

Catalogue Freelance – Packs Noelly Sterlin

Science × Stratégie pour la santé, la biotech & la nutrition / Science × Strategy for health, biotech & nutrition

Pack 1 – Starter scientifique (400–600 €) / Pack 1 – Scientific Starter (€400–600)

Pour : startups early stage, étudiants-entrepreneurs, petites marques.

For: early-stage startups, student entrepreneurs, small brands.

Livrables / Deliverables :

- Mini état de l'art (5–10 pages synthèse) à partir de données avec documents bruts fournis par le client / Mini state of the art (5–10 page synthesis) based on client's raw data and documents
- 1 fiche ingrédient ou mécanisme (efficacité) / 1 ingredient or mechanism sheet (efficacy)
- 3–5 recommandations simples et exploitables / 3–5 simple and actionable recommendations

Durée / Duration : 1 à 2 semaines / 1 to 2 weeks

Valeur client / Client value : éviter les erreurs de départ et sécuriser les choix initiaux. / avoid early mistakes and secure initial choices.

Pack 2 – Roadmap R&D express (700–1 000 €) / Pack 2 – Express R&D Roadmap (€700–1,000)

Pour : laboratoires, startups ou marques santé/nutrition en prototypage.

For: labs, startups or health/nutrition brands in prototyping phase.

Livrables / Deliverables :

- Design expérimental préliminaire (objectifs, variables, 1 plan de test) / Preliminary experimental design (objectives, variables, 1 test plan)
- Roadmap 30 jours (Excel/Notion) à partir de données et documents clients / 30-day roadmap (Excel/Notion) based on client's documents and data
- 1 schéma visuel du protocole / 1 visual protocol diagram

Durée / Duration : 2 à 3 semaines / 2 to 3 weeks

Valeur client / Client value : structure le projet et réduit les erreurs → gain de temps et d'efficacité. / structures the project and reduces errors → saves time and increases efficiency.

Pack 3 – Benchmark & stratégie marché light (1 200–1 500 €) / Pack 3 – Market Benchmark & Light Strategy (€1,200–1,500)

Pour : porteurs de projet qui veulent valider un business avant d'investir.

For: project holders who want to validate a business before investing.

Livrables / Deliverables :

- Benchmark concurrentiel (5–6 concurrents max) / Competitive benchmark (max 5–6 competitors)
- Mini Business Model Canvas basé sur informations et documents clients / Mini Business Model Canvas based on client's information/documents
- 1 proposition de valeur + 1 persona / 1 value proposition + 1 persona
- Recommandations stratégiques (positionnement + scénarios lancement) / Strategic recommendations (positioning + launch scenarios)

Durée / Duration : 3 à 4 semaines / 3 to 4 weeks

Valeur client / Client value : valider une stratégie de lancement avant d'engager des ressources importantes. / validate a launch strategy before committing major resources.

 Contact : noelly.sterlin.pro@gmail.com

 LinkedIn : <https://www.linkedin.com/in/sterlin-noelly/>

 Lyon • Remote FR/EN