

# SÉQUENCE POUR SON ÉQUIPE

Niveau ★ ★ ★



PROGRAMME  
L'ARGUMENTATION PRODUIT



TEMPS DE PRÉPARATION  
2 MINUTES



OBJECTIF  
DÉFINIR LES CRITÈRES QUALITÉ



DURÉE DE LA SÉQUENCE  
20-30 MINUTES

## PRÉPARATION :

Préparer un post-it par personne, il servira de Joker.

## CONSIGNE :

Demander à chaque personne de se lever et remettre à chacun son Joker. Démarrer le tour de table, chaque personne donne un point de la qualité à tour de rôle. Le formateur note chaque point donné sur le paper-board. Lorsqu'un participant ne trouve plus d'argument qualité, il donne dans un premier temps son Joker et la deuxième fois qu'il n'en trouve pas, il se rassoit. Les participants vont s'asseoir au fur et à mesure et le gagnant sera le dernier debout.

## SYNTHESE :

Dans la vente les gens n'achètent pas un produit mais le bénéfice qu'ils vont avoir à l'acquérir. À chaque caractéristique technique n'oublions pas d'apporter l'avantage consommateur.

