

Yrityksen nimi:	Koodaus ja Hostaus
LIIKEIDEAN KUVAUS JA MÄÄRITYS: Mitä? Kenelle? Miten?	Yritys on ohjelmointiyritys, joka valmistaa nettisivuja ja ohjelmistoja asiakkaan tarpeen (user storyn) mukaan. Yritys tarjoaa palveluitaan kaikille niitä tarvitseville.
HYÖTY ASIAKKAALLE: Mitä asiakas saa, mihin asiakas tuotetta tai palvelua käyttää, miksi asiakas hankkii sen?	Asiakas saa nettisivun taikka ohjelmiston käyttövalmiina, palvelimen, huoltopalvelun ja teknisen tuen. Asiakas käyttää tuotetta tai palvelua omaan tarpeeseensa ja hankkii sen koska sille on tarvetta.
IMAGO: Miksi asiakas ostaa tältä yritykseltä, minkälaisia mielikuvia yritykseen tai tuotteisiin liitetään?	Asiakas ostaa tuotteen ja palvelun juuri meiltä, koska tarjoamme kattavaa palvelua ja tiivistä yhteistyötä toteutusvaiheessa asiakkaan kanssa. Tästä asiakkaille syntyy välittävä mielikuva, yritys jonka kanssa on hyvä tehdä yhteistyötä jatkossakin.
TUOTTEET: Mitä tuotetaan tai tarjotaan, miten eroaa kilpailijoista, mikä on hinta, minkälainen pakkaus ja toimitus, tarvitaanko neuvontaa esimerkiksi internetin kautta?	Erotumme muista samankaltaisista yrityksistä esimerkiksi tarjoamalla tuotteen, palvelimen ja IT-tuen. Hinta riippuu projektin koosta, pienempi maksaa vähemmän verrattuna isompaan projektiin. Varsinaista ohjeistusta ei välttämättä tarvita, koska asiakkaan tulisi olla projektin tekovaiheessa aktiivisesti mukana.

<p>ASIAKKAAT/ ASIAKASRYHMÄT: Ketkä ovat asiakkaita, missä ja miten paljon, miten heidät tavoitetaan, paljonko he ovat valmiita maksamaan, miten he maksavat?</p>	<p>Asiakkaina ovat jokainen ihmisryhmä, joka tarvitsee ohjelmiston, nettisivun taikka pelkästään palvelimen. Asiakkaat tavoitetaan sosiaalisessa mediassa yritystä mainostamalla. Asiakkaat ovat toivottavasti valmiita maksamaan isommasta työstä isomman summan kuin vaikkapa palvelimesta.</p>
<p>TAPA TOIMIA: Tuotetaanko itse vai teetetäänkö alihankintana, miten markkinoidaan, miten myydään?</p>	<p>Tuotteet ja palvelut tehdään itse. Markkinointi tapahtuu internetin kautta sekä sanomalehtien kautta.</p>
<p>VOIMAVARAT: Miten hankitaan yrityksen toimitilat, koneet ja laitteet, tarvittava pääoma, riittävätkö yrittäjän ja työntekijöiden osaaminen ja kokemus?</p>	<p>Yrityksen toimitilat hankitaan ostamalla jostain riittävän iso toimitila. Tarvittavat laitteet hankitaan ostamalla ne erässä. Palvelin ostetaan. Pääomaa tarvitaan todella paljon, sitä saadaan sijoittajilta sekä omasta taskusta. Kokemusta ja osaamista riittää kyllä, tarvittaessa koulutetaan lisää ihmisiä.</p>

