



PARIVARTAN

SAPNO KO JEENE KI AZADI

શું તમે તમારા જીવનમાં એક સકારાત્મક બદલાવ એક પોઝિટીવ ચેન્જ એક એવું પરિવર્તન લાવવા ઈચ્છો છો જેનાથી તમે મુક્તપણે જીવન જીવી શકો

પોતાની આકાંક્ષાને કોઈ બંધન વગર, કોઈ સીમા વગર નવી ઉડાન આપી શકો

શું તમે ખરેખર તમારી જીંદગી આઝાદીપૂર્વક જીવવા ઈચ્છો છો?

જો તમારો જવાબ હા છે તો, તમે એકદમ યોગ્ય જગ્યાએ આવ્યા છો.

સમસ્ત મોદીકેર પરિવાર તરફથી અમે તમારું સ્વાગત કરીએ છીએ.

મોદીકેર બિઝનેસ ઓપોર્ચૂનિટી પ્રેઝન્ટેશનમાં

કોઈપણ પરિવર્તન, પરિવર્તન વગર નથી આવતું, અને જો તમે એક બેહતર જીવન માટે તૈયાર છો તો, સૌથી પહેલાં આપણે આપણી વિચારધારામાં પરિવર્તન લાવવું પડશે. જેમ કે શ્રી સમીર મોદીજીએ આપણને શીખવાડ્યું છે કે:

વિચારધારા બદલો સ્વયંને બદલો દુનિયા બદલો

Slide 1:

આપણે સૌ લગભગ આ પ્રકારના જ સ્વપ્ના જોઈએ છીએ

આપણે જોઈએ એક સુંદર વૈભવી ઘર

પરિવાર સાથે પૂરતો સમય

સન્માન

આર્થિક સુરક્ષા

લક્ઝરી કાર્સ

વિદેશયાત્રા

અને

સંતાનો માટે ઉચ્ચતમ શિક્ષણ

પણ જો હું તમને પૂછું –

શું તમે તમારા સ્વપ્ન પ્રમાણેનું જીવન જીવો છો?

આપણે સૌ જાણીએ છીએ કે ક્યાંક ને ક્યાંક બધા સ્વપ્ન પૂરા કરવા માટે આપણે આર્થિક રીતે વધુ મજબૂત થવું પડશે

Slide 2:

ઘણી વખત તો સ્વપ્ના જોવા તો દૂરની વાત છે, જીવનની મૂળભૂત જરૂરિયાતો પૂરી કરવી પણ મુશ્કેલ બની જાય છે. મોંઘવારી એક એવી સચ્ચાઈ છે જે વર્ષે વર્ષે ઝડપથી વધી રહી છે

દર 20 વર્ષે ઘરનો ખર્ચ 10 ગણો વધી જાય છે. 1920માં દસ રૂપિયામાં આખા મહિનાનો ખર્ચો નીકળતો હતો પરંતુ આજે 2020માં ઘરનો ખર્ચ કાઢવા માટે કમ સે કમ 1 લાખ રૂપિયા જરૂરી છે.

Slide 3:

એવો કયો અવસર હોઈ શકે છે જેનાથી આપણે આપણા સ્વપ્નને સાકાર કરી શકીએ

એવો કયો મોકો, કેવી ઓપોર્ચૂનિટી છે જેનાથી આપણે આપણું જીવન આઝાદીથી વીતાવી શકીએ?

આવતી વીસ મિનીટમાં આવા જ એક મોકા વિશે આપણે સવિસ્તાર વાત કરીશું.

આ વીસ મિનીટમાં જો તમે આ મોકાને ધ્યાનથી સમજી લીધો તો તમે તમારા પરિવારના દરેક નાના-મોટા સ્વપ્ન પૂરા કરી શકો છો

SLIDE 4:

સૌથી પહેલાં વાત કરીશું એક ‘જૂની વિચારધારા’ના પ્લાન વિશે

હું એને ચાલીસ વર્ષનો પ્લાન કહીશ.

40 વર્ષનો પ્લાન - જેમાં તમે ‘એક્ટીવ ઈન્કમ’ પર નિર્ભર જો પરંતુ તમારા સ્વપ્નોને ભૂલી જાઓ છો.

તમે કામ કરવાનું શરૂ કરો ત્યારથી આ પ્લાન ચાલુ થઈ જાય છે.

અઢારથી એકવીસ વર્ષની વયથી

સતત ચાલીસ વર્ષ સુધી રોજ કામ કરીએ છીએ

લગભગ સાઈઠ વર્ષે નિવૃત્તિ લઈ લઈએ છીએ

જ્યાં સુધી કામ પર જઈશું, પૈસા આવશે

પણ જેવું કંઈ કારણથી કામ પર ન જઈ શક્યા તો પૈસા આવવાના બંધ થઈ જશે.

જેટલા પણ નોકરી કરતાં લોકો છે, પોતાનો વ્યવસાય ધરાવતા લોકો છે કે ડોક્ટર્સ કે CA જેવા પ્રોફેશનલ્સ છે,

શહેરના એક સૌથી ખ્યાતનામ ડોક્ટર જો ખુદ બિમાર પડી જાય અને ક્લિનિક પર જઈ ના શકે તો તેમની પણ આવક બંધ થઈ જશે.

કેમકે 55 % લોકો એક્ટિવ ઈન્કમ પર નિર્ભર છે એટલે આપણે હમેશા જોઈએ છીએ કે મોટા ભાગે લોકો પોતાની આવકમાંથી બચત કરવાનો પ્રયત્ન કરે છે, નાની નાની સગવડો પરના ખર્ચ છે બિનજરૂરી ખર્ચ માને છે, એવું માને છે કે આજે તો પૈસા આવે છએ પરંતુ જો તબિયત સારી ના રહી તો પૈસા ક્યાંથી આવશે?

Slide 5:

પરંતુ વિચારો કે જો આપણને એક એવું માધ્યમ મળે જેના થકી આપણે સ્વયં માટે પેસિવ ઈન્કમનો સ્ત્રોત ઉભો કરી શકીએ તો કેવું. એક એવો પ્લાન જેમાં આપણે આપણી જીંદગી આઝાદીથી જીવી શકીએ.

ભલે આપણે રોજ કામ ના કરીએ તો પણ પૈસા સતત આવતા રહે

શું તમે તમારા માટે પેસિવ ઈન્કમ ઉભી કરવા ઈચ્છો છો?

પેસિવ ઈન્કમ ઉભી કરવાના કેટલાક રસ્તા છે

એક પુસ્તક લખો, એની જેટલી વેચાશે, તેટલી તમને રોયલ્ટી મળશે

પણ મોટા ભાગના લોકો પુસ્તક નથી લખી શકતા, એક નિબંધ લખવો મુશ્કેલ હોય છે ત્યાં પુસ્તક લખવું તો બહુ દૂરની વાત છે

અથવા તો તમે થોડા ગીતો રેકોર્ડ કરો, જ્યારે સીડી વેચાશે, તમને રોયલ્ટી મળશે.

પણ કેટલા લોકો સરસ ગાઈ શકે છે? મોટા ભાગે બધા બાથરૂમ સિંગર્સ બની શકે છે પણ પ્રોફેશનલ સિંગર બનવું બહુ દૂરની વાત છે

તો પ્રસ્તુત છે એક એવું માધ્યમ જેને દરેક વ્યક્તિ અપનાવી શકે છે, કોઈપણ રોકાણ કે જોખમ વગર, અને તેને કહે છે નેટવર્ક માર્કેટિંગ

જેને કોઈપણ પુખ્ત વ્યક્તિ શરૂ કરી શકે છે.

આ બે થી પાંચ વર્ષનો પ્લાન છે

શરૂઆતમાં આ પ્લાનમાં મહેનત વધુ અને આવક ઓછી હોય છે પર જેમ જેમ સમય સાથે તમારું નેટવર્ક વધે છે તેમ મહેનત ઓછી અને કમાણી વધે છે.

તો ચાલો, જાણીએ ડાયરેક્ટ સેલિંગ શું હોય છે

Slide 6:

ડાયરેક્ટ સેલિંગ સમજવા માટે પહેલાં આપણે પરંપરાગત માર્કેટિંગનું સમજવું જરૂરી છે.

પરંપરાગત માર્કેટિંગમાં કોઈપણ સામાન અનેક હાથમાંથી પસાર થયા બાદ ગ્રાહક સુધી પહોંચે છે.

જેમ જેમ સામાન કંપની – ડિસ્ટ્રીબ્યૂટર – હોલસેલર – રીટેલરથી પસાર થઈને ગ્રાહક સુધી પહોંચે છે અને ત્યાં સુધીમાં સામાનની કિંમત અનેકગણી વધી ચૂકી હોય છે

આ ઉપરાંત જાહેરખબર પર પણ ઘણાં પૈસા ખર્ચ થાય છે.

અને આ બધા પૈસા ગ્રાહકના ખિસ્સામાંથી જ જાય છે.

જો આપણે આમ જ સામાન ખરીદતા રહ્યા તો આપણાં જીવનમાં કોઈ બદલાવ નહીં આવે

પરંપરાગત માર્કેટિંગથી વિપરીત છે ડાયરેક્ટ સેલિંગ/નેટવર્ક માર્કેટિંગ

આ ઉદ્યોગમાં સામાન સીધો કંપનીથી નીકળે છે અને ગ્રાહક સુધી પહોંચે છે.

કેમ કે તેમાં કોઈ વચેટિયા નથી એટલે ઘણાં પૈસાની બચત થાય છે અને તેનો ફાયદો ગ્રાહક સુધી પહોંચે છે.

આ સિસ્ટમમાં કોઈ જાહેરખબરની પણ જરૂરત હોતી નહીં કેમ કે તમારો અનુભવ જ તમારા ઉત્પાદનની જાહેરાત છે.

ઉત્પાદન પર્સન ટૂ પર્સન સેલિંગ દ્વારા વેચાય છે અને આ રીતે તમે જ બની જાઓ છો બ્રાન્ડ એમ્બેસેડર. જ્યારે તમે લોકોને ઉત્પાદન આપો છો તો તમે સારી કમાણી પર કરી શકો છો.

Slide 7:

ડાયરેક્ટ સેલિંગ પરંપરાગત વેપારથી બહેતર છે

1. તમે આ વેપારને કોઈપણ રોકાણ વિના શરૂ કરી શકો છો, જ્યારે પરંપરાગત વેપારમાં લાખો રૂપિયાનું રોકાણ કરવું પડે છે
2. આ વેપારમાં કોઈ રોકાણ નથી માટે કોઈ જોખમ પણ નથી
3. તમે દિવસમાં કેટલાક કલાક કામ કરો છો અને કેટલા પૈસા કમાવા ઈચ્છો છો તે તમે જાતે નક્કી કરી શકો છો
4. જો તમે કોઈ નોકરી કે પરંપરાગત વેપાર કરી રહ્યા છો તો નિવૃત્તિ સાથે તમારી આવક પણ બંધ થઈ શકે છે. તમે તમારી નોકરી કે અનુભવ તમારા પરિવારને ટ્રાન્સફર નથી કરી શકતા, પરંતુ આ વેપારમાં તમારો વેપાર પરિવાર/નોમિનીના નામે થઈ શકે છે.

Slide 8

તો હવે આપણે વાત કરીશું એક એવી કંપની વિશે જેણે ભારતમાં ડાયરેક્ટ સેલિંગ બિઝનેસની શરૂઆત કરી.

જે કંપની ભારતમાં અગ્રણી છે

અને ખૂબ ગર્વ સાથે કહી શકીએ છીએ કે એ કંપની છે મોટીકેર

મોટીકેર ભારતની પહેલી ડાયરેક્ટ સેલિંગ એમએલએમ કંપની છે. અમારી કંપનીની શરૂઆત માર્ચ 1996માં થઈ અને સ્થાપક છે શ્રી સમીર મોટીજી

Slide 9

મોદીકેર પાસે ફક્ત એક જ ઉત્પાદન છે અને તે છે આઝાદી.

પ્રત્યેક ઉત્પાદન કોઈને કોઈ એક જરૂરિયાતની પૂર્તિ કરે છે પરંતુ અમારો મોદીકેર આઝાદી પ્લાન તમારી બધી જ જરૂરિયાતો, સ્વપ્નાઓને સાકાર કરવાનું સામર્થ્ય રાખે છે.

ભલે તે તમારા ઘરનું સપનું હોય, બાળકોનું ભણતર, વૈભવી ઘર હોય, વિદેશ યાત્રા હોય કે અન્ય કોઈપણ સ્વપ્ન હોય જે તમે જોયું હોય.

Slide 10

મોદીકેર એક મોટા બિઝનેસ ગ્રુપનો હિસ્સો છે જેનું નામ છે મોદી એન્ટરપ્રાઈઝીસ

મોદી એન્ટરપ્રાઈઝની શરૂઆત થઈ હતી વર્ષ 1993માં જ્યારે અમારા સંસ્થાપક સ્વ. રાય બહાદુર ગુજરમલ મોદીજીએ 400 રૂા. સાથે વેપાર શરૂ કર્યો અને બેંગાલુરુમાં સુગર મિલની સ્થાપના કરી હતી.

ગુજરમલ મોદી જી દૂરદર્શી અને દેશના નિર્માણમાં અગ્રેસર વ્યક્તિ હતા.

1933-72 વચ્ચે તેમણે 27 નવા ઉદ્યોગોની સ્થાપના કરી

તેમના યોગદાનને ધ્યાનમાં રાખીને ભારત સરકાર દ્વારા 1968માં તેમને પદ્મભૂષણથી સન્માનિત કરવામાં આવ્યા

Slide 11

ગુજરમલ મોદી બાદ તેમના સૌથી મોટા પુત્ર સ્વર્ગીય શ્રી કે કે મોદીજી એ ગ્રુપનું સુકાન સંભાળ્યું. સ્વર્ગીય કે કે મોદી જ પણ સ્વપ્નશીલ અને બાહોશ બિઝનેસમેન હતા. કે કે મોદીજીના નેતૃત્વ નીચે મોદી ગ્રુપનો વેપાર 90થી વધુ દેશોમાં ફેલાયો

અને 28000થી વધુ કર્મચારીઓ મોદી ગ્રુપમાં કામ કરે છે.

Slide 12

કે કે મોદીજીના સૌથી નાના પુત્ર સમીરજી દ્વારા 1996માં મોદીકેરનો પાયો નાખવામાં આવ્યો. મોદીકેરમાં આજે લાખો કન્સલ્ટન્ટ્સ જોડાઈ ચૂક્યા છે. અમે IDSAના ફાઉન્ડિંગ સભ્ય છીએ, IDSA એક એવી સંસ્થા છે જે પ્રત્યેક કન્સલ્ટન્ટ અને ડાયરેક્ટ સેલિંગ કંપનીના હિતોની રક્ષા કરે છે. અમારી પાસે એક અદભૂત અને આકર્ષક બિઝનેસ ઓપોર્ચુનિટી છે. મોદીકેરને અનેક પુરસ્કારો મળી ચૂક્યા છે અને અમારી મેન્યુફેક્ચરીંગ ફેસિલિટી જીએમપી પ્રમાણિત છે.

Slide 13

અમારી પાસે સવારથી સાંજ સુધી દરેક ઘરમાં વપરાતા લગભગ દરેક ઉત્પાદનો છે. જેટલું વધુ તમે આ ઉત્પાદનોનો ઉપયોગ કરશો અને શેર કરશો તેટલા વધુ પૈસા તમે કમાઈ શકો છો અને તમારા સ્વપ્ન પૂરા કરી શકો છો. મોદીકેરમાં અમારી ઉત્પાદન શ્રેણી છે ન્યૂટ્રીશન હેલ્થ અને વેલનેસની રેન્જમાં, કલર કોસ્મેટિક્સ, લોન્ડ્રી કેર (કપડાની દેખભાળ માટે), કૃષિ, હોમકેર, સ્કીનકેર, ઓટોકેર, ફૂડ અને બેવરેજ, પર્સનલ કેર અને જ્વેલરી.

Slide 14

ઉત્પાદનની સાથે સાથે મોદીકેરની એક મોટી ખાસિયત છે અમારો સમીર મોદી આઝાદી પ્લાન સમીર મોદી આઝાદી પ્લાન ઉદ્યોગના શ્રેષ્ઠ પ્લાનમાંનો એક છે. અમે તમારા ટોટલ જીબીપીના 62% સુધી તમારી ટીમમાં માસિક બોનસ રૂપે વહેંચીએ છીએ.

આ પ્લાનમાં ટાઈટલ્સ મેળવવા માટે કોઈ સમય સીમા નથી કેમ કે તમારો વેપાર જોડવાના ક્રમમાં આગળ વધે છે અને તેમાં કોઈ મૂડી રોકાણ કરવાની જરૂર નથી.

તમને મળે છે વિશ્વસ્તરીય ગુણવત્તાવાળા ઉત્પાદનો એ પણ 100% સંતોષની ગેરંટી સાથે અને તમને મોદીકેરમાં સફળ બનાવવા માટે અમારી ટ્રેનિંગ સિસ્ટમ સક્સેસ પ્રિન્સીપલ્સ બાય મોદીકેર મદદ કરે છે.