

## **Nizar LADJIMI**

Nationalité: Tunisienne

38300, France

Disponibilité: Novembre 2021 Permis B / QUADRILINGUE Date de naissance : 11 / 12 /

1994

#### COMPETENCES

Travail en équipe Ambitieux

**Autonome** 

Sens de la communication

Capacité d'adaptation

## CONTACT

nizarladjimi@gmail.com

+33 7 80.54.23.84

France

www.linkedin.com/in/lajimi-

nizar-5421151a2

## PRESENTATION

Étudiant en Management International, ma carrière professionnelle a concrètement débuté à l'international en Allemagne, avec deux expériences simultanées dans la communication et marketing, pleines de succès

Désormais, je suis revenu en France pour des raisons personnelles avec la volonté de m'installer sur le long terme dans la région lyonnaise pour ainsi continuer à développer mes compétences dans le développement d'affaires d'industries innovantes

#### MES EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

#### **Assistant logistique**

SIMON HEGELE, GESELLSCHAFT FÜR LOGISTIK UND SERVICE MBH / 3100 employés / Fournit des services logistiques/propose des emballages, des pièces détachées, la gestion de la sécurité de la chaîne d'approvisionnement et des services à valeur ajoutée

#### Janvier 2020 à février 2021 Karlsruhe – Allemagne CDD

- Gérer des réceptions et expéditions
- Éditer des documents de transport et de livraison
- Mettre en place et supervision d'inventaires



#### **Assistant de Produit marketing**

BEON GMBH & CO. KG / 4 00 employés / Distribution multimarques de pièces détachées, d'accessoires, de consommables, de pneus et de fournitures d'atelier

#### Juin 2019 à décembre 2019 Karlsruhe (Allemagne) CDD

- Effectuer de la prospection et de l'emailing
- Approcher de nouveaux réseaux de distribution
- Effectuer des analyses de marché
- Benchmarking et de la veille stratégique



## Chargé administratif et clientèle B2B

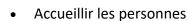
BIAT BANK / 2 063 employés - Établissement bancaire / Direction centrale des opérations internationales sur le financement du commerce extérieur Juin 2018 à septembre 2018 Sousse (Tunisie) Stage



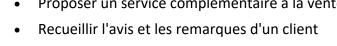
- Accueillir, conseiller et effectuer le suivi à la clientèle locale et internationale
- Participer aux procédures bancaires sur le financement du commerce extérieur concernant les moyens de paiements (Crédit documentaire, remise documentaire, transfert...)
- Domicilier les titres de commerce extérieur, exécuter des messages SWIFT

## Responsable du magasin

SATURN/ / 100 employés / Activités commerciales Juin 2017 à septembre 2017 Karlsruhe (Allemagne) Stage



- Enregistrer la vente d'un article
- Encaisser le montant d'une vente
- Proposer un service complémentaire à la vente
- Réaliser le comptage des fonds de caisses





## **FORMATIONS**

## **Bachelor Management et Business International Management** stratégique

 Supply Chain Management, International Marketing, Business analytics, Project management, Information management, Brand Management.

ESDES School of Business and Management Lyon (France) 2021



## **Bachelor International Management and Marketing**

Administration des affaires, économie, gestion de la communication statistiques, gestion des marchés, Droit, analyse financière, comptabilité, Marketing.

University of applied sciences Mittweida Karlsruhe (Allemande) Septembre 2017 à

Mars 2021





## Baccalauréat scientifique

Lycée Pilote des Élites Sousse (Tunisie) Septembre 2009 à juin 2013



## **COMPÉTENCES**

#### **Entrepreneurial**

- Élaborer un Business Model rentable
- Identifier des opportunités
- Savoir prendre des risques tout en les minimisant
- Mettre à l'épreuve une grande force de travail afin de parvenir à ses objectifs



\*\*\*\*

#### **Commercial**

- Prospecter et relancer la clientèle
- Négocier avec les partenaires et clients afin de conclure
- Dé0nir les besoins et les attentes des clients a0n de présenter l'off0re adéquate



#### Service clientèle

- Trouver des solutions face aux mécontentements des clients
- Assurer un suivi clientèle a0n de satisfaire pleinement le client Fidéliser le client en lui
- montrant un fort sentiment d'importance



食食食食食

食食食食食

食食食食食

食食食食食

\*\*\*

\*\*\*\*

#### Marketing stratégique

- Analyser des marchés
- Community management
- Benchmarking
- Établir une liste de prix
- Élaborer des outils marketing (0che technique, brochure...)
- E0ffectuer de la veille stratégique



## Langues

- Français
- **Anglais** 
  - **Allemande** 
    - **Arabe**

## **Informatique**

- Pack Offfice
- InDesign
- ★★☆☆☆ HTML/CSS, SQL

# LOISIRS

## Lectures

- Les secrets de l'Immobilier -Charles Morgan
- Winning Jack Welch

## **Sorties**

• Entre amis, After work

## **Voyages**

• Qatar, Italie, France, Allemagne, Turquie, Iran, Egypte...

## Sport

- Football: Pratiqué pendant 5 ans au plus haut niveau tunisien
- Tennis: Pratiqué pendant 5
- Basketball