

TP Odoo – Gestion d'une petite entreprise

Insérer les captures d'écran de chaque étape

Objectifs pédagogiques

- Découvrir l'interface d'Odoo.
- Configurer une entreprise et ses utilisateurs.
- Manipuler les modules **Ventes, Achats, Stock et Facturation**.
- Suivre un cycle complet : de la commande fournisseur → au stock → à la vente client → à la facture.

Contexte

Vous êtes une petite entreprise fictive : “**nom de votre entreprise**”, spécialisée dans la vente de matériel informatique (ordinateurs portables, imprimantes, souris).

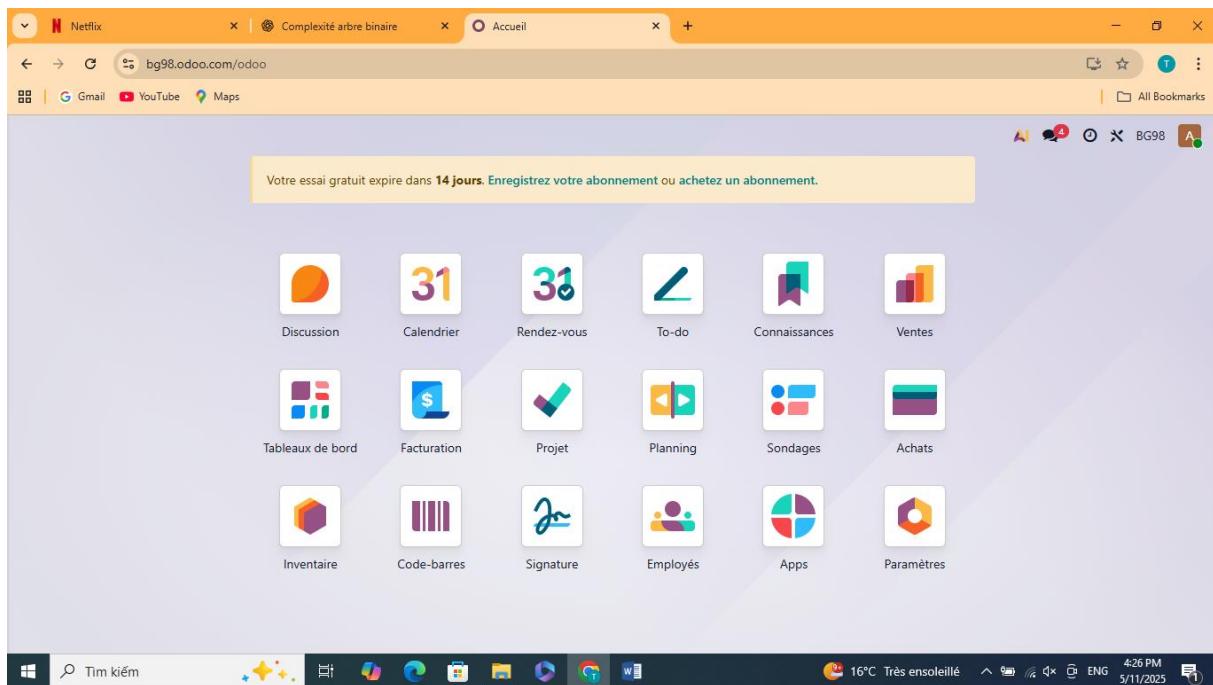
Votre mission est de mettre en place Odoo pour gérer les achats, ventes et stocks.

Partie 1 – Mise en place d'Odoo

Exercice 1 : Création de la base

1. Aller sur https://www.odoo.com/fr_FR/education/
2. Créer une nouvelle base en ligne (nom : edu-techshop).
3. Choisir les modules suivants :
 - **Ventes**
 - **Achats**
 - **Inventaire (Stock)**
 - **Facturation**

Résultat attendu : une base prête avec les 4 modules activés.



Partie 2 – Paramétrage de l'entreprise

Exercice 2 : Configuration de l'entreprise

1. Aller dans **Paramètres → Société**.
2. Définir :
 - Devise : Euro (€).
 - Langue : Français.
 - Adresse : 10 Rue des Étudiants, Paris.

Résultat attendu : fiche entreprise complète.

Nom de la société
Edu Techshop

Informations générales Branches

Adresse : 10 Rue des Étudiants, 75000 Paris, France

Téléphone : Rue 2...

E-mail : Site Web : par ex. https://www.odoo.com

Cabinet d'expertise comptable : FR23334175221, ou / si non applicable

ID de la société : Domaine de messagerie : bg98.odoo.com

APE : Couleur : vert

Enregistrer & Fermer Enregistrer & Crée Ignorer

Exercice 3 : Gestion des utilisateurs

1. Créer 2 utilisateurs :

- Alice Martin (Responsable Achats).
- Lucas Dupont (Commercial).

2. Leur attribuer les droits d'accès :

- Alice : module Achats + Inventaire.
- Lucas : module Ventes + Facturation.

Résultat attendu : chaque utilisateur a un rôle précis.

Nom	Se connecter	Rôle
Alice Martin	alice@edu-techshop.com	Utilisateur
Lucas Dupont	lucas@edu-techshop.com	Utilisateur
NGO Thi Huyen	huyenngothi191@gmail.com	Administrateur

The screenshot shows two separate browser windows side-by-side, both displaying the Odoo application's user management screen.

Alice Martin Profile (Top Window):

- Header:** Shows tabs for "Paramètres", "Paramètres généraux", and "Utilisateurs & Sociétés". The "Utilisateurs" tab is selected.
- Content:**
 - SERVICES:** Includes "Projet" and "Rendez-vous".
 - CHAÎNE D'APPROVISIONNEMENT:** Includes "Achats" (selected) and "Inventaire".
 - MARKETING:** Includes "Sondages" and "Réponses enregistrées".
 - COMPTABILITÉ:** Includes "Comptabilité" and "Banque".
 - PRODUCTIVITÉ:** Includes "Tableau de bord" and "Signature".
 - RESSOURCES HUMAINES:** Includes "Employés" (selected) and "Planning".
- Status Bar:** Shows "Invited" and "Confirmé" status indicators.

Lucas Dupont Profile (Bottom Window):

- Header:** Shows tabs for "Paramètres", "Paramètres généraux", and "Utilisateurs & Sociétés". The "Utilisateurs" tab is selected.
- Content:**
 - RÔLES:** Shows "Utilisateur" selected as the role.
 - DONNÉES DE BASE:** Shows "Produits" and "Contact".
 - VENTES:** Shows "Ventes" and "Administrateur".
- Status Bar:** Shows "2 / 3" and "Confirmé" status indicators.

Partie 3 – Les données de base

Exercice 4 : Création des produits

1. Créer 3 produits :

- Ordinateur portable Dell XPS 13 (stockable, prix vente 1200€, coût 900€).
- Imprimante HP LaserJet (stockable, prix vente 300€, coût 200€).
- Souris Logitech (stockable, prix vente 40€, coût 20€).

Résultat attendu : produits visibles dans le module **Inventaire et Ventes**.

S00002

Client: Edu techshop France

Produit	Quantité	Prix unitaire	Taxes	Montant
Ordinateur portable Dell XPS 13	10,00	1 200,00	20% G	12 000,00 €
Imprimante HP LaserJet	126,00	300,00	20% G	37 800,00 €
Souris Logitech	24,00	40,00	20% G	960,00 €

Exercice 5 : Création des partenaires

1. Créer 2 fournisseurs :
 - *Fournitures IT SA.*
 - *OfficeTech France.*

2. Créer 2 clients :
 - *École Numérique 75.*
 - *Entreprise StartUp Paris.*

Résultat attendu : contacts bien classés (clients / fournisseurs).

Nombre	Date de création	Client	Vendeur	Activités	Total	Statut
S00004	5 nov., 17:10	Entreprise StartUp Paris.	A 8G98, NGO Thi Huyen	○	360,00 €	Devis
S00003	5 nov., 17:09	École Numérique 75.	A 8G98, NGO Thi Huyen	○	1 440,00 €	Devis
S00002	5 nov., 16:59	Edu techshop	A 8G98, NGO Thi Huyen	○	60 912,00 €	Devis
S00001	5 nov., 16:54	Edu techshop	A 8G98, NGO Thi Huyen	○	0,00 €	Devis

Partie 4 – Scénarios pratiques

Exercice 6 : Achat fournisseur

1. Alice passe une commande à *Fournitures IT SA* pour :
 - 10 ordinateurs Dell XPS 13.
 - 20 souris Logitech.
2. Valider la commande.
3. Réceptionner la marchandise (dans Inventaire).

Résultat attendu : stock mis à jour (10 PC, 20 souris).

Exercice 7 : Vente client

1. Lucas crée un devis pour *École Numérique 75* :
 - 5 ordinateurs Dell XPS 13.
 - 10 souris Logitech.
2. Envoyer le devis → confirmer la commande.
3. Livrer la commande (Inventaire → Livraison).
4. Générer la facture → marquer comme payée.

Résultat attendu :

- Stock mis à jour (reste 5 PC, 10 souris).
 - Facture générée et payée.
-

Partie 5 – Analyse

Exercice 8 : Reporting

1. Aller dans le module **Facturation** → *Rapports* → *Ventes*.
2. Vérifier le chiffre d'affaires généré.
3. Aller dans **Inventaire** → vérifier le stock restant.

Résultat attendu :

- 5 ordinateurs + 10 souris en stock.
 - Rapport de ventes affichant les factures payées.
-
- Insérer des captures d'écran de votre travail