PROPOSTA MARKETING.





"Marketing projeta o futuro.

Vendas realizam o futuro."

padrão do mercado de agências.

Identificamos um padrão dentro do mercado de agências de marketing digital: todas elas cuidam de suas redes sociais com conteúdos muito bonitos e uma gestão de tráfego pago totalmente básica.

Você acaba contratando o serviço de 5 profissionais pelo preço de apenas 1 e não sabe de verdade se essas campanhas estão gerando vendas ou não. Isso se as suas campanhas de anúncio estiverem ativas...



foco no que funciona.

O problema citado anteriormente é muito comum para 90% dos empresários que buscam uma empresa para cuidar do seu marketing, porque, em vez de buscar o que realmente importa para seu crescimento, eles acabam encontrando métricas vaidosas como seguidores, alcance e esquecem do que seu negócio precisa para prosperar:

DINHEIRO.

Seja para investir mais no crescimento da empresa ou até mesmo para ter mais capital em seu bolso.

A solução para seus problemas sempre será vendas, e para isso, você precisa ter uma equipe de atendimento comercial capacitada e uma gestão de tráfego pago de alto nível.





Somos uma empresa de performance em fluxo de vendas com uso do marketing digital, que existe há mais de 6 anos com o objetivo de acelerar as vendas de empresas de todos os portes no Brasil, gerando uma receita previsível e com baixo custo de investimento.

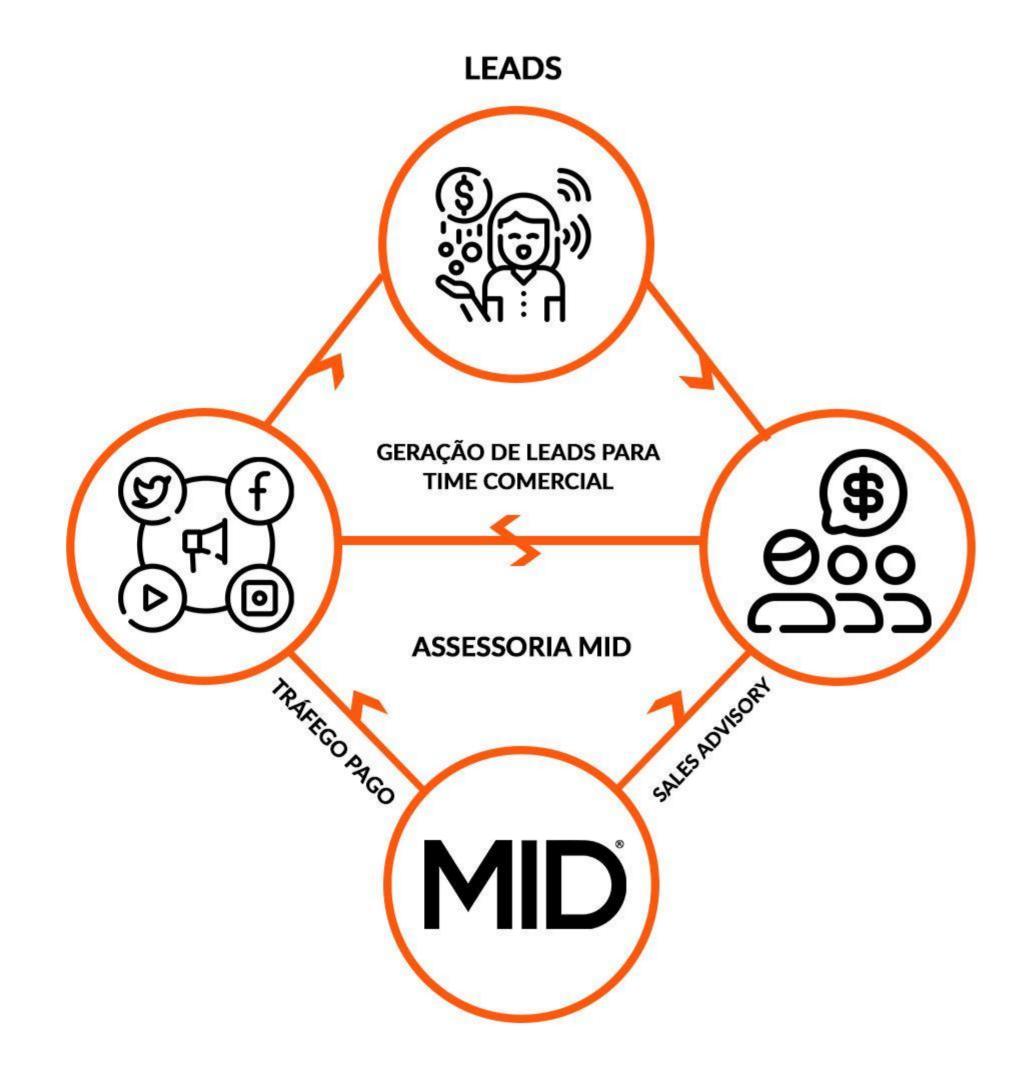
Implementamos uma metodologia de marketing com gestão data-driven, na qual executamos processos de vendas através de estratégias de marketing alinhadas com o tráfego pago nas redes sociais e fazemos todo o acompanhamento do seu time comercial para melhorar a performance.

Com mais de 150 clientes atendidos em todo o Brasil e mais de 50 milhões de faturamento em vendas realizadas para nossos clientes através da internet, nos especializamos em desenvolver o Marketing de Performance para negócios de todos os portes e segmentos, tendo resultados e nos tornando um parceiro-chave na operação de diversas marcas.



onde atuamos.

Nossa atuação é dividida em duas etapas dentro da sua empresa: nosso trabalho na geração de novos leads por meio do tráfego pago nos maiores canais de tráfego tais como Google Ads, Meta Ads (Facebook e Instagram), Tiktok Ads, Linkedin Ads, entre outros; e o aperfeiçoamento e acompanhamento do time comercial da sua empresa para maior eficácia nas vendas realizadas pela internet.



ACOMPANHANDO OS RESULTADOS DO SEU NEGÓCIO ATRAVÉS DE RELATÓRIOS EM B.I

DASHBOARD TRÁFEGO



R\$ 20.590,00

R\$ 2.851,37

Vendas 9 Mensagens Iniciadas
420

Custo por Mensagens Iniciadas R\$ 6,10

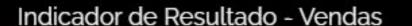
686,34%

R\$ 227,64

Cliques no Link

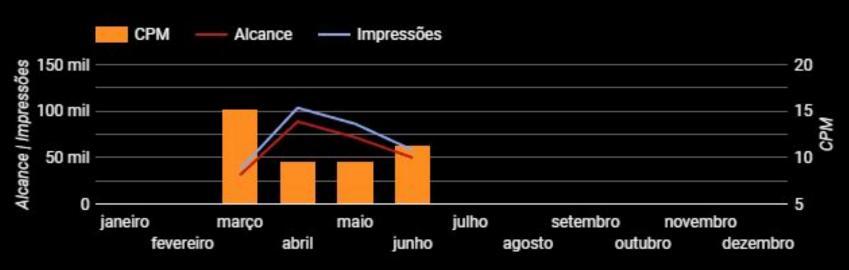
Ticket Médio R\$ 2.287,78

срм R\$ 11,01





Indicador de Custo - Alcance



Acompanhamento de Campanhas



R\$77.879,21 EM VENDAS ONLINE INVESTINDO APENAS R\$ 3.356,92

A Do It Sups é uma loja de suplementos que necessitava aumentar a sua performance no tráfego pago para desenvolver e ampliar a sua marca pelo Brasil.

Utilizando o Instagram e Facebook foi gerado campanhas com o objetivo de iniciar mensagens para o atendimento da Do It, gerando vendas para clientes novos e fazendo todo acompanhamento do CRM para venda de clientes ativos.





AUMENTO EXPONENCIAL DA MARCA ATRAVÉS DO TRÁFEGO PAGO COM CAMPANHAS DE ALCANCE E ENGAJAMENTO.

Com mais de **442.119 pessoas** já impactadas com anúncios da CBRAV a relevância da marca que regula o mercado de repasse automotivo no Brasil, gerando consciência do público, aumento de autoridade e aumento significativo da base de repassadores cadastrados no sistema.

O alcance das campanhas de quase meio milhão foram feitos em apenas **3 meses com investimento total de R\$3655,53**

FATURAMENTO DOBRADO EM APENAS 3 MESES.

A Dox Conversation Course necessitava aumentar o seu faturamento e fluxo de novos alunos para concluir o objetivo do trimestre, onde o faturamento constava como R\$33.000,00. Aplicando a estratégia de campanhas de tráfego pago com captação de lead contínuo, conseguimos bater essa meta e dobrar o faturamento em apenas 3 meses criando uma nova meta ainda maior.





ALCANÇOU UM RETORNO DE 41 REAIS A CADA 1 REAL INVESTIDO EM APENAS 3 MESES COM UM TOTAL R\$167.612,15 INVESTINDO APENAS R\$4.016,67.

Durante 90 dias utilizando o tráfego pago nós conseguimos um retorno de 4 vezes o valor investido com o Hotel Paradiso Del Sol.

Investimos R\$ 4016 e retornamos o valor de R\$ 167.612 em faturamento. Baseando-se na metrificação de dados com tráfego pago em promoções exclusivas para o Instagram Ads e Google Ads.

MID GROWTH

- Estratégia de Marketing
- Gestão de Anúncios Pagos
- Desenvolvimento de Criativos
- Copywriting para Anúncios
- Gestão de Processos de Vendas
- Acompanhamento em B.I
- Implantação de CRM
- Gestão de Automatização de Marketing
- Criação de Página de Vendas

Investimento Mensal

R\$ 2290 *

*Lembrando que o valor de investimento em mídia não está incluso em nossos planos, a diferenciação de um plano para o outro está no estágio do seu negócio e volume de investimento na operação.

MID IMPACT

- Estratégia de Marketing
- Gestão de Anúncios Pagos
- Desenvolvimento de Criativos
- Copywriting para Anúncios
- Gestão de Processos de Vendas
- Acompanhamento em B.I.
- Gestão de Automatização de Marketing
- Implantação de CRM
- Criação de Página de Vendas
- Automação Whatsapp Bot
- Social Media Insider

Investimento Mensal

R\$ 2790 *



Acima de **R\$3.750** +

MID IMPACT

Entre R**\$1250 - R\$3.750**

MID GROWTH

Entre R\$500 - R\$1250

MID BASIC

A partir de R\$300 - R\$500

Investimento médio semanal em Tráfego

SALES ADVISORY

Sales Advisory é a nossa consultoria especializada em treinamento, estruturação e aperfeiçoamento do time comercial da sua empresa, na qual um Sales Advisor da nossa empresa estará focado em mapear processos, identificar gargalos e solucionar os problemas da sua operação.

Nossa consultoria consiste em:

- Estruturar o seu comercial para maior performance de atendimento aos leads da sua empresa.
- Treinamento e especialização do time comercial em etapas.
- Identificação de problemas dentro do seu atendimento e ofertas.
- Mapeamento de Processos para criação de Playbook de Vendas.
- Implantação de ferramentas na sua operação como CRM,
 Automatizações, geradores de lista e etc.
- Criação e otimização do script de vendas.
- Acompanhamento da equipe comercial com tarefas estipuladas.













































































www.middigital.com.br

