

# **Nicolas PIETRI**

# Développeur Web Junior

Je recherche un contrat en alternance d'une durée d'un an, à partir d'octobre 2018. A la rentrée scolaire prochaine, je serai en dernière année du Bachelor Software Development Specialist à Campus ID, Sophia-Antipolis.

## À propos de moi



nicolaspietri.fr@gmail.com



06 28 21 29 85

http://npietri.pagesperso-orange.fr/



@pietri-1a609



@nicolas pietri



Zone : Alpes-Maritimes

Permis B - Véhicule personnel

#### Langues

Anglais: courant (Toeic: 805)

Italien: niveau scolaire

#### Mooc

OpenClassrooms,

CodeAcademy: certification HTML-

Sololearn: certification PHP, 3wa: certification JavaScript.

Udemy: validation des modules de John Codeur

#### Systèmes d'exploitation







#### Framework



Bootstrap



Symfony



**Angular** 

IDE: Visual Studio Code

# **Infographie**





Gestion de projet : Méthode Scrum

Analyse: UML

#### Centres d'intérêts

Presse Tennis Randonnée

# Diplômes

**SIMPLON.CO** Développeur logiciel, équivalent Bac+2 – Cannes en cours -

INSEEC Master II en Ingénierie et Gestion de Patrimoine – Paris 2007

RIISINESS SCHOOL BBA - Nice 2006

- International House - University Foundation Programme - Londres - 4 mois 2005

2001 - Baccalauréat ES - Lycée bristol - Cannes

# Projets Personnels / Développement informatique

En cours

mai 2018

Apprentissage JAVA

Stage juin 2018 -SICTIAM, acteur public des services numériques. Suite au prix Hackathon, réalisation de la « Web App Progressive », nommée « GUIDER » en Angular et Symfony.

- Création d'un site internet développé en Angular pour GFT TPE / AMADEUS

http://80.211.197.130/presentation\_Amadeus/

- 3ème prix au Hackathon for tourism (prix ORANGE et SICTIAM) avec la création avril 2018 d'une application mobile nommée « GUIDER » dont le but est de mettre en relation

touristes et guides.

## **Compétences Langages Informatiques**

#### Front End









# Back End





#### **Parcours Professionnel**

Mars 14 -Nov16 CRÉDIT AGRICOLE - Conseiller Immobilier en agence bancaire - Cannes

- Développement d'un portefeuille Clients Synergie banque / agence immobilière
- Prospection, signature de mandats, évaluation de biens jusqu'à la mise en ligne des annonces, rédaction des compromis de ventes.

Mai 13 - Août 13 GROUPE KARAVEL - AB CROISIERES - Technico- commercial - Nice

Nov 08- Sept 12 LCL – Conseiller Clientèle Privée – Paris

- Gestion d'un portefeuille de 400 clients (clientèle ISF) ; Conseils juridiques, fiscaux et financiers ;
- Gestion au quotidien d'un point de vente de 7 conseillers, en binôme avec le directeur ;
- Expert agence en mandat de gestion ; Bilans patrimoniaux avec l'appui d'un ingénieur patrimonial;
- Vente d'OPCVM, de contrats d'assurance-vie et de crédits Immobiliers.

Fév 07 - Oct 08 LCL Banque Privée - Conseiller en Gestion de Patrimoine - Paris

Gestion et fidélisation d'un portefeuille de 200 clients aux liquidités comprises entre 300 K€ et 2

Fév - Oct 06 ACCOR - Sofitel - Meeting Manager - Cannes

- Commercialisation et Organisation de séminaires / Approche CRM;
- Etude Marketing (Benchmarking, Analyse Swot) / Elaboration des supports promotionnels.

Fév- Oct 05 PALAIS DES FESTIVALS DE CANNES- Chargé de Communication - Cannes

Organisation d'actions commerciales (communiqués et conférences de presse, mailing, etc.); Gestion des relations Palais des Congrès / Journalistes.