安信证券--路路畅项目方案

项目背景：

安信证券致力于发展互联网渠道拓展及跨界合作，具有良好的互联网推广及服务能力。

路路畅科技有限公司为冠德石油旗下专注电子商务平台，目前致力于提高冠德石油微信公众号及微信小程序的服务范围，为其客户提供综合服务。

项目目标：1、安信证券通过服务及活动吸引冠德客户进行开户入金

1. 安信证券帮助冠德石油完善丰富其微信小程序及微信公众号的功能
2. 促进双方客户对安信证券及冠德石油的品牌认可

项目计划：

1. 线上部分：
2. 安信证券H5 开户页面嵌入冠德石油微信小程序及微信公众号
3. 安信证券将冠德石油代金券或者加油卡等产品纳入安信证券积分体系，供推广活动使用。（安信证券积分平台每年产生约为人民币1100万元等值积分）
4. 策划新开户营销活动，对新开通并有效激活的冠德石油渠道客户进行专项激励，激励方向是加油满减、加油打折等与冠德客户密切相关方向。

线下部分：

1. 由冠德石油通过大数据分析邀约核心客户，安信证券安排行业顶尖投顾进行证券投资、家庭理财、健康养生（安信证券合作伙伴提供）的服务，以服务形式回馈冠德客户并宣传安信证券。
2. 冠德石油旗下网点可供安信证券业务人员进行摆摊等推广模式

注：为项目切实可行，首期活动按有浅入深，快速上线的原则进行，后续可就资金管理，员工优惠等方向深入发展。

具体工作及时间进度：

1、3月9日前----安信证券提供初步方案

2、3月13日前---路路畅反馈方案

3、3月15日前完成初步方案制定

4、3月16日前根据初步方案制动具体行规划及时间里程碑梳理

5、3月第四周 （19-23）日实现初步项目上线