

Práctica

2

Juan Ramon Morales Gómez

y Nikita Polyanskiy

Idea de negocio



Mavericks Teléfonos

Nuestra idea de negocio se basa en la venta de móviles al público en general, ya que contamos desde móviles de alta gama hasta móviles más sencillos y rudimentarios.

Nuestro local está situado en unas de las más zonas céntricas de Alicante, lo que hace que multitud de personas visiten nuestro local.

El negocio al cual sus propietarios le llamaron Mavericks Teléfono está dirigida por 2 personas. Una de ellas es la encargada de vender sus productos a los usuarios, en cambio, la segunda se encarga de ver cuantos productos les queda en el almacén y pedir nuevos productos cuando están empezando a escasear.

Explicación hoja Excel

Hoja de artículos

En esta hoja hemos hecho la base de datos de nuestro negocio, donde aparecen todos los productos que tiene a la venta nuestro de negocio y su precio sin IVA.

Para que sea más fácil encontrar el producto deseado, cada teléfono tiene asociado un numero de referencia lo cual provoca que sea localizado con más facilidad en la base de datos de la empresa.

Hoja de Oferta.

En esta segunda hoja de Excel, queda reflejado el precio del dispositivo dependiente de los cuales sean vendidos.

Esto viene asociado por la siguiente formula:

=BUSCARV(A10;Articulos;4;FALSO)

Siendo 'Articulos' el nombre que le hemos dado a la tabla de artículos.

Para que la empresa tenga mayor clientela, ha elaborado unas series de descuentos hacia sus usuarios, que serán explicados en la siguiente hoja de Excel.

Esto viene asociado por:

Como todo producto de telefonía es obligatorio aplicarle un IVA del 21 %, el cual viene asociado por la siguiente formula:

=H5*'IVA y descuentos'!\$B\$1

IVA y Descuentos

Esta hoja es la encargada de explicar los descuentos que hace la compañía.

El primer descuento solamente será aplicado hasta 7 días después de la emisión de la oferta. (descuento 1)

También hacen otro descuento dependiendo de la cantidad comprada por el usuario.

Si el usuario compra 2 dispositivos se le aplicará un descuento del 10% , si compra 5 dispositivos se le aplica una rebaja del 15% y si el usuario compra 10 dispositivos se le aplica un descuento de hasta el 20%. (Descuento 2)

Como hemos dicho anteriormente esto viene asociado por las siguientes formulas:

Descuento-1: =D5*'IVA y descuentos'!\$B\$4

Descuento-2: =SI.CONJUNTO(E5>='IVA y descuentos'!\$A\$14;D5*'IVA y descuentos'!\$B\$14;E5>='IVA y descuentos'!\$A\$13;D5*'IVA y

descuentos'!\$B\$13;E5>='IVA y
descuentos'!\$A\$12;OFERTA!D5*'IVA y
descuentos'!\$B\$12;E5<'IVA y descuentos'!\$A\$12;0)

Factura

En esta hoja de Excel vamos a explicar los elementos necesarios para elaborar factura.

En el encabezado se encuentra la dirección, la sede, y el teléfono de la compañía. Debajo de la mínima información de la compañía se encuentra a quien va dirigida la factura. Esto está formado por los siguientes conceptos:

Código cliente, Nombre Apellido, DNI, Teléfono, Dirección, Ciudad, Provincia, Forma de pago.

Para que sea más fácil encontrar la información del comprador basta con incorporar su código de cliente, y el resto de los datos se actualizará automáticamente con la siguiente fórmula, variando el valor de '4' dependiendo del dato a buscar.

=BUSCARV(\$C\$11,Clientes!\$B\$4:\$M\$8,4,FALSO)

Debajo de la información del usuario se encuentra, los productos telefónicos que ha comprado el usuario, donde también aparece si se le han aplicado los descuentos que se han aplicado con anterioridad y también el IVA.

Nota de pedido

Esta hoja está basada en la nota de pedido. Tiene que aparecer sí o sí la fecha de operación, el nombre del vendedor y el CIF que es el código de identificación de la empresa.

En la parte de superior izquierda se encuentra la fecha de entrega.

En la nota de pedido debe aparecer el código del cliente, el NIF, los apellidos y el nombre. Viene asociada por las siguientes formulas:

=BUSCARV(C8;Clientes!B4:M8;2;FALSO)

=BUSCARV(C8;Clientes!B4:M8;3;FALSO)

=BUSCARV(C8;Clientes!B4:M8;4;FALSO)

También es necesario incorporar el domicilio del comprador y su código postal, el cual viene por la siguiente formula en Excel:

=BUSCARV(C8;Clientes!B4:M8;8;FALSO)

Además debe aparecer un número de contacto y los datos bancarios del usuario.

=BUSCARV(C8;Clientes!B4:M8;11;FALSO)

=BUSCARV(C8;Clientes!B4:M8;11;FALSO)

Finalmente, aparece los artículos que ha pedido el usuario, la cantidad que ha pedido de cada uno de ellos, el precio unitario, el IVA y el total (precio unitario + IVA).

Las fórmulas empleadas son las siguientes :

=BUSCARV(B22;Articulos!A5:D14;2;FALSO) – para el artículo

=BUSCARV(B22;Articulos!A5:D14;4;FALSO)- para el precio unitario

=E22*'IVA y descuentos'!\$B\$1-para el IVA

=D22*(E22+F22)-para el total

Cientes

En esta hoja aparece la información de los distintos compradores. Aquí deben aparecer los siguientes elementos:

Código de cliente, NIF, Apellidos, Nombre, Provincia, Población, Dirección, Código postal, IBAN, Banco, teléfono, E-mail.

Albarán

En esta hoja de Excel, es la encargada del Albarán. En la parte superior derecha debe situarse la fecha de emisión y el número del albarán. A su izquierda aparece los datos

de clientes que han sido desarrollados en la hoja clientes.
Las fórmulas empleadas son estas:

=BUSCARV(ALBARAN!\$K\$4;Clientes!B3:M8;4;FALSO)-
nombre

=BUSCARV(ALBARAN!\$K\$4;Clientes!B3:M8;3;FALSO)-
apellidos

=BUSCARV(ALBARAN!\$K\$4;Clientes!B3:M8;7;FALSO)-
dirección

=BUSCARV(ALBARAN!\$K\$4;Clientes!B3:M8;6;FALSO)-
población

=BUSCARV(ALBARAN!\$K\$4;Clientes!B3:M8;5;FALSO)-
provincia

=BUSCARV(ALBARAN!\$K\$4;Clientes!B3:M8;2;FALSO) –nif

En el centro se sitúa una tabla en el que aparece la
referencia, el nombre del artículo, las unidades,
precio/descuento, % descuento, precio con total y total.

Cada una de las partes en las que se divide la tabla viene
integrada por las fórmulas siguientes:

=BUSCARV(ALBARAN!B13;Articulos;2; FALSO)-artículo

=BUSCARV(B13;Articulos;4;FALSO)-precio/unidad

=IFS(D13>='IVA y descuentos'!\$A\$14;'IVA y
descuentos'!\$B\$14;D13>='IVA y descuentos'!\$A\$13;'IVA y
descuentos'!\$B\$13;D13>='IVA y descuentos'!\$A\$12;'IVA y

descuentos'!\$B\$12;ALBARAN!D13<'IVA y
descuentos'!\$A\$12;0)- % descuento

=E13-F13*E13-precio con descuento

=G13*D13-total

En la parte inferior tabla aparece la suma total, el % IVA,
y el total del albarán.

Para la suma total, la fórmula empleada es la que aparece
a continuación:

=SUMA(H13:H21)

Para el % IVA, la fórmula empleada es la que aparece a
continuación:

=H22*21%

Y para el total albarán, la fórmula empleada es la que
aparece a continuación:

=H22*21%H24