

Agenda

- > Considerações Iniciais
- > Pré-Rastreabilidade
 - RichPicture
 - Argumentação
- > Considerações Finais

Considerações Iniciais

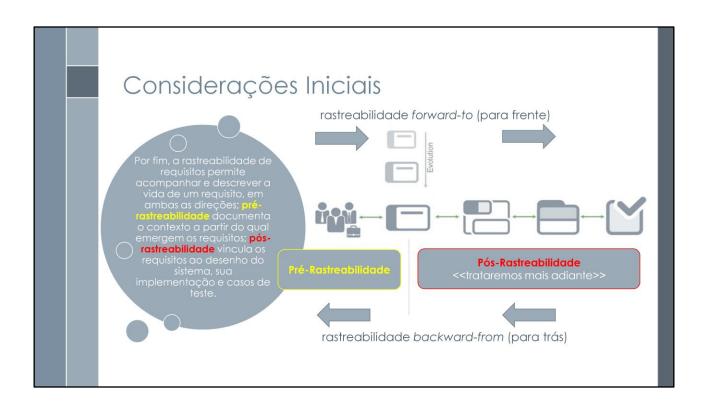
Considerações Iniciais

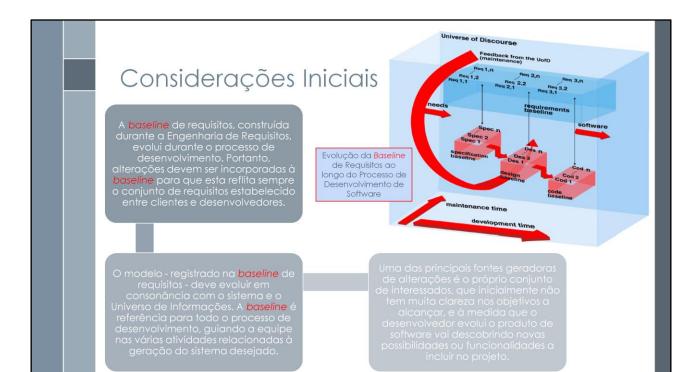
Antes de focarmos em Pré-Rastreabilidade, cabe definir: O que é Rastreabilidade?

"Um requisito é rastreável se é possível descobrir: Quem sugeriu o requisito (a fonte)?; Por que o requisito existe (rationale)? Que outros requisitos estão relacionados a ele (dependência entre requisitos)?, e Como o requisito se relaciona com outras informações, tais como desenho do sistema, implementação e documentação do usuário? Fonte: adaptado de Sommerville (1998)

Por que é necessária?

Requisitos não podem ser efetivamente gerenciados sem rastreabilidade. A rastreabilidade, portanto, pode ser obtida por um conjunto de elos ou ligações (links) entre requisitos inter-relacionados, entre requisitos e suas fontes, e entre requisitos e os componentes que os implementam.





Uma forma de registrar esses rastros é construir uma matriz de rastreabilidade de requisitos. Matriz de rastreabilidade de requisitos - versão 1.1

Requisito 1 Requisito 2

Requisito 3 Requisito 4 x x

x

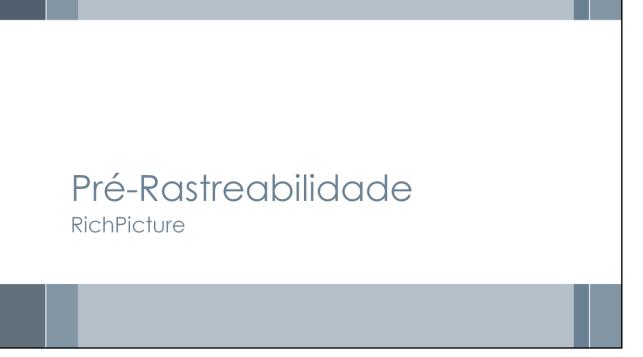
Considerações Iniciais

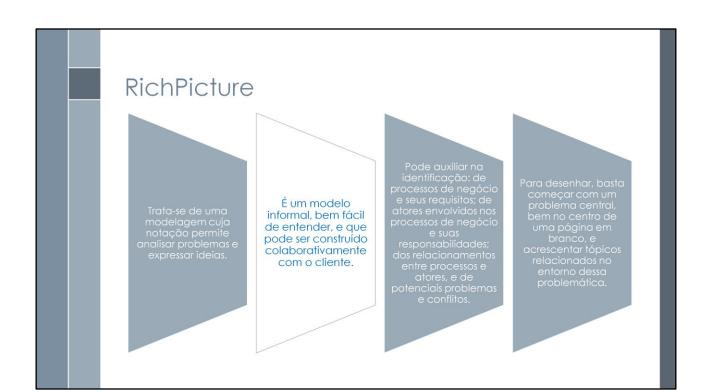
FOCO: Pré-Rastreabilidade?

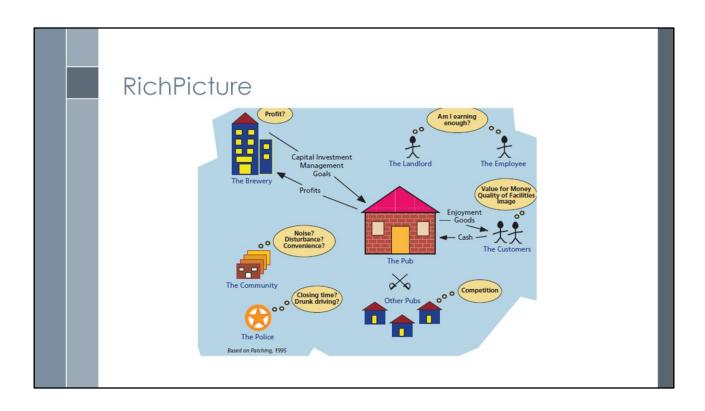
 Nosso olhar estará voltado em como manter o rastro nos primeiros capítulos da Engenharia de Requisitos.

Duas preocupações chave:

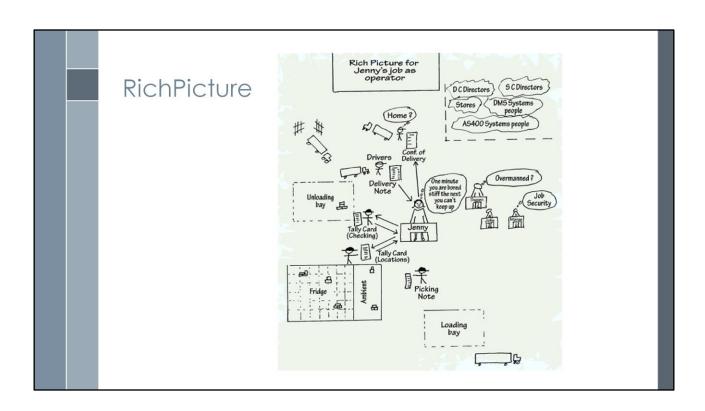
- Reuniões longas, em domínio novo, com interessados expondo suas necessidades e seus desejos sobre o produto de software a ser desenvolvido.
- Resolução de requisitos em conflito, principalmente, nos primeiros passos da Engenharia de Requisitos. É comum que diferentes representantes do cliente ou usuário interessados interajam com a equipe de desenvolvimento. Essa interação gera requisitos, os quais podem ser conflitantes entre os interessados e/ou entre o desejado e o possível computacionalmente falando.
- Portanto, são necessários recursos capazes de auxiliar nesses primeiros passos da Engenharia de Requisitos bem como na resolução desses conflitos.



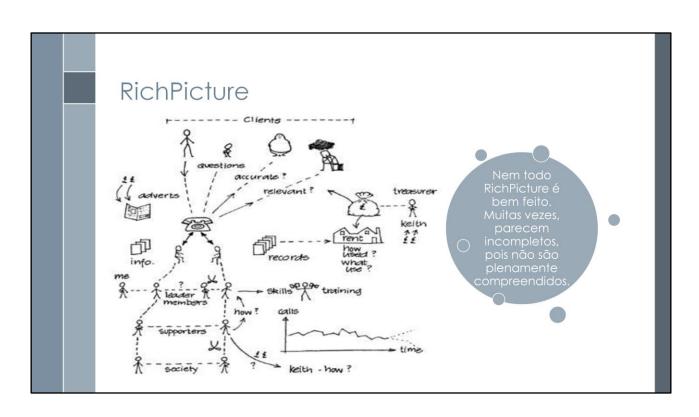




Exemplo I



Exemplo II



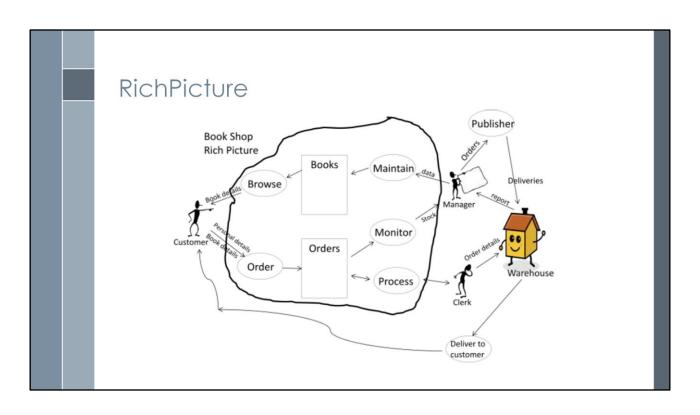
Exemplo V - Ruim - Incompleto

RichPicture

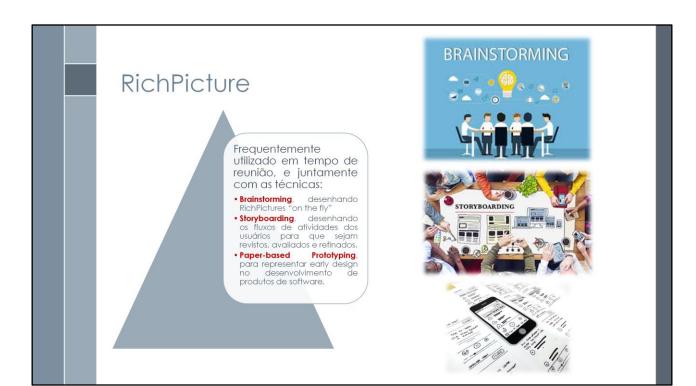


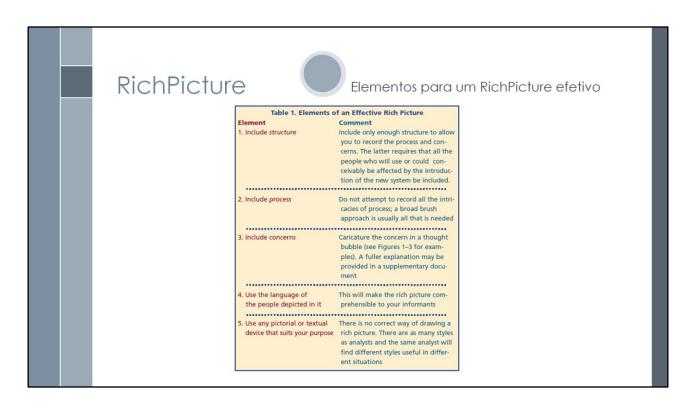
Alguns componentes, para começar...

Rich Picture Components	Comments
Actors (with descriptive labels) Manager Clerk	Actors are the users of your system. An actor may also represent a group of users; e.g., one manager plus five data clerks will still show two actors. An actor may carry out any number of operations. Represented graphically as matchstick people.
Operations (also known as processes or functions) Deleter rhant	Operations specify what the system does. Each operation is executed either by an actor or another operation. Represented graphically as circles or ovals, with a descriptive label inside.
Data stores (also known as tables) Clients	Data stores are essentially the tables in your database or files in the system. It is also necessary to show the type of data they contain. Only operations may read from or write to data stores. Represented graphically as rectangles.
Arrows User details Confirmation	Arrows show the direction of data (or information) flow amongst actors, data stores and operations. Arrows may cross the system boundary (see below). Represented graphically as single-headed arrows. Descriptive labels indicate the nature of the data or information flowing.
System boundary (usually a solid like But my also be dashed)	The system boundary identifies those operations that you are responsible for (i.e., your area of responsibility), which means that your system must carry out everything that is inside the system boundary. You can ignore what is outside. Represented graphically as a circular line. Normally, this is the last thing you should add to your rich picture.

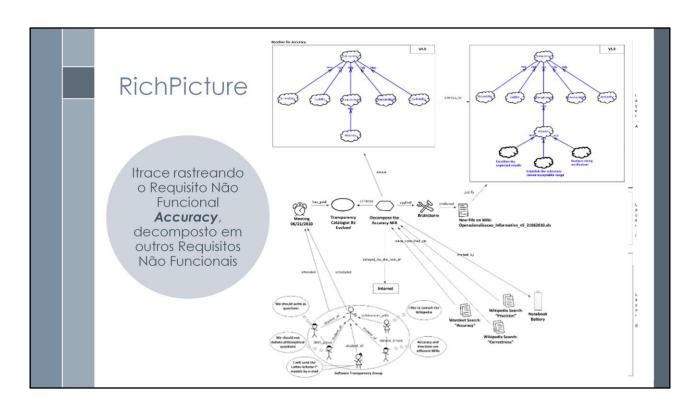


Exemplo III





Apesar do slide conferir algumas diretrizes ou sugestões, é interessante não engessar a forma de construção de um RichPicture. Trata-se de um desenho a mão livre.



ITrace

Similares ao RichPicture

5W2H. Consultem:

https://sites.google.com/site/planejaweb/5w2h

Mapa Mental. Consultem:

https://cepein.femanet.com.br/BDigital/arqPIBIC/1011321081B451.pdf http://periodicos.unesc.net/sulcomp/article/download/1035/979



Argumentação



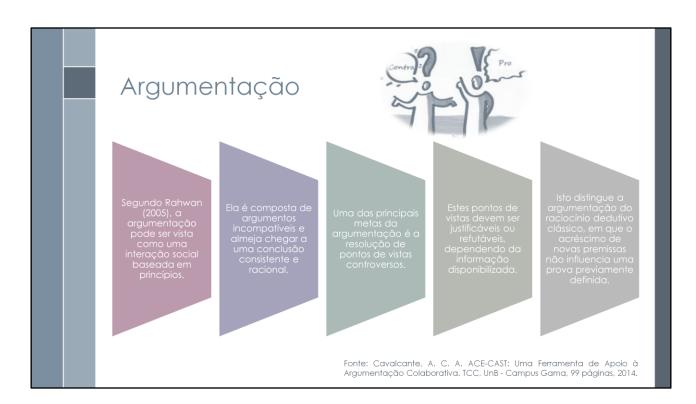
A argumentação é uma formo vital de cognição humana. Diariamente, pessoas são confrontadas com informaçõe conflitantes e forçadas a lidar com situações inconsistentes (BESNARD; HUNTER, 2008).

O uso da argumentação representa uma atividade de comunicação essencial para o sociedade.

Existem diversas tecnologias que oferecem suporte a essa prática, tais como listas de emails, sistemas de suporte tomada de decisões e sistemas de suporte à negociação (MOOR; AAKHUS, 2006).

Apesar da diversidade, as boas práticas de uma argumentação nem sempre estão presentes nessas tecnologias. Geralmente estes mecanismos desencorajam o debate e facilitam a argumentação de baixa qualidade e o pensamento devoluto (BEX et al., 2013).

Fonte: Cavalcante, A. C. A. ACE-CAST: Uma Ferramenta de Apoio à Argumentação Colaborativa. TCC, UnB - Campus Gama, 99 páginas, 2014.







Fonte: Cavalcante, A. C. A. ACE-CAST: Uma Ferramenta de Apolo à Argumentação Colaborativa. TCC, UnB - Campus Gama, 99 páginas, 2014.

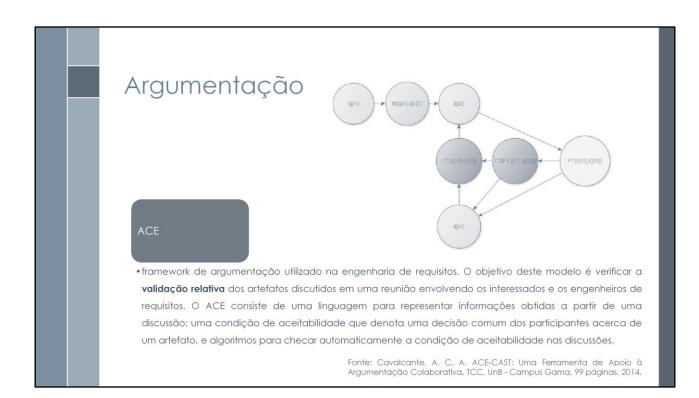
Argumentação

Atualmente, os modelos de argumentação têm sido utilizados em diversas áreas tais como gestão do conhecimento, elaboração de provas e teoremas, inteligência artificial, lógica de programação, sistemas jurídicos, sistemas de tomada de decisões e negociações (BENTAHAR; MOULIN; BÉLANGER, 2010).

Devido ao caráter multidisciplinar da argumentação, diversas abordagens foram propostas nos últimos 60 anos. Iremos focar em uma dessas abordagens, no caso:

- ACE (JURETA; MYLOPOULOS; FAULKNER, 2009)

ACE - Acceptability Evaluation Framework ou Framework de Avaliação da Aceitabilidade



ACE - Acceptability Evaluation Framework ou Framework de Avaliação da Aceitabilidade



O exemplo modela uma discussão envolvendo uma provável aquisição de notebooks por parte de uma empresa.

O grafo da discussão contem duas proposições i(p1) e i(p2):

- i(p1): Comprar um notebook da marca X oferece um bom custo benefício. Isto é essencial para empresa que esta enfrentando dificuldades financeiras.
- i(p2): O notebook da marca nacional X possui preço acessível e boa qualidade em suas peças.

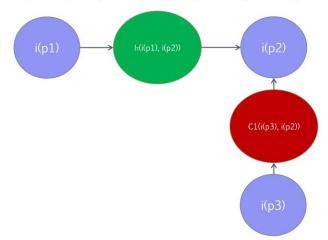
Fonte (adaptado): Cavalcante, A. C. A. ACE-CAST: Uma Ferramenta de Apoio à Argumentação Colaborativa. TCC, UnB - Campus Gama, 99 páginas, 2014.

Argumentação

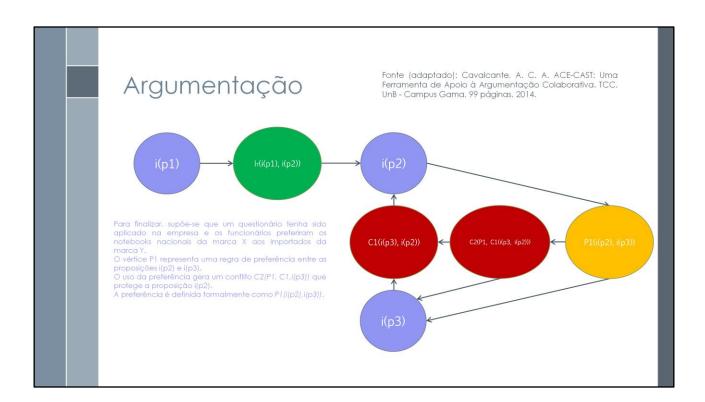
Fonte (adaptado): Cavalcante, A. C. A. ACE-CAST: Uma Ferramenta de Apoio à Argumentação Colaborativa. TCC, UnB - Campus Gama, 99 páginas, 2014.

No grafo da discussão, temos mais uma proposição, i(p3):

 i(p3): Alguns notebooks nacionais da marca X apresentam defeitos após um ano de uso. É interessante adquirir notebooks da marca internacional Y. Apesar de mais caros, a qualidade do produto compensa a diferença de preços.



A proposição î(p3) contrapõe as ideias apresentadas em i(p1), exibindo um argumento contra a aquisição de notebooks de marcas nacionais. A relação de confilto envolvendo i(p3) e i(p2) é definida formalmente como C1(i(p3),i(p2)).



Argumentação

Os modelos de argumentação, gerados com base na linguagem contida no ACE, são grafos direcionados com rótulos. Os vértices são classificados com base em quatro rótulos: i, I_T , $P \in C$.

- Os vértices com rótulo (i) representam vértices de informação que servem de entrada ou saída para inferências (I₁).
- Os vértices com o rótulo (I₁) representam a aplicação de inferências a fim de sustentar argumentos. O argumento inferido é uma conclusão lógica do primeiro.
- Os vértices com rótulo (C) representam regras de conflito envolvendo dois ou mais vértices em um arafo.
- Os vértices com rótulo (P) representam regras de preferência envolvendo a predileção de dois ou mais vértices do grafo.
- * As arestas do grafo possuem apenas um rótulo (To) <<omitido no grafo>>.

Fonte (adaptado): Cavalcante, A. C. A. ACE-CAST: Uma Ferramenta de Apoio à Argumentação Colaborativa. TCC, UnB - Campus Gama, 99 páginas, 2014.

Considerações Finais

Considerações Finais

- Nessa aula, foi apresentado o tópico Rastreabilidade de Requisitos, mais especificamente, Pré-Rastreabilidade de Requisitos.
- > Adicionalmente, foram acordados dois recursos que auxiliam as demanda de Pré-Rastreabilidade de Requisitos. São eles:
 - RichPicture, e
 - Argumentação.
- > Continuem os estudos!





Referências

Bibliografia Básica

- 1. [Ebrary] Young, Ralph. Requirements Engineering Handbook. Norwood, US: Artech House Books, 2003.
- 2. [Open Access] Leite, Julio Cesar Sampaio do Prado. Livro Vivo Engenharia de Requisitos. http://livrodeengenhariaderequisitos.blogspot.com.br/ (último acesso: 2017)
- 3. [Ebrary] Chemuturi, Murali. Mastering Software Quality Assurance: Best Practices, Tools and Technique for Software Developers. Ft. Lauderdale, US: J. Ross Publishing Inc., 2010.
- 4. Software & Systems Requirements Engineering: In Practice Brian Berenbach, Daniel Paulish, Juergen Kazmeier, Arnold Rudorfer (Livro bem completo mas, não tem exemplar físico na biblioteca, nem mesmo consta na Ebrary)
- 5. Requirements Engineering and Management for Software Development Projects Murali Chemuturi (Livro bem completo mas, não tem exemplar físico na biblioteca, nem mesmo consta na Ebrary)

Referências

Bibliografia Complementar

- 1. [BIBLIOTECA 15 exemplares] Pfleeger, Shari Lawrence. Engenharia de Software: Teoria e Prática. 2º. Edição. São Paulo: Prentice Hall, c2004. xix, 535 p. ISBN 978858791831
- 2. [BIBLIOTECA 3 exemplares] Withall, Stephen. Software Requirement Patterns. Redmond: Microsoft Press, c2007. xvi, 366 p. ISBN 978735623989.
- 3. [BIBLIOTECA vários exemplares] Leffingwell, 2011, Agile Software Requirements, http://www.scaledagileframework.com/ (último acesso: 2017)
- 4. [Ebrary] Evans, Isabel. Achieving Software Quality Through Teamwork. Norwood, US: Artech House Books, 2004.
- 5. [Ebrary] Yu, Eric, Giorgini, Paolo, and Maiden, Neil, eds. Cooperative Information Systems: Social Modeling for Requirements Engineering. Cambridge, US: MIT Press, 2010.
- 6. [Open Access] Slides disponíveis em: https://www.wou.edu/~eltonm/Marketing/PP%20Slides/ (último acesso: 2017)

