



# 職務経歴書 RESUME

2022-10-25  
野溝由佳

## TIMELINE

- 2001 大原情報ビジネス専門学校  
デジタルクリエイターコース  
DTPデザイン
- 2003 株式会社ビプロポート  
WEBデザイナー
- 2007 NECネットエスアイ・サービス株式会社  
プリセールス
- 2012 産業能率大学編入  
現代マネジメント学部
- 2012 NECソリューションイノベーター株式会社  
サービスマネージャー
- 2014 産業能率大学卒業  
規定の年限で卒業
- 2015 株式会社テクノプロ・エンジニアリング  
システム開発
- 2017 株式会社メトロ  
マーケティング
- 2019 Classi株式会社  
サイバーセキュリティ推進部

## CERTIFICATIONS

- 2012/10 ネットワークスペシャリスト
- 2015/04 情報セキュリティスペシャリスト
- 2016/02 LPICレベル3(303 security)
- 2016/04 情報セキュリティマネジメント
- 2017/04 情報処理安全確保支援士(未登録)
- 2021/03 ウェブ・セキュリティ基礎試験(徳丸基礎試験)

## ABOUT ME

### セキュリティが好きです

- ・普通の人々が普通に使っている限り普通に情報が守られている、そんなサービスをつくりたいです。現在は Classi 株式会社のサイバーセキュリティ推進部のサービスセキュリティチームのリーダーとして、脆弱性診断のトリアージやインシデントレスポンスを中心に活動しています。

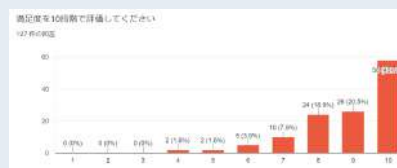
## OUTPUT

### セキュリティ学習コンテンツ(CTF)の主催をしています



v1.nazotctf.com  
サイト公開中

- ・セキュリティ業界に興味を持つ人を増やす目的で、若年層にも人気のある謎解き要素を取り入れたCTF大会を行っています。企画・作問・サーバ運用・ユーザーサポートなどすべて個人で行っています。
- ・先行して行ったプレ大会では、224 名の方にご参加いただき、平均満足度 8.85 点(10 点満点中)の評価をいただいています。



### セキュリティ技術書の執筆(同人誌)をしています



ハッキングを2時間で始める本



Hardening 協議会の解説本

- ・いつかセキュリティを意識しなくても安全な世界になると良いと思っています。そのために開発したりイベントやったり発信したり色々やっています。
- ・このような活動が継続できる会社で働きたいです。

## ONLINE PROFILE



Wantedly  
www.wantedly.com/id/nomizo\_yuka



個人サイト  
yawaraka-sec.com



Twitter  
twitter.com/nomizooone



BOOTHショップ  
nomizone.booth.pm

# #セキュリティ芸人

セキュリティとプロダクト両方の立場で、サービス全体のセキュリティ底上げと、それを顧客の価値にどのようにつなげるかを日々考えて手を動かす仕事をしています。

## サイバーセキュリティ推進部 サービスセキュリティチームリーダー

### 脆弱性診断の実施と脅威ハンドリングの対応

- 脆弱性診断の計画・実施、診断結果の評価、指摘事項の是正
- セキュリティ対策の効率化企画・実行
- 脆弱性情報の収集・検知
- EOL 対応計画の主導

### サービスのセキュリティ機能強化の主導

- 開発する機能のディレクション、要件定義・提案・進行管理
- エンジニアに対する教育の主導
- 社内のセキュリティ啓発イベントの主導

2019年2月～現在

**Classi株式会社**

教育系SaaS事業

200名

リモート

## サービスオペレーションチーム

### 顧客対応を担当

- メールマガジンの執筆・配信
- ヘルプページの作成および問い合わせ対応
- 顧客向けイベントでの登壇
- 顧客向けお知らせの発信

### 「第7回 情報セキュリティ事故対応アワード」 審査員特別賞受賞

2020年4月に発生した不正アクセスによるサービス停止後、初動対応を進めるだけでなく、継続した対応を詳細に報告したことが評価され受賞しました。



2003年4月～2017年2月

**株式会社ビロポート** 30名  
デジタルコンテンツダウンロード配信システムの企画・開発・運営 東京

## #WEBデザイナー

- チーム人数：4名
- 役割：メンバー

電子コミックダウンロードサイトのWEBデザイナーを担当



担当したWEBサイト（現在は閉鎖中）

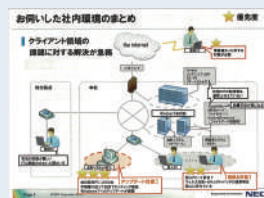
2007年5月～2012年6月  
**NECネットエスアイ・サービス株式会社** 1000名  
ネットワークシステム導入運用保守 東京

## #プリセールス

- 2011年度受注実績：6.4億円（チーム実績）
- チーム人数：20名
- 役割：メンバー

取り扱い製品：ファイアウォール・URLフィルタ・IPS/IDS・資産管理ソフトウェア・ID

製造業向けに顧客社内環境におけるセキュリティ課題のヒアリング～提案、取扱製品の技術評価を担当



ヒアリング状況のまとめ資料（サンプル）

2012年7月～2015年3月  
**NECソリューションイノベーター株式会社** 12000名  
システムインテグレーション事業 京都

## #京都の歴史変える #サービスマネージャ

教職員の残業削減（月平均/金額換算）  
**1.4億円/月**

導入後2年間で平均残業時間を10時間削減（教職員の平均時給より算出）

教育委員会に常駐し、校務支援システムサービスの提供

- 規模：240拠点（小中学校）
- 教職員：8000名
- チーム人数：常時5名（リーダー）
- 教職員を対象としたサービスデスクの運用
- 電話対応50件/日（平均）

操作研修インストラクター

- 学校の職員室へ直接訪問し、操作研修会を実施（のべ100校）

2015年5月～2017年1月

**株式会社テクノプロエンジニアリング** 2800名  
エンジニアリングサービス事業 茨城

## #人も育てる #プロジェクトリーダー

合格率90%

2016年春に行われた情報セキュリティマネジメント試験で20名受検中18名の合格者を輩出

### ソフトウェアの開発

- 顧客工場内に常駐し、高速道路のトンネル内に設置する監視カメラ制御システムのカスタマイズ。
- 言語：C#.NET・XAML
- 役割：開発チームリーダー
- メンバー数：6名

社内の情報処理技術者試験対策の講師

- 情報セキュリティマネジメント試験

2017年2月～2019年1月

**株式会社メトロ** 450名  
システム開発事業 エンジニアリングサービス事業 東京

## #マーケティング部 #立ち上げ屋



2018年1月開催の展示会の様子

### リードジェネレーション

- 新規顧客リード獲得の目的で数ヶ月に1回展示会に出展を企画・準備対応
- 獲得したリードを育成するため、顧客へのアプローチ、メルマガの配信等のキャンペーンやアクションをモニタリングし、次の施策を企画・実施

### WEBサイトの管理

- GoogleAnalyticsの情報を分析、改善のための企画提案

部門発足後初の展示会での受注額  
**800万円**

1400件の新規リードを獲得し、内4件受注



社長賞受賞