|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| ID | 1 | 用例名称 | 商品分类管理 |
| 创建者 | HC | 最后一次更新 |  |
| 创建日期 | 2014.9.21 | 最后更新日期 |  |
| 参与者 | 商品管理员，目的是准确分类，保证对商品分类有效且不冗余 | | |
| 触发条件 | 对某一商品的存在类别上的不确定。 | | |
| 前置条件 | 库存管理员已通过验证并获得操作权限。 | | |
| 后置条件 | 改动生效，分类数据的正确存储，每一种商品有自己类型编号。 | | |
| 优先级 | 高 | | |
| 正常流程 | 1. 管理员获知操作内容。（增，删，改，查） 2. 管理员完成操作。 3. 系统发生改动 | | |
| 拓展流程 | 1. a 增加分类 2. 管理员选择新增类别是在树状结构中的位置。 3. 系统在管理员指定位置添加分类，并为该分类设定编号。 4. b 删除分类   1.管理员指定树状结构中某一分类。  2.系统将该分类从树状结构中删除。  1.c 改动一个分类  1.管理员指定某个分类需要修改。  2.系统提示管理员，输入改动后树状图中的位置。  1.c.2.a 管理员非法输入，系统提示，输入错误。 | | |
| 特殊说明 | 任意操作未全部完成之前，即未改动数据库之前，管理员可随时取消之前完成的全部操作。 | | |
| 特殊需求 | 分类树状图不得超过4层 | | |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| ID | 2 | 用例名称 | 商品管理 |
| 创建者 | HC | 最后一次更新 |  |
| 创建日期 | 2014.9.21 | 最后更新日期 |  |
| 参与者 | 库存管理员 | | |
| 触发条件 | 商品信息存在变动 | | |
| 前置条件 | 库存管理员已通过验证并获得操作权限。 | | |
| 后置条件 | 商品信息得到及时更新，与实际情况相符。 | | |
| 优先级 | 高 | | |
| 正常流程 | 1. 库存管理员获知操作。 2. 库存管理员进行操作。 3. 系统完成操作。 | | |
| 拓展流程 | 1. a 增加一个新商品 2. 系统提示管理员为新商品选择分类   1.b.1管理员未选择叶节点。  1.b.2 系统提示管理员必须选择叶节点。   1. 系统将该商品添加进树状图，并返回该商品类别编号。 2. 系统提示管理员输入该商品名称、型号、库存数量、进价、零售价、最 近进价、最近零售价 3. 系统生成该商品的完整信息，并存入数据库。 4. a 删除一个商品   1.系统提示管理员输入商品的名称  1.b 若管理员未输入名称，则系统提示信息不足   1. 系统遍历商品信息库   2.b 指定商品不存在，系统提醒管理员，该商品并不存在。  3.指定商品存在，系统删除该商品所有信息，并在分类树状图中删  除对应该商品的叶节点。  3.a 改动某商品信息  1.系统提示管理员，输入要改动的产品名称。  1.b 若管理员未输入名称，则系统提示信息不足  2.系统遍历商品信息库  2.b 指定商品不存在，系统提醒管理员，该商品并不存在。   1. 指定商品存在，系统提示管理员输入要改动的信息。 2. 管理员输入要改动的信息项。   4.b 出现管理员非法输入，比如将价格改为汉字。  4.b.1 系统提示管理员重新输入。   1. 系统更新数据，保存管理员的更改。 2. a 查询某商品的信息。   1.系统提示管理员输入一定信息  2.管理员输入信息  2.b 管理员输入空信息，系统提醒管理员输入信息。  3.系统搜索器遍历商品数据库进行匹配。  3.b 匹配失败，系统提醒管理员无匹配项目   1. 匹配成功，系统显示所有匹配成功的项目。 | | |
| 特殊说明 | 任意操作未全部完成之前，即未改动数据库之前，管理员可随时取消之前完成的全部操作。 | | |
| 特殊需求 |  | | |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| ID | 3 | 用例名称 | 库存查看 |
| 创建者 | HC | 最后一次更新 |  |
| 创建日期 | 2014.9.21 | 最后更新日期 |  |
| 参与者 | 库存管理员 | | |
| 触发条件 | 管理员需要了解一段时间内的库存变动情况。 | | |
| 前置条件 | 库存管理员已通过验证并获得操作权限。 | | |
| 后置条件 | 无 | | |
| 优先级 | 高 | | |
| 正常流程 | 1. 系统提示管理员输入一个时间段 2. 系统返回这一时间段内出/入库数量/金额，销售/进货的数量/金额和库存数量   合计。 | | |
| 拓展流程 | 1. a 管理员输入的时间段为负区间   系统提示管理员输入正常时间区间。   1. a 管理员输入的时间点离谱，在公司创立之前。   系统提醒管理员输入正常时间 | | |
| 特殊说明 | 任意操作未全部完成之前，即未改动数据库之前，管理员可随时取消之前完成的全部操作。 | | |
| 特殊需求 |  | | |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| ID | 4 | 用例名称 | 库存盘点 |
| 创建者 | HC | 最后一次更新 |  |
| 创建日期 | 2014.9.21 | 最后更新日期 |  |
| 参与者 | 库存管理员 | | |
| 触发条件 | 管理员需要了解库存的即时状态，并判断是否报溢，报损 | | |
| 前置条件 | 库存管理员已通过验证并获得操作权限。 | | |
| 后置条件 | 管理员对可能发生的报损，报溢做出正常反应。 | | |
| 优先级 | 高 | | |
| 正常流程 | 1. 管理员执行盘点操作。 2. 系统显示库存数据列表，有行号。 3. 管理员根据库存即时状况，判断是否有损，溢现象。 | | |
| 拓展流程 | 1. a   1.管理员发现溢出现象，则提交报溢单。  2.系统更改库存信息。   1. b   1.管理员发现损漏现象，则提交报损单.  2.系统更改库存信息。 | | |
| 特殊说明 | 任意操作未全部完成之前，即未改动数据库之前，管理员可随时取消之前完成的全部操作。 | | |
| 特殊需求 |  | | |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| ID | 5 | 用例名称 | 客户管理 |
| 创建者 | 林鑫 | 最后一次更新 |  |
| 创建日期 | 2014.09.21 | 最后更新日期 |  |
| 参与者 | 销售人员，目标：快速正确的完成客户管理 | | |
| 触发条件 | 有新用户出现，或者需要管理用户信息 | | |
| 前置条件 | 销售人员已经被识别 | | |
| 后置条件 | 储存客户信息 | | |
| 优先级 | 中 | | |
| 正常流程 | 1.0 查找客户：1. 销售人员输入用户编号或者姓名，或者模糊输入；2. 系统显示符合要求的用户列表； | | |
| 拓展流程 | 1.1 新增用户：销售人员输入用户信息；系统显示新用户的信息，并提示成功；1a. 客户已存在：系统提示并且显示客户资料；1b．信息不符合规范：　　1.　系统提示输入规范；1.2删除用户：销售人员输入用户编号；系统提示已删除；1a. 销售员输入错误，没有该用户：1.系统提示错误；1.3 更新用户：1. 销售人员输入更新的用户信息；　2.　系统显示提示成功；　1a. 输入用户信息不存在：1. 系统提示错误；1b. 信息不符合规范：1. 系统提示错误； | | |
| 特殊需求 | 客户信息包括：**编号、分类（进货商、销售商）、级别（五级，一级普通用户，五级VIP客户）、姓名、电话、地址、邮编、电子邮箱、应收额度、应收、应付、默认业务员**。默认业务员为新增客户的销售人员。默认级别为一级普通用户。 | | |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| ID | 6 | 用例名称 | 进货 |
| 创建者 | 林鑫 | 最后一次更新 |  |
| 创建日期 | 2014.09.21 | 最后更新日期 |  |
| 参与者 | 销售人员，总经理，目标：快速的正确的进行进货 | | |
| 触发条件 | 买进一批灯具 | | |
| 前置条件 | 销售人员已被识别和授权 | | |
| 后置条件 | 新建销售单，更新库存，更新客户资料 | | |
| 优先级 | 中 | | |
| 正常流程 | 销售人员新建销售单，输入**单据编号**，**供应商，仓库，操作员，入库商品列表，备注，总额合计。**系统生成进货单，并显示进货单。总经理通过审批。系统显示进货成功。 | | |
| 拓展流程 | 1a.　客户信息不存在：系统提示无该客户信息；1b. 商品信息不存在：1.系统提示无该商品信息；3a. 总经理未通过审批：1. 系统删除进货单，显示未通过审批； | | |
| 特殊需求 | 其中入库商品列表包含的信息有：**商品编号，名称（从商品选择界面进行选择），型号，数量（手动输入），单价（默认为商品信息中的进价），金额，备注（手动输入）**。没有下划线的部分是自动计算并填充进去的。进货单通过审批后，会更改库存数据和客户的应收应付数据。**单据编号**格式为：JHD-yyyyMMdd-xxxxx，后五位每天从1开始编号，所以一天最多可以生成99999条单子 | | |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| ID | 7 | 用例名称 | 退货 |
| 创建者 | 林鑫 | 最后一次更新 |  |
| 创建日期 | 2014.09.21 | 最后更新日期 |  |
| 参与者 | 销售人员，总经理，目标：快速的正确的退货 | | |
| 触发条件 | 有一批灯具需要退货 | | |
| 前置条件 | 销售人员已被识别和授权 | | |
| 后置条件 | 新建退货单，更新客户信息与库存信息 | | |
| 优先级 | 中 | | |
| 正常流程 | 1. 销售人员新建退货单，输入**单据编号**，**供应商，仓库，操作员，入库商品列表，备注，总额合计。**2．系统生成退货单，并显示退货单。3．总经理通过审批。4．系统显示退货成功。 | | |
| 拓展流程 | 1a.　客户信息不存在：系统提示无该客户信息；1b. 商品信息不存在：1.系统提示无该商品信息；3a. 总经理未通过审批：1. 系统删除退货单，显示未通过审批； | | |
| 特殊需求 | 1．其中入库商品列表包含的信息有：**商品编号，名称（从商品选择界面进行选择），型号，数量（手动输入），单价（默认为商品信息中的进价），金额，备注（手动输入）**。没有下划线的部分是自动计算并填充进去的。进货单通过审批后，会更改库存数据和客户的应收应付数据。**2. 单据编号**格式为：JHD-yyyyMMdd-xxxxx，后五位每天从1开始编号，所以一天最多可以生成99999条单子 | | |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| ID | 8 | 用例名称 | 销售 |
| 创建者 | 林鑫 | 最后一次更新 |  |
| 创建日期 | 2014.09.21 | 最后更新日期 |  |
| 参与者 | 销售人员，经理，目标：快速正确的进行销售工作 | | |
| 触发条件 | 某客户需要购买灯具 | | |
| 前置条件 | 销售人员已被识别和授权 | | |
| 后置条件 | 新建销售单，更新客户信息与库存信息 | | |
| 优先级 | 中 | | |
| 正常流程 | 1. 销售人员新建销售单，输入**单据编号**，**客户**，**业务员**，**操作员**，**仓库，出货商品清单，折让前总额，折让，使用代金卷金额，折让后总额，备注**。2．系统生成销售单，并显示销售单。3．总经理通过审批。4．系统显示销售成功。 | | |
| 拓展流程 | 1a.　客户信息不存在：系统提示无该客户信息；1b. 商品信息不存在：1.系统提示无该商品信息；3a. 总经理未通过审批：1. 系统删除销售单，显示未通过审批； | | |
| 特殊需求 | 1．其中出货商品列表包含的信息有：商品的**编号，名称**（从商品选择界面选择）**，型号，数量（**手工输入）**，单价**（默认为商品信息里的销售价，可修改）**，金额（自动生成），商品备注。**销售单通过审批后，会更改库存数据和客户的应收应付数据。）**2. 单据编号**格式为：JHD-yyyyMMdd-xxxxx，后五位每天从1开始编号，所以一天最多可以生成99999条单子3. **客户**（仅显示销售商），**业务员**（和这个客户打交道的公司员工，可以设置一个客户的默认业务员），**操作员**（当前登录系统的用户） | | |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| ID | 9 | 用例名称 | 销售退货 |
| 创建者 | 林鑫 | 最后一次更新 |  |
| 创建日期 | 2014.09.21 | 最后更新日期 |  |
| 参与者 | 销售人员，经理，目标：快速正确的进行销售退货工作 | | |
| 触发条件 | 某客户在销售后需要退货 | | |
| 前置条件 | 销售人员已被识别和授权 | | |
| 后置条件 | 新建销售退货单，更新客户信息与库存信息 | | |
| 优先级 | 中 | | |
| 正常流程 | 1. 销售人员新建销售退货单，输入**单据编号**，**客户**，**业务员**，**操作员**，**仓库，出货商品清单，折让前总额，折让，使用代金卷金额，折让后总额，备注**。2．系统生成销售退货单，并显示销售退货单。3．总经理通过审批。4．系统显示销售退货成功。 | | |
| 拓展流程 | 1a.　客户信息不存在：系统提示无该客户信息；1b. 商品信息不存在：1.系统提示无该商品信息；3a. 总经理未通过审批：1. 系统删除销售退货单，显示未通过审批； | | |
| 特殊需求 | 1．其中出货商品列表包含的信息有：商品的**编号，名称**（从商品选择界面选择）**，型号，数量（**手工输入）**，单价**（默认为商品信息里的销售价，可修改）**，金额（自动生成），商品备注。**销售单通过审批后，会更改库存数据和客户的应收应付数据。）**2. 单据编号**格式为：JHD-yyyyMMdd-xxxxx，后五位每天从1开始编号，所以一天最多可以生成99999条单子3. **客户**（仅显示销售商），**业务员**（和这个客户打交道的公司员工，可以设置一个客户的默认业务员），**操作员**（当前登录系统的用户） | | |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| ID | 10 | 用例名称 | 账户管理 |
| 创建者 | 刘至家 | 最后一次更新 | 2014/9/21 |
| 创建日期 | 2014/9/21 | 最后更新日期 | 2014/9/21 |
| 参与者 | 财务人员，目标是快速地管理账户信息 | | |
| 触发条件 | 财务人员需要对账户进行操作 | | |
| 前置条件 | 财务人员必需已被识别并授权 | | |
| 后置条件 | 无 | | |
| 优先级 | 低 | | |
| 正常流程 | 0查看账户信息1.财务人员输入账户名称系统显示财务人员需要的账户信息 | | |
| 拓展流程 | 1.1增加账户财务人员输入想要增加的账户信息系统存储信息2a.信息重复，系统提示1.2 删除账户财务人员输入要删除的账户信息系统移除信息2a.账户不存在，系统提示1.3更改账户财务人员输入想更改的账户名称系统显示此账户2a.账户不存在，系统提示财务人员输入替换信息系统将原信息删除，加入新信息 | | |
| 特殊需求 | 账户余额不可更改账户属性包括名称与余额 | | |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| ID | 11 | 用例名称 | 收款付款 |
| 创建者 | 刘至家 | 最后一次更新 | 2014/9/21 |
| 创建日期 | 2014/9/21 | 最后更新日期 | 2014/9/21 |
| 参与者 | 财务人员，目标是快速地完成收款付款，并不出错 | | |
| 触发条件 | 财务人员得到了客户的汇款或需要指出一笔款项 | | |
| 前置条件 | 财务人员必需已被识别并授权 | | |
| 后置条件 | 汇款被转入相应账户并更改相应信息 | | |
| 优先级 | 高 | | |
| 正常流程 | 1.0收款1.财务人员根据收到的汇款与客户信息完成收款单1a.客户或账户信息错误，系统警告2.提交收款单并等待经理审批 | | |
| 拓展流程 | 1.1付款财务人员根据应该支出的款项与客户信息完成付款单1a.客户或账户信息错误，系统警告2.提交付款单并等待经理审批 | | |
| 特殊需求 | 收款单格式：单据编号（SKD-yyyyMMdd-xxxxx），客户（同时包含供应商和销售商），操作员（当前登录用户），转账列表，总额汇总。转账列表中的一项包含：银行账户，转账金额，备注付款单格式：单据编号（FKD-yyyyMMdd-xxxxx），客户（同时包含供应商和销售商），操作员（当前登录用户），转账列表，总额汇总。转账列表中的一项包含：银行账户，转账金额，备注 | | |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| ID | 12 | 用例名称 | 现金支出 |
| 创建者 | 刘至家 | 最后一次更新 | 2014/9/21 |
| 创建日期 | 2014/9/21 | 最后更新日期 | 2014/9/21 |
| 参与者 | 财务人员，目标是快速地完成现金支出，并不出错 | | |
| 触发条件 | 财务人员需要用现金进行付款 | | |
| 前置条件 | 财务人员必需已被识别并授权 | | |
| 后置条件 | 现金被相关人员拿走并更改相应信息 | | |
| 优先级 | 高 | | |
| 正常流程 | 财务人员根据应支出的现金与支出的条目完成现金费用单1a.支出条目不存在或客户信息不正确，系统警告2.提交单据并等待经理审批 | | |
| 拓展流程 | 无 | | |
| 特殊需求 | 1.现金费用单格式：单据编号（XJFYD-yyyyMMdd-xxxxx）,操作员（当前登录用户），银行账户，条目清单，总额。条目清单中包括：条目名，金额，备注 | | |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| ID | 13 | 用例名称 | 查看销售明细 |
| 创建者 | 刘至家 | 最后一次更新 | 2014/9/21 |
| 创建日期 | 2014/9/21 | 最后更新日期 | 2014/9/21 |
| 参与者 | 财务人员，目标是了解销售情况并检查错误总经理，目标是了解公司运营情况并作出决策 | | |
| 触发条件 | 财务人员或总经理想查看销售明细 | | |
| 前置条件 | 财务人员或总经理必需已被识别并授权 | | |
| 后置条件 | 无 | | |
| 优先级 | 低 | | |
| 正常流程 | 财务人员或总经理输入筛选条件系统显示满足条件的商品销售记录 | | |
| 拓展流程 | 无 | | |
| 特殊需求 | 1.筛选条件有：时间区间，商品名，客户，业务员，仓库2.商品销售记录以列表形式显示，列表中包含如下信息：时间（精确到天），商品名，型号，数量，单价，总额3.可导出 | | |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| ID | 14 | 用例名称 | 查看经营历程 |
| 创建者 | 刘至家 | 最后一次更新 | 2014/9/21 |
| 创建日期 | 2014/9/21 | 最后更新日期 | 2014/9/21 |
| 参与者 | 财务人员，目标是了解公司财务状况并作出调整总经理，目标是了解公司财务 | | |
| 触发条件 | 财务人员或总经理想了解公司财务 | | |
| 前置条件 | 财务人员或总经理必需已被识别并授权 | | |
| 后置条件 | 无 | | |
| 优先级 | 低 | | |
| 正常流程 | 销售人员或总经理输入筛选条件系统显示时间段内的所有单据 | | |
| 拓展流程 | 2a.可以进行红冲和红冲并复制的操作 | | |
| 特殊需求 | 单据不可进行删除和修改红冲与红冲并复制操作尽可财务人员进行单据分为：1. 销售类单据（销售出货单，销售退货单） 2. 进货类单据（进货单，进货退货单） 3. 财务类单据（付款单，收款单，现金费用单）4. 库存类单据（报溢单，报损单，赠送单）筛选条件为：时间区间，单据类型，客户，业务员，仓库可导出 | | |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| ID | 15 | 用例名称 | 查看经营情况 |
| 创建者 | 刘至家 | 最后一次更新 | 2014/9/21 |
| 创建日期 | 2014/9/21 | 最后更新日期 | 2014/9/21 |
| 参与者 | 财务人员，目标是了解公司的收支情况总经理，目标是了解公司的财务并作出决策 | | |
| 触发条件 | 财务人员或总经理想了解公司财务 | | |
| 前置条件 | 财务人员或总经理必需已被识别并授权 | | |
| 后置条件 | 无 | | |
| 优先级 | 低 | | |
| 正常流程 | 财务人员或总经理输入时间段系统显示时间段内的收支情况和利润 | | |
| 拓展流程 | 无 | | |
| 特殊需求 | 显示信息： 1.收入类：销售收入、商品类收入（商品报溢收入 成本调价收入 进货退货差价 代金券与实际收款差额收入）。收入类显示折让后总收入，并显示折让了多少。2. 支出类：销售成本、商品类支出（商品报损 商品赠出）。支出类显示总支出。3. 利润：折让后总收入-总支出可导出 | | |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| ID | 16 | 用例名称 | 期初建账 |
| 创建者 | 刘至家 | 最后一次更新 | 2014/9/21 |
| 创建日期 | 2014/9/21 | 最后更新日期 | 2014/9/21 |
| 参与者 | 财务人员，目标是快速建立一个新的账户并存储 | | |
| 触发条件 | 公司需要一个新的账户 | | |
| 前置条件 | 财务人员必需已被识别并授权 | | |
| 后置条件 | 新账目被建立初始信息被保存 | | |
| 优先级 | 高 | | |
| 正常流程 | 财务人员输入商品信息，客户信息与银行账户信息系统存储这些信息并将此信息作为系统的启动初始状态 | | |
| 拓展流程 | 无 | | |
| 特殊需求 | 系统启动后一切操作将会改变系统里的信息，但不会改变期初信息商品信息（商品分类，某一商品的名称，类别，型号，进价/售价(默认为上年平均)，最近进价和最近售价留空），客户信息（客户分类，某一个客户的名称，联系方式等，应收应付(之前遗留)），银行账户信息（名称，余额）期初信息可随时查看 | | |

#### 

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| ID | 17 | 用例名称 | 审批 |
| 创建者 | 吴骁恺 | 最后一次更新 | 2014/9/21 16:22 |
| 创建日期 | 2014/9/21 | 最后更新日期 | 2014/9/21 16:22 |
| 参与者 | 总经理，目的是减少挤压库存，增加销售额，为自己的决策做支持 | | |
| 触发条件 | 总经理收到来自库存管理人员、进货销售人员、财务人员的单据 | | |
| 前置条件 | 总经理必须已经被识别和授权 | | |
| 后置条件 | 管理人员、进货销售人员、财务人员根据收到的回复信息（单据是否通过审批）来决定是否跟新商品或账户信息并存储 | | |
| 优先级 | 高 | | |
| 正常流程 | 1. 总经理观察审批提示图标，若有需审批的单据，点击审批提示图标并进入步骤2 2. 系统显示需审批的未审批单据列表 3. 总经理选取其中的一项，打开一项单据 4. 系统显示该项单据信息，此时单据处于提交状态，下方显示“修改”，“通过”，“拒绝”三个选项 5. 总经理审视单据信息，并选择按钮，执行其中一项操作   A.“修改”，单据进入草稿状态，此时总经理可对单据的信息进行修改  草稿状态下单据有“确认修改”，“取消修改”两个选项，若选确认则  保存已编辑信息，返回提交状态;若选取消则返回修改前信息，并返回  提交状态  B.“通过”，单据进入审批后状态，系统回复单据发送方告知其单据已通  过审批，单据此时不可再被编辑，单据从审批提示列表中被删除，单据  进入已审批列表  C.“拒绝”，单据进入审批后状态，系统回复单据发送方告知其单据  未通过审批，单据此时不可再被编辑，单据从审批提示列表中被删除，  单据进入已审批列表  6.总经理结束审批，此时总经理可从已审批列表中查看已被审批的单据 | | |
| 拓展流程 | 3a.总经理可同时勾选多个单据，此时打开选中的多个单据进入多单据视图，  总经理可同时对多个单据进行审批  2.总经理可在多单据视图中同时选取多个，并选中“修改”，“通过”，“拒绝”  三个选项其中一个，以进行批量操作，流程同正常流程的步骤5  5a.总经理未对打开的单据进行任何操作，即关闭了审批视图，此时该单据将仍处在未审批单据列表中，等待总经理审批  5b.总经理在修改单据过程中未点确认修改，即关闭了修改视图，  2.此时跳出对话框提示总经理是否离开  3.若选是，则询问是否保存，然后根据选择保存信息，该单据仍位于未审  批列表中；若选否，则仍处于修改视图，不离开  5c.总经理在修改单据过程中输入了非法输入  2.系统提示错误并拒绝输入 | | |
| 特殊需求 | 1. 单据具有三种状态：草稿状态，提交状态，审批后状态。   单据未被审批时，为提交状态；  单据被修改时，为草稿状态；  单据被审批后，为审批后状态。   1. 所有未被审批的单据（包括修改中途退出的单据），都将位于未审批列表中   所有审批后单据，都将位于已审批列表中  3.系统收到需审批的单据后，将立即点亮审批提示图标，图标右上数字显示需审批的单据数。 | | |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| ID | 18 | 用例名称 | 促销策略制定 |
| 创建者 | 吴骁恺 | 最后一次更新 | 2014/9/21 19:25 |
| 创建日期 | 2014/9/21 | 最后更新日期 | 2014/9/21 19:25 |
| 参与者 | 总经理，目的是为制定合理的促销策略，减少积压库存，增加销售额 | | |
| 触发条件 | 某一商品发生库存积压，或是业绩下降，等一系列需要增加销售额、调整促销策略的情形 | | |
| 前置条件 | 总经理必须已经被识别和授权 | | |
| 后置条件 | 系统更新商品信息；若有赠品，系统将自动建立库存赠送单，由总经理审批通过后，发送消息给库存管理员发放赠品 | | |
| 优先级 | 高 | | |
| 正常流程 | 1. 总经理选择促销策略制定模式 2. 系统显示三个促销模式选项：VIP优惠、特价包优惠、总价额满优惠。 3. 总经理选取其中一项：   A“VIP优惠”：系统显示各个VIP等级  总经理选取其中一个等级  系统显示该等级已有的优惠政策，可对其进行编辑，添加和删除操作，其  中可供选择的优惠政策有：赠品、价格折让、 赠送代金劵  **1**.若总经理选取添加操作，可添加以下：  1a.“赠品”：系统提示输入赠品编号，赠品数量，以及赠送日期，由总经  理输入并确认  1b.“价格折让”：系统提示输入折让金额，由总经理输入并确认  1c.“赠送代金券”：系统提示输入代金券金额以及赠送日期，由总经理输  入并确认  **2**.若总经理选定已有政策，可进行编辑  2a.“赠品”：系统提示编辑赠品编号，赠品数量，以及赠送日期，由总经  理，输入并确认  2b.“价格折让”：系统提示编辑折让金额，由总经理输入并确认  2c.“赠送代金券”：系统提示输入代金券金额以及赠送日期，由总经理输  入并确认  **3**.若总经理选定已有政策，可点击删除按钮直接进行删除操作  B“特价包优惠”：系统显示特价包界面，可对优惠包进行编辑，添加和删除操作  **1**.若总经理选择添加操作  总经理可通过输入商品名或编号，不断添加优惠包中的商品  系统显示当前优惠包中商品的实际总价，并提示总经理输入优惠后总价  总经理选择好商品并输入优惠后总价，最后打包确认  系统生成优惠包，并作为商品加入商品列表  **2**.若总经理选定已有优惠包，可对其进行编辑操作  总经理可增加或删除优惠包中的商品  总经理可重新编辑优惠后总价，最后打包确认  系统重新生成优惠包，并作为商品加入商品列表，同时商品列表删除  原有优惠包  **3**.若总经理选定已有优惠包，可对其进行删除操作  商品列表将删除原有优惠包    C“总价额满优惠”：系统显示总价额满优惠列表，可对总价额满优惠列表进行增加，删除，修改操作  **1**.若总经理选择添加优惠项操作  系统提示输入总价额  总经理输入并确认  系统提示选择优惠方式:“赠品”，“代金券”  总经理选择其中一项  1a.“赠品”：系统提示输入赠品编号，赠品数量，以及赠送日期，由总经  理输入并确认  1b.“赠送代金券”：系统提示输入代金券金额以及赠送日期，由总经理输  入并确认  **2**.若总经理选定已有总价额项，可进行编辑  系统将提示重新选择优惠方式  选择方法同3C1a,3C1b  **3.**若总经理选定已有总价额项，可对其进行删除操作  系统将删除原有优惠政策 | | |
| 拓展流程 | 3A.客户购买商品时，系统确认其VIP等级，观察其是否满足“赠品”条件。  若满足促发条件，则由系统自动建立库存赠送单，由总经理审批通过后，  发送消息给库存管理员发放赠品。  3A.折让金额大于等于商品原价：  系统提示折让金额过高  3A.客户购买商品时，系统确认其VIP等级，观察其是否满足“代金券”条件。  若满足促发条件，则由系统发放给该客户代金券，存入客户账户  3B.同商品的优惠包在列表中只能出现一次，当添加或修改为重复项时，系  统提示输入重复  3C.同金额的总价额项在列表中只能出现一次，当添加或修改为重复项是，系  统提示输入重复  3A&3B&3C.总经理输入了非法输入  系统提示错误并拒绝输入 | | |
| 特殊需求 | 1. 所有优惠政策制定后，应立即更新系统商品信息，确保优惠政策得到落实 2. 当变更优惠政策时，变更优惠政策的当天仍按原优惠政策执行，第二天执行新优惠政策 | | |