

# COMPÉTENCES **PROFESSIONNELLES**

Prospection (BtoC & BtoB) La vente Le marketing Management de projet

Gantt project Pack office Outils CRM (Quick CRM) Création de site WEB

Anglais: Très bon (C1) Espagnol: Intermédiaire (B2) Mandarin: Novice (A1)

# COMPÉTENCES **PERSONNELLES**

Sens du relationnel Capacité d'écoute Force de persuasion Bonne communication Capacité à travailler sous pression Prise d'initiatives Travail en équipe

### CONTACT

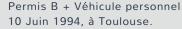


+33 6 69 26 95 05





31200, Toulouse



#### SOCIAL



# QUENTIN **ABADIE**

# SUPPORT COMMERCIAL

#### **EXPERIENCE PROFESSIONNELLE**

#### COMMERCIAL (B2B) EN ALTERNANCE

NEXIO (Toulouse) | Septembre 2017 - Septembre 2018 (1 an)

- Prospection (prise de RDV, envoi de devis, vente, relance, gestion outils CRM)
- Recrutement (veille, entretiens d'embauches) des techniciens CEM

#### ASSISTANT EN COMMUNICATION

Université UT1 Capitole (Toulouse) | Mars 2017 - Aout 2017 (6 mois)

- Communication auprès de la cible en France (Aumôniers)
- Recrutement : sélection des candidats pour le diplôme

### CHARGE DE RECRUTEMENT (IT)

M3 Global Research (Londres) | Juin 2016 - Aout 2016 (3 mois)

- Recrutement des meilleurs professionnels de la santé afin de les faire participer à des études qualitatives (via une base de données + « desk research »)
- Assurer la liaison avec les répondants (USA) des projets alloués

#### COMMERCIAL (B2C)

CCA International (Londres) | Décembre 2015 - Mai 2016 (6 mois)

- Prospection téléphonique pour une compagnie d'assurance (DIREXI) : B2C « cold calling » en France (200 à 300 appels/jours)
- Résultats : Elu meilleur vendeur du mois de Janvier 2016 (36 ventes)

# **AUTRES POSTES OCCUPES**

- Conseiller immobilier SAFTI (Toulouse) 2017 (3 mois)
- Recruteur de donateurs ONG Conseil (Toulouse) 2016 (2 mois)
- Enquêteur Survey Sampling Int. (Londres) 2016 (3 mois)

#### STAGES DANS LE CADRE DE MON BTS CI

- Agent de fret SDV Logisitique (Toulouse) 2015 (3 mois)
- Commercial B2B Anjli London (Londres) 2014 (4 mois)

#### FORMATION

#### LICENCE 3 EN ALTERNANCE "COMMERCE & MARKETING"

Ecole Supérieur de Gestion ESG (Toulouse) | 2017-2018 (en cours d'obtention)

# BTS COMMERCE INTERNATIONAL À RÉFÉRENTIEL EUROPÉEN

Lycée général Ozenne (Toulouse) | 2013-2015 Mention AB

# BACCALAURÉAT STG OPTION MARKETING

Lycée général Ozenne (Toulouse) | 2011-2013 Mention AB





