

Загрузите в электронную таблицу предложенный Вам файл с информацией о продажах косметики небольшой фирмой. Детали его организации обсуждались на лекции. Реализуйте следующие запросы к имеющейся базе:

Вариант I

- Создайте (*автоматически*) список всех продавцов данной компании,
- Получите список всех товаров, которыми торгует фирма,
- Постройте таблицу, которая содержит сведения о том, на какую сумму каждый из продавцов продал товаров (имеется в виду каждого товара по-отдельности) из предлагаемого фирмой ассортимента,
- Для премирования по итогам года укажите имя продавца, совершившего наибольшее количество торговых сделок за IV квартал 2005 года. Если таких продавцов будет несколько – достаточно назвать одного из них,
- Для стимулирования трудовой деятельности (путём угрозы увольнения) назовите имя продавца, у которого среднее число проданных тюбиков товара за 2006 год было наименьшим,
- С целью выявления сезонных зависимостей рассчитайте объём продаж (в денежном исчислении) каждого товара поквартально в течение 2004 года,
- Укажите порядковый номер торговой сделки, когда был продан самый дорогой (в пересчёте на 1 тюбик) товар. В каком регионе страны произошла эта сделка?
- Среди 20 наиболее прибыльных для фирмы торговых сделок, совершённых в течение 2005 года, назовите имя продавца, осуществившего наибольшее количество таких сделок. Если таких продавцов несколько, то достаточно указать только одного из них.

Вариант II

- Создайте (*автоматически*) список всех регионов страны, в которых вела торговлю данная компания,
- Сформируйте (*тоже автоматически*) список всех товаров, которыми торгует фирма,
- Представьте в виде таблицы результаты расчётов, отражающих количество каждого из проданных товаров (в тюбиках) в каждом из регионов,
- Кто из продавцов в течение нечётных кварталов 2005 года продавал в среднем наибольшее количество тюбиков товара за одну торговую сделку? Как изменится результат в случае, если проанализировать результаты торговой деятельности за чётные кварталы этого года?
- Назовите имя продавца, чьи товары покупатели возвращали чаще всего. Возврат товара соответствует отрицательным значениям количества проданных тюбиков. (У этого героя должно быть максимальное количество возвращённых тюбиков.)
- Для каждого региона страны назовите месяц, в котором торговля шла наиболее успешно (с точки зрения полученной выручки),
- Назовите имя продавца, продавшего самый дешёвый товар, который при этом не вернули обратно. Укажите название этого товара и дату совершения сделки.

- Среди 15% наиболее прибыльных для фирмы торговых сделок, совершённых в течение 2004 года, назовите регион, в котором такие сделки осуществлялись чаще всего. Если таких регионов несколько, то достаточно указать только один из них.