



QUENTIN ABADIE

SUPPORT COMMERCIAL

COMPÉTENCES PROFESSIONNELLES

Prospection (BtoC & BtoB)
La vente
Le marketing
Management de projet

Gantt project
Pack office
Outils CRM (Quick CRM)
Création de site WEB

Anglais : Très bon (C1)
Espagnol : Intermédiaire (B2)
Mandarin : Novice (A1)

COMPÉTENCES PERSONNELLES

Sens du relationnel
Capacité d'écoute
Force de persuasion
Bonne communication
Capacité à travailler sous pression
Prise d'initiatives
Travail en équipe

CONTACT

☎ +33 6 69 26 95 05
✉ abadiequentin06@gmail.com
🏠 15 rue Victor Cousin
31200, Toulouse
🚗 Permis B + Véhicule personnel
📅 10 Juin 1994, à Toulouse.

SOCIAL

www.linkedin.com/in/quentin-abadie

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

COMMERCIAL (B2B) EN ALTERNANCE

NEXIO (Toulouse) | Septembre 2017 - Septembre 2018 (1 an)

- Prospection (prise de RDV, envoi de devis, vente, relance, gestion outils CRM)
- Recrutement (veille, entretiens d'embauches) des techniciens CEM

ASSISTANT EN COMMUNICATION

Université UT1 Capitole (Toulouse) | Mars 2017 - Aout 2017 (6 mois)

- Communication auprès de la cible en France (Aumôniers)
- Recrutement : sélection des candidats pour le diplôme

CHARGE DE RECRUTEMENT (IT)

M3 Global Research (Londres) | Juin 2016 - Aout 2016 (3 mois)

- Recrutement des meilleurs professionnels de la santé afin de les faire participer à des études qualitatives (via une base de données + « desk research »)
- Assurer la liaison avec les répondants (USA) des projets alloués

COMMERCIAL (B2C)

CCA International (Londres) | Décembre 2015 - Mai 2016 (6 mois)

- Prospection téléphonique pour une compagnie d'assurance (DIREXI) : B2C « cold calling » en France (200 à 300 appels/jours)
- Résultats : Elu meilleur vendeur du mois de Janvier 2016 (36 ventes)

AUTRES POSTES OCCUPES

- Conseiller immobilier - **SAFTI** (Toulouse) - 2017 (3 mois)
- Recruteur de donateurs - **ONG Conseil** (Toulouse) - 2016 (2 mois)
- Enquêteur - **Survey Sampling Int.** (Londres) - 2016 (3 mois)

STAGES DANS LE CADRE DE MON BTS CI

- Agent de fret - **SDV Logistique** (Toulouse) - 2015 (3 mois)
- Commercial B2B - **Anjli London** (Londres) - 2014 (4 mois)

FORMATION

LICENCE 3 EN ALTERNANCE "COMMERCE & MARKETING"

Ecole Supérieure de Gestion ESG (Toulouse) | 2017-2018 (en cours d'obtention)

BTS COMMERCE INTERNATIONAL À RÉFÉRENTIEL EUROPÉEN

Lycée général Ozenne (Toulouse) | 2013-2015
Mention AB

BACCALAURÉAT STG OPTION MARKETING

Lycée général Ozenne (Toulouse) | 2011-2013
Mention AB

ESG
TOULOUSE

Lycée d'enseignement
général et technologique
Ozenne
Haute-Garonne
Occitanie
Toulouse

Lycée d'enseignement
général et technologique
Ozenne
Haute-Garonne
Occitanie
Toulouse