**COMPETENCES PROFESSIONNELLES**

◼ Relations en BtoB et BtoC

◼ Prospections Commerciale Internationale

◼ Montage, devis, offres et suivi projets

◼ Propositions commerciales & négociation

◼ Développement du CA

◼ Satisfaction et fidélisation de la clientèle

◼ Analyses des ventes, reporting, CRM

**STAGE NEGOCIATION COMMERCIAL**

Trilingue, dynamique, fédérateur, organisée, réactif

**EXPERIENCES PROFESSIONNELLES**

◼ **Préparateur de commandes**, (Agro-Industrie)

STG - Artix

Août 2017 – Sept 2017

◼ **Chargé de clientèle & ventes**, (Telecommunication)

SFR - Pau

Déc. 2016 – Juil 2017

◼ **Stage commercial Export EMEA**, (Agro-Industrie)

DAGARD – Boussac (23)

Oct 2016 – Nov 2016

◼ **Responsable magasinier** (Peinture Industriel)

Ph. LASSARAT – Mourenx

Juin 2016 – Sept 2016

◼ **Assistant Kinésithérapeute** (Médecine)

Cabinet MARBI – Pau (64)

Oct 2011

**FORMATIONS**

2017 – **BTS Négociation & Relation Client**

***GRETA***, Pau

2016 – **Licence Économie & Gestion**

***UFR de droit***, Pau

2016 – **Baccalauréat Science Technique de Management & Gestion opt Marketing**

Lycée Saint John Perse, Pau

Wuissem Sad

3 Av des magnolias

64320, Lée

🕿 **06.40.41.07.92**

🖰 [wuissem.sad@gmail.com](mailto:wuissem.sad@gmail.com)

Né le 17 février 1997

Français

Permis B



**AUTRES COMPETENCES**

Informatique

Pack Office

Lotus

Internet

Langues

Anglais : Oral et écrit

Espagnol : Oral et écrit

Centres d’intérêts

Voyages

Cuisine

Boxe, Football

Cinéma