

Stampa l'articolo | Chiudi

## NEWS

## Le competenze di marketing per i mercati Business-to-Business

A Milano, aperte le iscrizioni al corso AISM sulla gestione efficace del marketing in un'azienda business-to-business.

di Nicolò Occhipinti

Le imprese italiane hanno un forte bisogno di cambiare il proprio approccio al mercato, di diventare sempre più marketing oriented e consapevoli dell'importanza di gestire con maggiore efficacia le relazioni con i propri stakeholder. Nelle imprese business-to -business l'approccio al marketing necessita di essere sviluppato con modalità diverse rispetto al mercato consumer, ma è fondamentale che si comprenda a tutti i livelli che è il modo più efficace per riuscire a ottenere e mantenere il successo competitivo.

Proprio di marketing B2B si parlerà a Milano il 14 e 15 novembre, in un corso dal titolo "Le competenze di marketing per i mercati Business-to-Business" organizzato da AISM Marketing School.

Il corso di propone di fornire ai partecipanti strumenti teorico-pratici utili per la comprensione, progettazione, organizzazione, esecuzione e gestione efficace del marketing in un'azienda business-to-business, con particolare riferimento alla definizione delle proprie potenzialità di sviluppo, alle strategie di marketing, alla pianificazione e gestione delle leve di marketing-mix.

Interverranno al corso come docenti o relatori:

**prof. ing. Franco Giacomazzi**, docente di Marketing Industriale presso il Politecnico di Milano, autore di numerose pubblicazioni di marketing, Presidente nazionale AISM.

**dott. Aldo Viapiana**, presidente della società di analisi e consulenza diretti al punto srl, Vicepresidente AISM, docente di Economia Applicata presso l'Università del Piemonte Orientale.

**ing. Sergio Meacci**, già AD di Databank spa, Past President Aism, attuale Presidente del Comitato Scientifico di AISM

Per ulteriori informazioni e iscrizioni:

AISM (www.aism.org)

Programma e scheda d'iscrizione

13-10-2007

LINK ALLA NEWS:

www.eccellere.com/rubriche/news/news.asp?id=120

I testi rimangono proprietà intellettuale e artistica dei rispettivi autori. 2010 - CC BY-NC
I contenuti di Eccellere sono concessi sotto la Licenza Creative Commons Attribuzione - Non commerciale 3.0 Unported. Ulteriori informazioni sono disponibili alla pagina Note legali (www.eccellere.com/notelegali.htm).