



CASO DE ÉXITO ERP

Javier López Sola



- ▶ Paredes es una empresa española referente en la venta y distribución de calzado. La compañía ha transformado su negocio gracias a la tecnología proporcionada por Clave Informática siendo este caso, reconocido por la Comisión Europea como de éxito en el informe Digital Skills for SME's.
- ▶ La empresa buscaba un método para gestionar eficazmente sus procesos de compra, ventas nacionales e internacionales, control de inventario y producción.
- ▶ La solución incluyó la implementación de ClaveiPro, que permitía a los departamentos de ventas, producción, logística, facturación y financiero tener un control exhaustivo de los datos, procesos y procedimientos de manera eficiente, automatizada y unificada.
- ▶ Como aportaciones derivadas del estrecho trabajo con Clave, Se creó un portal B2B de venta profesional para clientes y agentes comerciales, donde las tiendas físicas colaboradoras, fueron provistas con un módulo de venta TPV conectado a la central, donde gestionar las ventas con el cliente final. Como apoyo esta plataforma, también se utilizó una herramienta de gestión de almacenes con PDA, donde se podía controlar las entradas, salidas, regularizaciones e inventarios en tiempo real. Los beneficios obtenidos incluyeron la automatización y seguimiento de pedidos, control de stock en tiempo real, agilidad en la gestión de mercancía, tiendas más eficientes y una mayor productividad en toda la empresa.
- ▶ Paredes logró una transformación exitosa de su negocio gracias a la implementación de ClaveiPro y se mantiene a la cabeza del sector como referente a nivel nacional.