

LS 2.0: BEZUGSQUELLENERMITTLUNG

DATUM:

Bezugsquellen: Beschreibung, Vorteile und Nachteile

Betriebs<mark>interne</mark> Informationsquellen

	Bezugsquelle	Beschreibung	Vorteile	Nachteile
	Lieferantenkartei	Überblick über bestehenden Lieferantenstammbaum	Vorhandenen Informationen sind schnell verfügbar, Dokumentation der Zuverlässigkeit des Lieferanten ist möglich.	Keine neuen Informationen
Ц	Mitarbeiter im Ein- kauf Berichte von Außen- dienstmitarbeitern	Erfahrung der Mitarbeiter	Schnelle Nachfrage nach Informationen möglich	Unzuverlässige Informationen (evtl. nicht alle Details, von Erfahrung ab- hängig), keine Infor- mationen über neue Lieferanten
Betriebsinterne Informationsquellen	Intranet	Firmeninternes Netzwerk für ver- trauliche und wich- tige Daten. Zu- gangsbeschränkt nach außen.	Bessere Sicherheit für betriebsinterne Daten, Lieferantenverzeich- nisse (mit eigenen Erfahrungen)	Nicht von außen er- reichbar, Keine neuen Informatio- nen (als Sebstläu- fer), Muss erst auf- wendig eingerichtet werden
Betriebsinterne				



LS 2.0: BEZUGSQUELLENERMITTLUNG

DATUM:

Betriebs<mark>externe</mark> Informationsquellen

Betriebsexterne Informationsquellen	Internetrecherche	Über diverse Such- maschinen suchen oder direkt beim Hersteller	Vorhandenen Infor- mationen sind schnell verfügbar, Übersichtlich, Viele Angebote	Viren Gefahr, Illegale Seiten, Falsche Infos, Die Algorithmen einer Suchmaschine können das Ergebnis verfälschen, hohe Selbstdisziplin sonst Zeitfresser
	Gelbe Seiten (Telefonbuch) Branchenverzeich- nis	Es beinhaltet Kontaktinformationen von Unternehmen und Selbständige	Unternehmen wir- ken durch die Gel- ben Seiten seriös	Werbung (Online) / Erhöhter Aufwand jemanden zu finden wenn es in Papier- form ist, evtl. sind nicht alle Unterneh- men gelistet
	Örtlicher Einzelhan- del	-Stationärer Platz, den der Kunde auf- sucht	- Kurze Lieferzeiten (evtl. gleich Vorrä- tig) -Schnelle Kommuni- kation -Fachkompetenz der Berater	-Teurer als online - Wenig Vielfalt - Bestand nicht im- mer aktuell - Wegzeit geht als Arbeitszeit verloren
	Anfrage bei Produ- zenten	Direkte Anfrage beim Hersteller, te- lefonisch, per Mail, den Vertriebler mei- nes Vertrauens, per Formular, in Herstel- lerstores usw. Ohne weiteren Zwischen- händler	-Direkte Erreichbar- keit -evtl. Insider Infor- mationen -Garantie, Gewähr- leistung und Sup- port aus einer Hand	-Begrenzte Lagerka- pazität und Perso- nalkapazitäten-teil- weise teure Preise -Begrenzt auf einen Hersteller → einge- schränkte Auswahl
	Fachmessen	Viele Anbieter zu einem bestimmten Bereich Fachspezifische Besucher Nur Unternehmen vertreten (oder für alle offen)	Großer Anbieterpool allerneuste neue Neuheiten direkter Ansprech- partner Angebote(?) Competition um Kunden	Neuheiten vllt nicht sofort available(?) Hohe Preise? Fahrtzeiten und Kosten für Unter- kunft/Verpflegung





LS 2.0: BEZUGSQUELLENERMITTLUNG

DATUM:

Betriebs<mark>externe</mark> Informationsquellen

Betriebsexterne Informationsquellen	Internetrecherche	Über diverse Such- maschinen suchen oder direkt beim Hersteller	Vorhandenen Infor- mationen sind schnell verfügbar, Übersichtlich, Viele Angebote	Viren Gefahr, Illegale Seiten, Falsche Infos, Die Algorithmen einer Suchmaschine können das Ergebnis verfälschen, hohe Selbstdisziplin sonst Zeitfresser
	Gelbe Seiten (Telefonbuch) Branchenverzeich- nis	Es beinhaltet Kontaktinformationen von Unternehmen und Selbständige	Unternehmen wir- ken durch die Gel- ben Seiten seriös	Werbung (Online) / Erhöhter Aufwand jemanden zu finden wenn es in Papier- form ist, evtl. sind nicht alle Unterneh- men gelistet
	Örtlicher Einzelhan- del	-Stationärer Platz, den der Kunde auf- sucht	- Kurze Lieferzeiten (evtl. gleich Vorrä- tig) -Schnelle Kommuni- kation -Fachkompetenz der Berater	-Teurer als online - Wenig Vielfalt - Bestand nicht im- mer aktuell - Wegzeit geht als Arbeitszeit verloren
	Anfrage bei Produ- zenten	Direkte Anfrage beim Hersteller, te- lefonisch, per Mail, den Vertriebler mei- nes Vertrauens, per Formular, in Herstel- lerstores usw. Ohne weiteren Zwischen- händler	-Direkte Erreichbar- keit -evtl. Insider Infor- mationen -Garantie, Gewähr- leistung und Sup- port aus einer Hand	-Begrenzte Lagerka- pazität und Perso- nalkapazitäten-teil- weise teure Preise -Begrenzt auf einen Hersteller → einge- schränkte Auswahl
	Fachmessen	Viele Anbieter zu einem bestimmten Bereich Fachspezifische Besucher Nur Unternehmen vertreten (oder für alle offen)	Großer Anbieterpool allerneuste neue Neuheiten direkter Ansprech- partner Angebote(?) Competition um Kunden	Neuheiten vllt nicht sofort available(?) Hohe Preise? Fahrtzeiten und Kosten für Unter- kunft/Verpflegung

