Определение

SLA (англ. Service Level Agreement – соглашение об уровне сервиса). Это специальный документ, являющийся договором между бизнес-подразделением и ІТ. Также в него входят права и обязанности сторон.

Целью процесса является выявить требуемый состав и уровень сервиса, проследить за его достижением, а при необходимости — выполнить действия по устранению некачественного сервиса.

Все сервисы внесены в каталог, в котором расписано, сколько стоит время простоя каждого сервиса в приказном порядке. Необходимо для приоритезации сервисов относительно друг друга. Пример брокера и аналитика. Также в каталоге расписано, как быстро необходимо заняться сервисом, если он работает не должным образом, и как быстро необходимо устранить инцидент. Это SLA-нормы. Если ІТ-службы вписываются в эти нормы, то они хорошие, но, как правило, ІТ-службы не вписываются, поэтому в рамках процесса управления уровнем сервиса происходит раз в отчётный период разбор, почему ІТ-службы смогли уложиться в нормы, что не хватило, почему SLA не выполняется. Если сервис не включён в SLA, то за него ІТ-службы не отвечают никак. Если ставится вопрос о включении, то сразу же ставится вопрос о ресурсах.

Использование SLA выгодно обеим сторонам:

- компания-провайдер будет ограждена от внезапно возникающих новых требований к качеству предоставляемого сервиса;
- у организации-клиента будет уверенность, что инциденты будут устранены в указанный срок, что позволит лучше планировать собственную деятельность.

Примеры того, что должно входить в SLA:

- Описание неполадок, которые может устранить компания;
- Указание категорий по срочности (аварийные, серьёзные, мелкие, незначительные);
- Определение сроков и стоимости устранения неисправностей в разных условиях (с удалённым доступом и без);
- Указание времени реакции на каждую заявку;

Как составлять SLA?

Существует типовая структура, которой следует придерживаться, чтобы составить договор SLA:

- 1. Определение сторон предоставляемого сервиса и сроков действия договора.
- 2. Дни и часы оказания услуг (включая тестирование, поддержку и модернизацию).
- 3. Количество пользователей и оборудования, а также их территориальное размещение.

- 4. Описание процедуры составления отчётов о неполадках.
- 5. Описание процедуры заполнения заявок на обслуживание.
- 6. Определение уровней качества предоставления услуги.
- 7. Описание платежей.
- 8. Ответственность заказчика.
- 9. Способы решения разногласий.
- 10. Возможные действия по улучшению договора.

Все эти пункты должны быть прописаны очень подробно. Так, например, описывая уровень качества, нужно учесть такие параметры, как:

- средняя доступность сервера (если исполнитель оказывает услуги хостинга);
- минимальная доступность;
- среднее время отклика исполнителя на обращение;
- максимальное время отклика;
- средняя пропускная способность соединения (если исполнитель является интернетпровайдером).

Если речь об оплате, то указывается валюта и стоимость. Например, может быть, фиксированная абонентская плата или тарифы на устранение разных неполадок. Также указывается размер компенсации, которую выплачивает исполнитель в случае долгой реакции или если проблема не решена надлежащим образом.

Все важные моменты должны быть измеримыми, то есть иметь цифровой эквивалент — максимальное время простоя в минутах, доступность в среднем числе сбоев за определенный период и так далее.

Время

В SLA указываются следующие параметры, связанные со временем:

- **Согласованное время работоспособности**, СВР (к примеру, «24×7» подразумевает круглосуточное функционирование, семь дней в неделю)
- **Согласованное время поддержки**, СВП (к примеру, «8×5» подразумевает «10:00 18:00, Пн-Пт»)
- **Время простоя** интервал с момента неработоспособности сервиса до момента возобновления его работы. К примеру, если SLA равен 99%, простой может быть не более 7,5 часов в месяц, если 99,9% уже не более 43,5 минут в месяц.
- Время реакции интервал между получением сигнала от системы мониторинга (или клиента) о возможном нарушении работоспособности сервиса и началом работ по восстановлению доступности. Отсчёт времени реакции на инциденты ведётся в пределах Согласованного времени работоспособности (СВР) для инцидентов. Отсчёт времени реакции на запросы и обращения, не связанные с инцидентами, ведётся в пределах Согласованного времени обработки обращений (СВО).

Ключевой пункт SLA — фактическая доступность, которая устанавливает процент доступности сервиса за расчётный период. Считается по формуле: (СВР за период – время простоя за период) / СВР) × 100%. Для примера, доступность 99,95% подразумевает, что общее время простоя не должно превышать 22 минуты в месяц. Показатель может рассчитываться как на инфраструктуру или сеть в целом, так и на отдельные сервисы — в зависимости от вида услуги.

Также в SLA прописывается уровень функциональности дисковой подсистемы (IOPS, latency), временные «окна» технического обслуживания (плановые, срочные), размеры компенсации.

Оценка результата

Оценка результата управления инцидентами обычно определяется следующими метриками:

- количество инцидентов, решённых вовремя;
- среднее время, за которое получилось решить инцидент.

Время реакции на инциденты для оценки результата рекомендуется разделять на категории в зависимости от важности для работы всего сервиса в целом, например:

- низкий проблемы в функционировании одного из модулей сервиса;
- средний проблемы в работе и взаимодействии нескольких модулей сервиса;
- высокий неработоспособность большей части сервиса.

Чаще всего время реакции на инцидент в среднем составляет от 10 минут до 1 часа. Если при этом заранее были определены критически важные сервисы, то именно на сбои в их работе должна быть самая быстрая реакция.

SLI u SLO

SLI (Service Level Indicator) — это количественная оценка работы сервиса, которая является корреляцией между ожиданиями пользователей и действительной производительностью сервиса за указанный период времени (месяц, квартал, год).

SLI можно рассматривать в качестве индикатора пользовательского опыта, измеряя его в процентном эквиваленте, где:

- 100 % отличный пользовательский опыт;
- 0% ужасный пользовательский опыт.

Причём стоит помнить, что абсолютные минимум и максимум достижимы только в идеальных условиях, точно также, как и прописанные в SLA 100% доступности сервиса. При постановке целей рекомендуется реалистично смотреть на свой продукт и находить золотую середину.

Иногда измерять уровень обслуживания SLI, представляющий интерес, напрямую не получается и нужно измерять связанную метрику. Например, хотелось бы замерить задержки на клиентской стороне, но можно измерить только задержки на сервере.

SLO (Service Level Objectives) — это значение SLI, которого компания-провайдер хотела бы достичь. При установке SLO рекомендуется указывать реально достижимое значение для каждого конкретного SLI. SLO показывает, с каким качеством фактически работает сервис и/или приложение, в отличие от SLA, который используется для того, чтобы задать тот уровня доступности сервиса, на который смогут ориентироваться все пользователи.

Если у компании-провайдера имеется публично-доступный SLA, то обычно при подготовке SLO рассчитываются прописанные показатели SLA. Достижение показателей SLO напрямую зависит от достижения метрик, указанных в SLA. Если показатели SLO не

будут достигаться, то становиться более вероятным и нарушение договорных обязательств, прописанных в SLA.

Плюсы использования SLA для заказчиков и исполнителей

Организация-заказчик:

- <u>Необходимый и достаточный уровень сервиса</u> и знание, за какой именно уровень качества платит;
- Контроль за сроками выполнения заявок;
- Рациональность и взвешивание финансовых возможностей и желаемого уровня сервиса: любая организация-заказчик хочет мгновенной реакции, но, если услуга предоставляется в нескольких комплектациях и скорость решения инцидентов может требовать большей оплаты (то есть «мгновенность» стоит дороже), иногда организация-заказчик может принять решение подождать несколько часов, чтобы сделать решение заявки дешевле;
- <u>Видение ответственности</u> компании-провайдера за несоблюдение заявленных параметров (вплоть до штрафов), поддержка же параметров услуги на заранее заявленном уровне повышает доверие к провайдеру услуг;
- Освобождение от финансовых потерь при инцидентах в зоне ответственности компании-провайдера.

Компания-провайдер:

- <u>Точный расчёт и почти полное исключение внеплановых ситуаций.</u> При подготовке SLA уточняет детали предоставления услуги, учитывая в том числе возможные плановые работы и рассчитывая базовое время реакции на инциденты;
- <u>Структуризация и упорядочивание бизнес-процессов.</u> SLA помогает не только упорядочить процесс взаимодействия провайдера с клиентами, но и упорядочить бизнес-процессы внутри самой компании-провайдера.
- <u>Чёткое обозначение</u>, за поддержку каких параметров и на каком уровне несёт ответственность;
- Возможность решать инциденты в пределах заявленных параметров без согласования с организацией-заказчиком;
- Возможность вводить несколько уровней предоставления услуги, например, классифицируя поступающие задачи по срочности и приобретённому тарифу;