|  |  |
| --- | --- |
| **Información General** | |
| **Fecha:** | 21 de Marzo 2.021 |
| **Solicitado por:** | Giordany Prieto |
| **Titulo:** | Monitoreo de Inventarios |
| **Nivel de Urgencia:** | Medio |
| **Nivel de Complejidad:** | Medio/Alto |
| **Fecha Estimada de Entrega:** | - |
| **NOTA:** | - |

|  |  |
| --- | --- |
| **Información Especifica** | |
| **Origen:** | Modificación de Reporte |
| **Tipo:** | Reporte especifico por cada sede |
| **Dirigido a:** | Departamentos ya asignados |
| **Situación Actual:** | El reporte de monitoreo de inventarios está funcionando a la perfección, aquí se plantean más opciones para ampliar su potencial |
| **Herramientas Actuales:** | Cpharma perfectamente! Al 100% |
| **Objetivo:** | Tener un reporte aún más robusto para monitorear lo que va llegando ya que antes monitoreábamos básicamente lo que ya teníamos |

|  |  |
| --- | --- |
| **Información Variada** | |
| **Cambios:** | 1. Artículos sin fecha de inventario, hay que generar los artículos comprados a los que NO se les asigno una fecha de inventario en el sistema, la idea es que podamos hacer seguimiento del mismo y pedir le incluyan la fecha 2. Artículos corto vencimiento, hay que generar en el reporte aquellos artículos que llegaron con una vida útil o con un vencimiento menor a X cantidad de días para que se evalúe sino fue un error haberlos recibido 3. Artículos con sobre stock, muchas veces los proveedores nos llenan de mercancía que no se solicitó y que no nos hace falta, la idea es poder tratar de identificar con las ultimas ventas si el artículo que va llegando esta correcto en dejarlo en el inventario. |
| **Criterio:** | Ahora cuando generemos el reporte además de pedirle al usuario la fecha hay que pedirle la cantidad de días, es un numero entero mayor a cero, ese número significa la cantidad de días que hay desde que el articulo llego hasta su vencimiento, es decir si dicen 30 estamos buscando artículos que llegaron con una fecha de vencimiento menor a 30 días, ósea que vencen en 30 días  También hay que pedirle el número de días de sobre stock que es un numero entero mayor a cero, este número indicara los artículos que se venderán en esa cantidad de días o más, en otras palabras el usuario pone 50 y significa artículos cuya existencia actual nos da para vender durante 50 días o mas |
| **Columnas del Reporte:** | Este reporte está actualmente seccionado por tipos de monitoreo, aquí agregaremos 3 secciones más que son las 3 secciones que se mencionaron arriba, hay que mantener así la visual, por secciones |
| **Link:** | Desde la descripción del articulo abrimos el histórico de artículos |
| **Sección #1:** | Artículos Sin Fecha de vencimiento  Aquí tomares todos los artículos que se compraron a proveedores en el rango que dio el usuario al inicio del reporte y que no tienen fecha de vencimiento registrada  ComFactura tiene un campo que se llama FechaRegistro esa es la fecha que debe estar entre el rango del usuario y ComFacturaDetalle tiene la fecha de vencimiento del artículo en NULL  Si los artículos tienen fecha de vencimiento indistintamente la fecha no se incluye en el reporte |
| **Sección #2:** | Artículos Corto Vencimiento  Aquí tomaremos los artículos que se compraron a proveedores en el rango que dio el usuario al inicio del reporte y que la diferencia en días de la fecha de registro y la fecha de vencimiento es menor al número entero que dio el usuario  Como dato, esa diferencia en días ya la trabajamos una vez en el reporte histórico de productos y se llama “vida Útil” por si la quieres copiar  Si los artículos tienen vida útil mayor al número del usuario no se incluyen en el reporte |
| **Sección #3:** | Articulo con Sobre Stock  Aquí tomaremos un análisis con ventas, la idea es tomar todos los artículos que se compraron en la fecha indicada por el usuario, cuya existencia actual es mayor a la cantidad recibida (cantidad recibida es un campo de la tabla comfaturadetalle) y que con la venta del artículo de los últimos 30 días tenemos más de X días de sobre stock, número que dio el usuario en la generación del reporte  Para determinar ese sobre stock la formula seria la que usamos en el reporte “detalle de movimientos” y que llamamos “días restante”, sino me equivoco es la existencia actual del articulo entre (las unidades vendidas entre los días del rango estudiado)  Para el rango del análisis de venta usaremos los últimos 30 días tomando como punto de partida el día de registro de la factura, si el articulo tiene fecha de registro 20 de febrero el rango de análisis seria del 20 de enero al 20 de febrero. |
| **Tablas y Otros:** | La tabla principal aquí es ComFactura y ComFacturaDetalles |
| **Campos del Reporte:** | Voy a detallar los campos que ya no son nuevos   * Fecha de registro: está en la tabla ComFactura y se llama así FechaRegistro * Fecha de Vencimiento: está en la tabla ComFacturaDetalle y se llama FechaVencimiento * Vida útil: es la resta de fecha de vencimiento menos fecha de registro * Existencia: aquí se refiere a la existencia total del artículo, este campo lo tenemos en casi el 100% de los reportes * Operador: Campo Auditoria\_Usuario de la tabla ComFactura * Cantidad Recibida: Campo cantidad recibida de la tabla ComFacturaDetalles * Días restantes: ya la explique arriba en el desarrollo de la sección #3 |

El reporte debería quedar más o menos así:

