车发发&冠德保险业务合作

一、合作保险公司

车发发目前与人保、平安、太平洋、中国人寿均建立了战略合作关系，其中人保已上升至全面战略合作关系。

1月25日与人保在深圳人保大厦共同召开了发布会，双方正式启动车险无忧保工作。车发发线上系统将与中国人保的车险系统打通，SaaS养车系统的大数据将对接人保事故维修中心，客户可以在线上解决日常保险理赔的各项繁琐操作理赔流程和业务资料来回送修。车发发线上商城系统将同步保费报价与实时消息。

除人保外，车发发在各大保险内部合作级别均为最高级。

同时，车发发还是平安车主服务中心，太平洋、人寿指定服务提供商，为各大保险公司客户提供养车服务。

二、服务优势

1、互联网报价出单

车发发ERP3.0系统已与各大保险公司数据库实现互联互通，实现保险数据实时返回，无需客户提供繁琐的资料即可实现快速报价，充分利用互联网工具提升效率。手机自主报价目前正在研发中，只需轻轻一点即可实现出单。

2、连锁优势

遍布深圳的直营连锁门店，标准化服务流程，确保客户体验无差异。

3、团队优势

专业化续保团队，均有各大公司从业经历，能够提供快速准确的保险服务。同时对接多家保险公司，一次合作，解决所有售后问题。

4、增值服务

投保理赔一站式服务；

全国免费道路救援；

单方事故、轻微事故快撤快赔，无需等待；

小额案件极速赔付；

维修定损零差价；

出险同级别代步车服务；

车发发会员礼包…….；

金币积累兑换；

续保赠送超值大礼包，续保9选2礼包升级为9选3（①和③不可同时选择）：

①单幅喷漆1次，价值450元；

②双重磨泥去污打蜡1次，价值280元；

③小保养1次（包含4L黄喜力HX5机油一瓶+正品机滤+保养工时，价值36元）；

④精致洗车3次、全车安全检测6次（价值488元）；

⑤处女座内饰深度清洁1次（价值480元）；

⑥全车玻璃镀膜1次（价值380元）；

⑦室内消毒2次（价值198元）；

⑧全车四轮动平衡1次（价值200元）；

⑨发动机仓清洁1次（价值160元）；

三、具体操作

1、车发发制作专门的后台链接，冠德用户通过链接询价后转入车发发线上运营部，由其进行报价处理并反馈客户。客户同意报价后完善相关资料并提交保险公司核保。核保通过进入支付通道，客户全额向保险公司支付保费，次日保险公司进行保单配送。双方进行增值服务资源配置，月底统一进行推广费用结算。

2、作业流程

3、推广费

根据市场行情进行资源配置，确保同业最优。如后期规模扩大，可额外进行其它资源配置。