

KONTAKT



bkrunoslav@yahoo.com



+385 91 652 1800



Horvatovac 47, Zagreb



<u>/krunoslav-blazicevic</u>

OBRAZOVANJE

JUNIOR FRONT END DEVELOPER

Algebra, 2022 -

- Seminari: HTML, CSS, JavaScript, Github, Git, React, Bootstrap
- EKONOMIST

Ekonomska škola Katarina Zrinski (2001 - 2005)

CERTIFIKATI

- Certifikat prodajnih vještina Inge Lalić, Consulting & Coaching
- Adobe Indesign certifikat za izradu kataloga

Preporuke dostupne na zahtjev.

KRUNOSLAV BLAŽIČEVIĆ

RADNO ISKUSTVO

Posljednjih 15 godina učio sam i usavršavao umijeće prodaje i vođenja projekata u renomiranoj dugogodišnjoj hrvatskoj tvrtki za opremanje kupaonica i interijera svakodnevno prateći nove trendove i komunicirajući sa investitorima, arhitektima, dizajnerima i proizvođačima. U 36. godini odlučio sam razviti i informatičke vještine te uskoro završavam obuku za front-end development sa poznavanjem HTML, CSS, JavaScript, Github, Git, React i Bootstrap-a. Spreman sam za nove izazove u profesionalnom razvoju te se veselim novim iskustvima.

ABC Interijer I Zagreb

• Voditelj prodaje (2018-2022)

Ključne odgovornosti:

- Dizajniranje i provedba strateškog plana prodaje koji proširuje bazu klijenata tvrtke i osigurava njezinu jaku prisutnost
- Održavanje ključnih odnosa sa klijentima
- Izgradnja i promocija jakih, dugotrajnih odnosa sa klijentima.
- Pregovaranje komercijalnih uvjeta s proizvođačima i distributerima
- Odabir asortimana te postavljanje plana zaliha
- Suradnja s velikim investitorima, arhitektima i dizajnerima
- Praćenje većih projekata kroz sve faze realizacije
- · Planiranje uređenja prodajnog salona

VJEŠTINE: Međufunkcionalno rješavanje problema · Prezentacijske vještine · Komunikacija · Pregovaranje · Upravljanje prodajom

Voditelj maloprodaje (2012-2018)

Ključne odgovornosti:

- Organiziranje poslovanja maloprodaje
- Zapošljavanje, obuka, nadzor i ocjenjivanje osoblja
- Pomaganje komercijalnom odjelu u upravljanju cijenama
- Izrada ponuda, predračuna i izdavanje računa
- Predstavljanje, promicanje i prodaja proizvoda postojećim i potencijalnim klijentima
- Svakodnevna suradnja s arhitektima i dizajnerima

VJEŠTINE: Visoft · Upravljanje ljudima · Javni nastup · Interpersonalne vještine · Razgovor i podrška klijentima · Obuka

Prodajni savjetnik (2010-2012)

Ključne odgovornosti:

- Pomaganje kupcima pri odabiru proizvoda u trgovini, putem e-pošte i putem telefona
- Izrada ponuda, predračuna i faktura
- Izlaganje i organiziranje proizvoda u trgovini

VJEŠTINE: Briga o zadovoljstvu kupaca · Prodaja

♦ Voditelj skladišta (2005-2010)

Ključne odgovornosti:

- Organizacija ljudi i svih skladišnih poslova i procesa
- Praćenje narudžbi, razina zaliha i dolaznih pošiljaka
- Komuniciranje s drugim odjelima kako bi se osiguralo da su svi proizvodi primljeni i otpremljeni na vrijeme

VJEŠTINE: Skladišni poslovi · Multitasking · Upravljanje zalihama