大作业知识检查点

# 功能

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **编号** | **用户身份** | **模块** | **检查点** | **检查点描述** |
|  | 库存管理员 | 商品分类管理 | 商品分类的增加，修改，查看 | 应体现树状结构；  编号应该自动生成；  只有叶节点的分类才能添加商品；  有商品的分类下不能添加子分类； |
| 商品分类的删除 | 有商品的分类是否能删除，如果能，是否会对存在该商品的单据造成影响 |
|  | 库存管理员 | 商品管理 | 商品的增加和修改 | 商品编号应该根据所在分类和添加次序自动生成 |
| 商品的删除 | 没有进过货的商品可以直接删除；  已经进过货的商品是否能删除，如果能，是否会对有该商品的单据造成影响 |
| 商品的查看 | 可以通过输入关键字、商品编号进行查找 |
|  | 库存管理员 | 库存查看 | 库存查看 | 根据时间段，查看 商品的出库数量/金额，入库数量/金额，销售数量/金额，进货数量/金额；  库存数量要有合计 |
|  | 库存管理员 | 库存盘点 | 库存盘点 | 显示当天的库存快照，包括行号，商品名称，型号，库存数量，库存均价，批次，批号，出厂日期；  可以导出 Excel |
|  | 进货销售人员 | 客户管理 | 客户增加和修改 | 客户的应收应付不可修改 |
| 客户信息的查看 | 可以通过关键字搜索 |
| 客户的删除 | 若客户尚有应收应付信息则不可删除 |
|  | 进货销售人员 | 进货管理 | 进货管理 | 选择供应商和商品列表，单据提交且通过审批后，商品库存和供应商的应付数据相应改变 |
|  | 进货销售人员 | 进货退货管理 | 进货退货管理 | 选择供应商和商品列表，单据提交且通过审批后，商品库存和供应商的应付数据相应改变，  商品数量不能超过已有库存数 |
|  | 进货销售人员 | 销售管理 | 销售管理 | 选择客户和商品列表，单据提交且通过审批后，商品库存和客户的应收数据相应改变，  商品数量不能超过已有库存数，  应可选择营销策略，考虑折扣情况 |
|  | 进货销售人员 | 销售退货管理 | 销售退货管理 | 选择商品，填写退货商品的数量，单据提交后相应商品要能够增加库存 |
|  | 财务人员 | 账目管理 | 创建账目 | 填写的信息包括名称和金额 |
| 查看所有账目 | 显示全部账目的名称和金额 |
|  | 财务人员 | 制定收款单 | 制定收款单 | 包含以下信息：单据编号（SKD-yyyyMMdd-xxxxx），客户（同时包含供应商和销售商），操作员（当前登录用户），转账列表，总额汇总。转账列表中的一项包含：银行账户，转账金额，备注。  收款单通过审批后，会更改客户的应付数据。 |
|  | 财务人员 | 制定付款单 | 制定付款单 | 包含以下信息：单据编号（SKD-yyyyMMdd-xxxxx），客户（同时包含供应商和销售商），操作员（当前登录用户），转账列表，总额汇总。转账列表中的一项包含：银行账户，转账金额，备注。填写完毕后点击“提交”即可入账。收款单通过审批后，会更改客户的应付数据。  付款单通过神品后，会修改客户的应收金额 |
|  | 财务人员  总经理 | 查看销售明细表 | 根据筛选条件展示商品销售记录 | 以列表形式显示，列表中包含如下信息：时间（精确到天），商品名，型号，数量，单价，总额；  对异常输入处理；  根据条件排序； |
| 需要支持导出数据  （Fun14/Fun15也需要满足） |  |
|  | 财务人员  总经理 | 查看经营明细表 | 统计显示一段时间内的经营收支状况和利润 | 经营收入、收入类（销售收入、商品类收入）、支出类（销售成本、商品类支出）、利润 信息的展示，需要包括合计  商品类收入包括商品报溢收入、成本调价收入、进货退货差价、代金券与实际收款差额收入；  商品类支出包括商品报损、商品赠出； |
| 可以根据一定条件进行是范围筛选 | 至少根据时间范围筛选 |
|  | 财务人员  总经理 | 查看经营历程表 | 单据查看 | 包括所有单据：销售类单据、进货类单据、财务类单据、库存类单据  可以根据条件进行筛选：时间区间，单据类型，客户，业务员，仓库  可以查看，不能修改、删除 |
| 红冲操作 | 财务人员可以进行红冲操作，总经理不能 |
|  | 总经理 | 审批处理 | 单据审批 | 单据有草稿状态、提交状态、审批后状态  总经理可以修改单据数据并通过审批  审批后在响应人员处单据显示正确 |
| 批量审批 | 支持批量审批 |
|  | 财务人员  总经理 | 促销策略 | 制定促销策略 | 促销策略类型包括：针对不同级别的用户、特价包、针对不同总价  策略的信息展示的完整和正确  对异常输入的处理 |
| 促销策略的删除和修改 |  |
| 促销策略的触发 | 触发后系统自动执行的操作，如赠品条件促发后，系统会自动建立库存赠送单 |