网赚 40 句

- 1,做网络,不一定就要懂技术,技术是最次要的一个环节,自己做不了的事情,找别人来完成。
- 2, 交际是网络创业成功的捷径, 也是大部分行业创业成功的法宝。
- 3, 网络和现实一样,信任实力,真正网络上的高手,一般都是年龄 30岁以上的。
- 4, 小钱靠技巧, 中钱靠智商, 大钱靠情商。
- 5,一个普通的团队的整体实力,要远超越一个完美的天才的所有。
- 6,在投资上节约的人,是最会浪费的人,该花的钱,一定要花,在 现实中,在网络中,没有物美价廉的东西,这就是为什么万网的空间 是最贵的,但是却是卖的最好的原因。中创站长站
- 7, 广告的最高境界, 就是根本就意识不到, 这是一个广告。
- 8,只要对方比我们收入高,那么我们就要把他运营成为我们的朋友,把他的技术运营到手。
- 9, 读万卷书, 不如行千里路, 行千里路, 不如阅百人, 通过做中创,

应该努力的去结交中创的高手为你的朋友。

徐景灏 QQ244349649 更多精彩,尽在本人空间!

- 10,在网络上,不出名,而挣钱,是最佳的网络处世手法。
- 11,我今年30岁,看一个10岁天才的孩子的话,觉得他很幼稚,同样一个50岁的人,看我的行为,一样能够看出我的幼稚,我玩一个10岁的孩子,玩的他不知道东南西北,同样,50岁的朋友玩我,也会玩的我不知道东南西北,所以人与人之间最大的差距,就在年龄和经验上。所以身边一定要有一些比自己大10岁以上的朋友。
- **12**,真正的网络高手,都看起来像新手,真正的新手,在群里往往表现的像老手。
- 13,一个团队的年龄段可以拉大,但是收入层次一定不要拉的太大。
- **14**,别人把自己的商业机密告诉你,只有两个原因,一是你是他的朋友,二是你是他的潜在投资者。
- **15**,被朋友利用,那说明你没有做事的原则,朋友之间绝对不能有经济来往,朋友不会成为你的客户,但是客户有可能成为你的朋友。
- **16**,如果你组建了团队,而你又不敢去淘汰的糟粕的话, 说明你本身就是一个胆怯的人。

- **17**,正常情况下,一个人从**0**日收入到**500**元/天的收入,至少也要经历**1**年的学习时间。
- **18**,一个领导者,一个管理者,最应该避讳的就是与自己团队里的女性朋友的亲密接触,哪怕是狼,在团队面前,也要披上羊皮,否则很快就将失去自己的色彩。
- 19,一个人,到了30岁,在实业上还没有起色,想通过网络来获得高收入,那么我可以答复你,可能性为0,因为收入决定于一个人的情商,无论实业,还是网络行业,都是通用的。是金子,在哪里都发光,换句话说,是木头,到哪里都发不了光的。

徐景灏 QQ244349649 更多精彩,尽在本人空间!

- 20,三等软文带网址,二等软文带 QQ,一等软文被置顶。
- 21,对你真正发自内心好的人,不是口口声声赞美你的人,也不是口口声声喊你哥哥或者姐姐的人,而是那些在背后默默的支持着的人,君子之交淡如水,同样比油还浓的交情,肯定不是君子。
- 22,如果你和我说,你的 QQ 有个牛人,他说一天能挣几千块,那 么我可以告诉你,你找错人了,因为如果他连你的 QQ 的信息都回复的话,那么说明他要回复更多的和你一样傻的人的信息,那么他一天除了聊 QQ 外基本上不做事,这不是做事人的做事态度,所以判断一

个人是不是高手,一个粗略的判断方法,那就是你加他 QQ,他和不和你聊天。

- **23**,如果一个人,主动的要推销,要带你做网络,那么你可以放弃选择他为老师,因为真正的高手,都是没有时间带学生的,带学生的,没有高手。
- 24,如果你小于20岁,你在网络上骂街,那么我佩服你的年轻,如果你是20-30岁之间在骂街,那么我怀疑你的无聊,如果你大于30岁,那么我怀疑的不是你的无聊,而是怀疑你的智商和神经。
- **25**,智者不骂,骂者不智,要想去惩罚一个人,最好的办法就是鼓励他,而不是去反对他,制止他,借用一句话"我惯着他"。
- **26**,如果你想赚钱,那么你应该在前一个月,全心的去学习,如果你想不懂网络的前提下就来做项目,那么一个月后,你还是菜鸟,连自己都养活不了。但是往往是**99%**的人找到项目都是直接就做起来,不去学习。
- **27**,群管理的法宝,就是让群上的每一个人都把这里当家,让他们把这里当家的法宝就是把他们每天都介绍一遍,让他们熟悉彼此的每一个群友,感觉和现实中的朋友一样。

- 28,南方人智商高,一方面可能是网络精英,一方面可能是网络大盗, 北方人豪爽,一方面是怒气冲天,一方面是两肋插刀,山东人喜欢礼 尚往来,但是在生意场上,礼尚往来是破坏规矩的最大的隐患。
- **29**,在商界,没有永远的客户,只有永恒的利益,一旦你的团队没有了新的知识,新的动力,那么也就是你的团队宣布结束的时刻。

徐景灏 OO244349649 更多精彩,尽在本人空间!

- 30,当你的团队中或者你的圈子中有人出了问题,或者是经济纠纷或者是其他问题,别人来攻击你的时候,你应该保持沉默,而且不要去掺合,去解释,因为一杯水,你要想让他澄清,最好的办法就是让它静止下来,而不是去摇晃它。
- 31,当你一天收入50元的时候,你会说你一天收入500元了,当你一天收入500元的时候,你说你基本上没收入。
- 32,当有人决定让你和被批斗的地主一样,****街头的时候,你最佳的回击方式是选择沉默,因为你对他最大的打击,就是根本就没把他当回事。
- 33,做中创的年轻人,总是把自己吹的神乎其乎,我就做个比喻,你就知道你的真实能力了。你懂技术是不错,建筑工人也懂技术,那么是建筑工人的收入高呢,还是搞房产运营的收入高呢?中创站长站

- 34,你应该提防每一个奉承你的人,因为他是一个善于评头论足的人, 今天评你的头,后天就论你的足。
- 35, 你自己的想一下, 其实你的网络时间, 60%的都浪费在了 QQ 聊天上了。
- 36,一个人在网络上的素质,绝对正比于他的学历和年龄。
- **37**,如果你准备与一个人谈生意,千万不要男扮女装,因为一旦成交后,你在他心中永远对是一个另类,因为他觉得你这个人太不实在了,记住,不要去装女的。做网络的最高境界,就是实事求是。
- 38,走到一个团队,首先想到的就是要做这个团队的老大,要把这个团队上能够对自己有利的人全部拉为自己的人,当自己离开这个团队的时候,也就是这个团队宣布属于自己的时候。
- **39**,你问我中创值不值做,那么我给你的答案就是,只要合法就能做,事实证明中创还是可行的。
- **40**,如果你比别人晚加入,而想马上跟上节奏,那么你就问一下自己,你在上学的时候,是不是从小学直接上的高一?所以你最应该做的不是去挣钱,而是花更多的时间去补习过去的功课。

徐景灏 QQ244349649 更多精彩,尽在本人空间 !