BOSCH do Brasil** (Brasil)

Especialista en Marketing Automotriz (Marketing Empresarial)

*Desde 01.10.2000 hasta 01.10.2000*

* **Superior Universitaria | Robert BOSCH Alemania** (Alemania)

Especialista en Garantías Electrónicas (Electrotecnia)

*Desde 01.01.1999 hasta 01.01.1999*

* **Superior Universitaria | Robert BOSCH do Brasil** (Brasil)

Especialista en Electrónica Automotor (Electrónica y Automatización Industrial)

*Desde 01.04.1997 hasta 01.05.1997*

* **Superior Universitaria | Robert BOSCH USA** (Estados Unidos)

Especialista en Post Venta (Marketing y Ventas)

*Desde 01.06.1995 hasta 01.07.1995*

* **Superior Universitaria | Robert BOSCH Argentina** (Argentina)

Dirección de RRHH Servicio Técnico (Recursos Humanos)

*Desde 01.04.1993 hasta 01.05.1993*

* **Superior Universitaria | Robert BOSCH Argentina** (Argentina)

Analista de fallas en motores diesel (Automotores y Diesel)

*Desde 01.09.1990 hasta 01.10.1990*

* **Superior Universitaria | Robert BOSCH Argentina** (Argentina)

Analista de fallas (Automotores y Diesel)

*Desde 01.09.1990 hasta 01.10.1990*

* **Superior Universitaria | Robert BOSCH Argentina** (Argentina)

Especialista en Post Venta (Mantenimiento de Maquinaria Pesada)

*Desde 01.03.1988 hasta 01.04.1988*

* **Postgrado / Diplomado | Universidad San Martín de Porres** (Perú)

Administrador de Empresas (Administración)

*Desde 01.01.1981 hasta 01.12.1984*

* **Postgrado / Diplomado | PONTIFICIA UNIVERSI CATOLICA DEL PERU** (Perú)

Ingeniero Mecánico (Ingeniería Mecánica)

*Desde 01.01.1973 hasta 01.12.1979*

# Idiomas

* **Alemán**

Conversación: Básico

Lectura: Intermedio

Escritura: Básico

* **Inglés**

Conversación: Intermedio

Lectura: Básico

Escritura: Básico

* **Italiano**

Conversación: Básico

Lectura: Básico

Escritura: Básico

* **Portugués (Brazil)**

Conversación: Básico

Lectura: Básico

Escritura: Básico

# Informática

* **Administración de RRHH** (Avanzado)
* **Administración y Gerencia de Proyectos** (Intermedio)
* **Análisis Vibracional, Mantenimiento Predictivo** (Intermedio)

# Sociales

* **Apoyo a Actividades sociales y religiosas** (Avanzado)

# Informática

* **Dominio MS Office: Word, Excel, Power Point, Outlook e Internet** (Intermedio)

# Deporte

* **Fulbito** (Intermedio)
* **Basketball** (Intermedio)

# Culinaria

* **Preparación de parrillas** (Avanzado)

# Preferencias Profesionales

* **Especialidad Preferida**

Marketing y Ventas

* **Industrias Preferidas**
  1. Construcción e Ingeniería
  2. Automotriz
  3. Consultoría