



Неведров Филипп

Мужчина, 31 год, родился 27 ноября 1991

+7 (911) 2588646 — предпочитаемый способ связи • Телеграм - @nnefil

nefil3@icloud.com

LinkedIn: https://www.linkedin.com/in/philipp-nevedrov-b29320a2/

Другой сайт: https://github.com/nnefil

Проживает: Санкт-Петербург

Гражданство: Россия, есть разрешение на работу: Россия

Не готов к переезду, не готов к командировкам

Желаемая должность и зарплата

Аналитик Данных

Специализации:

- ВІ-аналитик, аналитик данных
- Аналитик
- Продуктовый аналитик

Занятость: полная занятость, частичная занятость, проектная работа, стажировка

График работы: полный день, гибкий график, удаленная работа

Желательное время в пути до работы: не имеет значения

Опыт работы — 6 лет 2 месяца

Май 2023 настоящее время 6 месяцев

Karpov.courses

Аналитик Данных - Обучение

Стек: Python(pandas, numpy, matplotlib, seaborn), SQL(PostgreSQL, ClickHouse), Tableau, Redash, A/B тесты

- * Использование инструментов Python, таких как pandas, numpy, matplotlib и seaborn для анализа данных; представление результатов в Jupyter Notebook.
- * Создание бизнес-дашбордов на Tableau и Redash для визуализации данных.
- * Работа над командными проектами в Jupyter Hub, использование Git и дистанционное взаимодействие с сервером.
- * Формирование и оптимизация SQL-запросов в системах управления базами данных, таких как ClickHouse и PostgreSQL.
- * Анализ результатов А/В тестирования с применением статистических критериев.
- * Проведение кагорового анализа, RFM сегментации. Расчет ключевых метрик для решения продуктовых задач.

Проекты:

-e-commerce (https://github.com/nnefil/projects/tree/main/e-commerce)

Стек: Python

В ходе проекта были выполнены следующие ключевые этапы анализа:

- Анализ пользователей,
- Анализ Заказов
- Анализ Товаров
- Анализ Активности Пользователей
- Когортный Анализ: Проведен когортный анализ с целью определения когорты с наилучшим показателем удержания.
- RFM-Анализ: Проведена RFM-сегментация пользователей. Были определены границы метрик recency, frequency, и monetary для каждого сегмента

- DatingApp AB testing (https://github.com/nnefil/projects/tree/main/DatingApp_AB_test) Анализ эффективности нового алгоритма в приложении знакомств.

Стек: Python, pandas, numpy, matplotlib, scipy

Основные задачи: Проведение АБ-теста, анализ и сравнение ключевых метрик старого и нового алгоритмов.

Достижения: После обработки и визуализации данных, статистический анализ подтвердил превосходство нового алгоритма, что привело к рекомендации его внедрения для всех пользователей.

Результат: Принято решение о масштабном внедрении нового алгоритма, улучшающего пользовательский опыт.

- DeliveryApp AB testing (https://github.com/nnefil/projects/tree/main/DeliveryApp_AB_test) Оценка эффективности системы рекомендаций в приложении по доставке продуктов. Стек: Python, pandas, numpy, matplotlib, scipy

Основные задачи: В рамках проекта проводилась аналитика по результатам АБ-теста, целью которого было выяснить, приносит ли новая система рекомендации товаров пользу бизнесу. Результат: Анализ показал, что при сохранении основных показателей (средний чек и количество товаров в заказе) пользователи с новой рекомендационной системой совершали на 1.5 раза больше заказов, а их общая сумма покупок также увеличивалась. На основе данных было рекомендовано масштабное внедрение новой системы.

Август 2021 — настоящее время 2 года 3 месяца

i2 China

Преподаватель английского языка

Компания - один из лидеров образовательных технологий в Китае (более 100 школ)

Обязанности:

- * Преподавание английского языка и адаптация учебных программ под потребности студентов различных возрастных категорий.
- * Использование инструментов визуализации для создания динамичных презентаций на PowerPoint.
- * Поддержание коммуникации с родителями студентов и составление отчетов об успеваемости.
- * Презентации используемых методов обучения, обмен опытом с китайскими коллегами, предоставление рекомендаций по повышению эффективности преподавания.

Июнь 2020 — Июнь 2021 1 год 1 месяц

TwentyTwo store

Менеджер по закупкам

Компания занимается продажами на российских маркетплейс площадках

Обязанности:

- * Комплексный анализ рынка с целью выявления потенциальных поставщиков на основе китайских торговых платформ.
- * Разработка технических заданий для закупок с учетом спецификации продуктов.
- * Расчет логистических расходов с фокусом на экономическую эффективность.
- * Контроль соответствия выбранных образцов корпоративным стандартам и требованиям.
- * Проведение стратегических переговоров с поставщиками и заключение долгосрочных контрактов.

Ноябрь 2015 — Август 2018 2 года 10 месяцев

ULMART

Менеджер по работе с ключевыми клиентами

В 2015 году компания ULMART один из лидеров e-commerce в России, среди b2b клиентов компании- Газпром, Лукойл, Детский Мир.

Обязанности:

- * Осуществление деятельности в секторе В2В.
- * Расширение корпоративной клиентской базы и углубление взаимоотношений с действующими партнерами.
- * Применение методик холодных звонков и других инструментов для привлечения и удержания клиентов.
- * Разработка и реализация планов продаж в сотрудничестве с отделом закупок.
- * Составление воронок продаж, прогнозирование продаж и представление отчетов о текущих результатах.
- * Формирование аналитических отчетов и выработка рекомендаций по стратегии развития продаж.

Образование

Высшее

2013

Санкт-Петербургский национальный исследовательский университет информационных технологий, механики и оптики, Санкт-Петербург

Гуманитарный факультет, Менеджмент организации

Повышение квалификации, курсы

2023 Аналитик данных

karpov.courses, Анализ данных

2023 Data Analisys with Python

DataCamp, Анализ данных

2023 Statistic and probability

Udemy, Statistic

²⁰²² TEFL Course

TEFL.China, Teaching English as a forieng language

Ключевые навыки

Знание языков Русс

Русский — Родной

Английский — C1 — Продвинутый **Китайский** — B2 — Средне-продвинутый

Навыки

Python SQL Pandas Tableau A/В тесты PostgreSQL Git

ClickHouse Redash Numpy Plotly Data Analysis

Аналитическое мышление Анализ данных Базы данных Аналитика

Airflow

Дополнительная информация

Обо мне

С течением своей профессиональной карьеры я осознал свою страсть к аналитике данных. Видя, как важно принимать обоснованные решения в бизнесе и как современные технологии делают этот процесс эффективнее, я решил посвятить себя этой сфере. Моя цель

— глубоко погрузиться в аналитику данных, осваивать машинное обучение и стать незаменимым членом команды, активно внося свой вклад своими знаниями и навыками.

В данный момент я проживаю в Китае, куда, 4 года назад, привело меня моё стремление к новому. Прожив месяц в кунг-фу школе возле Шаолиня, я решил освоить китайский язык, а после начал здесь свой трудовой путь в качестве менеджера по закупками и после - преподавателя английского языка, получив для этого соответствующую квалификацию. Этот опыт не только совершенствовал мои лингвистические навыки, но и позволил мне понять межкультурные особенности деловой коммуникации. Теперь, свободно владея китайским, я адаптирован к работе в международной среде.