

## КОМПЛЕКСНОЕ РАЗВИТИЕ САЛОНА КРАСОТЫ.

Таблица обозначений	
<b>Срок</b>	время внедрения каждого этапа в месяцах.
<b>Направление</b>	ключевой вектор развития каждого этапа
<b>Инструмент</b>	универсальные методы «Сервисной Компании «МиС».
<b>Цель</b>	обозначение конечных показателей.
<b>Финансовый показатель</b>	выручка одного рабочего места (кресло парикмахерское/ногтевого сервиса).
<b>Финансовый результат</b>	выручка 3/4/5 рабочих мест (в т.ч., ногтевой сервис) за весь срок определенного ЭТАПА.
<b>Стоимость</b>	стоимость консультационных услуг «Сервисной Компании «МиС»

## ЭТАП №1 «ПОИСК»

Направление	Инструмент	Цель	Фин. показатель 1 месяц	Фин. результат за 3 месяца	Стоимость мес./итого
1. Поиск и привлечение новых клиентов и сотрудников. 2. Удержание.	1. Рекламные акции. 2. Программы мотивации сотрудников. 3. Программы лояльности.	1. Укомплектованность штата 100 %. 2. 150 новых клиентов на 1 рабочее место. 3. Возврат новых клиентов.	<u>1 кресло</u>  80 000 – 120 000 руб.	<u>3 кресла</u>  720 000 - 1 080 000 руб.	25 000 руб.
					25 000 руб.
					25 000 руб.
					<b>Итого: 75 000 руб.</b>
				<u>4 кресла</u>  960 000 - 1 440 000 руб.	30 000 руб.
					30 000 руб.
					30 000 руб.
					<b>Итого: 90 000 руб.</b>
				<u>5 кресел</u>  1 200 000 - 1 800 000 руб.	35 000 руб.
					35 000 руб.
					35 000 руб.
					<b>Итого: 105 000 руб.</b>

## ЭТАП №2 «ПРОДАЖИ»

Срок	Направление	Инструмент	Цель	Фин. показатель 1 месяц	Фин. результат за 6 месяцев	Стоимость мес./итого
6 месяцев	1. Организация процесса продаж услуг салона. 2. Селекция персонала.	1. Внутренние рекламные акции. 2. Многоуровневый маркетинг 3. Обучение.	1. Увеличение «среднего чека». 2. Выручка сотрудника в формате «5+».	1 кресло  150 000 – 180 000 руб.	<u>3 кресла</u>  2 700 000 - 3 240 000 руб.	35 000 руб.
						35 000 руб.
						35 000 руб.
						35 000 руб.
						35 000 руб.
						35 000 руб.
						<b>Итого: 210 000 руб.</b>
					<u>4 кресла</u>  3 600 000 - 4 320 000 руб.	40 000 руб.
						40 000 руб.
						40 000 руб.
						40 000 руб.
						40 000 руб.
						40 000 руб.
						<b>Итого: 240 000 руб.</b>
					<u>5 кресел</u>  4 500 000 - 5 400 000 руб.	45 000 руб.
						45 000 руб.
						45 000 руб.
						45 000 руб.
						45 000 руб.
						45 000 руб.
						<b>Итого: 270 000 руб.</b>

## ЭТАП №3 «СЕРВИС»

Срок	Направление	Инструмент	Цель	Фин. показатель 1 месяц	Фин. результат 3 месяца	Стоимость мес./итого
3 меся- ца	1. Увеличение качественных показателей.	1.Сервис- ная стратегия.	1.Индивидуальное обслуживание.	<u>1 кресло</u>  200 000 – 250 000 руб.	<u>3 кресла</u>  1 800 000 - 2 250 000 руб.	45 000 руб.
						45 000 руб.
						45 000 руб.
						<b>Итого: 135 000 руб.</b>
					<u>4 кресла</u>  2 400 000 - 3 000 000 руб.	50 000 руб.
						50 000 руб.
						50 000 руб.
						<b>Итого: 150 000 руб.</b>
					<u>5 кресел</u>  3 000 000 - 3 750 000 руб.	55 000 руб.
						55 000 руб.
						55 000 руб.
						<b>Итого: 165 000 руб.</b>

## ПОЛНЫЙ ЦИКЛ КОМПЛЕКСНОГО РАЗВИТИЯ

12 месяцев	Комплексное развитие салона красоты.	Универсальные методы «Сервисной Компании «МиС».	Максимальное использование производственных мощностей салона.	1 кресло/месяц <b>80 000 - 250 000 руб.</b>	3 кресла/12 месяцев <b>5 220 000 – 6 570 000 руб.</b>	<b>Стоимость 12 месяцев, Итого: 420 000 руб.</b>
					4 кресла/12 месяцев <b>6 960 000 – 8 760 000 руб.</b>	<b>Стоимость 12 месяцев, Итого: 480 000 руб.</b>
					5 кресел/12 месяцев <b>8 700 000 – 10 950 000 руб.</b>	<b>Стоимость 12 месяцев, Итого: 540 000 руб.</b>

**УСПЕХА И ПРОЦВЕТАНИЯ ВАШЕМУ БИЗНЕСУ!**



# ***КОММЕРЧЕСКОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ***

***«Комплексное развитие  
салона красоты»***

**Уважаемый руководитель!**

**Предлагаем Вам ознакомиться с программой по комплексному развитию салона красоты «Сервисной Компании «МиС».**

**Программа комплексного развития салона красоты включает в себя:**

- 3 ЭТАПА развития, каждый из которых имеет свое направление, нацеленное на определенный результат;
- индивидуальные макеты специальной рекламной продукции, необходимые для достижения оговоренных финансовых результатов;
- консультационное сопровождение на протяжении всего периода сотрудничества, с момента заключения договора.

**Слагаемые успеха использования нашей программы:**

- Ваш бизнес становится прибыльнее и успешнее с первого месяца сотрудничества;
- Вы получаете готовый индивидуальный план развития салона красоты, включающий разработанную рекламную концепцию.

**Ваши возможности:**

- воспользоваться ЭТАПАМИ программы, как в комплексе, так и по отдельности;
- раскрыть полностью потенциал Вашего салона, воспользовавшись полным комплексом программы развития;
- воспользоваться услугами нашей типографии, что значительно снизит Ваши расходы на полиграфическую продукцию.

**Наши требования:**

- ЖЕЛАНИЕ обеспечить успешное развитие собственному бизнесу;
- готовность уделять время и силы для развития бизнеса;
- выделить не менее 2-х ответственных сотрудников для успешного партнерства;
- обязательное наличие программы Skype;
- наличие необходимых финансовых возможностей.



**В случае, принятия Вами положительного решения, последовательность наших совместных действий следующая:**

**1. Предоставление информации.**

Вы высылаете на электронную почту SK2012MIS.YANDEX.RU нашей компании заполненную «АНКЕТУ»

**2. Заключение договора.**

После получения и обработки анкеты, наша компания высылает Вам договор с указанием полной стоимости Вашей индивидуальной программы развития салона.

**3. Обязательства нашей компании.**

В соответствии с договором, компания:

- гарантирует, не заключать аналогичных договоров с третьими лицами, чьи салоны красоты находятся в радиусе 500 метров от Вашего салона, в течение действия договора;
- при расторжении Вами договора в срок, не позднее 30 календарных дней, с момента его подписания, авансовый платеж в размере указанного в договоре возмещается компанией.

**ЖДЕМ ВАШЕ РЕШЕНИЕ И ЗАПОЛНЕННУЮ «АНКЕТУ»**