ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ КОМПАНИИ «НОРНИКЕЛЬ»

Студенты: Запрягаева Анна Аскерко Злата Потылицин Никита Виноградов Владимир

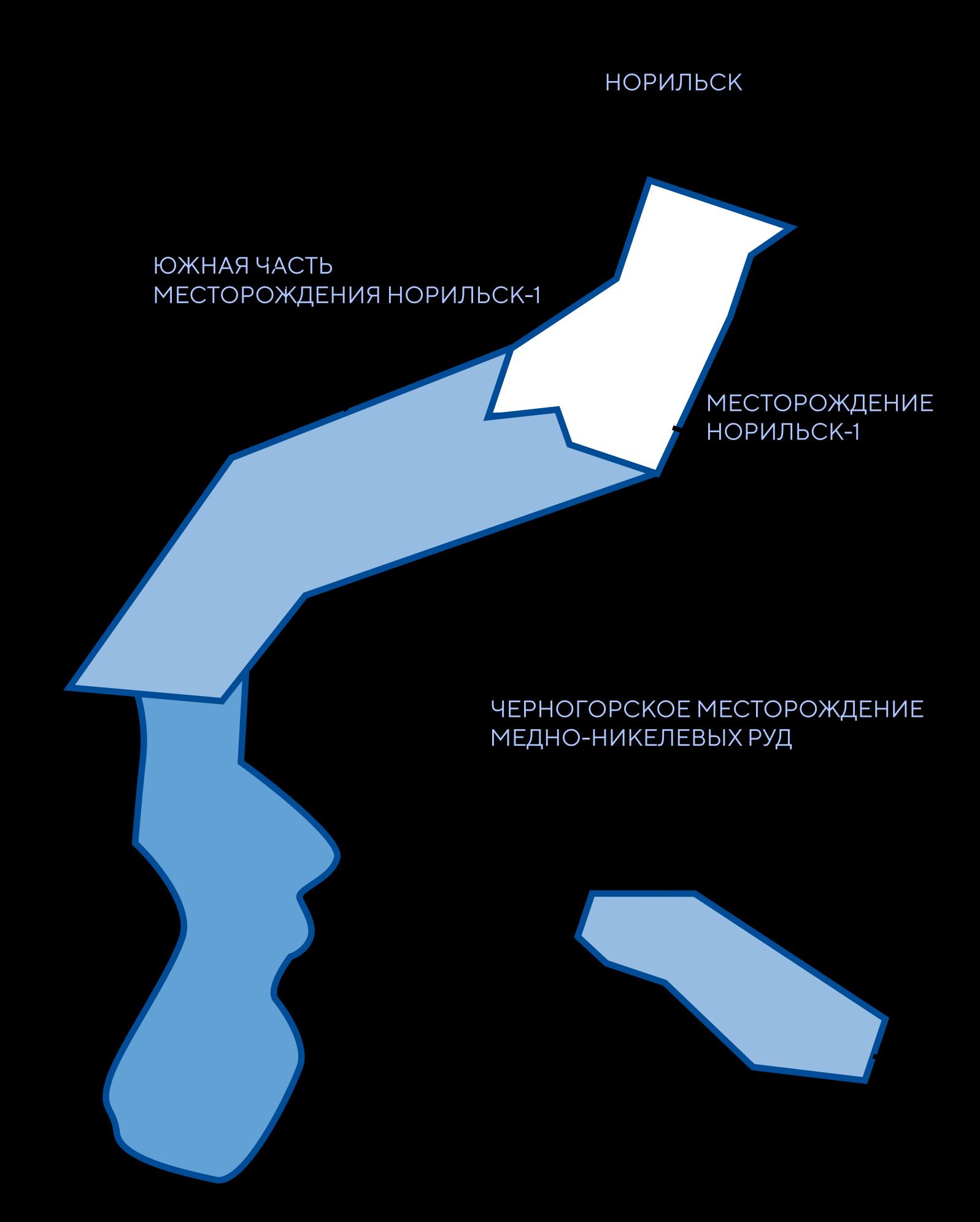


ХАРАКТЕРИСТИКА КОМПАНИИ «НОРНИКЕЛЬ»

ПАО «ГМК «Норильский никель» - российская горно-металлургическая компания. Основана в 1933 году, штаб-квартира расположена в Москве.

Является крупнейшим в мире производителем никеля и палладия, а также одним из лидеров по добыче меди и платины.

Ведет добычу на месторождениях в России (Норильск, Кольский полуостров) и Финляндии.



МАСЛОВСКОЕ МЕСТОРОЖДЕНИЕ

ВНЕШНИЕ ФАКТОРЫ РАЗВИТИЯ:

Экономические:

«Норникель» является ведущим поставщиком палладия, ключевого металла, необходимого для автомобильной промышленности. Палладий, не имеющий аналогов в своём применении, составляет основной источник дохода компании.

Международно-политические: Компания успешно справляется с вызовами санкций и рассматривает возможность переориентации с западных рынков на рынки Китая и других стран. Выпускает широкий спектр продукции.

Научно-технологические: «Норникель» внедряет инновационные технологии с целью оптимизации бизнес-процессов и обеспечения более эффективного, экологически устойчивого и безопасного производства.

ВНУТРЕННИЕ ФАКТОРЫ РАЗВИТИЯ:

Структура управления: Система корпоративного управления «Норникеля» нацелена на обеспечение баланса интересов между акционерами, членами Совета директоров, менеджментом, а также сотрудниками компании.

Производство: «Норникель» является градообразующим предприятием Норильска, на нём занято 50% населения города.

Маркетинг и репутация: «Норникель» сохраняет репутацию надежного поставщика высококачественной продукции.

ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ЗА 2018-2022

Общая прибыль:

2018 - 1081 млрд руб.

2019 - 1 095 млрд руб.

2020 - 1023 млрд руб.

2021 - 1 418 млрд руб.

2022 - 1 623 млрд руб.

Рентабельность активов:

2018 - 11%

2019 - 11%

2020 - 10%

2021 - 13%

2022 - 14%

Чистая прибыль:

2018 - 578 млрд руб.

2019 - 583 млрд руб.

2020 - 513 млрд руб.

2021 - 738 млрд руб.

2022 - 857 млрд руб.

Общая задолженность:

2018 - 1081 млрд руб.

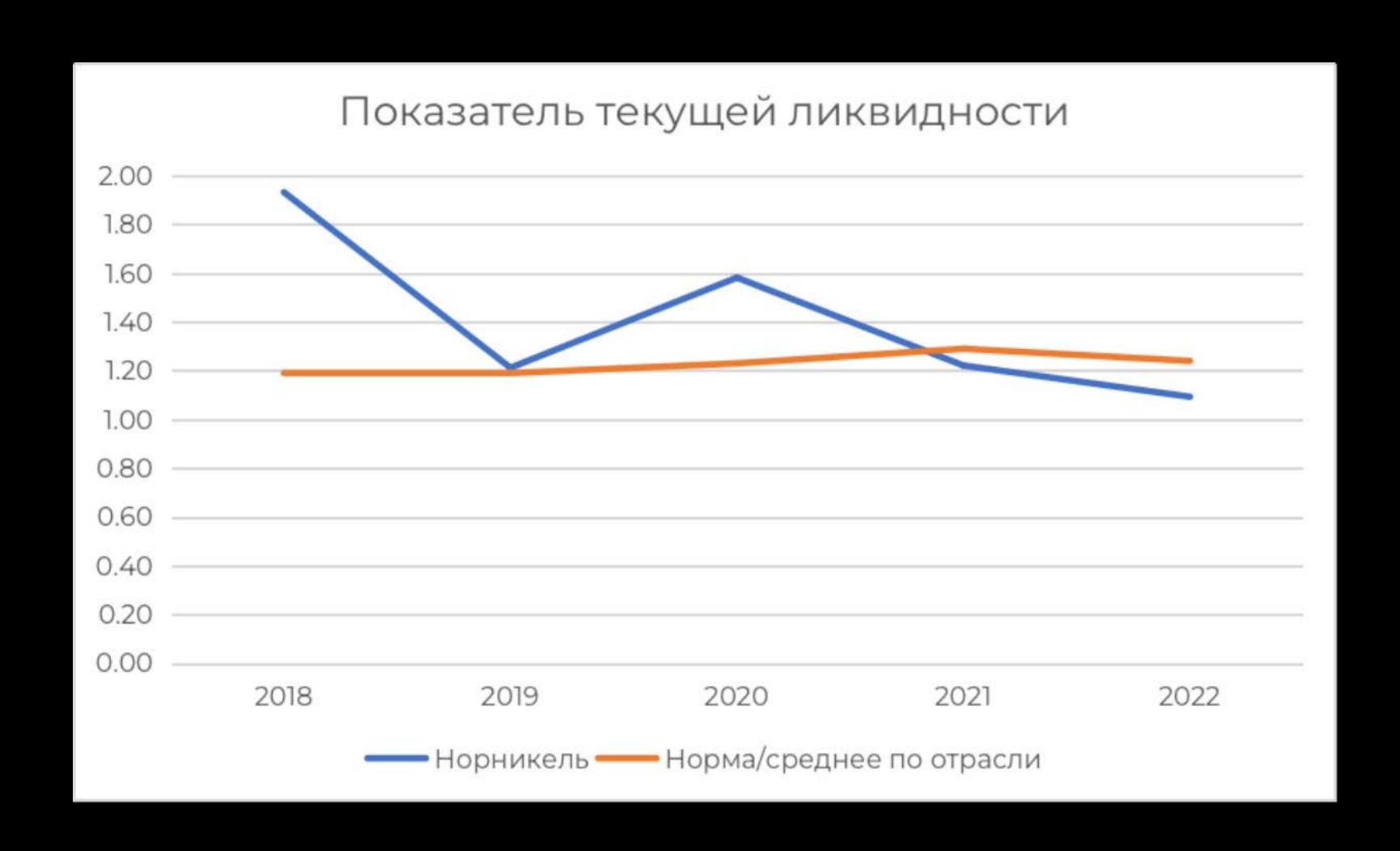
2019 - 1095 млрд руб.

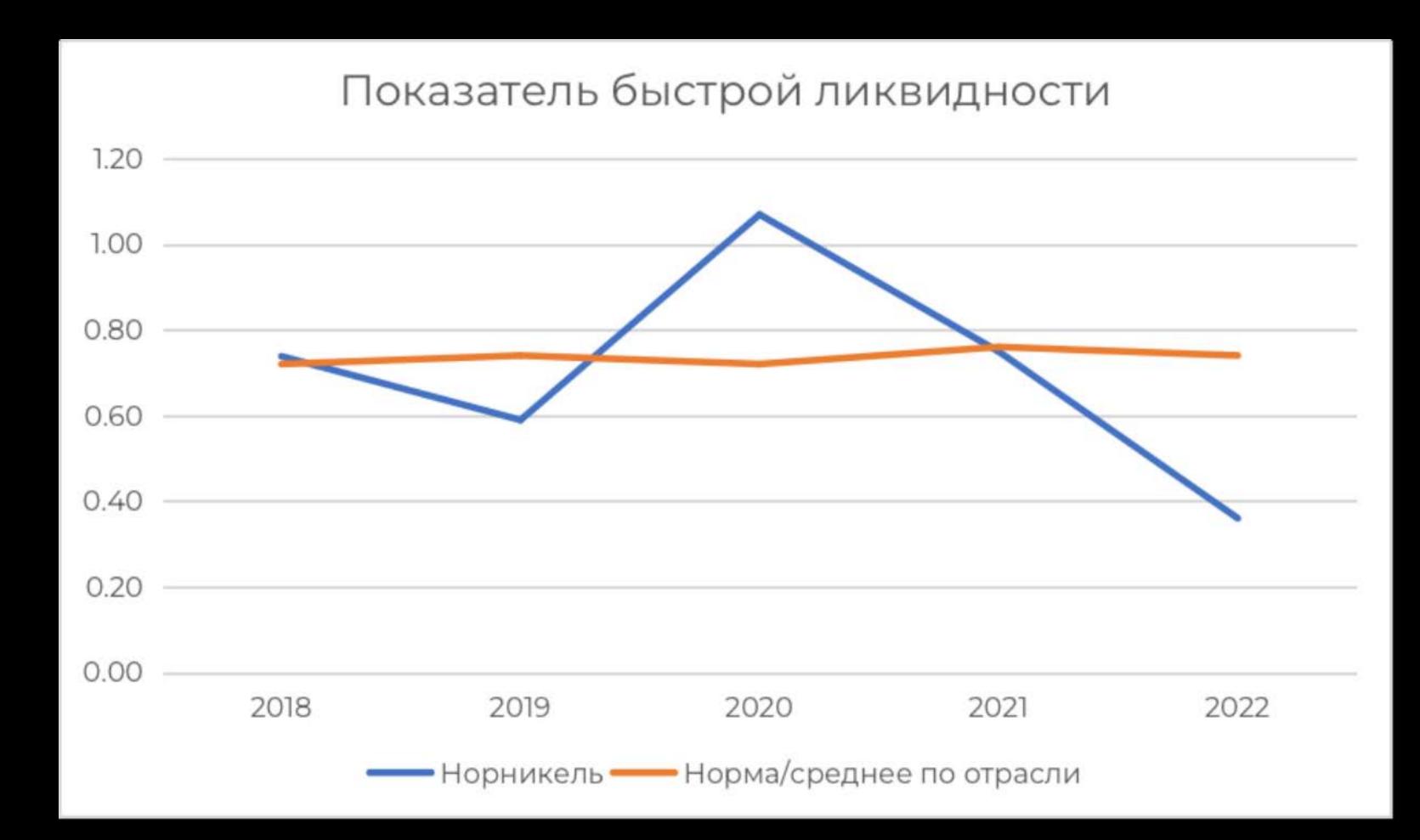
2020 - 1023 млрд руб.

2021 - 1 418 млрд руб.

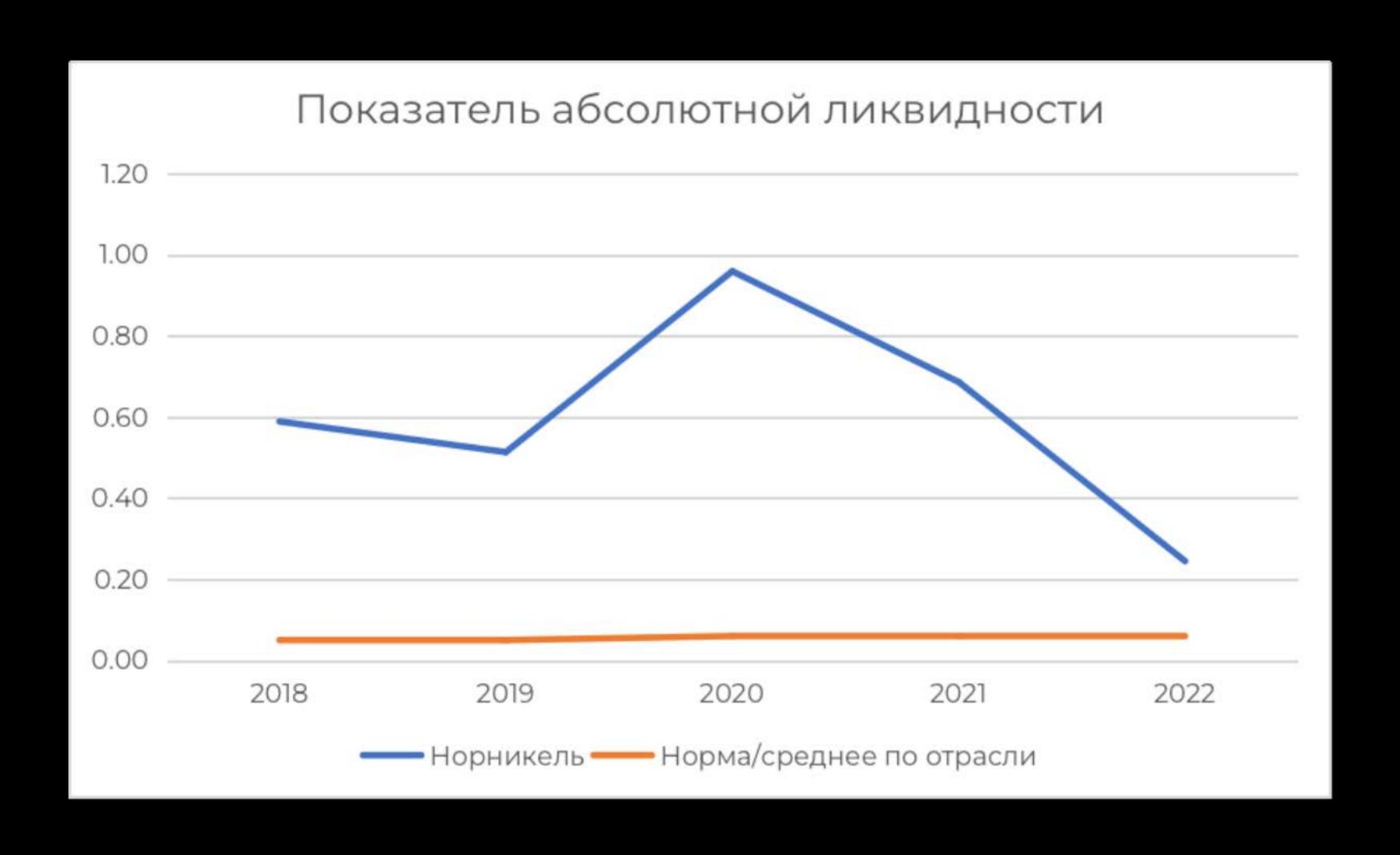
2022 - 1 623 млрд руб.

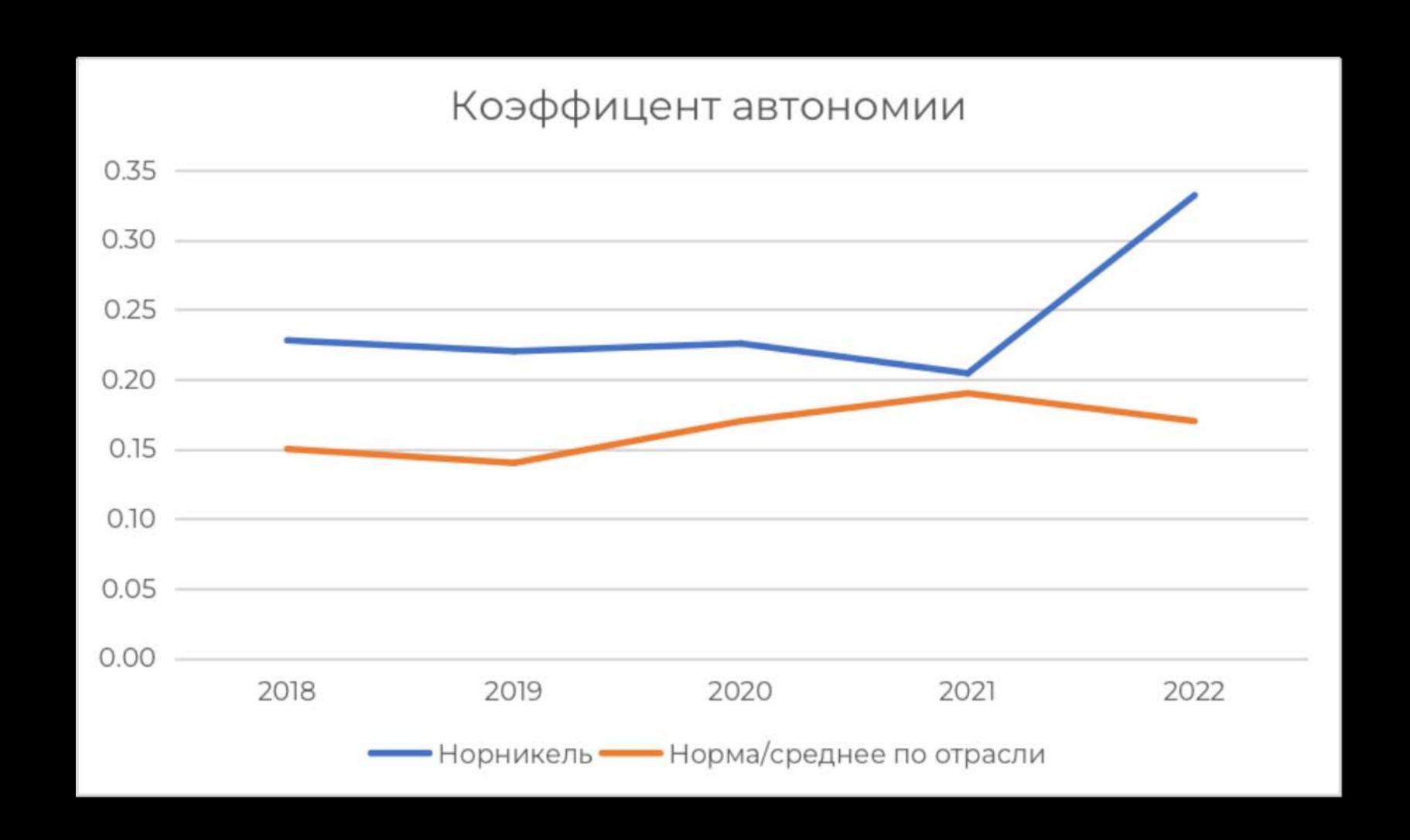
ПОКАЗАТЕЛИ ЛИКВИДНОСТИ



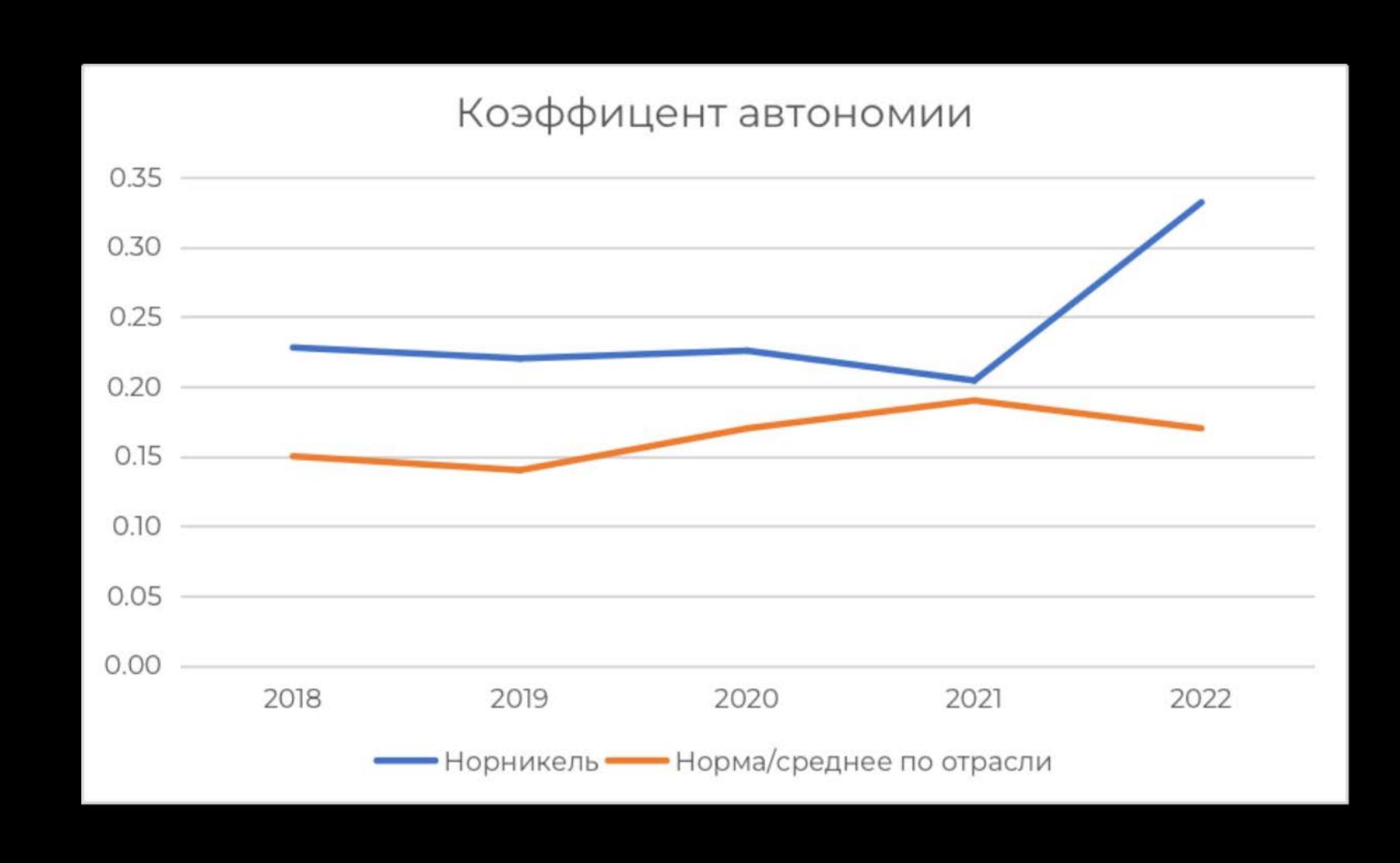


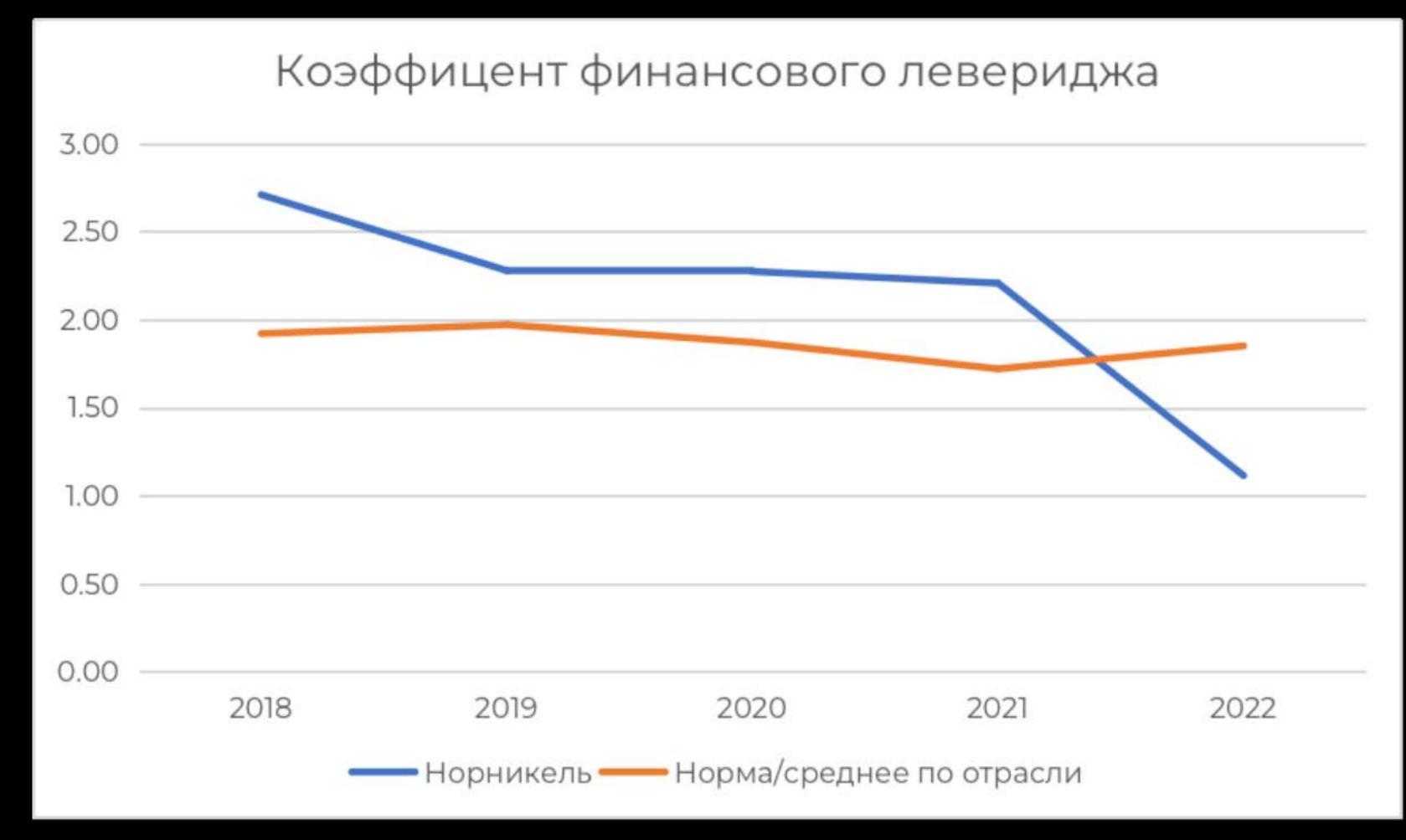
На 2022 год предприятие готово погасить все свои краткосрочные обязательства.





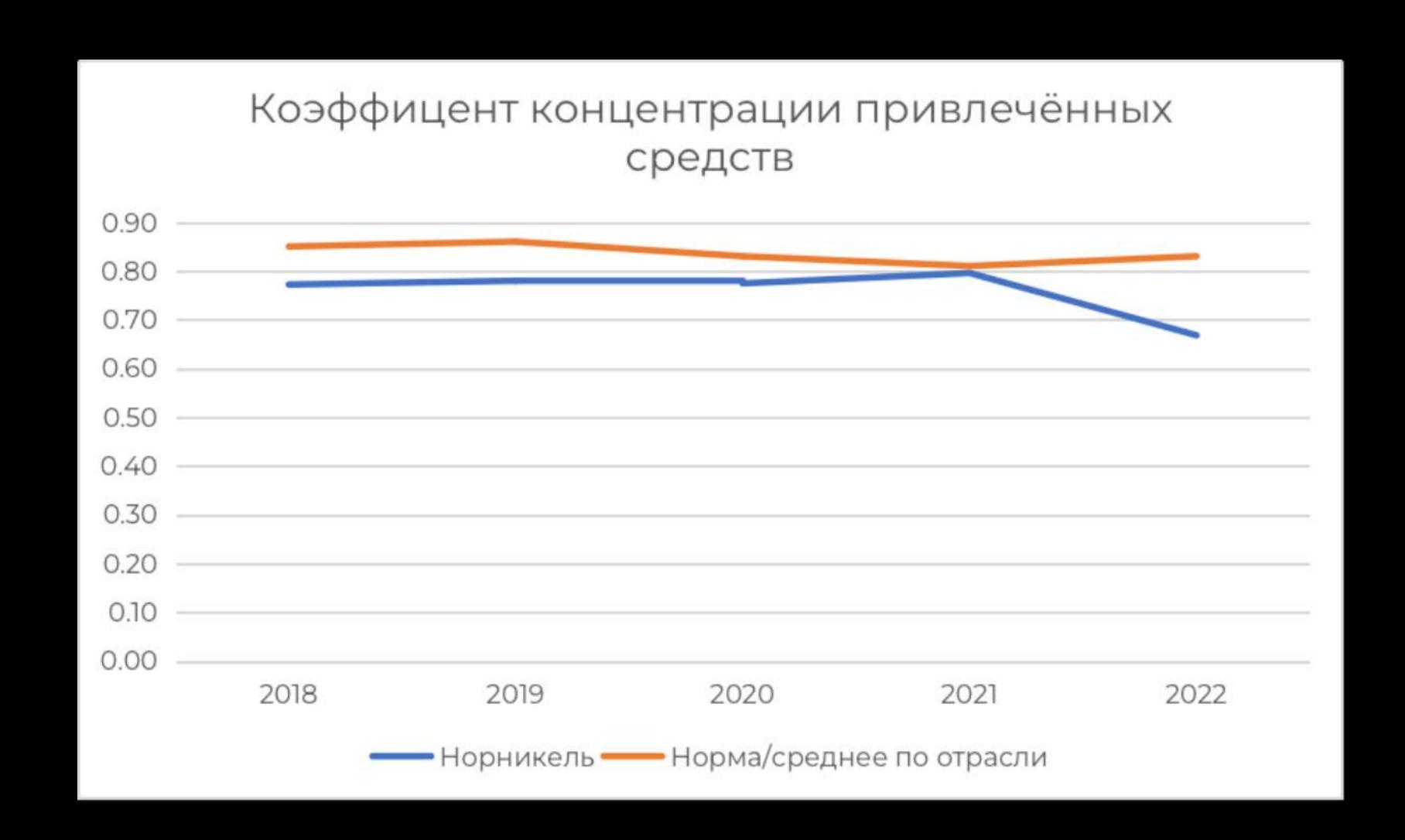
Коэффициент автономии выше, чем по отрасли. Исходя из этого можно сделать вывод, что предприятие более финансово устойчиво, более стабильно и менее зависимо от внешних кредиторов, чем другие представители отрасли.



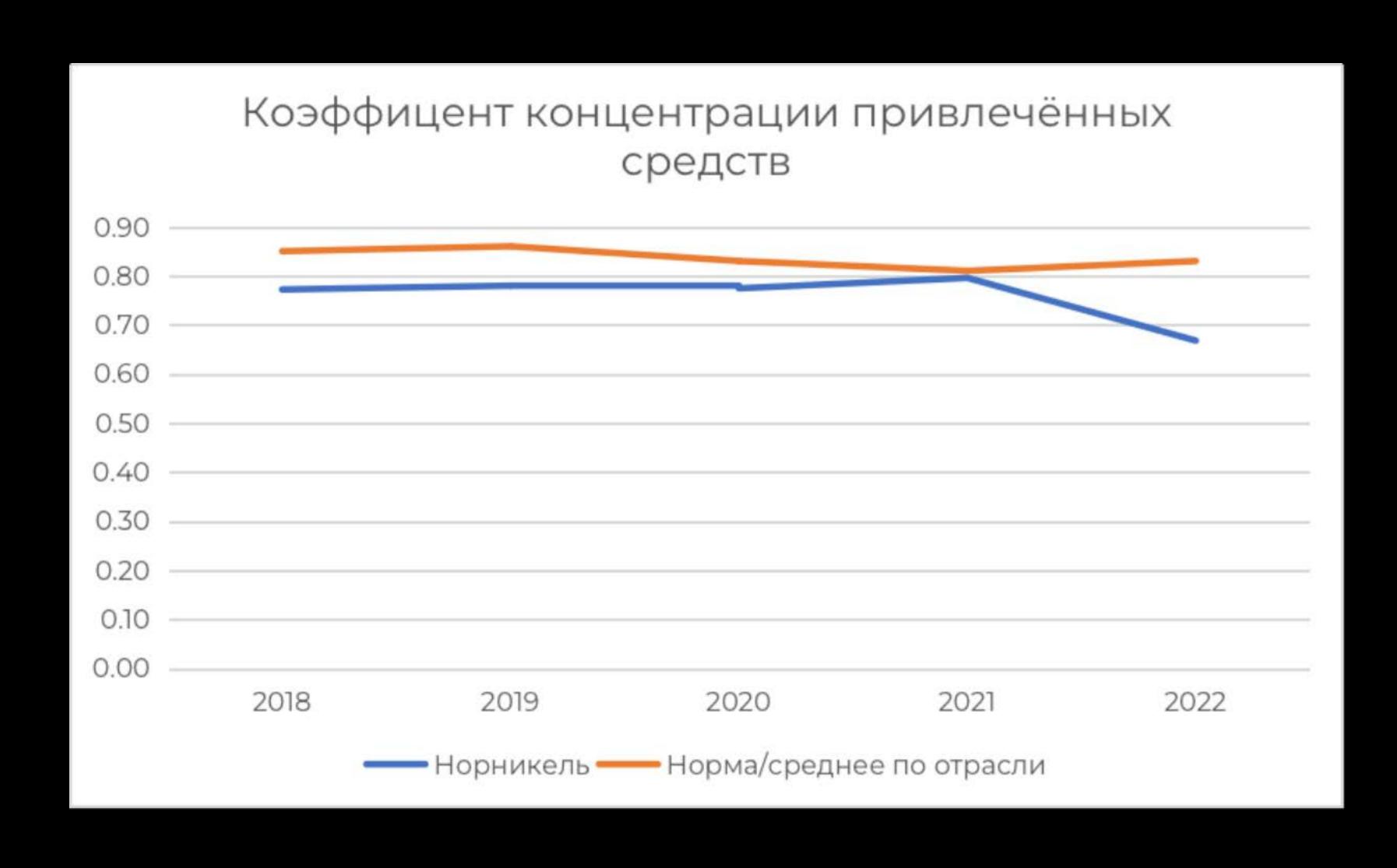


Показатель концентрации привлеченных средств ниже среднеотраслевого может указывать на высокую зависимость компании от заемных средств, что может быть рискованным и нестабильным в долгосрочной перспективе.

Коэффициент финансового левериджа в предыдущие годы находился выше отраслевой нормы. Следовательно, до 2022 организация не обладала достаточной финансовой независимостью, и ее финансовое положение.



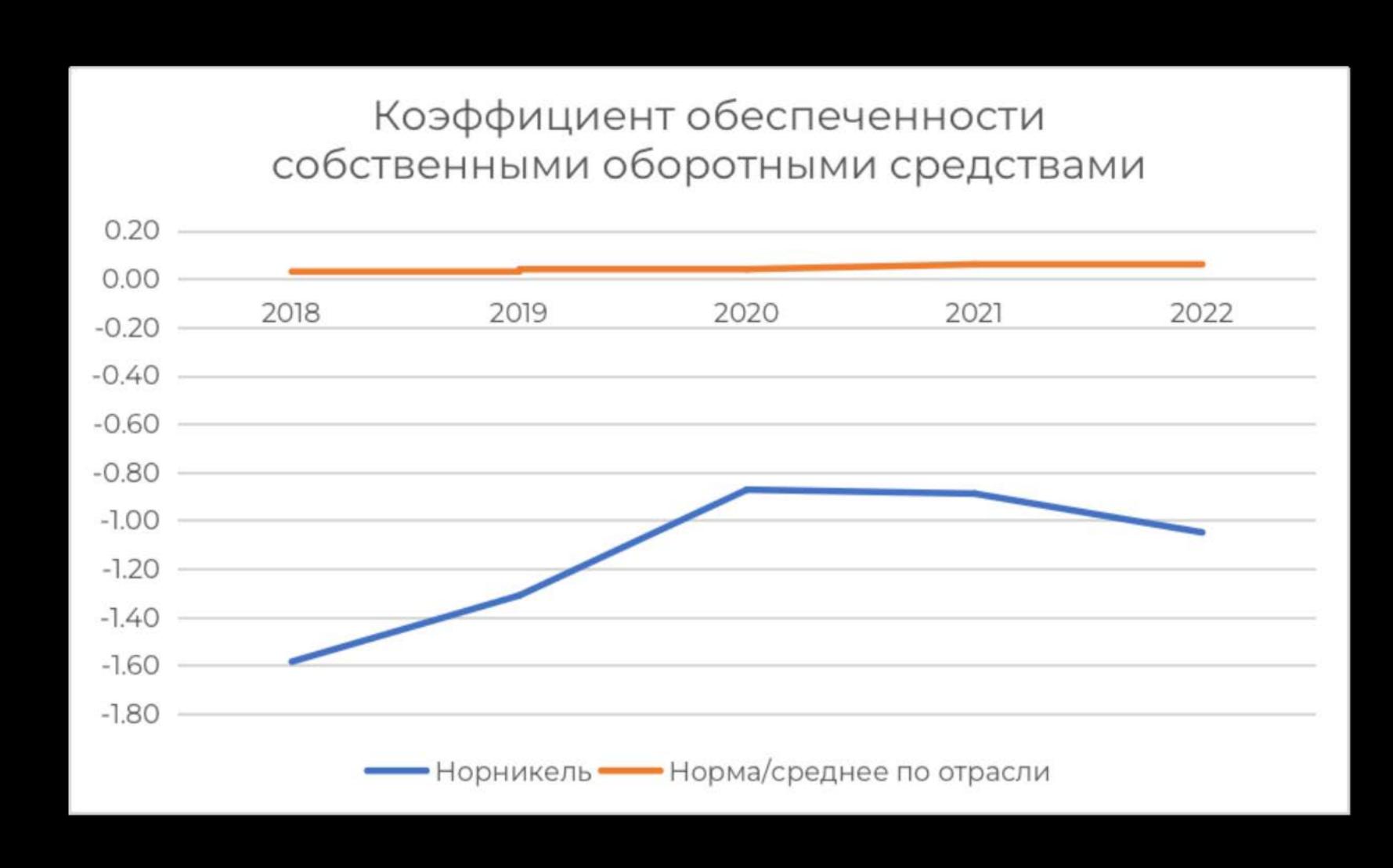
Показатель концентрации привлеченных средств ниже среднеотраслевого может указывать на высокую зависимость компании от заемных средств, что может быть рискованным и нестабильным в долгосрочной перспективе.

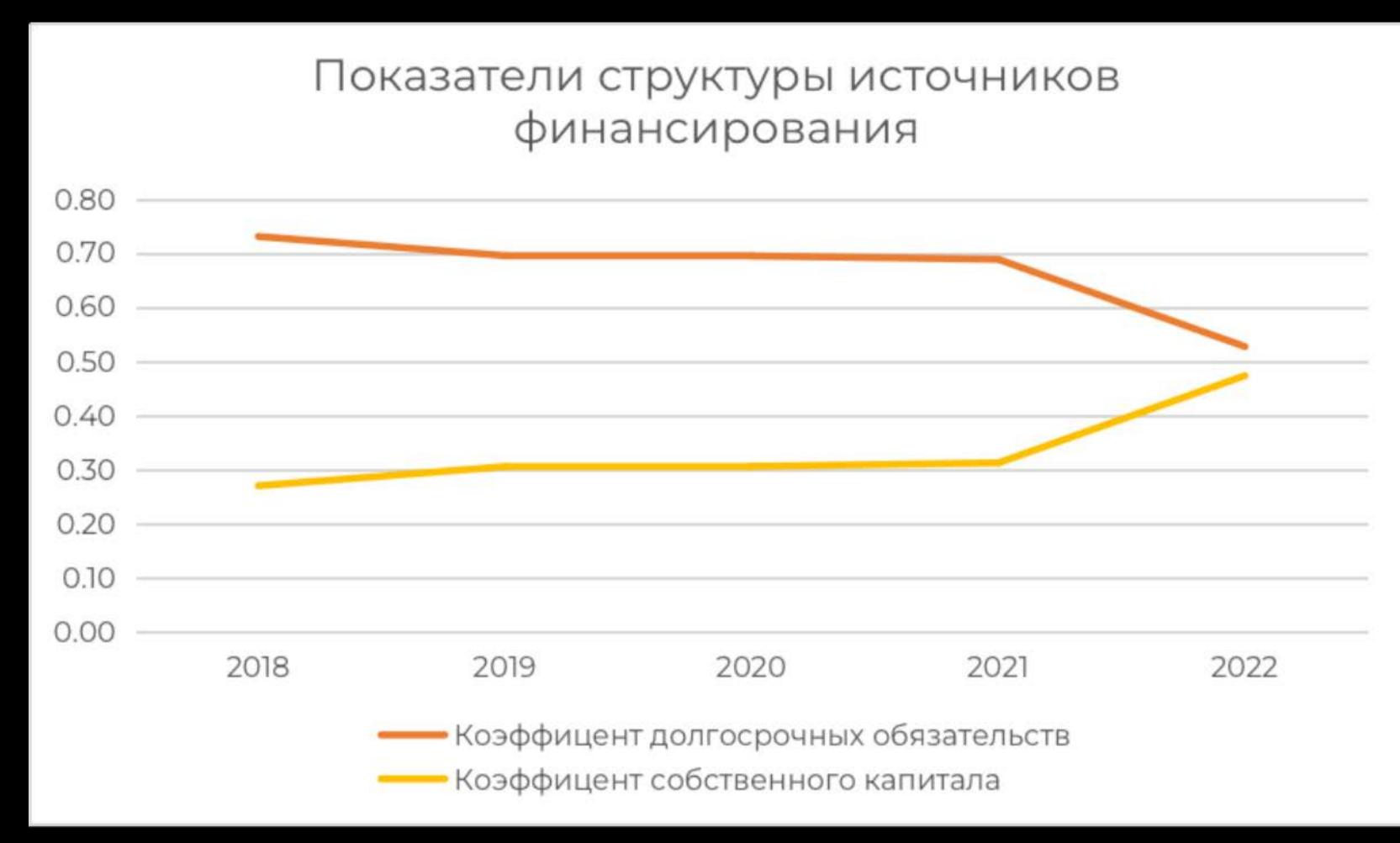




Показатель концентрации привлеченных средств ниже среднеотраслевого может указывать на высокую зависимость компании от заемных средств, что может быть рискованным и нестабильным в долгосрочной перспективе.

На протяжении нескольких лет коэффициент обеспеченности материальных запасов собственными средствами выше отраслевой нормы, что говорит о низком уровне зависимости от заимствований.



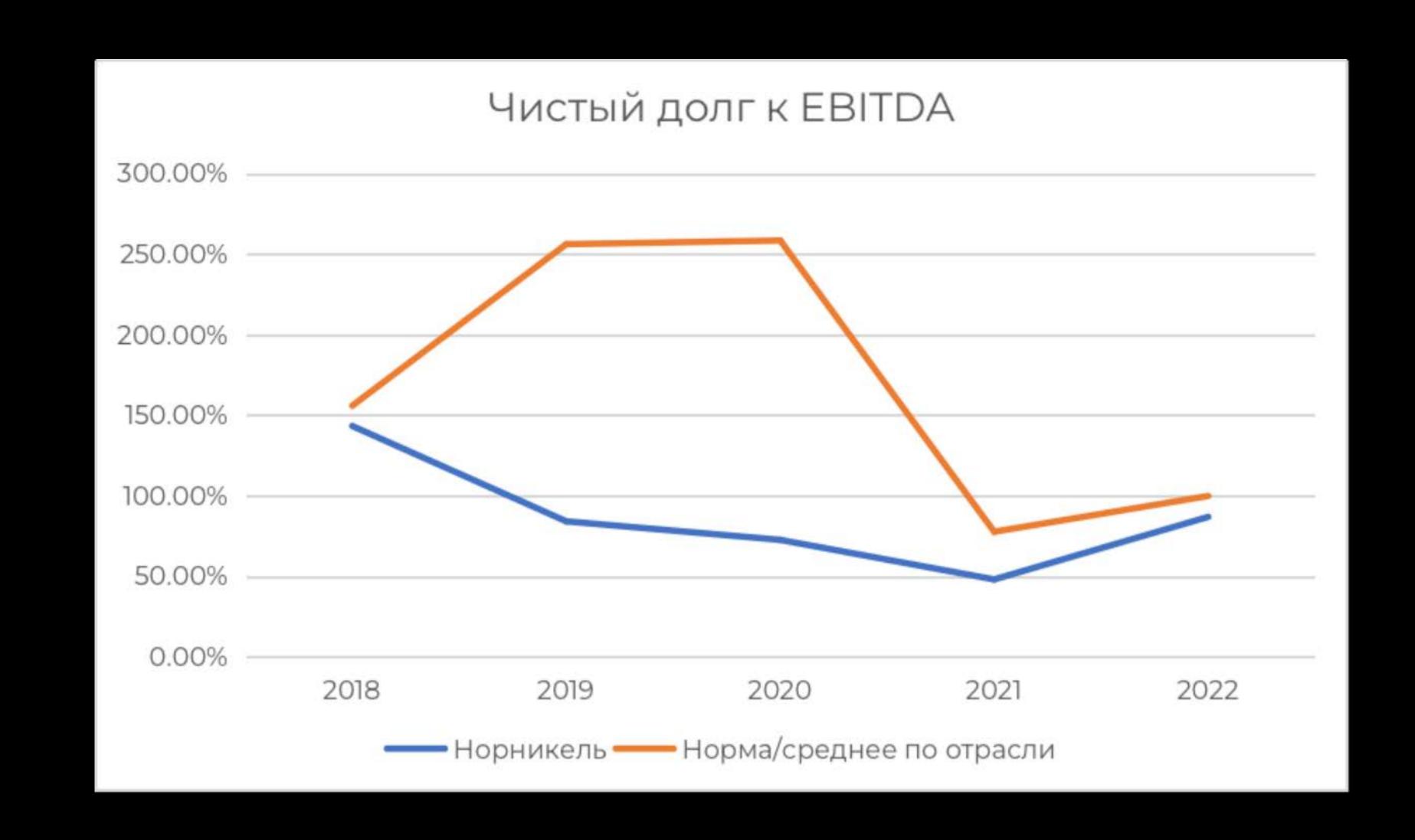


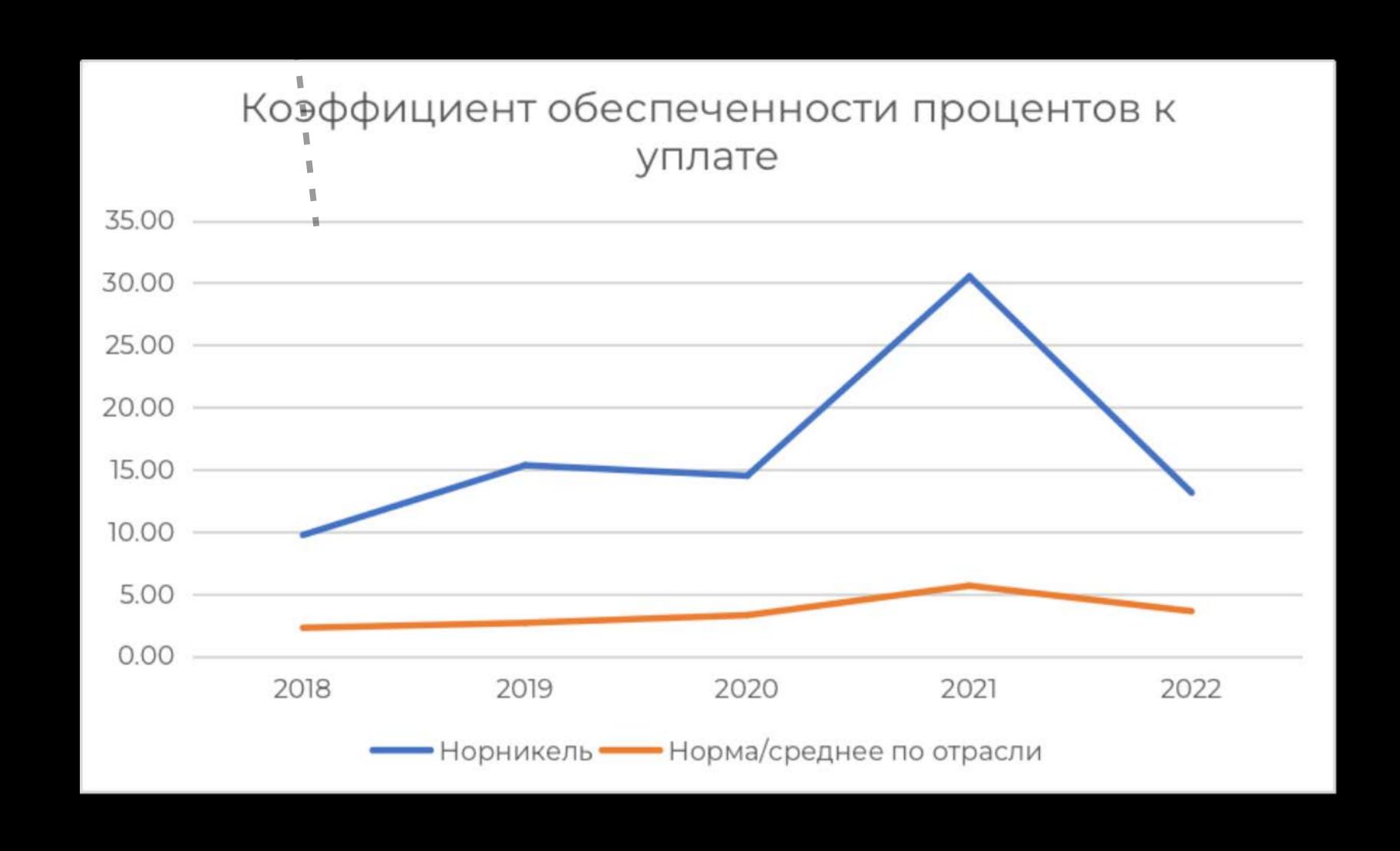
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами (СОС) ниже нормы, что показывает у организации меньший уровень собственных средств для финансирования текущей деятельности.

Коэффициент долгосрочных обязательств у компании выше коэффициента собственного капитала. Это говорит о том, что финансовые риски компании достаточно высоки

КОЭФФИЦИЕНТЫ ПОКРЫТИЯ

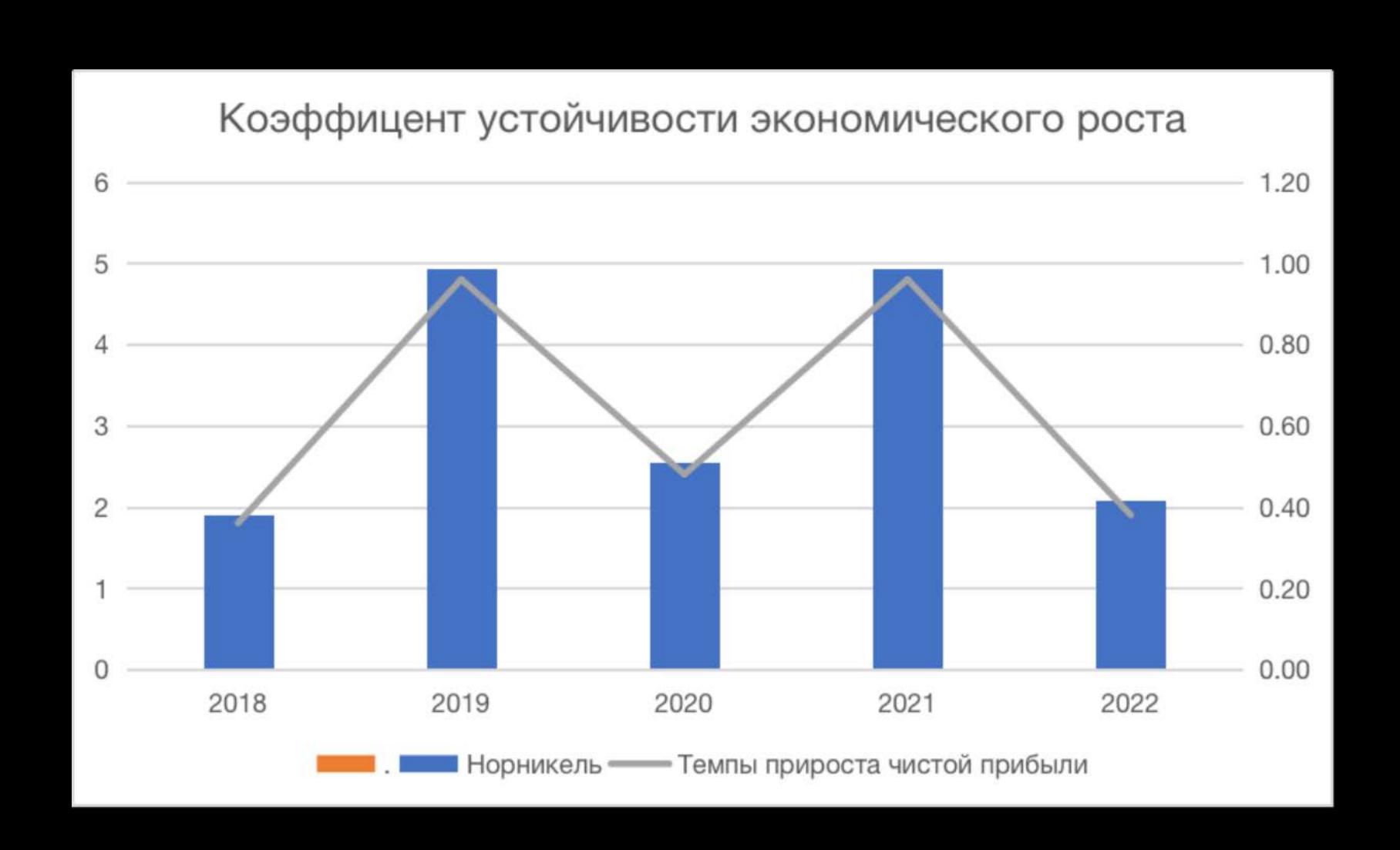
Чистый долг и показатель EBITDA ниже среднего показателя по отрасли. Это может говорит о том, что компания имеет меньше долговых обязательств и более низкие операционные расходы по сравнению со средними показателями в отрасли.





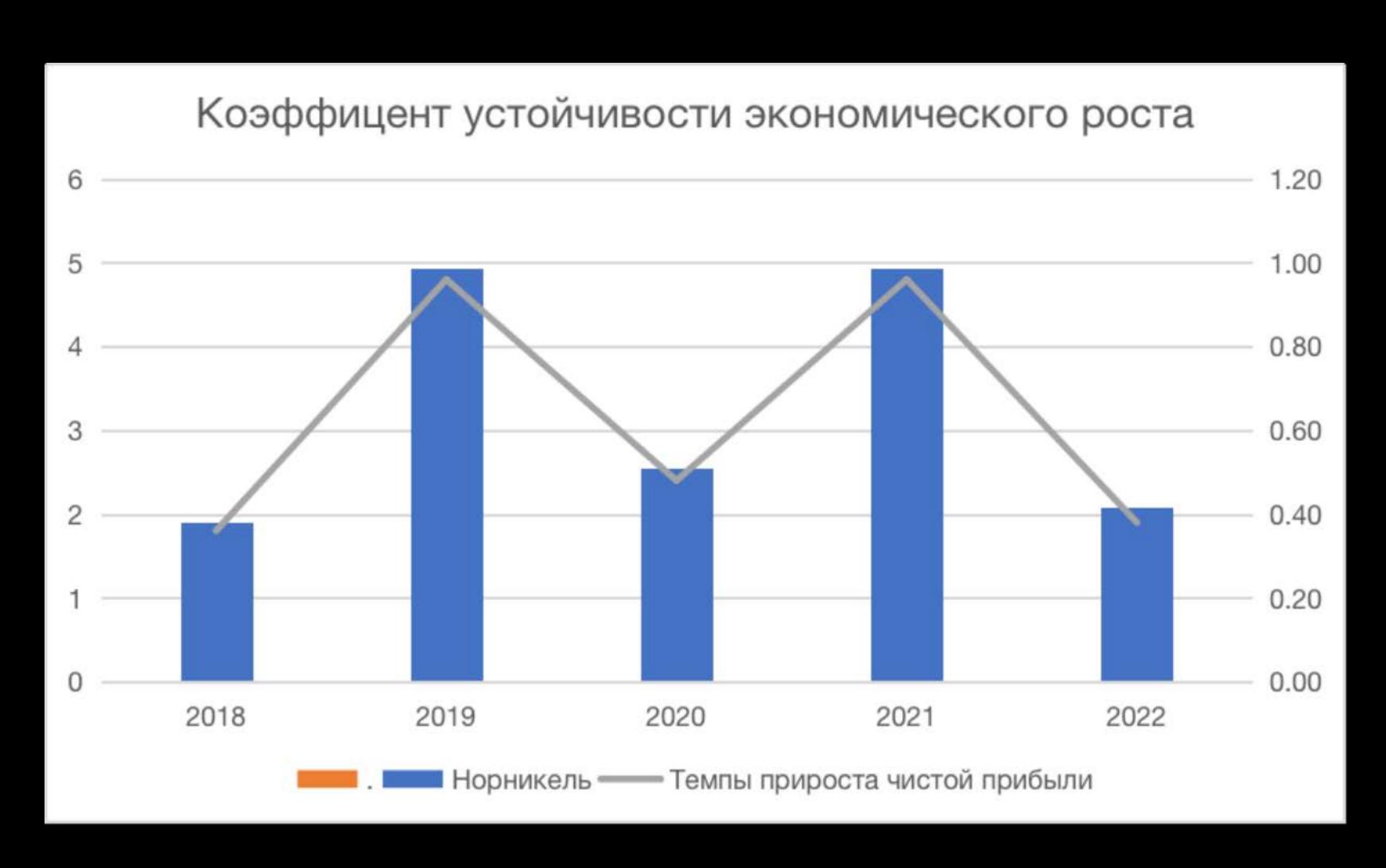
На протяжении всего периода компания способна без проблем обслуживать свои долговые обязательства.

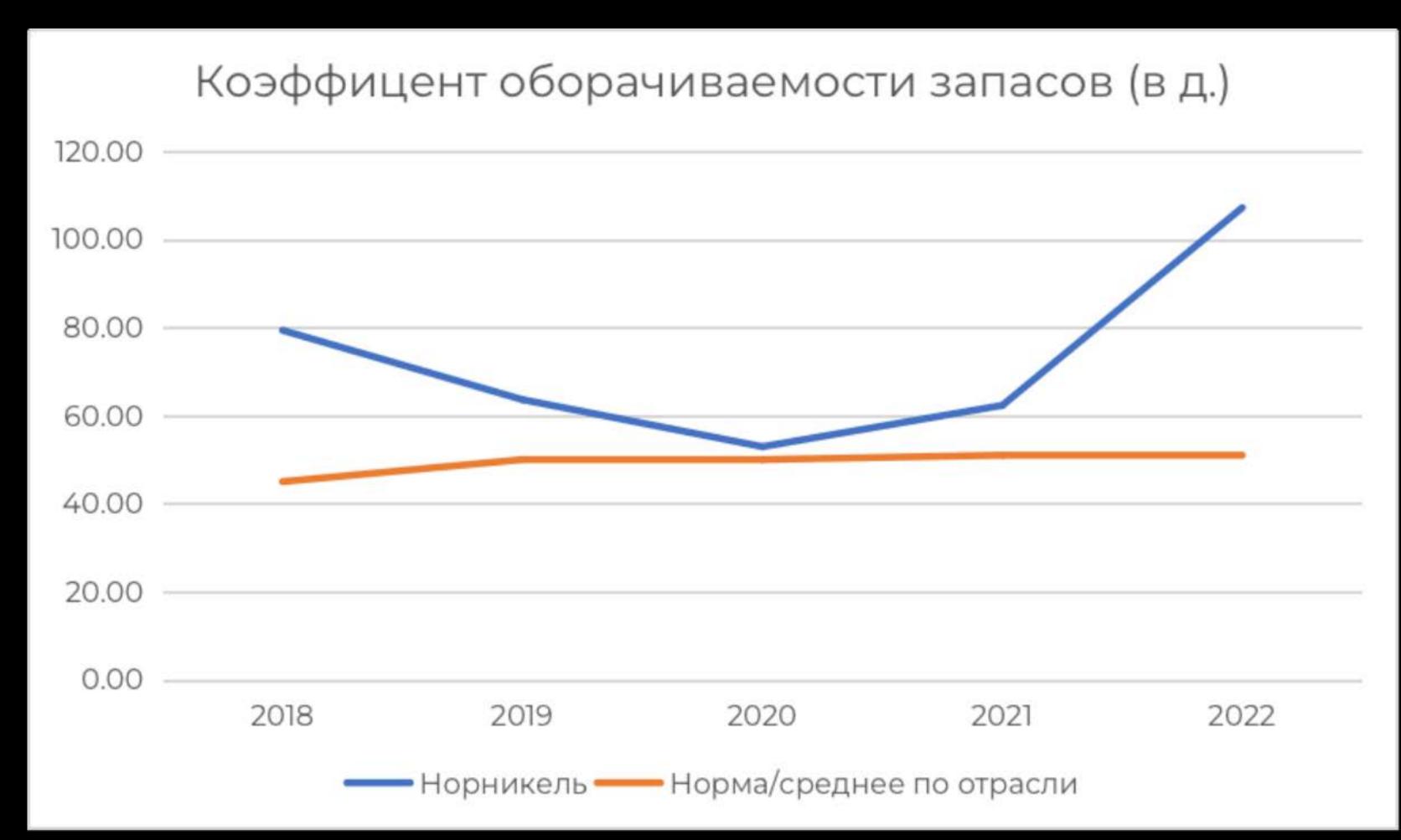
ПОКАЗАТЕЛИ ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ И ОБОРАЧИВАЕМОСТИ



Коэффициент устойчивости выше в 2019 и в 2021 гг.
Это свидетельствует о том, что после пика заболеваемости СОVID-19 компания смогла успешно продолжить свою деятельность.

ПОКАЗАТЕЛИ ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ И ОБОРАЧИВАЕМОСТИ

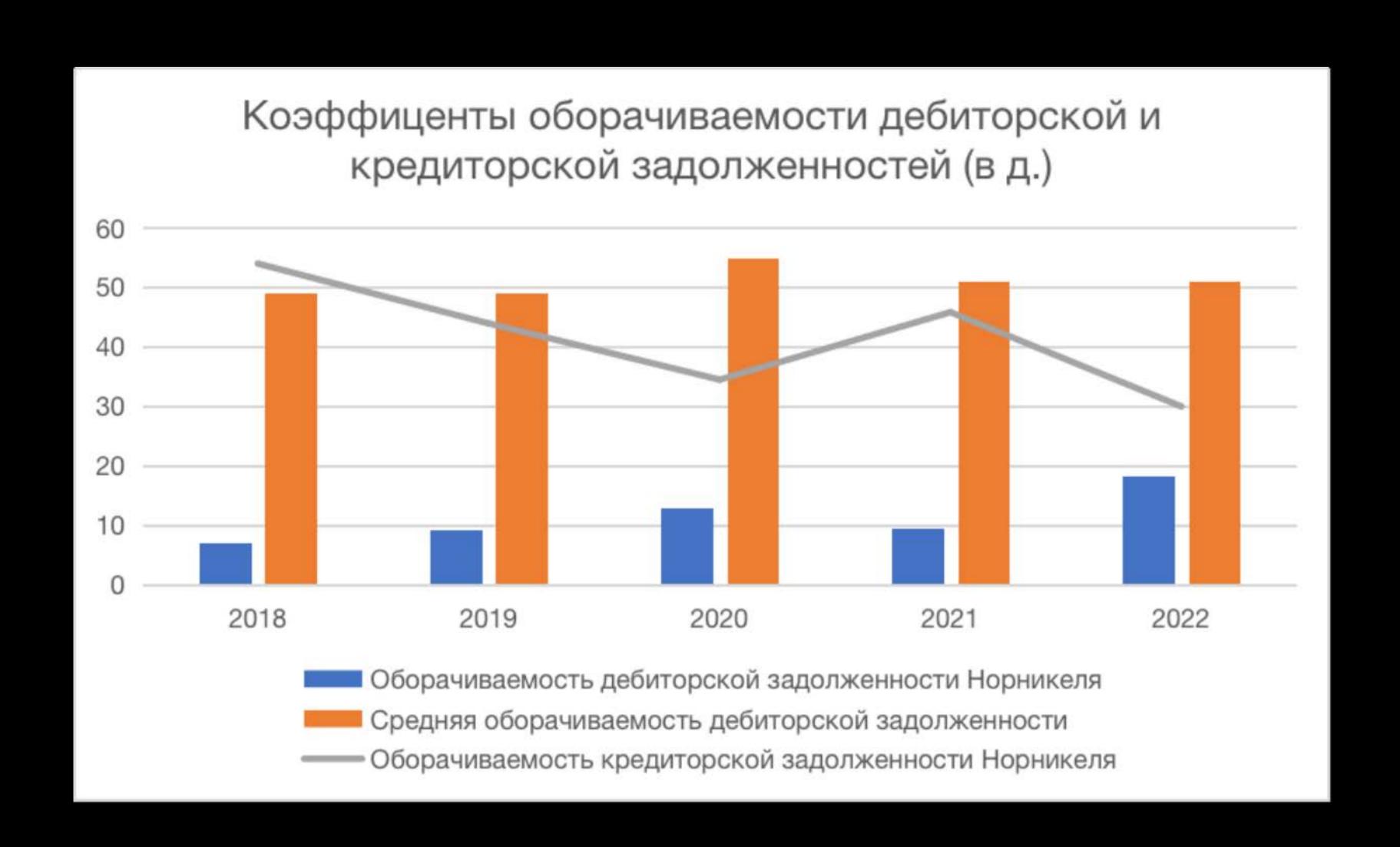




Коэффициент устойчивости выше в 2019 и в 2021 гг.
Это свидетельствует о том, что после пика заболеваемости СОVID-19 компания смогла успешно продолжить свою деятельность.

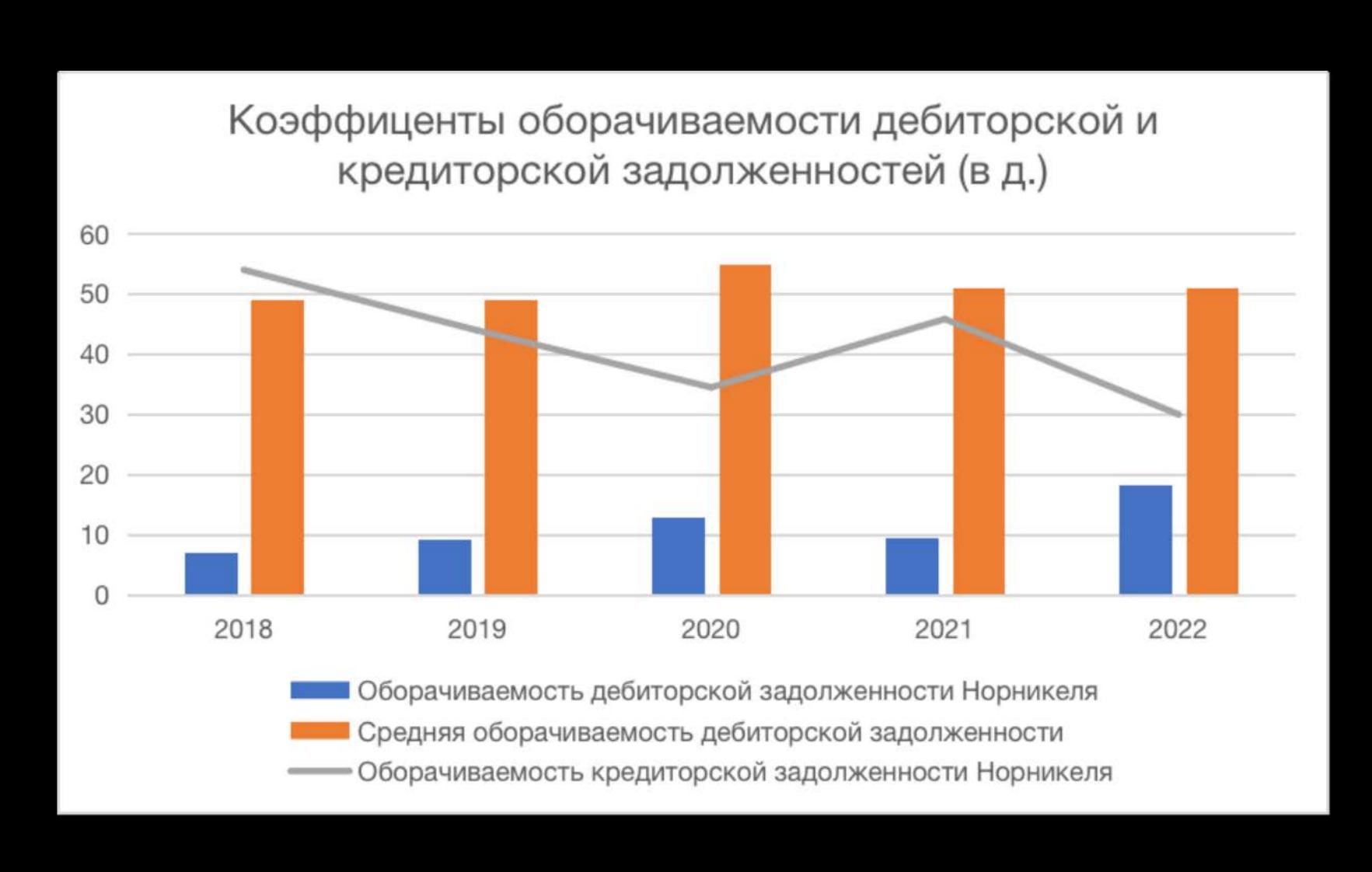
Компании удалось оптимизировать процесс использования запасов и выйти на отраслевой уровень оборачиваемости.

ПОКАЗАТЕЛИ ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ И ОБОРАЧИВАЕМОСТИ



Кредиторская задолженность стабильно оборачивается медленнее, чем дебиторская – компания быстрее получается оплату за свои услуги, чем расплачивается с поставщиками; деньги быстрее идут в оборот. Эффективнее, чем вотрасли, работает с дебиторской.

ПОКАЗАТЕЛИ ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ И ОБОРАЧИВАЕМОСТИ

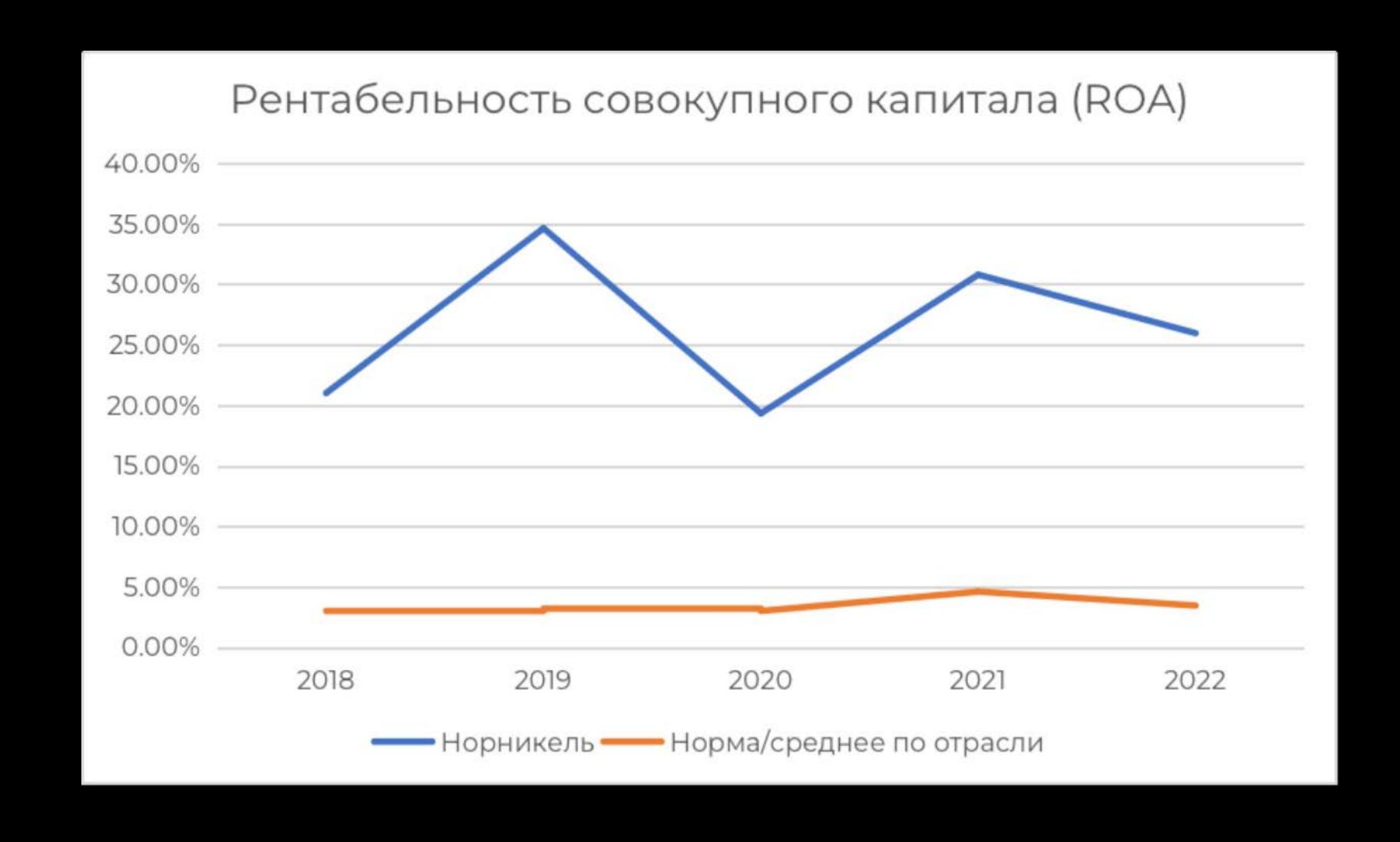




Кредиторская задолженность стабильно оборачивается медленнее, чем дебиторская – компания быстрее получается оплату за свои услуги, чем расплачивается с поставщиками; деньги быстрее идут в оборот. Эффективнее, чем вотрасли, работает с дебиторской.

Норникель - один из крупнейших участников отрасли, из-за чего объем основных средств выше среднего по отрасли, поэтому показатель фондоотдачи ожидаемо ниже среднего, однако компания работает над повышением эффективностииспользования основных средств.

ПОКАЗАТЕЛИ ОТДАЧИ НА КАПИТАЛ (return on) И МАРЖИНАЛЬНОСТИ



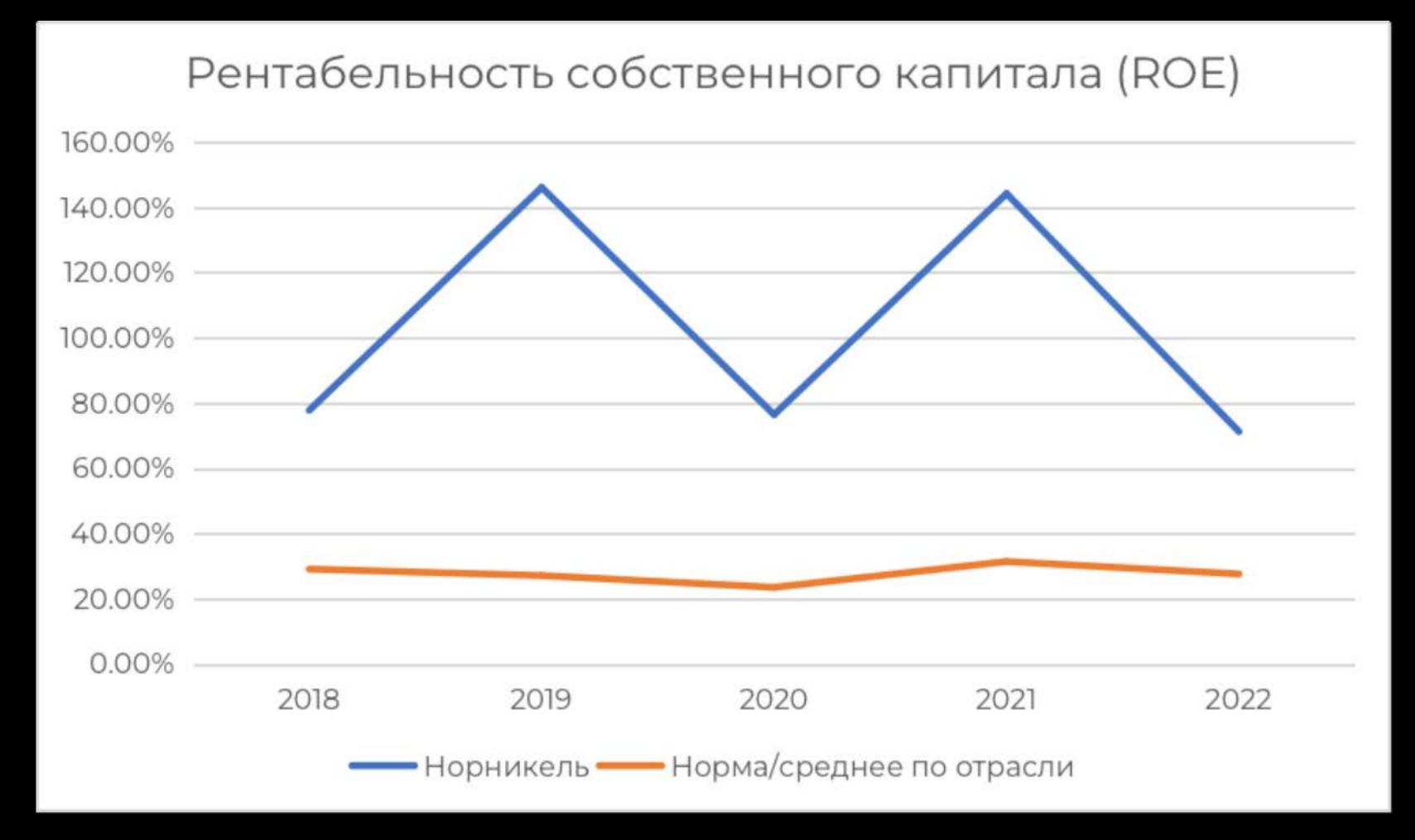
Рентабельность совокупного капитала выше среднего по отрасли. Можно сделать вывод, что компания эффективно использует свои ресурсы и генерирует больше дохода на каждый вложенный в нее капитал по сравнению с другими компаниями в отрасли.

ПОКАЗАТЕЛИ ОТДАЧИ НА КАПИТАЛ (return on) И МАРЖИНАЛЬНОСТИ



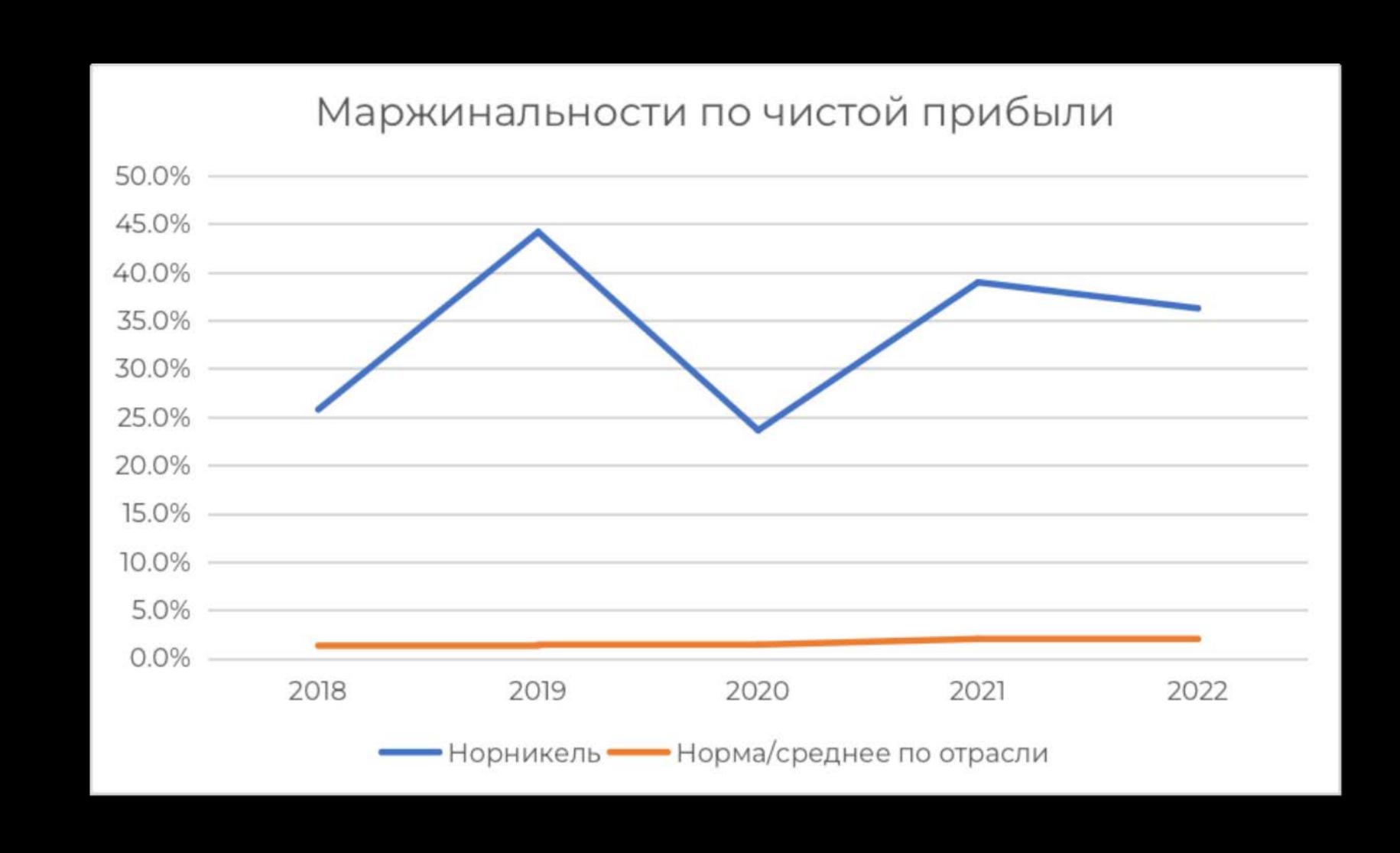
Рентабельность совокупного капитала выше среднего по отрасли. Можно сделать вывод, что компания эффективно использует свои ресурсы и генерирует больше дохода на каждый вложенный в нее капитал по сравнению с другими компаниями в отрасли.

Показатель рентабельности собственного капитала выше среднего для отрасли, что означает, что компания эффективно управляет своими активами и генерирует более высокую прибыль на каждую единицу собственного капитала.



ПОКАЗАТЕЛИ ОТДАЧИ НА КАПИТАЛ (return on) И МАРЖИНАЛЬНОСТИ

По маржинальности Норникель лучше отрасли на всём рассматриваемом периоде, что указывает на то, что компания лучше работает с затратами, чем предприятия в отрасли.



ХАРАКТЕРИСТИКА АКТИВОВ И ИСТОЧНИКОВ ФИНАНСИРОВАНИЯ

Темп роста оборотных активов < темпа роста внеоборотных. Это показывает, что компания ориентируется на долгосрочную перспективу. А также это можно объяснить специфичностью отрасли.

Темп роста дебиторской задолжности > темпа роста кредиторской задолжности. Несоответствие темпов роста дебиторской и кредиторской задолженности в течение периода объясняется нестабильным размером обеих статей баланса.

Темп роста оборотных активов и темп роста краткосрочных обязательств приблизительно равны. Из этого следует, что компания имеет не лучшую ликвидность и финансовую стабильность.

На листе Коэффициента видно, что показатель ликвидности действительно с каждым годом становится хуже в сравнении со средним показателем.

При более детальном рассмотрении бухгалтерского баланса, а именно таблицы активов, можно заметить положительную тенденцию роста внеоборотных активов. Это отличный показатель как компания наращивает свои производственные мощности. Что в свою очередь показывает хорошие перспективы.

Однако этого нельзя сказать об оборотных активах. Из-за массового производства электрических машин, снижается спрос на машины с двс, в изготовлении которого используется палладий. Поэтому цена на него опустились о уровня 2018 года. Помимо этого, на биржевом рынке наблюдается тенденция снижения цен на металлы, что ведет к потере выручки.

Говоря о потере выручки, стоит сказать, что по последним данным за первое полугодие 2023 года прибыль Норникеля упала на 79% относительно аналогичного периода прошлого года.

При более детальном рассмотрении капитала и резервов мы с уверенностью можем сказать, что компания сделала стремительный скачок в своем росте с 21 на 22 год. Также видим уменьшение долгосрочных обязательств от года к году – что также показывает хорошее положение дел в компании.

Теперь можем посмотреть на показатели. Ликвидность, к сожалению, от года к году становится хуже предыдущих значений, что не есть хорошо. А за последние пару лет даже хуже средних. На противоположной стороне в пользу компании говорит коэф. Финансового левериджа, который ниже отрасли и меньше предшествующих лет, что является хорошим показателем независимости фирмы.

ВЫВОД

Отчёт по итогам 2022 года умеренно негативный. Выручка упала, а себестоимость выросла. В итоге, снизилась прибыль, и в 10 раз рухнул свободный денежный поток. Во многом это объясняется курсом рубля, инфляцией и ростом запасов из-за логистических проблем. Которые возникли в том числе из-за санкций и ограничений против РФ.

За год чистый долг вырос в два раза. Но долговая нагрузка остаётся в пределах нормы. По мультипликаторам оценивается недорого.

Основные риски – возможное повышение налогов, снижение цен на металлы, усиление санкций, техногенные аварии.

ИСТОЧНИКИ

- 1) https://ru.wikipedia.org/ wiki/%D0%9D%D0%BE%D1%80%D0%B-D%D0%B8%D0%BA%D0%B5%D0%B-B%D1%8C
- 2) https://www.norilsk-city.ru/about/economics/index.shtml
- 3) https://journal.tinkoff.ru/news/review-gmkn/
- 4) https://ar2022.nornickel.ru/business-over-view/innovation-digital-technologies