

KEBBAB Dalila

29,rue marguerite villeurbanne Lyon

dalila_k80@hotmail.fr

06 80 25 30 36

Permis B

TRILINGUE



COMPETENCES TECHNIQUES

LINGUISTIQUES

- Français - Arabe : Expert
- Anglais : intermédiaire : compréhension d'un langage standard

INFORMATIQUES

Word / Excel : Intermédiaire

Publisher/power point : Intermédiaire.

SAVOIR ETRE

Réel potentiel commercial/ travail en équipe.

Aisance verbale et expression soutenues.

Persévérance et goût prononcé pour les challenges.

Sens aigu du service, qualités d'écoute et d'analyses appuyées

CENTRES D'INTERET

Lecture :

Scientifique/médecine/économie

Musique :

Classique, rap, jazz

Sport :

Hand Ball (2003-2004), jogging, natation

PARCOURS DE FORMATION

2017 Master 2 pro mention administration des entreprises IAE Toulon. **Matières clés** : comptabilité et contrôle de gestion, comptabilité financière, analyse et politique financière, marketing, stratégie, ressources humaines, droit social et droit de travail, supply Chain.

2005 Ingénieur d'Etat en Agronomie, Option Technologie Agro- Alimentaire; Mention : **Très bien** -Université Mouloud Mammeri – Algérie.

Autres / Certifications

10/2016 Diplôme approfondi de la langue Française (**DALF**), niveau **C1** du Cadre Européen commun

2005 Attestation d'initiation en informatique (Excel, Word, Power point, Publisher).

PARCOURS PROFESSIONNEL

Stages et formations

09/2003 Stage pratique au sein de l'unité **S.P.A Cevital**

Thème : suivi du processus technologique de raffinage de l'huile

2017 Formation en méthodes et techniques de vente par le centre open formation (Stratégie RH) en France.

Emplois

2006 Chargée de la télé vente « **YEFSAH** » pour

6 mois Prise en charge des commandes des clients et assurer le suivi des livraisons.

2006 Administrateur achats pharmaceutiques Hydra Pharm

11 ans.- Analyser le mouvement des produits en vente sur la base de données du département vente et prospection.

- Négocier avec le fournisseur les quantités de produits à livrer notamment les produits manquants.
- Assurer la veille économique sur le marché des médicaments à Travers les délégués des laboratoires.
- Participer à la présentation des produits des différents fournisseurs et laboratoires.