

Carinaud Bellow 23 ans Permis B

Disponibilité: Immédiate



Avenue pierre Sémard 95400 Villiers-le-Bel



0622135182



Conseiller commercial chez American Express- FDV France-Thiais

Vendez de Cartes Particuliers (Gold, Platinum) et Professionnelle (Gold et Platinum)

L'information, Accueil client, superviser les nouveaux commerciaux

carinaudbellow971@gmail.com

## Assistant commercial en Alternance (2 semaines entreprise,1 semaine école)

Diplômé d'un Brevet de Technicien Supérieur technico-commercial et fort de plusieurs stages, qui m'ont permis d'apporter des solutions pertinentes et adaptées aux besoins de mes clients. Je souhaite rejoindre une équipe au sein de laquelle je saurai mettre mes compétences et mon savoir-faire au service du pilotage de l'activité.

Vérifier tous les contrats avant le Transfer au back office.

Commercial nomade chez SFR - Sms holding à Paris

Conseiller commercial

### Expérience professionnelle

### Jan .2018





Oct. 2017-Jan 2018

# Raccordement fibre et mise en service Vendeur comptoir chez Petit Market à Morne a l'eau - Guadeloupe

Conseiller les clients

Prospection terrain Prospection téléphonique

- Juin 2017-sept 2017 Alimentation Générale
- endeur comptoir chez Petit Market à Morne a l'eau Guadelo

  Accueillir et conseiller les client(e)s du rayon

Fidéliser et développement du portefeuille

- Etablir des factures
- Gestions des stocks

### Déc.2014-Aout 2016 Technico-Commercial à Soguadime Guadeloupe/France

## SOGUADIME

Développement du portefeuille client de L'entreprise

- Prospection téléphonique
- Fidéliser clientèle et Présenter les nouveaux Produits aux clients
- Inventaires des stocks
- Prospection terrain et Gestion des dossiers

### **Formation**

Sept.2018-Juin.2019: Bachelor Responsable commerce international (Gescia, Cnam CCI paris IDF)

Jan.2018 : Formation Intermédiaire en opération de banque et en services de paiement Niveau 3 à FDV-Thiais Jan.2018-Fev 2018 : Formation Intermédiaire en opération de banque et en services de paiement Niveau 3 à FDV-Thiais

Sept.2017-Oct. 201: Formation technique et méthodes de ventes à Open Formation – Paris

Sept 2016-Juin 2017: Licence économie et gestion à l'université des Antilles et de la Guyane - Guadeloupe

Sept 2014-Juin 2016 : Brevet de Technicien Supérieur technico-commercial au Lycée C De St Georges – Guadeloupe Sept 2011-Juin 2014 :Baccalauréat Sciences Technologies de l'Industrie et du Développement Durable au Lycée C de St

Georges – Guadeloupe



### **Compétences linguistiques :**

Anglais : intermédiaire Espagnol : intermédiaire

Séjours linguistiques : Etats-Unis (Orlando)



### Compétences

Établir un cahier de charges Intervenir auprès d'une clientèle entreprise Mener une action commerciale



### **Outils Informatiques:**

Infographie: Photoshop

Bureautique: World, power point



**Hobbies:** 

Football: compétition en club

musculation: En salle

Musique: Trompette, saxophone

Voyage