# classification

### 2020年6月7日

```
[44]: def plot_bar(series_global_name, series_global_value, series_na_name,__
          plt.clf()
          fig = plt.figure(figsize=(12,12))
          plt.subplot(221)
          tnt = 0
          number = []
          for values in series_global_value:
              number.append(float(values))
              tnt += 1
              if tnt == 25:
                  break
          game_type = []
          tnt = 0
          for values in series_global_name:
              game_type.append(values)
              tnt += 1
              if tnt == 25:
                  break
          x = np.arange(len(game_type))
```

```
plt.bar(x, number)
plt.xticks(x, game_type, rotation=90)
plt.grid(axis='y', linestyle='--')
plt.title(title+' Popularity by Global Sales')
plt.subplot(222)
tnt = 0
number = []
for values in series_na_value:
    number.append(float(values))
   tnt += 1
    if tnt == 25:
        break
game_type = []
tnt = 0
for values in series_na_name:
    game_type.append(values)
    tnt += 1
    if tnt == 25:
        break
x = np.arange(len(game_type))
plt.bar(x, number)
plt.xticks(x, game_type, rotation=90)
plt.grid(axis='y', linestyle='--')
plt.title(title + ' Popularity by NA Sales')
plt.subplot(223)
tnt = 0
number = []
for values in series_eu_value:
    number.append(float(values))
    tnt += 1
    if tnt == 25:
        break
game_type = []
tnt = 0
```

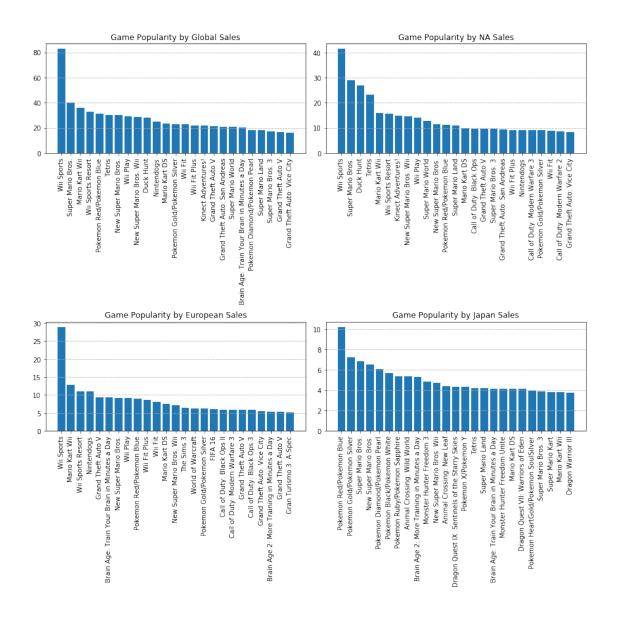
```
for values in series_eu_name:
   game_type.append(values)
   tnt += 1
    if tnt == 25:
        break
x = np.arange(len(game_type))
plt.bar(x, number)
plt.xticks(x, game_type, rotation=90)
plt.grid(axis='y', linestyle='--')
plt.title(title+' Popularity by European Sales')
plt.subplot(224)
tnt = 0
number = []
for values in series_jp_value:
   number.append(float(values))
   tnt += 1
   if tnt == 25:
        break
game_type = []
tnt = 0
for values in series_jp_name:
   game_type.append(values)
   tnt += 1
    if tnt == 25:
        break
x = np.arange(len(game_type))
plt.bar(x, number)
plt.xticks(x, game_type, rotation=90)
plt.grid(axis='y', linestyle='--')
plt.title(title +' Popularity by Japan Sales')
fig.tight_layout()
plt.savefig(path+'Most Popular '+title+'.jpg', bbox_inches='tight')
```

# 1 电子游戏市场分析

## 1.1 游戏受欢迎程度排名

popularity sort by global salse

<Figure size 432x288 with 0 Axes>



本文分别按照全球销量(global sales)、北美销量(na sales)、欧洲销量(eu sales)和日本销量(jp sales)对游戏的受欢迎程度进行了排名(仅显示前 25 名)。

可以看出,全球销量前三名的游戏是:

Wii Sports

Super Mario Bros.

Mario Kart Wii

北美销量前三名的游戏是:

Wii Sports

Super Mario Bros.

**Duck Hunt** 

欧洲销量前三名的游戏是:

Wii Sports

Mario Kart Wii

Wii Sports Resort

日本销量前三名的游戏是:

Pokemon Red/Pokemon Blue

Pokemon Gold/Pokemon Silver

Super Mario Bros.

可以看出,Wii Sports 在欧美地区最受欢迎。Wii Sports 称为是任天堂史上最畅销游戏,他是一款体感游戏,需要身体的配合,比较符合喜爱户外运动的欧美人的喜好。但是 Wii Sports 在日本地区却没有那么受欢迎,可能和日本地区不喜欢激烈的体育运动的文化有关系。而 Pokemon 系列的游戏在日本尤为欢迎,这可能是因为宠物小精灵本身就是日本的国民 ip,在日本人的心中很受喜爱,同时这款游戏不需要剧烈的体育活动,因此在日本地区很受欢迎。

### 1.2 游戏类型受欢迎程度排名

```
game_type_jp = data[['Genre', 'JP_Sales']].groupby(by=['Genre'])['JP_Sales'].

sum().to_frame()

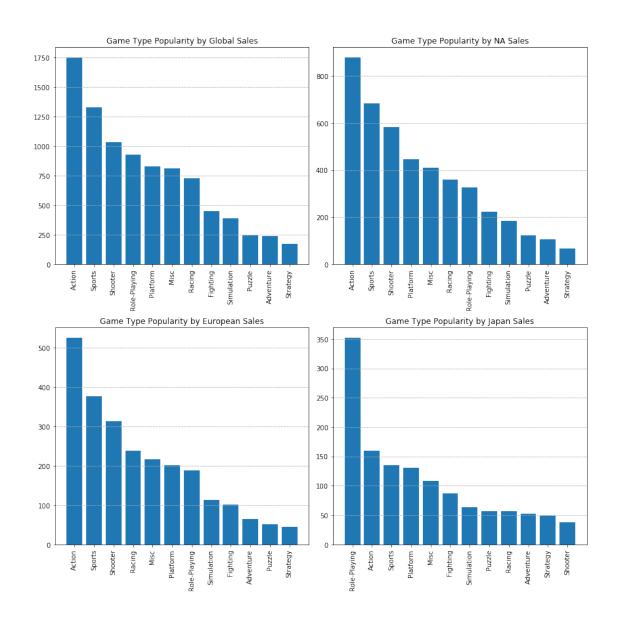
game_type_jp = game_type_jp.sort_values(by='JP_Sales', ascending=False)

plot_bar(game_type_global.index, game_type_global.values, game_type_na.index,

sgame_type_na.values, game_type_eu.index, game_type_eu.values, game_type_jp.

index, game_type_jp.values,'Game Type')
```

<Figure size 432x288 with 0 Axes>



通过最受欢迎的游戏类型分析可知,在欧美国家,最受欢迎的游戏类型前三位分别为:

### Action, Sports, Shooter

均为比较激烈刺激类游戏。

在日本,最受欢迎的游戏类型前三类为:

## Role-Playing, Action, Sports

可见 Action 和 Sports 在世界范围内都很受欢迎。在日本 Role-Playing 类的游戏最受欢迎,这可能与日本发达的动漫产业密切相关。

## 1.3 游戏平台受欢迎程度排名

```
[57]: platform_global = data[['Platform', 'Global_Sales']].
      →groupby(by=['Platform'])['Global_Sales'].sum().to_frame()
     platform global = platform global.sort values(by='Global Sales', |
      →ascending=False)
     platform_na = data[['Platform', 'NA_Sales']].

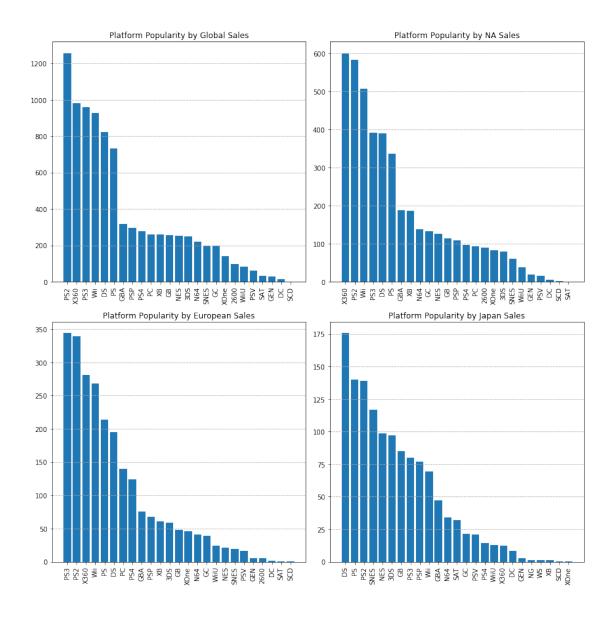
→groupby(by=['Platform'])['NA_Sales'].sum().to_frame()
     platform_na = platform_na.sort_values(by='NA_Sales', ascending=False)
     platform_eu = data[['Platform', 'EU_Sales']].

→groupby(by=['Platform'])['EU_Sales'].sum().to_frame()
     platform_eu = platform_eu.sort_values(by='EU_Sales', ascending=False)
     platform_jp = data[['Platform', 'JP_Sales']].

¬groupby(by=['Platform'])['JP Sales'].sum().to frame()

     platform_jp = platform_jp.sort_values(by='JP Sales', ascending=False)
     plot_bar(platform_global.index, platform_global.values, platform_na.index,_u
      →platform_na.values, platform_eu.index, platform_eu.values, platform_jp.
       →index, platform_jp.values,'Platform')
```

<Figure size 432x288 with 0 Axes>



可以看到在全球范围内,最受欢迎的游戏发布平台前三名分别是:

PS2

X360

PS3

在北美,最受欢迎的游戏发布平台前三名是:

X360

PS2

Wii

在欧洲,最受欢迎的游戏发布平台前三名是:

PS3

PS2

X360

在日本,最受欢迎的游戏发布平台前三名是:

DS

PS

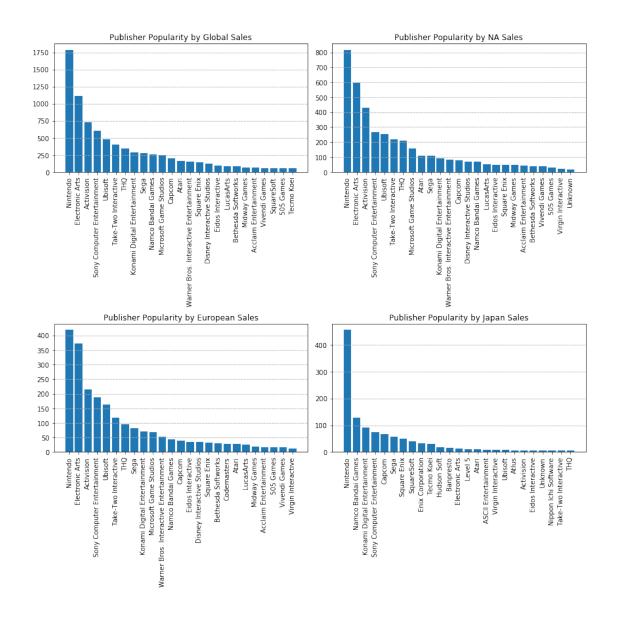
PS2

经过查阅资料, PS2 游戏发布平台销量之所以能够成为第一, 主要取决于一下几个历史条件:

- 1) 游戏移植成本高,而日本厂商势力大,因此大部分游戏都是 PS2 独占
- 2) 游戏人口经过 PS 时代的爆发性增长,达到高峰,尤其是欧洲市场刚被索尼统一,玩家的消费能力很高
- 3)游戏的收入和成本处于比较健康的平衡状态,游戏数量多
- 4) 同期没有其他娱乐能和游戏竞争,连社交网络都没有普及
- 5) PS2 发布时, 正好赶上 DVD 换代, 而 PS2 可以一机多用, 因此销量提升很大

### 1.4 游戏发布者受欢迎程度排名

<Figure size 432x288 with 0 Axes>



可以看到,在游戏发布者上,任天堂以绝对优势拿下了第一名。在网络上有一句流行语 "任天堂就是世界的主宰",足以看到这家专门做游戏的公司在游戏玩家心中的位置。任天堂的企业文化一直保障着其做出真正好玩的游戏,一直在游戏的玩法上去创新,每一作都能拿出特别吸引人的玩法,游戏本身有活力,自然经久不衰。

而第二名的位置在不同地区排名不同。在欧美国家,第二名的游戏发布者为 Electronic Arts。Electronic Arts 为美国知名游戏厂商,可能对于欧美市场更为熟悉,所以在欧美地区受欢迎。而在日本,第二名的位置属于 Namco Bandai Games。Namco 公司发布过多款与 Pokemon 有关的游戏,因此在日本更受欢迎。

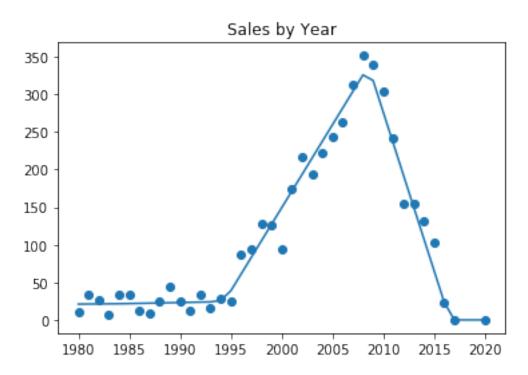
# 2 电子游戏销售额预测

```
[13]: def plt_scatter(x_value, y_value, line_y):
    plt.clf()
    plt.scatter(x_value, y_value)
    plt.plot(x_value, line_y)
    plt.title('Sales by Year')
    plt.savefig(path+'sales_scatter.jpg')
```

```
[60]: import torch.nn as nn
      import torch
      import torch.optim as optim
      sales global = data[['Year', 'NA Sales']].groupby(by=['Year'])['NA Sales'].
      →sum().to_frame()
      sales_global = sales_global.sort_values(by='Year', ascending=False)
      mx_year = np.max(sales_global.index)
      mn_year = np.min(sales_global.index)
      mx_sale = np.max(sales_global.values)
      mn_sale = np.min(sales_global.values)
      years = torch.tensor((sales_global.index-mn_year)/(mx_year-mn_year),__
      →dtype=torch.float)
      sales = torch.tensor((sales_global.values-mn_sale)/(mx_sale-mn_sale),_
      →dtype=torch.float)
      loss_weight = np.ones(len(sales))
      mx index = len(sales)
      # print(sales[index])
      # plt_scatter(sales_global.index, sales_global.values)
      class Model(nn.Module):
          def __init__(self, trainable=True):
              super(Model, self).__init__()
              init_ = lambda m: self.init(m,
```

```
nn.init.orthogonal_,
                       lambda x: nn.init.constant_(x, 0))
        self.base = nn.Sequential(
            init_(nn.Linear(1, 64)),
            nn.ReLU(),
            init_(nn.Linear(64, 64)),
            nn.ReLU(),
            init_(nn.Linear(64, 1))
        )
        if trainable:
            self.train()
        else:
            self.eval()
    def init(self, module, weight_init, bias_init, gain=1):
        weight_init(module.weight.data, gain=gain)
        bias_init(module.bias.data)
        return module
    def get_sales(self, year):
        sale = self.base(year.unsqueeze(-1)).clamp(min=0)
        return sale.detach().squeeze()
    def get_loss(self, year_batch, sale_batch):
        pred_sale = self.base(year_batch)
        pred_sale = torch.clamp(pred_sale, min=0)
        forward_loss = (pred_sale - sale_batch).pow(2).sum() /2
        return forward_loss
model = Model()
training_time = 1500
sample_time = 30
tt = 0
loss_list = []
optimizer = optim.Adam(list(model.parameters()), lr=0.001)
while tt < training_time:</pre>
```

```
sample_index = np.random.randint(0, mx_index, sample_time)
    _year_batch = years[sample_index].unsqueeze(-1)
    _sale_batch = sales[sample_index]
#
     print(_year_batch)
    loss = model.get_loss(_year_batch, _sale_batch)
    model.zero_grad()
    loss.backward()
    loss_list.append(loss.clone().detach())
    optimizer.step()
    tt += 1
sample_index = np.arange(mx_index)
y_values = model.get_sales(years[sample_index].unsqueeze(-1))
y_values = y_values * (mx_sale - mn_sale) + mn_sale
# print(years[sample_index])
plt_scatter(sales_global.index, sales_global.values, y_values)
```

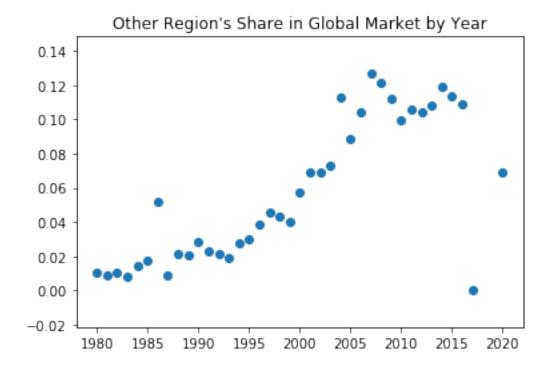


以北美游戏市场销量为例,统计从 1980 到 2020 年间,销量随着时间的变化情况。本文使用了深

度神经网络对数据进行了拟合和预测。

可以看出,北美市场的电子游戏销量在 1995 年前,基本以 4 年一个周期进行涨跌。销量在 1995 年迎来了巨大的提升,电子游戏市场吸引了众多的付费玩家,使得销量从 95 年开始到 08 年几乎一直在急速增加。从 2008 年开始,电子游戏市场的红利消失,销量在逐步降低,并且在 2017 年左右迎来了饱和。可以看出,如果保持当前态势,那么游戏市场不会有大的变动,游戏销售额基本稳定在一个较低的水平。

## 3 可视化应用



尽管从市场分析中可以看出,今天年来全球的市场正在走低的阶段。但是通过分析市场占比,可以看出游戏市场将来可以挖掘的方向。从 1980 年以来,一直以欧美市场占据着游戏市场的大头比重。这是因为欧美市场由发达国家组成,国民收入较高,民众的需求从物质生活的需求转移到精神生活的需求,加上欧美的游戏技术较为发达,可以制造迎合欧美群众需要的游戏。而从其他地区的市场份额占比可以看出,近年来随着新型游戏市场的发展,其他地区在游戏市场中的占比逐年提高。这是因为随着经济全球化的发展,一些国家摆脱了贫困的生活,也开始了对于物质生活的追求,并且其他国家的人数占比要远远高于欧美发达国家。因此,如果游戏公司想要开发新的市场,应该着眼于亚非拉国家,特别是中国市场付费玩家的挖掘,开发适应于本土的游戏,从而实现在全球游戏市场走低的情况下,进行公司的盈利。

[]: